

VELOCITY

BY NU SKIN™

EFEKTIF JULI 2018
NU SKIN INDONESIA

DAFTAR ISI

Velocity	4
Share.....	6
Build.....	8
Lead.....	14
Glossary	20
Informasi Penting Lainnya	22



HIDUP ANDA, BISNIS ANDA, JALAN ANDA

Selamat datang di Velocity by Nu Skin®—program pembayaran kinerja yang menawarkan pilihan fleksibel yang sesuai dengan gaya hidup Anda, memberikan penghasilan cepat yang akan membuat Anda dan tim Anda termotivasi, serta memberdayakan Anda untuk membangun masa depan dengan cara Anda.

Ingin mendapatkan uang tambahan dengan berbagi produk-produk favorit Anda kepada teman-teman? Mungkin Anda bermimpi menjadi bos untuk diri Anda sendiri? Apapun tujuan Anda, gaya dan perjalanan Nu Skin Anda akan istimewa, khusus bagi Anda . Dengan Velocity, Anda memilih jalan dan langkah Anda sendiri – sesuai kecepatan Anda.

FLEKSIBEL

Dengan kemampuan fleksibel untuk Berbagi (Share), Membangun (Build), dan Memimpin (Lead), Velocity membantu Anda menjalani kondisi Anda sendiri—di mana Anda dapat menetapkan jam kerja sendiri dan bekerja sesuai keinginan Anda.

CEPAT

Velocity membayar Anda dengan segera kapanpun Anda menjual produk. Anda bisa mendapatkan bonus harian, mingguan, dan bulanan sehingga Anda dan orang-orang yang Anda ajak ke dalam bisnis ini bisa mendapatkan penghasilan lebih cepat.

MEMUASKAN

Velocity memberi Anda penghargaan atas kerja keras Anda dengan bonus, pembayaran cepat, rekognisi luar biasa, dan penghargaan menarik lainnya. Ada lebih dari satu cara untuk berhasil - inilah hidup Anda, bisnis Anda, jalan Anda.

Dan bagian terbaiknya? Mulai semua itu dengan cara mudah. Terus membaca untuk mengetahui caranya!

MEMBAGI (SHARE)

Tak ingin repot namun bisa mendapatkan uang ekstra setiap hari? Pasarkan produk-produk inovatif Nu Skin dan biarkan kami menangani detailnya! Untuk setiap pembelian produk oleh **Brand Affiliate** yang terdaftar maka Anda akan mendapat **Sharing Bonus**.

MEMBANGUN (BUILD)

Punya teman yang suka berbagi Produk-produk keren dan banyak terhubung dengan orang lain, seperti Anda? Buat kelompok dengan Brand Affiliate yang berpikiran sama dan bekerja bersama untuk mencapai tujuan Anda! Building Bonus mingguan Velocity mulai 5% dan bisa mencapai hingga 40% dari nilai komisi penjualan produk di atas tolok ukur tertentu.

MEMIMPIN (LEAD)

Siapa untuk meningkatkan bisnis Anda dan benar-benar lepas landas dengan Velocity? Dengan menjadi mentor bagi orang lain dalam mengembangkan bisnis mereka, Anda dapat menikmati Leading Bonus bulanan hingga 5% dari nilai komisi penjualan Produk yang dibuat tim Anda.

Siapa membangun bisnis Anda dengan cara Anda? Mari jelajahi bagaimanapun caranya Velocity membayar ANDA.

Istilah yang menggunakan huruf tebal selanjutnya didefinisikan dalam Glosari.

WE
RE
A
H
S

Ini hidup Anda – kenapa tidak menjalaninya sesuai keinginan Anda sambil menghasilkan uang? Velocity memberi Anda kesempatan untuk mendapatkan penghasilan dengan melakukan hal yang Anda sukai – berbagi produk-produk yang luar biasa dengan orang-orang di sekitar Anda.

BAGAIMANA VELOCITY BEKERJA

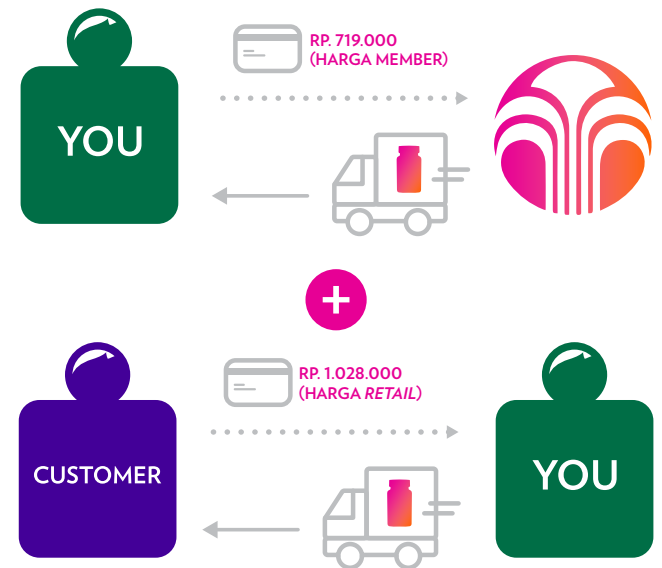
Lakukan apa yang dapat Anda lakukan dengan sebaik-baiknya, dan kami akan menanganinya sisanya. Sebagai seorang **Brand Affiliate***, Anda bisa membeli dan menjual produk dengan mendapatkan keuntungan *retail*. Anda akan mendapatkan Sharing Bonus dari setiap pembelian langsung yang dilakukan kapanpun oleh **Brand Affiliate** dan **Qualifying Brand Representative**.

Mudah bukan?

Catatan: Ketika Anda melakukan pembelian produk-produk Nu Skin, Sharing Bonus akan dibayarkan kepada Brand Affiliate yang mendaftarkan Anda. *Brand Representative* akan mendapatkan Sharing Bonus atas pembelian yang dilakukan mereka sendiri.

KEUNTUNGAN RETAIL

Retail Profit adalah keuntungan yang didapatkan dari selisih antara beban (termasuk Harga Anggota, pajak, biaya pengiriman, dll.) dari harga Produk yang Anda jual. Anda mendapatkan keuntungan yang diperoleh di luar sistem Nu Skin.



KEUNTUNGAN RETAIL RP. 309.000

PENDAPATAN HARIAN

SHARING BONUS

Nikmati Sharing Bonus minimum 2% dari sebagian besar Produk yang dibeli oleh Brand Affiliate dan Qualifying Brand Representative yang disponsori langsung di bawah Anda. Hubungi kantor Nu Skin setempat atau Brand Affiliate untuk penjelasan lebih lanjut mengenai harga produk, Sharing Bonus dan informasi lainnya.

PENDAPATAN HARIAN

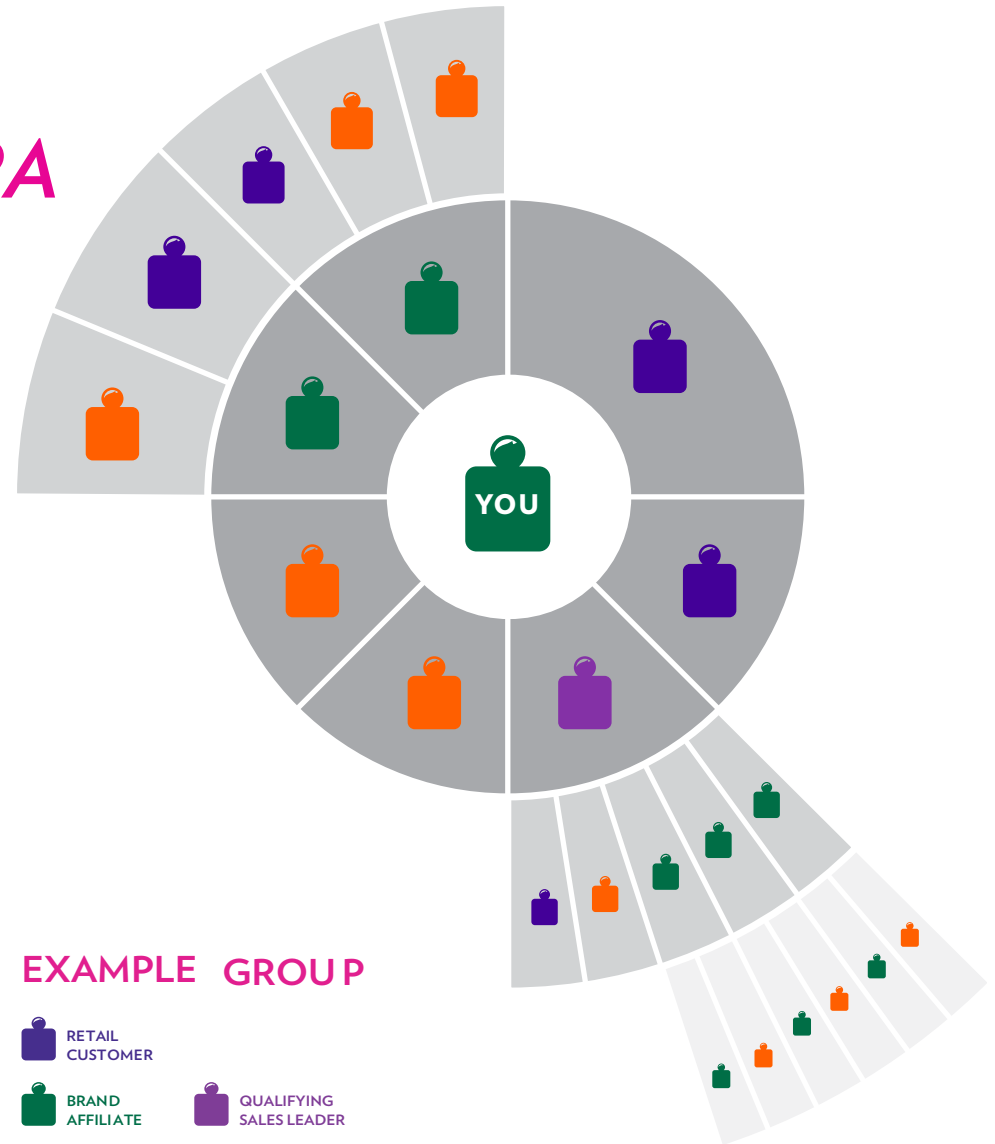
Sharing Bonus umumnya akan tercermin dalam Akun VELOCITY Anda dalam waktu satu hari kerja*.



Ketika Anda siap untuk membangun bisnis Anda, Nu Skin mendukung Anda. Dengan Velocity, kami mendorong Anda untuk maju.

BAGAIMANA CARA KERJANYA

Velocity membuat kerja keras Anda terorganisir dengan menggunakan sistem blok yang sederhana untuk mewakili Volume Penjualan. Blok-blok ini digunakan untuk membantu menentukan kemajuan dan komisi Anda. Pada dasarnya, blok-blok memberikan pengertian dan mengorganisir bisnis Anda lebih efektif untuk Anda dan Grup (Anda, Retail Customer, Brand Affiliate, dan Qualifying Brand Representative).



BLOK

Bahkan dengan menggunakan spreadsheet dan aplikasi, mengelola bisnis yang sedang berkembang tetap saja tak mudah. Untuk mempermudah, kami mengatur penjualan produk Anda menjadi potongan kecil yang disebut blok. Ada dua tipe blok-**Building Block** dan **Sharing Block**. Setiap Building Block mewakili 500 poin **Volume Penjualan** yang berasal dari Grup Anda. Setiap Sharing Block merupakan bagian dari Building Block, tetapi hanya dapat dihitung dari penjualan Retail Customer, Brand Affiliate dan Qualifying Brand Representative yang terdaftar. Blok-blok tersebut diatur untuk memudahkan Anda memantau penjualan bulanan Anda dengan lebih mudah.

**BUILDING
BLOCK**



**SHARING
BLOCK**



KUALIFIKASI

Membangun bisnis Anda menjadi besar dan hebat sangatlah luar biasa. Kami membantu Anda agar tetap stabil dalam kedudukan sebagai seorang Brand Representative dengan menggunakan sistem sederhana yang dinamakan KUALIFIKASI.

Tahap 1: Untuk memulainya, Anda harus membangun Grup yang kuat dan menyerahkan Surat Kesediaan (Letter of Intent) Nu Skin. Ketika Anda memulai, kami memberikan Anda sebuah title atas tanggung jawab yang Anda jalankan – **Qualifying Brand Representative**.

Tahap 2: Kualifikasi secara alami memandu Anda untuk menciptakan basis pelanggan yang akan membantu Anda sebagai Brand Representative yang sukses. Anda berkomitmen untuk menyelesaikan 12 Building Block, di mana 4 (empat) di antaranya harus berupa Sharing Block dalam waktu 6 (enam) bulan berturut-turut.

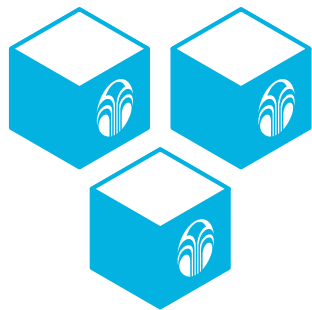
Tahap 3: Setiap bulan kalender dalam masa kualifikasi, Anda harus menyelesaikan setidaknya 2 (dua) Building Block untuk dapat melanjutkan kualifikasi.

Catatan: Para Qualifying Brand Representative akan dipindahkan dengan Brand Representative yang terdekat setelah kualifikasi diselesaikan. Pastikan Anda menyelesaikan kualifikasi di bulan pertama atau lebih awal dari bulan di mana pihak lain di dalam grup Anda juga menyelesaikan kualifikasi untuk mempertahankan mereka di dalam grup Anda.

Bagi Qualifying Brand Representative yang gagal melanjutkan kualifikasi atau tidak menyelesaikan kualifikasi dalam 6 (enam) bulan, maka harus menyerahkan kembali Letter of Intent baru dan memulainya kembali dari awal.

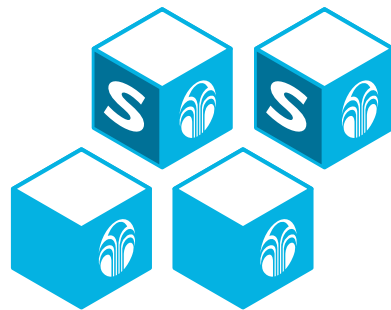
CONTOH KUALIFIKASI

BULAN KE-1



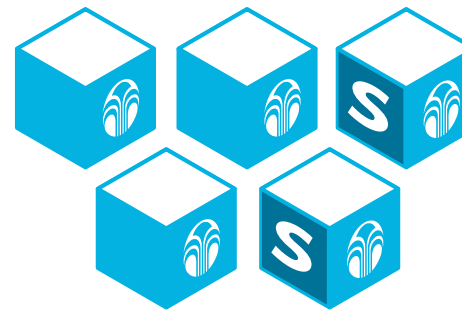
3 BUILDING
BLOCKS

BULAN KE-2



4 BUILDING
BLOCKS
(2 ARE SHARING
BLOCKS)

BULAN KE-3



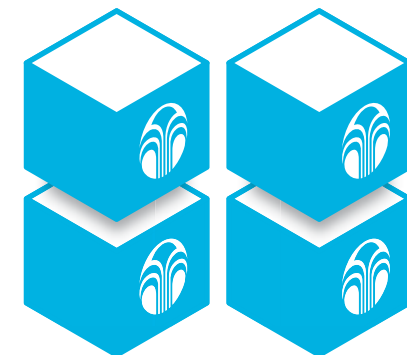
5 BUILDING
BLOCKS
(2 ARE SHARING
BLOCKS)

KEWAJIBAN BRAND REPRESENTATIVES

MENJADI BRAND REPRESENTATIVE!

Ketika Anda menyelesaikan kualifikasi, Anda akan mulai menjadi seorang Brand Representative di periode selanjutnya. Anda dapat mulai mendapatkan **Building Bonus** mingguan yang perhitungannya dimulai dari **5%** hingga pencapaian tertinggi **40%** nilai komisi dari penjualan Grup.

Oleh karena itu, perlu diingat bahwa seorang Brand Representative, harus menyelesaikan 4 (empat) Building Block setiap bulannya (atau bisa menggunakan sampai dengan 3 Flex Block, seperti yang dijelaskan pada Glossary dan Rincian Tambahan).



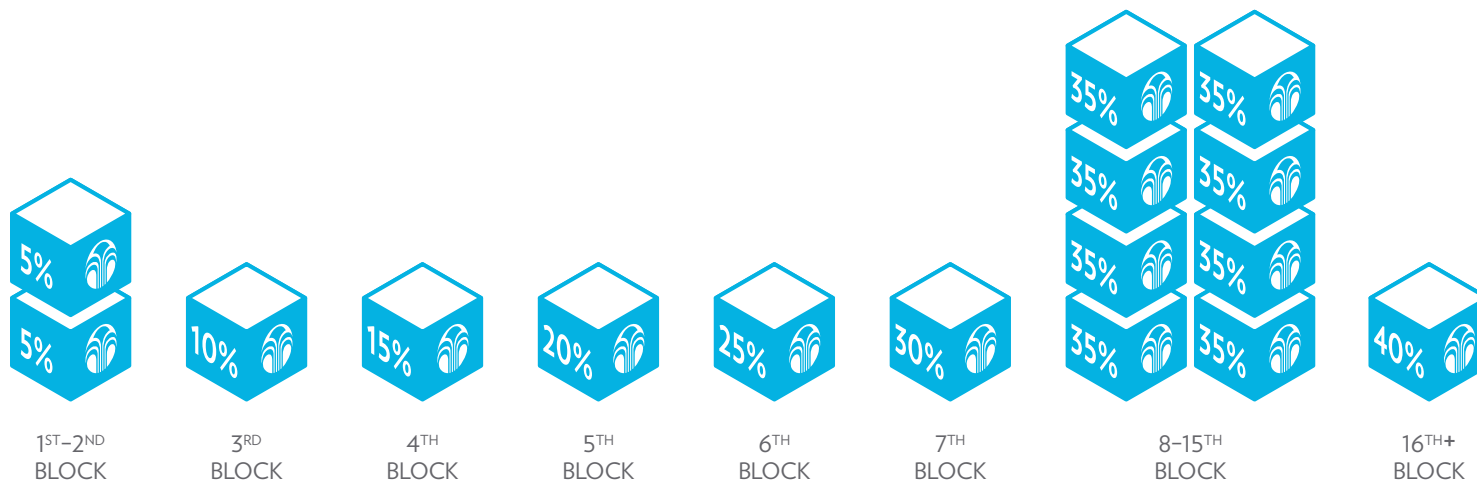
4 BUILDING
BLOCKS

PENGHASILAN MINGGUAN

BUILDING BONUS

Bonus yang didapat dimulai dari 5% **Commissionable Sales Value (CSV)*** dari Building Block pertama Anda hingga yang tertinggi yakni **40%** pada Building Block ke-16 dan seterusnya. Anda dibayarkan dari CSV setiap Building Block secara individu. Setiap Building Block dibayarkan dalam bentuk persentase.

Terkait dengan Building Block, yang diilustrasikan dalam bagan berikut, jika Anda menyelesaikan 4 (empat) atau lebih Building Block (tidak termasuk Flex Block) dalam bulan tersebut, Anda akan mendapatkan Building Bonus dan Building Block yang belum lengkap di akhir bulan. Building Block yang tidak lengkap akan dibayarkan persentase jumlahnya ketika Building Block dilengkapi. Contoh, apabila Anda menyelesaikan 6 (enam) blok dan bagian dari blok ke 7 ada pada bulan pertama, maka Anda akan menerima Building Bonus sejumlah 25% CSV dari bagian yang tidak lengkap di blok ke-7 tersebut.



* **COMMISSIONABLE SALES VALUE (CSV)**—adalah nilai mata uang, yang berkaitan dengan setiap produk, digunakan untuk Building Bonus dan Leading Bonus. CSV dari setiap produk mungkin berubah dari waktu ke waktu. Hubungi kantor Nu Skin terdekat atau Brand Affiliate Anda untuk harga produk, penjelasan Sharing Bonus, Commissionable Sales Value, dan informasi skema kompensasi penjualan lainnya.

Sebagai contoh, jika seseorang sudah menyelesaikan 4 (empat) Building Block dalam bulan tersebut, dengan demikian ia akan mendapatkan 5% CSV dari Building Block pertama, 5% CSV dari Building Block kedua, 10% CSV dari Building Block ketiga, dan 15% CSV dari Building Block keempat.

Setiap blok CSV dan Sales Volume secara umum tidak sama.

KOMISI MINGGUAN

Empat kali dalam sebulan kami membayarkan Building Block yang telah lengkap. Kami akan membayarkan komisi Anda di tanggal 7, 14, 21, dan hari terakhir setiap bulan, jadi Anda tidak perlu menunggu sampai akhir periode untuk menerima komisi. Bonus Anda secara keseluruhan akan tertera dalam Akun V&G Anda dalam waktu satu hari kerja dan secara otomatis ditransfer ke rekening bank yang Anda pilih.

JADWAL BUILDING BONUS MINGGUAN

	<u>MINGGU 1</u>	<u>MINGGU 2</u>	<u>MINGGU 3</u>	<u>MINGGU 4</u>
DAY	1-7	8-14	15-21	22-MONTH END

BONUS AKAN DIHITUNG SECARA KESELURUHAN PADA TANGGAL 8, 15, 22 DAN BULAN PERTAMA SETIAP BULANNYA, WAKTU STANDAR (UTC-7)



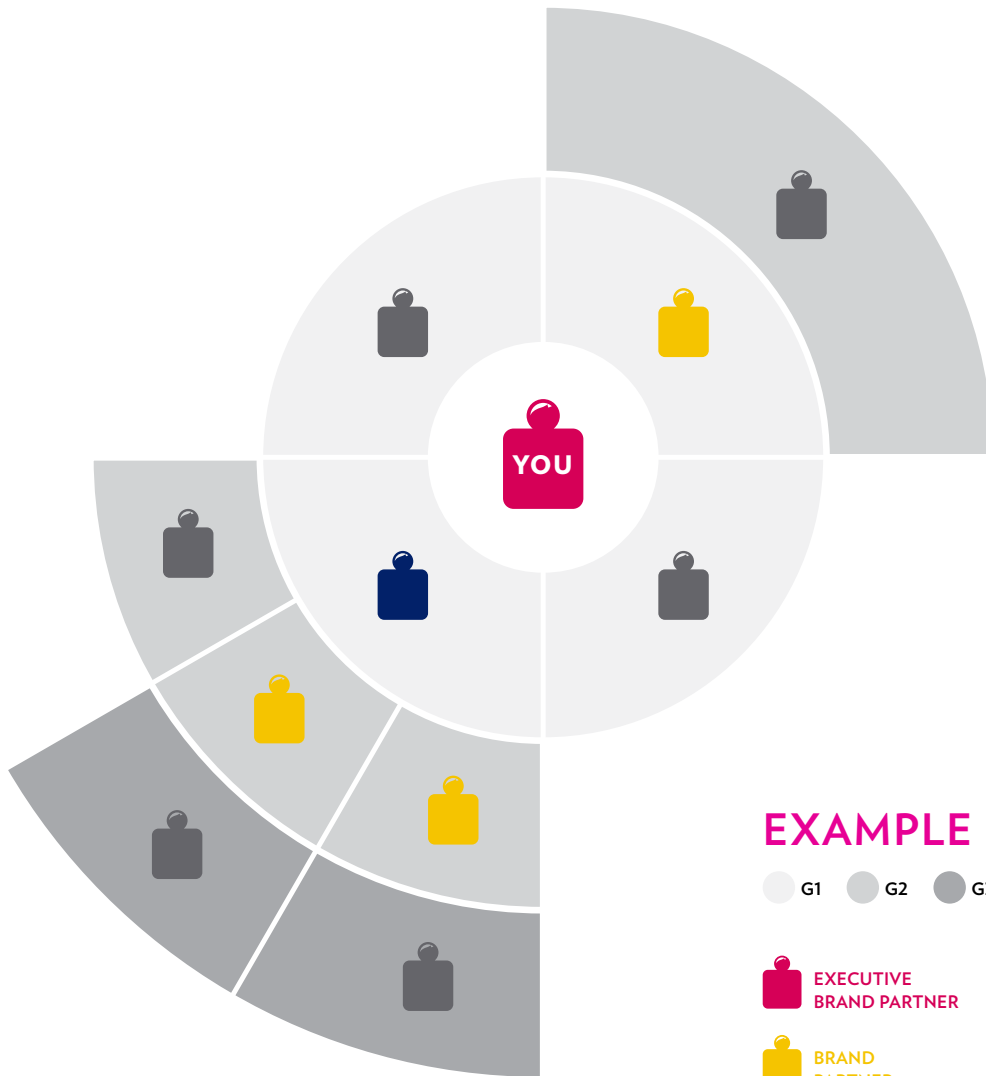


Nu Skin selalu terdepan dalam hal membayarkan komisi dan menjadi kekuatan untuk kebaikan. Itulah sebabnya bagian dari misi kami adalah memberdayakan orang-orang di seluruh dunia untuk memperbaiki kehidupan mereka dan juga kehidupan orang lain. Dengan program kepemimpinan yang kuat dan memuaskan, kami memberi penghargaan kepada mereka yang membantu tim mereka dalam mencapai tujuannya.

BAGAIMANA CARA KERJANYA

MEMBANTU ORANG LAIN UNTUK BERTUMBUH

Lead dibangun di atas satu konsep utama: mendapatkan lebih banyak dengan membantu orang lain untuk sukses. Hal ini dimulai dengan membimbing orang lain untuk menjadi Brand Representative. Kami akan memberikan penghargaan kepada Anda dengan **Leading Bonus** yang dibayarkan secara bulanan atas bantuan Anda terhadap **Tim** Anda untuk menjadi lebih berhasil.



EXAMPLE TEAM

● G1 ● G2 ● G3

 EXECUTIVE BRAND PARTNER

 BRAND REPRESENTATIVE

 BRAND PARTNER

 SENIOR BRAND PARTNER



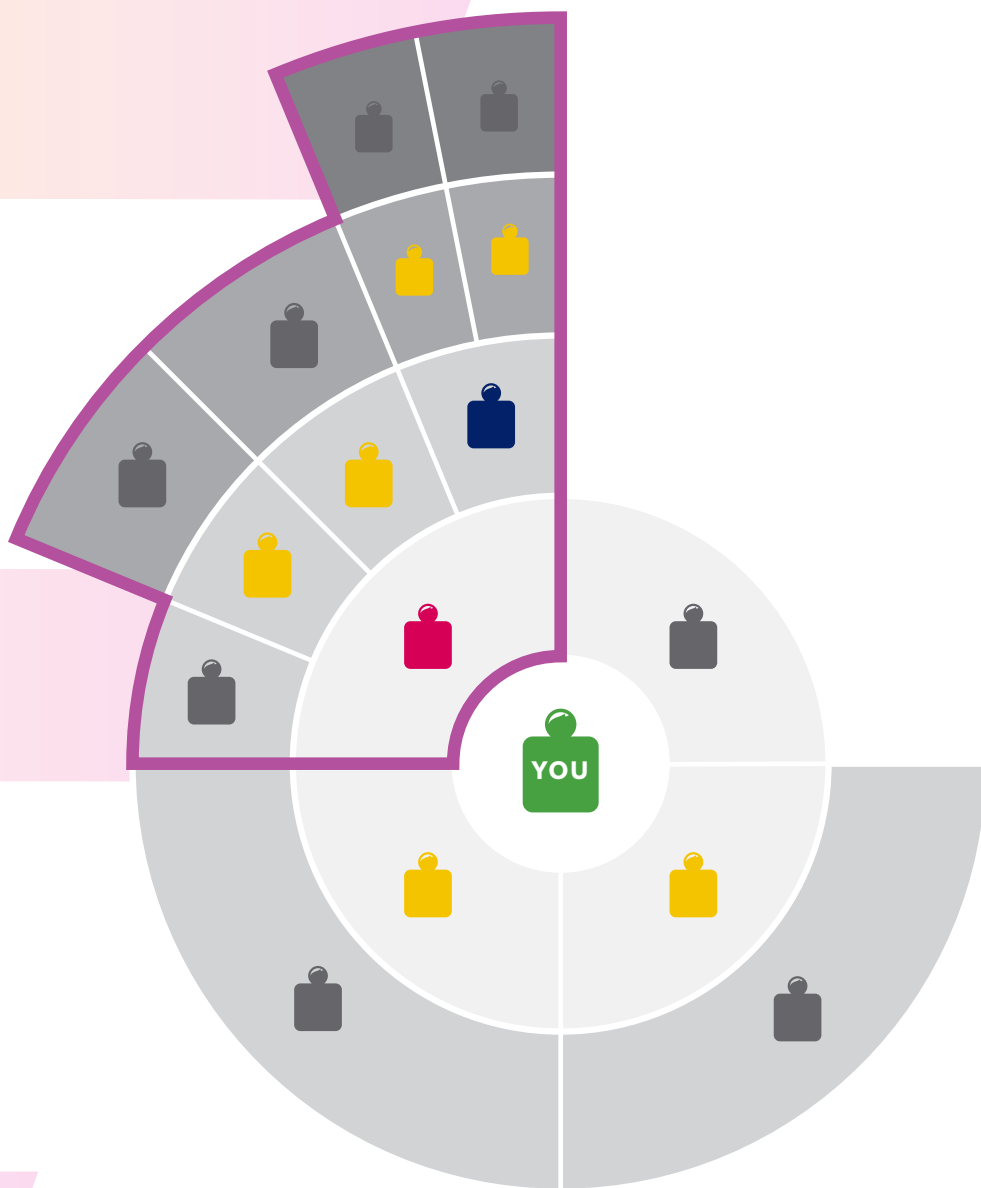
PERLUAS BISNIS ANDA

Seiring dengan bertumbuhnya bisnis Anda, demikian juga Tim Anda. Dengan mengembangkan basis pelanggan mereka sendiri, Tim Anda juga dapat berkembang menjadi Brand Representative. Dan begitu seseorang menjadi Brand Representative, setiap orang yang Anda bawa ke Nu Skin tetap berada di dalam Tim Anda. Kami menyebut hubungan ini dengan istilah **Generasi**. Semua Brand Representative yang langsung berada di bawah Anda disebut Generasi pertama Anda (G1). Semua Brand Representative yang berada di bawah Generasi pertama Anda disebut Generasi kedua (G2), dan seterusnya

MERAIH PENGHASILAN SAMBIL MEMIMPIN

Lead diberikan untuk memberikan penghargaan kepada Brand Representative yang menjalankan bisnis mereka secara paruh waktu maupun sepenuh waktu. Untuk setiap Brand Representative yang Anda kembangkan pada Generasi pertama Anda (G1), Anda bisa mendapatkan Leading Bonus dari Commissionable Sales Value (CSV) penjualan produk Grup mereka. Dan, ketika Anda mengembangkan lebih banyak lagi Brand Representative pada G1 Anda dan memenuhi ketentuan lainnya, Anda berpotensi untuk mendapatkan Leading Bonus hingga Generasi ke-6 di Tim Anda.

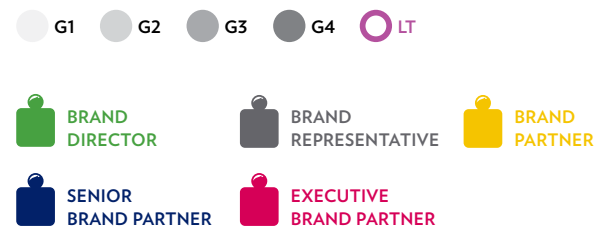
Jika status Anda kembali ke Brand Affiliate karena alasan apapun, maka Brand Representative Anda dan Timnya akan berada pada Upline Brand Representative Anda. Lihat Memulai Kembali – Rincian Tambahan untuk informasi lebih lanjut tentang bagaimana Anda mendapatkan kembali Brand Representative Anda dan Tim mereka.



MENJADI LEADER SEJATI

Leader sejati ada untuk membantu Brand Representative mereka berkembang. Karenanya, untuk mencapai title yang lebih tinggi, Anda harus membangun *Leadership Team*. Ini adalah para G1 Brand Representative yang telah memiliki **Leadership Team Sales Volume (LTSV)** dalam satu bulan kalender, seperti yang ditunjukkan dalam Velocity Brand Representative *Title* dan Leading Bonus Chart pada halaman 19. Selain itu, dengan membantu orang lain menjadi Brand Representative, Anda juga bisa mendapatkan penghargaan yang luar biasa!

EXAMPLE TEAM



MONTHLY PAY

LEADING BONUS

Kumpulkan 6 Building Block dalam sebulan dan Anda akan mendapatkan 10% dari G1 CSV Penjualan Anda atau 5% CSV Tim Anda seperti contoh pada ilustrasi di bawah ini. Sebagai alternatif, jika Anda menyelesaikan 4 atau 5 Building Block dalam sebulan, Anda akan mendapatkan 2,5% dari CSV Tim Anda, seperti yang ditunjukkan pada skema di bawah ini. Untuk mendapatkan Leading Bonus, Anda harus menjadi Brand Representative yang menyelesaikan 4 (empat) atau lebih Building Block pada bulan tersebut (tidak termasuk Flex Block).

PENGHASILAN BULANAN

Setelah satu bulan kalender berakhir, kami menghitung semua penjualan dari tim Anda dan menentukan Leading Bonus Anda. Seperti semua bonus pada Velocity, Leading Bonus Anda akan segera terlihat pada Akun V&G Anda dan secara otomatis ditransfer ke Rekening Bank Anda.

HIDUP ANDA, BISNIS ANDA, JALAN ANDA

Tunggu apa lagi? Apakah Anda hanya ingin menghasilkan sedikit uang tambahan, membangun bisnis paruh waktu maupun memimpin bisnis full time, kami memiliki jalur fleksibel yang memberi Anda penghasilan cepat untuk membantu Anda membangun masa depan Anda. Bergabunglah sekarang, tumbuhlah dengan kecepatan yang Anda inginkan, dan mulailah meraih penghasilan harian, mingguan, atau bulanan melalui Sharing Bonus, Building Bonus, maupun Leading Bonus. Kesempatan yang memiliki nama baru Velocity menanti Anda!

TITLES AND LEADING BONUS

LEADING BONUS

6+ BLOCKS

earn

10% LEADING BONUS ON YOUR G1 CSV **OR**
5% LEADING BONUS ON YOUR TEAM CSV
(UP TO 6 GENERATIONS)

4-5 BLOCKS

earn

2.5% LEADING BONUS ON YOUR TEAM CSV
(UP TO 6 GENERATIONS)

TITLE	REQUIREMENTS		LEADING BONUS
	G1 BRAND REPRESENTATIVES	LEADERSHIP TEAMS	PAID GENERATIONS
BRAND PARTNER (GOLD)	1	N/A	1
SENIOR BRAND PARTNER (LAPIS)	2	N/A	2
EXECUTIVE BRAND PARTNER (RUBY)	4	N/A	3*
BRAND DIRECTOR (EMERALD)	4	1 WITH 10K LTSV	4*
SENIOR BRAND DIRECTOR (DIAMOND)	5	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV	5*
EXECUTIVE BRAND DIRECTOR (BLUE DIAMOND)	6	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV + 1 WITH 30K LTSV	6*
PRESIDENTIAL DIRECTOR (TEAM ELITE)**	6	1 WITH 10K LTSV + 1 WITH 20K LTSV + 1 WITH 30K LTSV + 1 WITH 40K LTSV	6*

*Agar dapat memenuhi syarat untuk menerima Leading Bonus dari Generasi 3-6, Anda tidak boleh terlibat dalam penjualan atau aktivitas lain yang mempromosikan atau menguntungkan perusahaan direct selling lainnya.

**Ada beberapa tambahan persyaratan untuk mendapatkan penghargaan sebagai seorang Team Elite

GLOSSARY

BRAND AFFILIATE—Setiap orang yang berwenang menjual produk Nu Skin sesuai dengan Perjanjian Brand Affiliate (Brand Affiliate Agreement – BAA). Semua pembelian produk bersifat opsional.

BRAND AFFILIATE AGREEMENT (BAA)—Kontrak yang diperlukan untuk menjadi seorang Brand Affiliate. Setelah Nu Skin menyetujui kontrak tersebut, orang tersebut akan diklasifikasikan sebagai seorang Brand Affiliate dan dapat mendaftarkan pelanggan dan menjual produk-produk Nu Skin.

BRAND REPRESENTATIVE (BR)—Seorang yang telah menyelesaikan Kualifikasi, seperti istilah umum yang digunakan untuk mengacu pada semua Brand Representative ke atas, terlepas dari *title* apapun. Untuk mempertahankan status Brand Representative, Anda harus melengkapi setidaknya 4 Building Block setiap bulan kalender (atau menggunakan Flex Block untuk menggantikan Building Block yang tidak terpenuhi). Jika Anda gagal mempertahankan status Brand Representative, Brand Representative yang ada dalam Tim Anda akan berpindah ke dalam Tim Upline Brand Representative Anda. Anda memiliki opsi untuk Memulai Kembali (Restart) dalam waktu yang terbatas dan jika berhasil, Anda bisa mendapatkan kembali semua Brand Representative yang ada dalam Tim Anda sebelumnya, bersama dengan Flex Block yang sebelumnya sudah dikumpulkan. Lihat Rincian Tambahan mengenai Memulai Kembali atau hubungi *Account Manager* untuk informasi lebih lanjut.

BUILDING BLOCK—Merupakan ukuran dari Volume Penjualan. Satu Building Block dianggap lengkap apabila memiliki 500 poin dari Volume Penjualan. Apabila kurang dari 500 poin maka dianggap tidak lengkap.

BUILDING BONUS (BB)—Semua Sales Leader berhak menerima Building Bonus, sedangkan *Brand Affiliate dan Qualifying Sales Leader* tidak. Persentase Building Bonus dihitung dari CSV setiap blok yang sudah lengkap. Persentase yang berhubungan dengan satu Building Block hanya berlaku untuk Building Block tersebut dan tidak dapat dihitung untuk Building Blok yang telah lengkap sebelumnya. Building Block yang tidak lengkap dibayarkan di akhir bulan dan persentase yang dibayarkan sama dengan persentase yang dibayarkan pada Building Block terakhir yang lengkap (dalam hal Anda telah menyelesaikan paling sedikit 4 Building Block dalam sebulan).

BUSINESS BUILDER POSITION (BBP)—Posisi Business Builder ditawarkan sebagai insentif kepada para Brand Representative yang telah sukses sebagai motivasi untuk terus membangun/ mengembangkan timnya. Posisi Business Builder adalah posisi kedua yang diberikan kepada Brand Representative yang telah menerima penghasilan sebagai Executive Brand Director selama satu bulan. BBP dibentuk di generasi pertama Executive Brand Director (akun induk). Dengan membangun Tim yang terdiri Brand Representative di bawah BBP, akun induk berhak mendapatkan Leading Bonus sebesar 5% hingga 6 generasi dari Brand Representative tersebut dan BBP berhak menerima 5% Leading Bonus hingga 6 generasi dari Brand Representative. Ini berarti bahwa pemilik BBP dan akun induk dapat menerima hingga 10% dari CSV Generasi yang berada di antara akun induk dan BBP. Untuk informasi lengkap hubungi *Account Manager*.

COMMISSIONABLE SALES VALUE (CSV)—Commissionable Sales Value adalah nilai mata uang yang dikaitkan dengan produk-produk, digunakan sebagai dasar perhitungan Building Bonus dan Leading Bonus. CSV untuk setiap Produk dapat berubah dari waktu ke waktu. Hubungi market Anda atau Brand Affiliate Anda untuk harga spesifik dari produk, penjelasan mengenai Sharing Bonus, Commissionable Sales Value, dan informasi kompensasi penjualan lainnya.

FLEX BLOCK—Flex Block adalah pengganti Building Block yang secara otomatis digunakan untuk mempertahankan status Anda sebagai Brand Representative jika Anda tidak dapat mencapai 4 (empat) Building Block dalam satu bulan kalender. Dalam bulan apapun dimana Anda menggunakan Flex Block, Anda tetap berhak untuk mendapatkan Building Bonus sesuai Building Block yang Anda selesaikan, namun, Anda tidak berhak untuk mendapatkan Leading Bonus. Flex Block tidak memberikan Volume Penjualan, CSV, tidak memiliki nilai moneter serta tidak dapat ditukarkan dengan uang – Flex Block hanya dapat digunakan untuk membantu mempertahankan status Brand Representative. Flex Block dapat digunakan maksimal 3 (tiga) setiap bulan kalender. Tidak ada batasan pada jumlah Flex Block yang dapat diakumulasikan. Flex Block tidak kadaluwarsa dan tidak dapat dipindahtangankan. Setiap akumulasi Flex Block akan hangus jika Anda gagal mempertahankan status Brand Representative Anda. Lihat Rincian Tambahan – Flex Block untuk informasi lebih lanjut.

GENERATION—Generasi adalah cara sederhana untuk membantu Anda mengatur Tim Anda. Setiap Brand Representative yang Anda pimpin langsung adalah bagian dari Generasi Pertama (G1) Anda. Setiap Brand Representative yang dipimpin langsung oleh G1 Brand Representative Anda adalah bagian dari Generasi Kedua (G2) Anda, dan seterusnya.

GROUP—Grup Anda terdiri dari Anda dan semua Pelanggan *Retail* Anda, *Brand Affiliate*, dan Qualifying Brand Representative Anda. Brand Representative Anda dan Grupnya tidak termasuk dalam Grup Anda. Semua penjualan yang dilakukan oleh mereka yang berada di dalam Grup Anda berkontribusi untuk Building Block dan Nilai Penjualan Komisi (CSV) Anda.

LEADERSHIP TEAM (LT)—Lihat Lead untuk penjelasan lengkapnya.

LEADERSHIP TEAM SALES VOLUME (LTSV)—Leadership Team Sales Volume adalah jumlah dari seluruh Volume Penjualan dari G1-G6 milik G1 Brand Representative tersebut.

LEADING BONUS—Lihat Lead untuk penjelasan lengkapnya.

LETTER OF INTENT (LOI)—seorang Brand Affiliate untuk memberitahu Nu Skin mengenai niat mereka untuk memasuki Kualifikasi dan menjadi seorang Qualifying Brand Representative. Setelah dikirimkan dan diterima oleh Nu Skin, seorang Brand Affiliate disebut sebagai “QSL1” pada bulan pertama mereka berkualifikasi, “QSL2” untuk bulan kedua mereka, dan seterusnya. Jika seorang Brand Affiliate pernah menjadi seorang Qualifying Brand Representative di masa lalu dan ingin memasuki Kualifikasi kembali, Brand Affiliate tersebut harus mengirimkan dokumen Letter of Intent yang baru.

HARGA MEMBER—Harga beli produk untuk *Brand Affiliate*. Harga Member dapat diturunkan di bawah daftar normal untuk promosi dan insentif, sebagaimana yang telah ditentukan oleh market lokal.

POSISI PRESIDENTIAL DIRECTOR BUSINESS BUILDER (PD BBP)—Posisi Presidential Director Business Builder adalah insentif yang ditawarkan kepada para Brand Representative yang sukses sebagai motivasi untuk terus membangun Tim sales-nya. PD BBP adalah posisi ketiga yang diberikan kepada Brand Representative yang telah menyelesaikan bulan pertama kualifikasinya untuk direkognisi sebagai Presidential Director.

PD BBP dibangun dari Generasi ke-1 BBP dari akun induk. Dengan membangun tim Brand Representative di bawah BBP, akun induk berhak menerima 5% Leading Bonus pada 6 generasi Brand Representative, dan PD BBP berhak mendapat 5% Leading Bonus pada 6 generasi Brand Representative. Ini berarti bahwa akun induk dapat menerima sampai dengan 15% dan BBP dapat menerima sampai dengan 10% dari CSV generasi-generasi antara akun induk, BBP, dan PD BBP. Untuk informasi selengkapnya hubungi *Account Manager*.

PRODUK—Produk-produk meliputi seluruh produk dan layanan yang dijual oleh Nu Skin dan *Brand Affiliate*-nya

KUALIFIKASI—Kualifikasi adalah sebuah proses *Brand Affiliate* menjadi seorang Brand Representative. Anda dapat memulai Kualifikasi dengan menyerahkan Letter of Intent dan disebut sebagai seorang Qualifying Brand Representative. Setelah mengumpulkan jumlah Building Block dan Sharing Block yang diperlukan dalam 6 bulan kalender, Anda menyelesaikan Kualifikasi dan disebut sebagai seorang Brand Representative. Lihat Build – Kualifikasi untuk lebih jelasnya.

QUALIFYING BRAND REPRESENTATIVE (QBR)—Qualifying Brand Representative adalah seorang *Brand Affiliate* yang telah menyerahkan Letter of Intent dan memulai Kualifikasi namun belum menyelesaikannya. Silakan melihat halaman BUILD – Kualifikasi untuk info lengkap.

REGISTER—Mengacu pada pendaftaran pribadi Brand Affiliate di Nu Skin.

PELANGGAN RETAIL—Pelanggan Retail adalah seseorang yang bukan merupakan Brand Affiliate yang melakukan pembelian produk melalui Brand Affiliate.

VOLUME PENJUALAN—Volume Penjualan mengacu kepada sistem poin yang Nu Skin gunakan untuk membandingkan nilai relatif dari produk di berbagai mata uang dan market. Setiap produk diberikan jumlah poin tertentu dari Volume Penjualan. Sharing Block, Building Block, dan Leadership Team Sales Volume semuanya terdiri dari Volume Penjualan. Volume Penjualan berbeda dari Commissionable Sales Value.

SHARING BLOCK (SB)—Sharing Block adalah bagian dari Building Block dan terdiri dari 500 poin Volume Penjualan yang hanya berasal dari pembelian yang dilakukan oleh Brand Affiliate, dan Qualifying Brand Representative yang secara

pribadi Anda daftarkan langsung. Pembelian pribadi Anda tidak dihitung sebagai Sharing Block. Sharing Block hanya berlaku untuk Kualifikasi dan merupakan subkategori dari Building Block. Oleh karena itu, semua Sharing Block adalah Building Block, namun tidak semua Building Block adalah Sharing Block.

SHARING BONUS—Silakan lihat halaman SHARE untuk lengkapnya.

TEAM—Tim terdiri dari orang-orang yang ada di grup Anda dan seluruh grup di mana Anda berhak mendapatkan Leading Bonus.

TITLE—Mengacu kepada title, Brand Affiliate, Qualifying Brand Representative, dan Brand Representative. Title Brand Representative ditentukan oleh jumlah G1 Brand Representative dan Leadership Team dan digunakan untuk menentukan jumlah Generasi dimana Anda dapat dibayarkan Leading Bonus. Lihat Lead – Brand Representative Title dan Leading Bonus Chart untuk setiap persyaratan Title.

VELOCITY ACCOUNT—Akun V&G adalah sebuah akun digital yang mencerminkan semua aktivitas kompensasi, penyesuaian, dan pembayaran yang didistribusikan oleh Nu Skin. Anda mendapat akun V&G ketika Anda menjadi seorang Brand Affiliate. Anda dapat mentransfer total saldo yang tersedia pada akun Velocity Anda ke akun perusahaan keuangan yang ditunjuk, kapan saja. Namun, biaya mungkin akan diperlukan untuk transfer ini, tergantung pada kebijakan market Anda dan/atau akun perusahaan keuangan penerima. Nu Skin secara otomatis mentransfer saldo pada akun Velocity Anda tanpa biaya pada awal setiap periode pembayaran mingguan dan bulanan. Anda bertanggung jawab atas semua biaya yang terkait dengan transfer apapun yang langsung Anda lakukan sendiri. Diperlukan minimal Rp 50.000,- untuk transfer secara otomatis. Transfer yang Anda lakukan tidak memiliki persyaratan saldo minimum. Akun Velocity tidak menghasilkan bunga. Anda dapat melihat akun Velocity Anda melalui portal online Brand Affiliate Nu Skin.



*INFORMASI
PENTING
LAINNYA*

Untuk memenuhi syarat dalam pembayaran komisi dengan menggunakan Velocity by Nu Skin, Anda harus melakukan penjualan kepada setidaknya 5 Pelanggan Retail yang berbeda setiap bulannya serta mematuhi Kebijakan & Prosedur dan pedoman-pedoman Perusahaan.

Velocity by Nu Skin adalah bagian dari Skema Kompensasi Penjualan Global Nu Skin. Untuk menghasilkan kompensasi yang berarti sebagai Brand Affiliate dibutuhkan waktu, usaha, dan komitmen. Tidak ada jaminan keberhasilan dan hasil bisa sangat bervariasi di antara para peserta.

Velocity diluncurkan di pasar-pasar Nu Skin secara bertahap. Saat Velocity diluncurkan di suatu negara/*market*, Nu Skin akan mulai menggunakan istilah-istilah yang baru, termasuk *Title*, di *market* tersebut. Istilah baru akan digunakan di negara/*market* di mana Velocity telah diluncurkan dan istilah sebelumnya akan terus digunakan di *market* di mana Velocity belum diluncurkan.

Velocity tidak terkait dengan bisnis Perusahaan di Daratan Cina, yang tidak berpartisipasi dalam Skema Kompensasi Penjualan Global Nu Skin dan beroperasi di bawah model bisnis yang berbeda.

Bagan berikut memberikan perbandingan dari istilah yang sebelumnya dengan yang baru. Sampai Velocity sepenuhnya diterapkan di semua market Nu Skin, istilah-istilah yang sebelumnya dan yang baru akan digunakan secara bergantian dan dengan arti yang setara dalam dokumen Nu Skin, termasuk Perjanjian Distributor, Kebijakan & Prosedur, serta pedoman-pedoman. Titles dapat direvisi tanpa pemberitahuan.

ISTILAH SEBELUMNYA	ISTILAH BARU
DISTRIBUTOR	BRAND AFFILIATE
QUALIFYING EXECUTIVE	QUALIFYING BRAND REPRESENTATIVE
EXECUTIVE +	BRAND REPRESENTATIVE
EXECUTIVE (TITLE)	BRAND REPRESENTATIVE
GOLD	BRAND PARTNER
LAPIS	SENIOR BRAND PARTNER
RUBY	EXECUTIVE BRAND PARTNER
EMERALD	BRAND DIRECTOR
DIAMOND	SENIOR BRAND DIRECTOR
BLUE DIAMOND	EXECUTIVE BRAND DIRECTOR
TEAM ELITE	PRESIDENTIAL DIRECTOR
CIRCLE GROUP	GROUP
PAID ORGANIZATION	TEAM
DISTRIBUTOR AGREEMENT (SELLER AGREEMENT)	BRAND AFFILIATE AGREEMENT



CONTACT INFORMATION

NU SKIN INDONESIA

City Plaza – Wisma Mulia Lantai 10 Suite 1002

Jl. Gatot Subroto No. 44 Jakarta 12710

Telp **021 300 300 66**

Website: www.nuskin.co.id

Email: 48hr_reply_indonesia@nuskin.com

Facebook: www.facebook.com/NuSkin.Indonesia

SOCIAL MEDIA



Facebook

facebook.com/NuSkin.Indonesia



Instagram

instagram.com/nuskinid



Twitter

twitter.com/Nu_Skin_ID



YouTube

Nu Skin Indonesia



 NU SKIN®