

このテストは、正しい活動によってビジネスを成長させていただけるよう、ブランドメンバー登録するすべての方に提出していただいているものです。「ニュー スキンへのご案内(概要書面)」「コンプライアンスブック」「基本のマナーと6つのルール」を読み、内容を理解したうえで解答してください。

■ 提出方法

「ブランドメンバー契約書」「本人確認書類」と共に、返信用封筒に入れて、当社へ送付してください。

※別途、ブランドメンバースタートアップフィー(税込4,500円)の支払いが必要です。

■ 問い合わせ先 ニュー スキン ジャパン 株式会社 ビジネスサポート

TEL:050-3786-0300/FAX:050-3786-3850 営業:月~金 9:00~17:30(土・日・祝休)

会員番号	JA
氏名	

問題をよく読み、正しいと思うものには「○」、間違っていると思うものには「×」を、右枠の解答欄に記入してください。

問題	解答欄
1 直接会って話さないとニュー スキンのよさは伝わらないと思い、自分がブランドメンバーであることや、一緒にビジネスがしたいことを、事前に相手に伝えていない。	
2 ニュー スキン ビジネスの話をする際は、相手に「ニュー スキンへのご案内(パケット)」に同封されている「ブランドメンバー契約書」だけを渡し、登録方法を説明している。	
3 成人して間もない方や、社会経験が乏しいと思われる方が登録を希望している場合は、ご家族の方にもご理解、ご納得いただくよう、説明している。	
4 ニュー スキンを紹介した友人から「今は関心がない」と言われた場合には、「興味があれば、いつでも声をかけてね」と伝えている。	
5 ニュー スキン ビジネスに興味をもってもらえるよう、「だれでも簡単に成功できる」「すぐに儲かる」と伝えている。	
6 ブランドメンバー契約後には、契約を継続するかどうか検討できるよう、20日間のクーリング・オフ期間が設けられている。	
7 「これを使用したら、シワがなくなった」という体験談を交えながら、ガルバニック スパをおすすめした。	
8 製品を使い始めた方に「肌が赤くなった」と相談されたが、「それは好転反応だから心配ないよ」と説明し、そのまま使用を継続してもらった。	
9 ニュー スキン製品を小売り販売する際は、相手と親しい間柄であっても、「購入契約書(領収書)」を書いて渡している。	
10 ブランドメンバー登録は、登録者本人の意思が確認できれば、他の人が代わりに手続きをしても問題ない。	