

このテストは、正しい活動によってビジネスを成長させていただけるよう、ブランド メンバー登録するすべての方に提出していただいているものです。「ニュースキンへのご案内(概要書面)」「コンプライアンス ブック」を読み、内容を理解したうえで解答してください。

※オンライン申請の場合は、申請画面に表示されるブランド メンバー資格申請テストを受講してください。

■ 提出方法

「ブランド メンバー申請書」「本人確認書類」と共に、返信用封筒に入れて、当社へ送付してください。

※別途、ブランド メンバー スタートアップ フィー(税込4,500円)の支払いが必要です。

■ 問い合わせ先

ニュースキンジャパン株式会社 メンバー専用窓口(5番 ビジネス)

月～土 10:00～18:30 (日・祝 休)

フリーダイヤル: 0120-200-449 (固定電話専用) TEL: 03-4540-7121

チャットサポート: 公式Webサイト (www.nuskin.com) 内「チャットサポート」ページ

チャットサポート▶



| | |
|---------------|--|
| 氏 名 | |
| 会員番号(JA番号)の有無 | ショッピング メンバーの会員番号がある場合は、必ず記入してください。 <input type="checkbox"/> 会員番号なし <input type="checkbox"/> 会員番号あり <div style="text-align: right; margin-top: 5px;"> 会員番号 <u>JA</u> </div> |

問題をよく読み、正しいと思うものには「○」、間違っていると思うものには「×」を、右枠の解答欄に記入してください。

| 問題 | 解答欄 |
|--|-----|
| 1 ニューズキン製品を小売り販売する際は、相手と親しい間柄であっても「購入契約書(領収書)」を書いて渡している。 | |
| 2 「これを使用したら、シワがなくなった」という体験談を交えながら、ガルバニック スパをおすすめした。 | |
| 3 製品を使い始めた方に「肌が赤くなった」と相談されたが、「使い続ければ症状は治まるから」と説明し、そのまま使用を継続してもらった。 | |
| 4 ニューズキンを紹介した友人から「今は関心がない」と言われた場合には、「興味がわいたら、いつでも声をかけてね」と伝えている。 | |
| 5 直接会って話さないとニューズキンのよさは伝わらないと思い、自分がブランド メンバーであることや、一緒にビジネスがしたいことを、事前に相手に伝えていない。 | |
| 6 ニューズキン ビジネスに興味をもってもらえるよう、「だれでも簡単に成功できる」「すぐに儲かる」と伝えている。 | |
| 7 「ニュースキンへのご案内(概要書面)」の内容は、登録後に必ず渡して相手にしっかりと学んでもらう。 | |
| 8 小売りのあてがない相手に、日常生活で使いきれない数の製品注文をすすめてはいけない。 | |
| 9 ブランド メンバー登録は、登録者本人の意思が確認できれば、他の人が代わりに手続きをしても問題ない。 | |
| 10 ブランド メンバー契約後には、契約を継続するかどうか検討できるよう、20日間のクーリング・オフ期間が設けられている。 | |