



NU SKIN®
THE DIFFERENCE. DEMONSTRATED.™

POLICIES &
PROCEURES



สารบัญ

บทที่ 1	สิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่ายของท่าน	1
1.	การสมัครเป็นผู้แทนจำหน่าย	1
1.1	การสมัครเป็นผู้แทนจำหน่าย	1
1.2	หนึ่งคนต่อสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายหนึ่งสิทธิ	1
1.3	ข้อกำหนดเรื่องอายุ	1
1.4	ผู้เยาว์	1
1.5	ที่อยู่อาศัยตามกฎหมาย	2
1.6	ผู้แทนจำหน่ายเดิม	2
1.7	คู่สมรสและผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยา	2
1.8	การยอมรับข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน	2
1.9	เลขประจำตัวผู้เสียภาษี	2
1.10	องค์กรธุรกิจ	2
1.11	การเปลี่ยนสภาพเป็นองค์กรธุรกิจ	4
1.12	บัญชีชั่วคราว	4
2.	ข้อมูลส่วนตัว	4
2.1	การเก็บข้อมูลส่วนตัว	4
2.2	การอนุญาตให้ใช้ข้อมูลส่วนตัวของท่าน	4
3.	การรักษาบัญชีการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน	5
3.1	การรักษาข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัท และแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วมของท่านให้เป็นปัจจุบันอยู่เสมอ	5
3.2	การเพิ่มสมาชิกใหม่	5
3.3	การเริ่มการเป็นผู้แทนจำหน่ายภายใต้ผู้สポンเซอร์รายใหม่	5
3.4	สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายหนึ่งสิทธิต่อหนึ่งคน	6
3.5	การได้มาซึ่งสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์และการควมรวมสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย	6
4.	การโอนและการบอกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน	7
4.1	การโอนสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย	7
4.2	การโอนเมื่อเสียชีวิต	7
4.3	การหย่าร้าง	8
4.4	สิทธิบอกเลิกการเป็นผู้แทนจำหน่าย	8

บทที่ 2 การประกอบธุรกิจของท่าน	9
1. มารยาททางธุรกิจ	9
1.1 กติกา มารยาทของดีเอสเอ	9
1.2 จุดประสงค์ของธุรกิจของท่าน	9
1.3 มารยาททั่วไป	9
1.4 ไม่วิพากษ์วิจารณ์ในทางลบ	10
1.5 การล่วงละเมิด	10
1.6 ไม่ติดต่อกับผู้ค้าหรือสมาชิกในคณะกรรมการที่ปรึกษาทางวิทยาศาสตร์	10
1.7 การต่อต้านการทุจริต	10
1.8 การรักษาชื่อเสียงของบริษัท	10
1.9 การทบทวนประวัติ	11
2. ผู้รับจ้างอิสระ	11
2.1 ผู้แทนจำหน่ายเป็นผู้รับจ้างอิสระ	11
2.2 ภาษี	11
2.3 ไม่มีอำนาจที่จะกระทำการแทนในนามของบริษัท	11
2.4 ห้ามมิให้ระบุว่าตนเป็นนายจ้าง	12
3. การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์หรือการบริการ	12
3.1 การสั่งซื้อ	12
3.2 การโอนกรรมสิทธิ์	12
3.3 สินค้าคงคลังและกฎว่าด้วยร้อยละ 80	12
3.4 วิธีการสั่งซื้อ	12
3.5 การหักบัญชี	12
3.6 การเปลี่ยนแปลงการกำหนดราคา	12
3.7 การยื่นใบสั่งซื้อในนามของผู้แทนจำหน่ายรายอื่น	13
3.8 การชำระเงินโดยมีเงินในบัญชีไม่เพียงพอ	13
3.9 การใช้บัตรเครดิตของคนอื่น	13
3.10 โปรแกรมการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ใหม่อัตโนมัติ	13
3.11 การขายปลีกผลิตภัณฑ์	13

4. การคืนเงินค่าผลิตภัณฑ์และการแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์	13
4.1 นโยบายว่าด้วยการคืนเงิน	13
4.2 นโยบายว่าด้วยการแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ที่ซื้อโดยตรงจากบริษัท	14
4.3 วิธีการขอคืนเงินหรือแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์	14
5. การขายปลีกและการคืนผลิตภัณฑ์ของลูกค้า	14
5.1 การขายปลีก	14
5.2 ห้ามขายส่งผลิตภัณฑ์	15
5.3 ใบเสร็จรับเงินจากการขายปลีก	15
5.4 การรับประกันคืนเงิน การคืนเงินให้ลูกค้า และการเปลี่ยนผลิตภัณฑ์สำหรับลูกค้าซื้อปลีก	15
6. แผนการบันผลตอบแทน	16
6.1 แผนการบันผลตอบแทน	16
6.2 ข้อยกเว้นต่อแผนการบันผลตอบแทน	16
6.3 ไม่มีการชดเชยให้สำหรับการเป็นผู้สปอนเซอร์	16
6.4 ไม่มีการรับประกันรายได้	16
6.5 การยกย้ายถ่ายเทแผนการบันผลตอบแทน	17
6.6 เงินโบนัส	17
6.7 การขายปลีกที่กำหนด การพิสูจน์ยืนยันการขายปลีก	17
6.8 การกำหนดเวลา	17
6.9 การเรียกคืนเงินโบนัส	17
6.10 การแก้ไขการชำระเงิน	18
7. การเรียกค่าสินไหมทดแทนกรณีความรับผิดชอบจากผลิตภัณฑ์และการชดใช้ค่าเสียหาย	18
7.1 การชดใช้ค่าเสียหาย	18
7.2 ข้อกำหนดสำหรับการชดใช้ค่าเสียหาย	18
7.3 การชดใช้ค่าเสียหายโดยตัวแทน	19
8. ภาษีขาย	19
9. การเชื่อมโยงองค์กรอื่นๆ เข้ากับบริษัท	20

บทที่ 3	กรรรมชน	21
1.	อุปกรณ์ส่งเสริมการขายและการใช้เครื่องหมายการค้า	21
1.1	การใช้อุปกรณ์ส่งเสริมการขาย	21
1.2	การใช้เครื่องหมายการค้าและลิขสิทธิ์	21
2.	คำกล่าวอ้างเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์	21
2.1	ข้อจำกัดทั่วไป	21
2.2	ไม่มีการกล่าวอ้างถึงสรรพคุณทางยา	21
2.3	ไม่มีการกล่าวอ้างว่าได้รับอนุมัติจากเอฟดีเอ (ไม่เข้ากรณี)	22
2.4	ภาพถ่ายก่อนและหลัง	22
2.5	การดัดแปลงบรรจุภัณฑ์ของผลิตภัณฑ์	22
3.	การกล่าวอ้างเรื่องรายได้	22
3.1	ไม่ให้กล่าวอ้างถึงรายได้ซึ่งทำให้หลงผิด	22
3.2	ข้อกำหนดสำหรับการกล่าวอ้างเรื่องรูปแบบการดำเนินชีวิตและรายได้	22
4.	อุปกรณ์ส่งเสริมการขายที่ผลิตโดยผู้บริหารบลูโดมอนด์	23
4.1	อุปกรณ์ส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์	23
4.2	ไม่ใช้การสนับสนุนหรือการอนุมัติของบริษัท	23
4.3	สัญญาใบอนุญาตสำหรับอุปกรณ์ส่งเสริมการขาย	23
4.4	การจดทะเบียนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์	24
4.5	การขายโดยผู้บริหารบลูโดมอนด์; จุดประสงค์	24
4.6	องค์กรของผู้แทนจำหน่าย	24
5.	สื่อมวลชน การโฆษณาทั่วไป	24
5.1	ห้ามทำการส่งเสริมโดยใช้สื่อมวลชน	24
5.2	การสัมภาษณ์ทางสื่อ	24
5.3	การโฆษณาในสมุดโทรศัพท์	25
5.4	การแจกจ่ายเอกสารส่งเสริม	25
6.	นโยบายว่าด้วยการขายและการแสดงสินค้าในร้านค้าปลีกและสถานบริการ	25
6.1	ร้านค้าปลีก	25
6.2	บูธแสดงสินค้า	25
6.3	สถานบริการ	25
6.4	สิทธิการตัดสินใจขั้นสุดท้ายของบริษัท	26

7. อินเทอร์เน็ต	26
7.1 การใช้อินเทอร์เน็ตในธุรกิจของผู้แทนจำหน่าย	26
7.2 กิจกรรมทางอินเทอร์เน็ตที่ได้รับอนุญาต	26
7.3 เว็บไซต์ที่ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนด์	28
7.4 ข้อห้ามเพิ่มเติมในการใช้อินเทอร์เน็ต	29
7.5 ภาพและเสียงทางอินเทอร์เน็ต	29
7.6 การขายทางอินเทอร์เน็ต	30
7.7 ข้อมูลขยะ	30
8. บริการรายชื่อบุคคลที่สนใจ ไม่มีค่าธรรมเนียมสำหรับการไปพบในที่ประชุม	31
8.1 บริการรายชื่อบุคคลที่สนใจ	31
8.2 ไม่มีค่าธรรมเนียมสำหรับการไปพบในที่ประชุม	31
9. ไม่มีการบันทึกงานบริษัทหรือลูกค้า	31

บทที่ 4 การเป็นผู้สปอนเซอร์	32
1. การเป็นผู้สปอนเซอร์	32
1.1 ข้อกำหนด	32
1.2 การรับผู้แทนจำหน่ายรายใหม่	32
1.3 คู่มือดำเนินธุรกิจ	32
1.4 การแจกจ่ายข้อมูลที่มีประโยชน์ของบริษัท	32
2. ความรับผิดชอบของผู้สปอนเซอร์	32
2.1 การฝึกอบรมองค์กรดาวนไลน์	32
2.2 การย้ายสายงาน	33
2.3 ไม่จำเป็นต้องซื้อผลิตภัณฑ์หรืออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขาย	33
2.4 ข้อมูลที่ถูกต้องในแบบฟอร์มต่างๆ ของบริษัท	33
2.5 การติดต่อสื่อสารขององค์กรดาวนไลน์ของท่านกับบริษัท	34
3. ธุรกิจระหว่างประเทศ	34
3.1 ธุรกิจระหว่างประเทศ	34
3.2 การประชุมในประเทศที่ได้รับอนุญาตโดยมีผู้เข้าร่วมประชุมมาจากประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการ	35
3.3 ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้สปอนเซอร์สากล	35
3.4 ประเทศจีน	35
3.5 ข้อห้ามโดยแจ้งชัดของการทดลองตลาดในบางประเทศ	35
3.6 ทางแก้ไขเยียวยา	35
3.7 การร้องขอการอนุญาตให้เข้าร่วม	36
3.8 ไม่ใช่การสละสิทธิ์	36

บทที่ 5 ข้อตกลงที่มีลักษณะผูกมัด	37
1. การเป็นเจ้าของเครือข่าย	37
2. ข้อตกลงที่มีลักษณะผูกมัด	37
2.1 การไม่ชักชวน	37
2.2 การผูกขาด	38
2.3 ข้อมูลลับ	39
2.4 การเก็บรักษาข้อมูลเกี่ยวกับการเป็นผู้แทนจำหน่ายไว้เป็นความลับ	39
2.5 ไม่วิพากษ์วิจารณ์ในทางลบ	39
2.6 ทางแก้ไขเยียวยา	40
2.7 การบังคับใช้ได้	40

บทที่ 6 การบังคับใช้สัญญา	41
1. สัญญา	41
2. การกระทำของผู้มีส่วนร่วมในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย	41
3. ระเบียบการสำหรับการสืบสวน การลงโทษทางวินัย และการบอกเลิกสัญญา	41
3.1 รายงานการฝ่าฝืนที่ต้องสงสัย	41
3.2 กำหนดเวลาสำหรับการรายงานการฝ่าฝืน	41
3.3 คุณภาพของสิทธิของความเป็นส่วนตัว	42
3.4 วิธีการ	42
3.5 คณะกรรมการอุทธรณ์การปฏิบัติตามของผู้แทนจำหน่าย (ดีซีเอซี)	42
3.6 การดำเนินการของบริษัทสำหรับการประพฤติผิดสัญญา	43
3.7 การดำเนินการโดยทันที	44
3.8 ทางแก้ไขเยียวยา	44
3.9 การยกเลิกสัญญา	44

บทที่ 7 การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการ	45
1. อะไรคือการตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการภาคบังคับ	45
2. การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการเป็นสิ่งที่ต้องบังคับและมีผลผูกพันต่อข้อพิพาททั้งหมด	45
3. คำนิยามของข้อพิพาท	45
4. การไกล่เกลี่ย	46
5. คำขอให้ดำเนินการอนุญาโตตุลาการ	46
6. วิธีดำเนินการอนุญาโตตุลาการ	46
6.1 กฎของการอนุญาโตตุลาการ สถานที่	46
6.2 การแสดงเอกสาร	46
6.3 วันที่ของการอนุญาโตตุลาการ	47
6.4 ภาษาที่ใช้	47
6.5 ไม่ใช่การฟ้องคดีในนามกลุ่มบุคคล	47
6.6 ผู้ได้รับอนุญาตให้เข้าร่วมฟังการพิจารณา	47
6.7 ค่าฤชาธรรมเนียมและค่าใช้จ่ายของอนุญาโตตุลาการ	47
6.8 คำตัดสินชี้ขาด	47
6.9 การเก็บรักษาความลับ	48
6.10 การบังคับใช้คำตัดสินชี้ขาด ความช่วยเหลือทางศาล	48
6.11 การไม่ระงับ	48
7. ข้อเรียกร้องของบุคคลที่สาม	48

บทที่ 8 ข้อกำหนดทั่วไป	49
1. ข้อกำหนดทั่วไป	49
1.1 การเปลี่ยนแปลงสัญญา	49
1.2 การผ่อนผันและข้อยกเว้น	49
1.3 ข้อสัญญาทั้งหมด	49
1.4 ความร้ายแรงของข้อสัญญาที่ใช้บังคับไม่ได้	49
1.5 กฎหมาย/เขตอำนาจศาลที่ใช้บังคับ	50
1.6 คำบอกกล่าว	50
1.7 ผู้สืบทอดสิทธิและการใช้สิทธิเรียกร้อง	50
1.8 หัวข้อเรื่อง	50
1.9 การอ้างอิงภายใน	50
1.10 พหุพจน์และเพศ	50
1.11 การแปล	50
WUOK ก อภิธานศัพท์	51
WUOK ข นโยบายสำหรับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้นิรหารบลูไดมอนด์	58

บทที่ 1 สิทธิการเป็นพู่แทนจำหน่ายของท่าน

1. การสมัครเป็นพู่แทนจำหน่าย

1.1 การสมัครเป็นพู่แทนจำหน่าย

ท่านอาจสมัครขอเป็นผู้แทนจำหน่ายได้โดยการปฏิบัติตามขั้นตอนต่อไปนี้:

- (ก) กรอก ลงนาม และส่งข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายคืนให้บริษัท และ
- (ข) ชื้อคู่มือดำเนินธุรกิจที่ไม่มีผลกำไร

ท่านสามารถซื้อคู่มือดำเนินธุรกิจได้โดยตรงจากบริษัทหรือจากผู้สポンเซอร์ของท่านจะไม่มีโบนัสให้จากการซื้อนี้
ท่านไม่จำเป็นต้องซื้อผลิตภัณฑ์หรือวัสดุอื่นใดเพื่อที่จะได้เป็นผู้แทนจำหน่าย

1.2 หนึ่งในสิทธิการเป็นพู่แทนจำหน่ายหนึ่งสิทธิ

บุคคลเพียงคนเดียวเท่านั้นที่สามารถขอรับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายและยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายต่อบริษัทได้ ถ้าบุคคลผู้นั้นต้องการรวมคู่สมรสหรืออยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยาไว้ในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายด้วยแล้ว ก็อาจรวมคู่สมรสหรืออยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรณยานั้นไว้ในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายด้วยได้ ยกเว้นสำหรับการเพิ่มคู่สมรสหรืออยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยาหรือตามที่ได้มีการกำหนดไว้เป็นอื่นในประเทศที่ได้รับอนุญาตบางแห่ง ถ้ามีบุคคลมากกว่าหนึ่งคนต้องการ รวมอยู่ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายแล้ว บุคคลเหล่านั้นต้องขอสมัครในฐานะเป็นองค์กรธุรกิจหรือเป็นผู้แทนจำหน่ายที่มีผู้สมัครร่วม อย่างใดอย่างหนึ่งดังแสดงไว้ในข้อ 1.10 และข้อ 1.10 ก ของบทที่ 1 นี้ตามลำดับ

1.3 ข้อกำหนดเรื่องอายุ

ท่านต้องมีอายุอย่างน้อย 20 ปีบริบูรณ์จึงจะมีสิทธิเป็นผู้แทนจำหน่ายได้นอกจากท่านจะมีคุณสมบัติสำหรับช้อยกเว้นบางกรณีทีระบุไว้ในข้อ 1.4 ข้างล่างนี้สำหรับผู้เยาว์บางราย

1.4 พู่เยาว์

ถ้าท่านเป็นผู้เยาว์ซึ่งมีอายุอย่างน้อย 18 ปีแต่ไม่ถึง 20 ปี ท่านอาจเป็นผู้แทนจำหน่ายได้ถ้าท่านยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายต้นฉบับที่ท่านและบิดา มารดา หรือผู้ปกครองโดยชอบธรรมลงนามเพื่อแสดงว่าบิดามารดาหรือผู้ปกครองโดยชอบธรรมของท่านให้ความยินยอมต่อการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน บิดามารดาหรือผู้ปกครองโดยชอบธรรมของท่านจะต้องกำกับดูแลกิจกรรมของท่าน

หากบิดามารดาหรือผู้ปกครองโดยชอบธรรมเป็นผู้แทนจำหน่ายแล้ว

- สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านจะถือว่าเป็นบัญชีที่สองแยกต่างหากจากบัญชีของบิดามารดาหรือผู้ปกครองโดยชอบธรรมของท่าน
- บิดามารดาหรือผู้ปกครองโดยชอบธรรมต้องเป็นผู้สポンเซอร์ของท่าน และ
- บิดามารดาหรือผู้ปกครองโดยชอบธรรมไม่อาจมีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ใดๆ ในการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน

1.5 ก้อยุอาศัยตามกฎหมาย

ท่านต้องยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายและเพื่อคงสถานะการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านของท่านในประเทศหรือสถานที่จำหน่ายที่ท่านเป็นผู้จำหน่ายหรือพลเมืองตามกฎหมายและที่ซึ่งท่านมีสิทธิโดยชอบธรรมที่จะทำธุรกิจนี้ ถ้าท่านไม่สามารถพิสูจน์ที่อยู่ ความเป็นพลเมือง หรือสิทธิตามกฎหมายที่จะทำธุรกิจนี้ในประเทศหรือสถานที่จำหน่ายที่ท่านได้ยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านได้ บริษัทอาจประกาศให้ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านเป็นโมฆะตั้งแต่นั้น ท่านอาจยื่นขอเป็นผู้แทนจำหน่ายได้เพียงในประเทศที่ได้รับอนุญาตเท่านั้น

1.6 ผู้แทนจำหน่ายเดิม

ถ้าท่านเคยเป็นผู้แทนจำหน่ายมาก่อน ท่านอาจสมัครเป็นผู้แทนจำหน่ายใหม่ได้ภายใต้ผู้สポンเซอร์รายเดิมของท่านเท่านั้น นอกจากนี้ท่านจะมีคุณสมบัติตามหลักเกณฑ์ในข้อ 3.3 ของบทที่ 1 นี้สำหรับการสมัครภายใต้ผู้สポンเซอร์รายใหม่

1.7 คู่สมรสและผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยา

ถ้าคู่สมรสหรือผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยาของผู้แทนจำหน่ายประสงค์ที่จะเป็นผู้แทนจำหน่าย คู่สมรสหรือผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรณานั้นต้องรวมอยู่ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายซึ่งคู่สมรสหรือผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรณารายอื่นก่อนยื่นหน้านั้น หากคู่สมรสหรือผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยาของผู้แทนจำหน่ายรายเดิมต้องการจะเป็นผู้แทนจำหน่าย คู่สมรสหรือผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรณานั้นต้องสมัครเข้าเป็นผู้แทนจำหน่ายภายใต้ผู้สポンเซอร์ของสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายเดิมของคู่สมรสหรือผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยา เว้นแต่ช่วงระยะเวลาที่ไม่มีส่วนร่วมที่ใช้บังคับที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรมทางธุรกิจของผู้แทนจำหน่ายรายเดิมได้ผ่านพ้นไปตามที่ได้กำหนดไว้ในข้อ 3.3 ของบทที่ 1 นี้

1.8 การยอมรับข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน

บริษัทสงวนสิทธิ์ที่จะปฏิเสธคำขอสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายใดๆ ด้วยดุลพินิจของตนเอง ท่านจะได้เป็นผู้แทนจำหน่ายที่ได้รับอนุมัติเมื่อบริษัทยอมรับและดำเนินการแก้ไขข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน ในกรณีที่บริษัทได้รับข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายจากผู้สมัครรายใดเกินกว่าหนึ่งฉบับ จะถือว่าข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายฉบับแรกที่สำนักงานของบริษัทในสหรัฐอเมริกาได้รับเป็นฉบับที่จะใช้กำหนดตัวผู้สポンเซอร์ของท่าน

1.9 เลขประจำตัวผู้เสียภาษี

ท่านจะต้องแจ้งให้บริษัททราบเลขประจำตัวผู้เสียภาษีของท่านก่อนที่ท่านจะมีสิทธิได้รับโบนัส หรือมิฉะนั้นก็เมื่อบริษัทต้องการเพื่อจุดประสงค์ด้านภาษีหรือด้านอื่นๆ ข้อกำหนดนี้ใช้บังคับต่อคู่สมรสและผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยาซึ่งลงนามในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายด้วยเช่นกัน ในกรณีที่ท่านสมัครในรูปขององค์กรธุรกิจ ท่านต้องแจ้งเลขประจำตัวผู้เสียภาษีสำหรับองค์กรธุรกิจนั้นและของแต่ละคนที่เข้าร่วมในองค์กรธุรกิจดังกล่าว (รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง ผู้ถือหุ้น กรรมการ เจ้าหน้าที่ สมาชิก และหุ้นส่วนขององค์กรธุรกิจนั้นด้วย ถ้าเข้ากรณี) บริษัทยังอาจระงับการส่งชื่อหรือโบนัสของท่านไว้จนกว่าท่านจะแจ้งเลขประจำตัวผู้เสียภาษีของท่านและจนกว่าจะได้พิสูจน์ยืนยันเลขประจำตัวผู้เสียภาษีของท่านเรียบร้อยแล้ว

1.10 องค์กรธุรกิจ

องค์กรธุรกิจอาจสมัครเป็นผู้แทนจำหน่ายได้โดยการกรอก ลงนาม และส่งแบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน / บริษัทซึ่งลงนามโดยทุกคนที่เข้าร่วม มาพร้อมกับข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย และการซื้อคู่มือดำเนินธุรกิจ นอกจากนี้ ข้อกำหนดอื่นๆ ต่อไปนี้ใช้บังคับต่อองค์กรธุรกิจ:

(i) ผู้เข้าร่วมทุกรายต้องเป็นพลเมืองหรือผู้พำนักอาศัยโดยถูกต้องตามกฎหมายและมีสิทธิโดยชอบธรรมที่จะทำธุรกิจในประเทศหรือสถานที่จำหน่ายที่ได้ยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายขององค์กรธุรกิจ และต้องสามารถแสดงหลักฐานพิสูจน์ได้ด้วย ถ้าองค์กรธุรกิจนั้นไม่สามารถแสดงหลักฐานนี้เมื่อบริษัทร้องขอ บริษัทอาจประกาศให้ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายเป็นโมฆะไปตั้งแต่นั้น ท่านควรตระหนักว่าเพียงมีรายชื่อเป็นสมาชิกอยู่ในองค์กรธุรกิจนั้นไม่จำเป็นจะทำให้ท่านได้รับสิทธิโดยชอบธรรมใดๆ ที่จะทำธุรกิจได้

(ii) เงินโบนัสจะออกให้ในชื่อขององค์กรธุรกิจ บริษัทจะไม่มีควมรับผิดชอบใดๆ ต่อท่านถ้าองค์กรธุรกิจหรือสมาชิกใดๆ ในองค์กรธุรกิจนั้นมิได้จัดสรรหรือจ่ายส่วนใดๆ ของโบนัสที่องค์กรธุรกิจนั้นได้รับให้แก่บรรดาสมาชิกในองค์กรธุรกิจ หรือสำหรับการจัดสรรและจ่ายโบนัสที่ไม่ถูกต้องใดๆ และ

(iii) สมาชิกคนหนึ่งจะถูกกำหนดให้เป็นผู้สมัครหลักที่เป็นตัวแทนผู้มีอำนาจขององค์กรธุรกิจ และบริษัทอาจเชื่อมั่นและกระทำการตามข้อมูลใดๆ ที่ผู้สมัครหลักที่เป็นตัวแทนผู้มีอำนาจรายนั้นจัดหาให้

1.10 ก ผู้แทนจำหน่ายที่มีผู้สมัครร่วม

ท่านอาจขอเพิ่มบุคคลอื่นเป็นผู้สมัครร่วมในหมายเลขสมาชิกของท่าน โดยกรอกข้อมูลและลงนามในแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วม และส่งแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วมที่ท่านลงนามในฐานะผู้สมัครหลักและลายมือชื่อของผู้สมัครร่วมแต่ละท่านพร้อมแนบข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย และทำการซื้อคู่มือดำเนินธุรกิจ นอกจากนี้ เงื่อนไขอื่นๆ ที่มีผลบังคับแก่ผู้แทนจำหน่ายที่มีผู้สมัครร่วม มีดังนี้

- (1) ผู้แทนจำหน่ายที่เพิ่มเป็นผู้สมัครร่วมแต่ละท่านจะต้องเป็นพลเมืองหรือผู้พำนักอาศัยโดยถูกต้องตามกฎหมายและมีสิทธิโดยชอบธรรมที่จะทำธุรกิจในประเทศหรือสถานที่จำหน่ายที่ผู้แทนจำหน่ายหลักได้ยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย และต้องสามารถแสดงหลักฐานพิสูจน์ได้ด้วย ผู้แทนจำหน่ายแต่ละท่านควรตระหนักว่าเพียงมีรายชื่อเป็นเพิ่มเติมในการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านนั้นไม่ทำให้ผู้แทนจำหน่ายดังกล่าวได้รับสิทธิโดยชอบธรรมใดๆ ที่จะทำธุรกิจได้
- (2) ผู้สมัครหลักเป็นบุคคลที่มีอำนาจแต่เพียงผู้เดียวในการกระทำใดๆ ในนามของการเป็นผู้แทนจำหน่ายภายใต้ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย (รวมถึงการลงนามในข้อตกลงดังกล่าว) หรือในเรื่องอื่นใดที่เกี่ยวกับบริษัท และบริษัทดังกล่าวจะต้องสามารถปฏิบัติตามอำนาจและคำสั่งที่เกี่ยวกับข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย (รวมถึงจำนวนเงินที่ต้องจ่ายเป็นโบนัสตามที่ระบุด้านล่างนี้) ของผู้สมัครหลักทุกประการ
- (3) ผู้สมัครร่วมแต่ละท่านร่วมกันรับผิดชอบในการกระทำหรืองดเว้นกระทำใดๆ ที่เกี่ยวกับการเป็นผู้แทนจำหน่ายของผู้แทนจำหน่ายคนหนึ่งคนใด และบริษัทอาจดำเนินการใดๆ ต่อความเป็นผู้แทนจำหน่ายสำหรับการฝ่าฝืนนโยบายและระเบียบการโดยผู้แทนจำหน่ายรายหนึ่งรายใดก็ตาม และ
- (4) โบนัสและผลประโยชน์อื่นๆ ทั้งหมดที่ได้หรือเป็นส่วนของการเป็นผู้แทนจำหน่าย (รวมถึงส่วนที่ได้จากผู้สมัครร่วม) จะจ่ายหรือจัดเตรียมให้ผู้สมัครหลักโดยตรง ผู้สมัครร่วมเพิ่มเติมไม่ว่าเป็นรายบุคคลหรือร่วมกันจะไม่มีข้อเรียกร้องใดๆ ที่เกี่ยวกับโบนัสดังกล่าวหรือผลประโยชน์อื่นใดจากบริษัทอีก

1.11 การเปลี่ยนสภาพเป็นองค์กรธุรกิจ

ถ้าท่านต้องการเปลี่ยนรูปแบบของการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านจากแบบปัจเจกบุคคลไปเป็นองค์กรธุรกิจ ท่านอาจทำเช่นนั้นเมื่อใดก็ได้ การเปลี่ยนแปลงนี้อยู่ใต้บังคับของข้อกำหนดทางกฎหมายที่ใช้บังคับได้ใดๆ และจำเป็นต้องกรอกและส่งแบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทต่อบริษัท

1.12 บัญชีชั่วคราว

เมื่อท่านสมัครผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัทหรือส่งทางโทรสารไปยังบริษัท จะมีการจัดตั้งบัญชีชั่วคราวขึ้น ด้วยบัญชีชั่วคราว ท่านต้องซื้อคู่มือดำเนินธุรกิจที่ไม่มีผลกำไร พร้อมกับการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ครั้งแรกของท่าน ท่านอาจเปิดบัญชีชั่วคราวนี้ไว้ได้ถึง 60 วัน เมื่อท่านได้จัดตั้งบัญชีชั่วคราวขึ้นแล้ว ท่านจะถูกผูกพันโดยบทบัญญัติทั้งหมดของสัญญา ท่านอาจขอให้เปลี่ยนบัญชีชั่วคราวเป็นบัญชีถาวรได้โดยการยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายต่อบริษัท ถ้าบัญชีชั่วคราวใดๆ ไม่ได้รับการเปลี่ยนให้เป็นบัญชีถาวรภายใน 60 วันแล้ว บัญชีดังกล่าวจะถูกระงับการสั่งซื้อและจ่ายโบนัส ถ้าบัญชีชั่วคราวใดๆ ไม่ได้รับการเปลี่ยนให้เป็นบัญชีถาวรภายใน 90 วัน บัญชีนั้นอาจถูกยกเลิกไปได้

2. ข้อมูลส่วนตัว

2.1 การเก็บข้อมูลส่วนตัว

บริษัทตระหนักถึงและตอบสนองต่อความกังวลของท่านเกี่ยวกับวิธีเก็บ ใช้ และแบ่งปันข้อมูลเกี่ยวกับตัวท่านอันเป็นผลมาจากการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน บริษัทเคารพความเป็นส่วนตัวของท่านและให้คำมั่นสัญญาที่จะปกป้องความเป็นส่วนตัวของผู้แทนจำหน่าย บริษัทเก็บข้อมูลส่วนตัวจากท่านไว้เพื่อจัดทำสารสนเทศสนับสนุน ผลประโยชน์ของการเป็นผู้แทนจำหน่ายให้แก่ท่าน และติดต่อสื่อสารกับท่านเกี่ยวกับ (i) ผลิตภัณฑ์และข้อเสนอด้านการส่งเสริมการขาย (ii) สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายและองค์การดาวเน็ลน์ของท่าน (iii) เงินโบนัส และ (iv) ประเด็นด้านธุรกิจอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง บริษัทจะเก็บข้อมูลทั้งหมดที่ท่านให้มาไว้ที่สำนักงานใหญ่ของบริษัทในสหรัฐอเมริกา สำนักงานใหญ่ในส่วนภูมิภาคของบริษัท และ/หรือบริษัทย่อยในท้องถิ่นของบริษัทในประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่ ท่านมีสิทธิเข้าถึงและตรวจสอบความถูกต้องของข้อมูลส่วนตัวของท่านที่บริษัทเก็บรักษาไว้ได้โดยการติดต่อศูนย์บริการ ผู้แทนจำหน่ายในประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่

2.2 การอนุญาตให้ใช้ข้อมูลส่วนตัวของท่าน

ท่านอนุญาตให้บริษัท:

- (ก) โอนและเปิดเผยข้อมูลส่วนตัวและ/หรือข้อมูลลับ (ก) ซึ่งท่านได้จัดหาให้แก่บริษัทเกี่ยวเนื่องกับการเป็นผู้แทนจำหน่ายและองค์การดาวเน็ลน์ของท่านหรือ (ข) ซึ่งได้รับการพัฒนาขึ้นอันเป็นผลของกิจกรรมของท่านในฐานะเป็นผู้แทนจำหน่าย ต่อ (i) บริษัทแม่และบริษัทย่อยของบริษัทไม่ว่าจะตั้งอยู่ที่ใดก็ตาม (ii) ผู้แทนจำหน่ายระดับสูงขึ้นไปตามสายงานของท่านเมื่อบริษัทเห็นว่าเหมาะสม และ (iii) หน่วยงานราชการหรือองค์กรควบคุมที่เกี่ยวข้องถ้ากฎหมายกำหนด การโอนและเปิดเผยข้อมูลดังกล่าวจะไม่ถือว่าเป็นการกระทำละเมิดต่อท่าน ท่านมีสิทธิเลือกที่จะระงับการโอนข้อมูลบางประการที่อาจจะจัดให้แก่ผู้แทนจำหน่ายลำดับสูงขึ้นไปตามสายงานของท่านก็ได้
- (ข) ใช้ข้อมูลส่วนตัวของท่านเพื่อประกาศเกียรติคุณผู้แทนจำหน่ายและบริการและอุปกรณ์ส่งเสริมการขายของบริษัท นอกจากนี้ท่านจะมีคำขอเป็นลายลักษณ์อักษรมิให้บริษัททำเช่นนั้น

- (ค) ใช้ข้อมูลส่วนตัวของท่านดังระบุไว้ข้างต้นและ ท่านยินยอมว่าการเปิดเผยอื่นใดของข้อมูลส่วนตัวของท่านจะอยู่ภายใต้บังคับของนโยบายว่าด้วยความเป็นส่วนตัวของบริษัท ตามที่อาจมีการจัดพิมพ์ และแก้ไขเพิ่มเติมได้เป็นครั้งคราว

3. การรักษาบัญชีการเป็นพู่แทนจำหน่ายของท่าน

3.1 การรักษาข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทและแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วมของท่านให้เป็นปัจจุบันอยู่เสมอ

- (ก) ในฐานะเป็นผู้แทนจำหน่าย ท่านมีหน้าที่ต้องคอยดูแลให้ข้อมูลในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทหรือแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วมของท่านให้เป็นปัจจุบันและถูกต้องอยู่เสมอ ท่านต้องแจ้งให้บริษัททราบนทันทีถึงการเปลี่ยนแปลงใดๆ ที่ส่งผลกระทบต่อความถูกต้องของข้อมูลในเอกสารเหล่านี้ บริษัทอาจบอกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายหรือประกาศให้ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายเป็นโมฆะตั้งแต่วันที่ก็ได้ถ้าบริษัทเห็นว่าการแจ้งข้อมูลอันเป็นเท็จหรือไม่ถูกต้อง ถ้าท่านมิได้ปรับปรุงข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทและแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วมของท่านให้เป็นปัจจุบัน อาจระงับบัญชีของท่านหรืออาจดำเนินการลงโทษทางวินัยอื่นๆ รวมทั้งการบอกเลิกสัญญาก็ได้
- (ข) ท่านต้องยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทหรือแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วมใหม่ซึ่งมีคำว่า “แก้ไข” ระบุไว้ด้านบนเพื่อเปลี่ยนแปลงข้อมูลเกี่ยวกับการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน ท่านต้องลงนามในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายที่แก้ไขใหม่ใดๆ ตัวแทนผู้มีอำนาจขององค์กรธุรกิจ ต้องเป็นผู้ลงนามในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายที่แก้ไขใหม่ขององค์กรธุรกิจ ตัวแทนผู้มีอำนาจและผู้สมัครร่วมรายใหม่ทุกรายขององค์กรธุรกิจต้องลงนามในแบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทที่แก้ไขใหม่ ผู้สมัครหลักต้องเป็นผู้ลงนามในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายที่มีผู้สมัครร่วมที่แก้ไขใหม่ สมาชิกทุกรายในการเป็นผู้แทนจำหน่ายต้องลงนามในแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วมที่แก้ไขใหม่ บริษัทอาจคิดค่าธรรมเนียมสำหรับการเปลี่ยนแปลงต่อข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทและแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วม บริษัทอาจปฏิเสธที่จะยอมรับการแก้ไขเพิ่มเติมใดๆ ก็ได้

3.2 การเพิ่มสมาชิกใหม่

ท่านไม่อาจยินยอมให้บุคคลใดเข้ามีส่วนร่วมในกิจกรรมธุรกิจใดๆ สำหรับ หรือมีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน นอกจากสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านเป็นในรูปองค์กรธุรกิจหรือผู้แทนจำหน่ายที่มีผู้สมัครร่วม และบุคคลนั้นได้สมัครเป็นสมาชิกและบริษัทได้ยอมรับการสมัครเป็นสมาชิกดังกล่าวแล้ว บริษัทอาจปฏิเสธคำขอใดๆ ดังกล่าวด้วยดุลพินิจของตนเองแต่เพียงผู้เดียว ถ้าบริษัทปฏิเสธคำขอ บุคคลผู้นั้นก็ไม่อาจมีส่วนร่วมในการเป็นผู้แทนจำหน่ายได้

3.3 การเริ่มการเป็นพู่แทนจำหน่ายภายใต้ผู้สポンเซอร์รายใหม่

ถ้าท่านเป็นอดีตผู้แทนจำหน่าย ท่านอาจก่อตั้งสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายใหม่ภายใต้ผู้สポンเซอร์รายใหม่ได้ก็ต่อเมื่อท่านมิได้มีส่วนร่วมในกิจกรรมธุรกิจใดๆ (ไม่ว่าจะสำหรับการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านหรือของผู้อื่นก็ตาม) ในระหว่างช่วงระยะเวลาที่ไม่มีส่วนร่วมที่ระบุไว้:

ประเภทบัญชีระหว่างช่วง 24 เดือนก่อนกิจกรรมธุรกิจล่าสุด	ระยะเวลาที่ไม่มีส่วนร่วม
ถ้าท่านเคยขึ้นถึงขั้นผู้แทนจำหน่ายระดับบริหารหรือสูงกว่านั้น	12 เดือน
เฉพาะผู้แทนจำหน่ายเท่านั้น	6 เดือน

เมื่อบริษัทสรุปได้ว่าได้มีการเปลี่ยนผู้สポンเซอร์หรือมีการชักชวนให้มีการเปลี่ยนผู้สポンเซอร์ที่ไม่เหมาะสมขึ้น สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายครั้งที่สองอาจถูกส่งคืนและรวมเข้ากับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายครั้งที่หนึ่งและบริษัทอาจดำเนินการแก้ไขอื่นๆ ตามบทที่ 6

3.4 สิทธิการเป็นพู่แทนจำหน่ายหนึ่งสัปดาห์ต่อหนึ่งคน

ท่านไม่ได้รับอนุญาตให้มีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายมากกว่าหนึ่งสิทธิยกเว้นดังต่อไปนี้:

- (i) การสมรสของผู้แทนจำหน่ายสองรายซึ่งต่างก็มีสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายอยู่ก่อนการสมรสนั้น (ii) การรับมรดก สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายจากผู้แทนจำหน่ายรายเดิม หรือ (iii) ตามที่ได้รับอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรโดยประการอื่นจากบริษัท

3.5 การได้มาซึ่งสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์และการควบคุมสิทธิการเป็นพู่แทนจำหน่าย

- (ก) ภาพรวม ในบางครั้ง ผู้แทนจำหน่ายรายหนึ่งประสงค์จะสร้างความเป็นหุ้นส่วนกับผู้แทนจำหน่ายเดิมอีกรายหนึ่ง และควบคุมสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายสองสิทธิเข้าด้วยกัน หรือทำให้ได้มาซึ่งสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย ยกเว้นตามที่บัญญัติไว้ในข้อ 3.5 นี้ การสร้างความเป็นหุ้นส่วนระหว่างผู้แทนจำหน่าย การควบคุมสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย หรือการได้มาซึ่งสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายโดยผู้แทนจำหน่ายที่ได้ดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจใดๆ เป็นสิ่งต้องห้าม

- (ข) การได้มาซึ่งสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย นอกเหนือจากกรณีทั้งหลายเหล่านั้นที่อาจมีการอนุมัติโดยบริษัทโดยดุลพินิจบริษัทแต่เพียงผู้เดียว หากท่านได้ดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจใดๆ ท่านไม่อาจไม่ว่าเวลาใด ทำให้ได้มาซึ่งสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์จากสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายที่เกิดขึ้นก่อนหน้าภายใต้ผู้สポンเซอร์รายอื่น (ไม่ว่าจะเป็นการซื้อ การรวมบัญชี หุ้นส่วน หรือประการอื่นใด) เว้นแต่ (1) ท่านได้ยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายแล้วและไม่มีการดำเนินกิจกรรมทางธุรกิจใดๆ ในช่วงระยะเวลาที่ไม่มีส่วนร่วมที่ใช้บังคับตามที่ได้มีการอธิบายไว้ในข้อ 3.3 ของบทที่ 1 และ (2) ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายสำหรับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายที่ท่านต้องการจะได้อาจได้มาซึ่งสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ได้มีการส่งไปให้บริษัทภายหลังช่วงระยะเวลาที่ไม่มีส่วนร่วมที่ใช้บังคับสำหรับกิจกรรมทางธุรกิจของท่านตามที่ได้อธิบายไว้ในข้อ (1) ข้างต้น ข้อห้ามในข้อย่อย (2) นี้จะใช้บังคับเหนือบทบัญญัติในข้อย่อย (ค) ของข้อ 3.5 นี้

- (ค) การควบคุมสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย บริษัทอาจใช้ดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียวที่จะพิจารณาการควบคุมสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายในกรณีจำกัดดังต่อไปนี้: (ก) คำขอของท่าน (i) ที่จะควบคุมกับผู้สポンเซอร์ที่อยู่เหนือขึ้นไปตามสายงานของท่านหนึ่งระดับ และ (ข) กรณีอื่นๆ ที่บริษัทอาจอนุมัติด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว

- (ง) การพิจารณาบททวนโดยบริษัทและข้อกำหนดเพิ่มเติม ไม่ว่าในกรณีใดที่เกี่ยวข้องกับการเข้าเป็นหุ้นส่วน การรวมบัญชี หรือการทำให้ได้มาซึ่งสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ บริษัทจะวินิจฉัยด้วยดุลพินิจของตน แต่เพียงผู้เดียวว่าจะปฏิเสธหรืออนุมัติให้มีการยกเว้นการใช้นโยบายและระเบียบการตามที่ร้องขอมาระหว่าง การพิจารณานั้น บริษัทอาจกำหนดข้อกำหนดเพิ่มเติมที่ตนเห็นว่าจำเป็นก็ได้ รวมทั้งการแจ้งและ/หรือการอนุมัติ ผู้อยู่ลำดับสูงขึ้นไปตามสายงาน

4. การโอนและการบอกเลิกสิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่ายของท่าน

4.1 การโอนสิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่าย

ท่านไม่อาจโอนสิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่ายหรือสิทธิใดๆ ในนั้นนอกจากที่จะได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้า จากบริษัท ซึ่งจะไม่ถูกหน่วยงานหนึ่งใดโดยไม่สมเหตุ บริษัทจะไม่ให้ความยินยอมสำหรับการโอนใดๆ ที่มีการขอมาหากบริษัท เห็นว่าการโอนนั้นไม่มีสาระสำคัญและกระทำขึ้นเพื่อที่จะหลีกเลี่ยงการใช้บังคับของข้อกำหนดในนโยบายและระเบียบการ บริษัทจะไม่รับทราบการโอนสิทธิใดๆ และผู้รับโอนจะไม่มีสิทธิใดๆ จนกว่าบริษัทจะได้อนุมัติการโอนแล้ว ช้อยกเว้นและ ผ่อนผันใดๆ ที่บริษัทได้ให้ไว้ต่อสัญญาเพื่อประโยชน์ของสิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่ายใดๆ จะสิ้นสุดลงเมื่อมีการโอน นอกจากนี้ บริษัทจะบัญญัติเป็นอย่างอื่นไว้ในข้อตกลงเป็นลายลักษณ์อักษร

4.2 การโอนเมื่อเสียชีวิต

- (ก) บุคคลธรรมดา ถ้าท่านเป็นบุคคลธรรมดาเมื่อท่านเสียชีวิต สิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่ายของท่านอาจผ่านไปสู่อทายาทของท่าน หรือผู้รับผลประโยชน์อื่นๆ ไม่ว่าจะโดยการทำพินัยกรรม ไม่ได้ทำพินัยกรรม หรือโดยประการอื่น ก็ตาม บริษัทจะรับรู้การโอนเมื่อยื่นคำสั่งศาลหรือเอกสารทางกฎหมายที่เหมาะสมแสดงถึงการโอนให้แก่ผู้รับโอน ที่มีคุณสมบัติถูกต้องให้แก่บริษัท บริษัทสนับสนุนให้ท่านทำการเตรียมการที่เหมาะสมไว้สำหรับการโอนสิทธิการ เป็นตัวแทนจำหน่ายของท่านโดยการหารือกับทนายความผู้จัดการมรดก
- (ข) สมาชิกในองค์กรธุรกิจ ถ้าท่านเป็นสมาชิกในองค์กรธุรกิจ เมื่อท่านเสียชีวิต ผลประโยชน์ของท่านในสิทธิการเป็น ผู้แทนจำหน่ายจะถูกโอนตามเอกสารทางกฎหมายขององค์กรธุรกิจและกฎหมายที่ใช้บังคับได้มาด้วยการโอน โดยมีเงื่อนไขว่า ทุกคนที่เป็นผู้รับโอนจะต้องมีคุณสมบัติที่จะถือครองผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่าย ภายใต้นโยบายและระเบียบการเหล่านี้ บริษัทจะรับรู้การโอนผลประโยชน์ของท่านเมื่อยื่นคำสั่งศาลหรือเอกสาร ทางกฎหมายที่เหมาะสมแสดงถึงการโอนให้แก่ผู้รับโอนที่มีคุณสมบัติถูกต้องให้แก่บริษัท
- (ค) ระหว่างเวลาใดก็ตามที่สิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่ายอาจไม่มีเจ้าของอยู่ชั่วคราว หรือมีช่องว่างในกรรมสิทธิ์เกิดขึ้น เนื่องจากการพิสูจน์พินัยกรรมหรือวิธีการทางศาลอื่นๆ ผู้บริหารระดับบลูโคมอนด์หรือสูงกว่านั้นจะรับผิดชอบ สำหรับการดำเนินการสิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่ายนี้ ผู้บริหารระดับบลูโคมอนด์หรือสูงกว่านั้นจะมีสิทธิได้รับ ค่าธรรมเนียมสำหรับการบริการของตน ค่าธรรมเนียมนี้คำนวณเป็นจำนวนเท่ากับร้อยละ 15 ของเงินโบนัสสุทธิ ของสิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่าย โดยบริษัทจะดำเนินการหักจำนวนดังกล่าวออกจากเงินโบนัสสุทธิของสิทธิการเป็น ผู้แทนจำหน่ายนั้น

4.3 การหย่าร้าง

ในกรณีของการหย่าร้าง บริษัทจะไม่กำหนดหาการหารหรือแบ่งสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายหรือองค์การดาวนี่ไลน์ใดๆ โดยทั่วไปแล้ว บริษัทจะไม่แบ่งหารเงินโบนัสหรือรางวัลอื่นๆ อย่างไรก็ตาม บริษัทอาจแบ่งหารเงินโบนัสตามเกณฑ์จำนวนร้อยละตายตัวแบบพื้นฐานตามคำสั่งศาลหรือความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรของทั้งสองฝ่าย ทั้งนี้โดยใช้ดุลพินิจของตน แต่เพียงผู้เดียวและตามเกณฑ์เป็นกรณีไป ถ้าบริษัทยินยอมแบ่งหารเงินโบนัสตามเกณฑ์จำนวนร้อยละตายตัวแบบพื้นฐาน คู่กรณีแห่งสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายยินยอมปกป้องบริษัทให้ปลอดจากความรับผิด ความสูญเสีย ค่าภาระ ความเสียหาย การประเมิน หรือค่าใช้จ่ายใดๆ และทั้งหมด รวมทั้งค่าฤชาธรรมเนียมทนายความที่สมเหตุสมผล ซึ่งเป็นผลหรือเกิดขึ้น ไม่ว่าจะโดยตรงหรือโดยอ้อม มาจากการกระทำหรือการละเว้นจากการกระทำใดๆ ของบริษัทในการแบ่งหารเงินโบนัส บริษัทมีสิทธิยึดหน่วงเงินโบนัสไว้ได้ในกรณีที่มีข้อพิพาทระหว่างคู่สมรสเกี่ยวกับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย บริษัทอาจคิดค่าธรรมเนียมต่อผู้แทนจำหน่ายสำหรับแต่ละเดือนเป็นค่าบริการของบริษัทในการแบ่งหารเงินโบนัสก็ได้

4.4 สิทธิบอกเลิกการเป็นผู้แทนจำหน่าย

ท่านอาจบอกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านเมื่อใดก็ได้ โปรดดูข้อ 3.9 ของบทที่ 6 สำหรับรายละเอียด

บทที่ 2 การประกอบธุรกิจของท่าน

1. มารยาททางธุรกิจ

1.1 กติกา มารยาทของดีเอสเอ

บริษัทเป็นสมาชิกของสมาคมขายตรง (ดีเอสเอ) ในสหรัฐอเมริกาและในอีกหลายประเทศทั่วโลก และปฏิบัติตามกติกามารยาทของดีเอสเอ พร้อมกับแนวทางด้านมารยาทของข้อนี้ ท่านควรปฏิบัติตามกติกามารยาทของดีเอสเอในการประกอบธุรกิจของท่าน อาจดูกติกามารยาทของดีเอสเอได้ที่เว็บไซต์ www.dsa.org

1.2 จุดประสงค์ของธุรกิจของท่าน

จุดประสงค์ขั้นต้นของธุรกิจของท่านและบริษัทคือการขายผลิตภัณฑ์คุณภาพสูงให้แก่ลูกค้าซึ่งปลีก อันเป็นส่วนหนึ่งของกระบวนการนี้ ท่านอาจเป็นผู้สปอนเซอร์ให้กับผู้แทนจำหน่ายรายอื่นในธุรกิจเพื่อสร้างองค์การการขายของท่านขึ้น อย่างไรก็ตาม การหาสมาชิกผู้แทนจำหน่ายรายอื่นไม่ใช่จุดสำคัญของท่าน แต่เป็นส่วนประกอบสำคัญส่วนหนึ่งของภารกิจพื้นฐานของท่านที่จะขายผลิตภัณฑ์และเพิ่มยอดขายผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าปลีกโดยกลุ่มของสมาชิกผู้อยู่ในลำดับต่ำลงมาตามสายงานของท่านมากกว่า

1.3 มารยาททั่วไป

ท่านต้องปฏิบัติหน้าที่การเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านในลักษณะที่ถูกต้องตามมารยาท อย่างมีอาชีพ และสุภาพนอบน้อม ซึ่งหมายความว่าสิ่งต่อไปนี้:

- ท่านต้องปฏิบัติตามสัญญาและกฎหมายที่ใช้บังคับได้
- ท่านต้องปฏิบัติหน้าที่การเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านอย่างซื่อสัตย์
- ท่านควรระมัดระวังต่อผู้ที่อาจจะมาเป็นลูกค้าและผู้แทนจำหน่ายว่าท่านเป็นผู้ใด ทำไมท่านจึงได้ติดต่อกับพวกเขา และท่านกำลังขายผลิตภัณฑ์อะไร
- ท่านไม่อาจแอบอ้างข้อความอันเป็นเท็จหรือชักนำให้หลงผิดเกี่ยวกับรายได้ที่อาจได้รับภายใต้แผนการปันผลตอบแทนหรือเกี่ยวกับผลประโยชน์ของการใช้ผลิตภัณฑ์ของบริษัท
- ท่านไม่อาจกดดันผู้แทนจำหน่ายหรือผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายใดๆ ให้ประกอบการในลักษณะที่ไม่รับผิดชอบทางการเงิน รวมทั้ง ไม่จำกัดเพียง การกดดันให้พวกเขาซื้อผลิตภัณฑ์หรืออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายในจำนวนที่มากกว่าที่ควรใช้หรือขาย หรือกำหนดให้ต้องมีสินค้าเก็บสำรองไว้
- ท่านต้องไม่สนับสนุนหรือแนะนำให้ผู้แทนจำหน่ายหรือผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายก่อนนี้เพื่อเข้าร่วมในธุรกิจ
- ท่านต้องอธิบายวิธีการคืนสินค้าหรือยกเลิกคำสั่งซื้อ
- ท่านต้องไม่แสดงต่อผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายว่าพวกเขาจำเป็นต้องซื้อผลิตภัณฑ์หรือชุดผลิตภัณฑ์เพื่อที่จะได้เป็นผู้แทนจำหน่ายหรือผู้บริหาร ผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายต้องได้รับแจ้งว่าพวกเขาอาจซื้อผลิตภัณฑ์เป็นรายชิ้นและไม่ใช่เป็นชุดก็ได้

1.4 โฉวพทษวจรณในทงล

ท่นนอจเปรยบเทยบ อ้ง ส้ดงหรือแดงข้อควมใด ๆ ที่ซ้กน้ให้หลงผิด นอฎีธรรม นอฎีต้อง หรือในทงลบเกยกับ:

- บริษัท
- ผลิตภณท์หรือกิจกรรมทงการค้ของบรชช
- บุคคลอื่น
- บรชชอื่น (รวมท้คู่แข่ง) หรือ
- ผลิตภณท์ การบรชช หรือกิจกรรมทงการค้ของบรชชอื่น

1.5 การล่งละเมิด

ท่นต้องปฏิบัติหน้าท้การเป็นผู้แทนจ้หน้ของท่นในลักษณะที่ปลดจกการล่งละเมิด การซ้มชู้ การค้คคค และ การสบประมท จะนอยอมให้มีการล่งละเมิดนอว่าชนิดใดท้ล้ัน รวมท้ แต่ไม่จ้ก้ดเพยง เชื้อซาดิ ศาสนท การสบประมท ทงกายและด้วยวจ หรือการซ้กชวน การสนับสนุน หรือการทำให้สำเร็จซึ่งควมสัมพันธ์ที่ไม่เหมะสมหรือนอเพยงปรารณท เป็นลยลัษณท์อักษร ด้วยวจ ทงอิเล็ททรอนิกส์ หรือทงกาย การล่งเกนทงเพศ ค้ขอการสมนาคุณทงเพศ หรือ พฎติกรรมทงกาย ทงวจ หรือทงสยตอื่น ๆ ที่มีลัษณะทงเพศ กับผู้แทนจ้หน้รายอื่น พนักงานของบรชช หรือ ลูกค้

1.6 นอติดต่อพุก้าหรือสมชกในคณะกรรมการที่บรชชทงวิทยาศาสตร์

ท่นนอจติดต่อ นอว่าจโดยตรงหรือนออ้อมก็ตาม ผู้ค้ ผู้จ้ดทท สมชกในคณะกรรมการที่บรชชทงวิทยาศาสตร์ หน้ส่วนการวิจัยพื้นฐนท มหาวทยาลัย หรือที่บรชชอื่นใดของบรชชโดยนอได้รับความยินยอมเป็นลยลัษณท์อักษรล่งหน้าจกบรชช

1.7 การต่อต้านการทจริต

ท่นต้องปฏิบัติตามกฎหมยต่อต้านการทจริตท้หมด รวมท้รัฐบัญญัติพฎติกรรมทจริตของต้งประเศ (“เอฟซีพีอี”) ในประเศหรือสทณทที่จ้หน้ที่บรชชค้ดำเนินธุรกิจอยู่ เอฟซีพีอีก้กำหนดวท่นจ้ต้องนอให้เงินหรือของขวัญเพอนอมน้วการกระทำหรือการต้ดล้ใจของจ้หน้ที่ของต้งประเศ นอว่าจโดยตรงหรือนออ้อมก็ตาม (ค้ ผ่านต้วแทน) มีข้อยกเว้นที่จ้ก้ดบงประการต่อกฎข้อนี้ เนื่องจกกฎและข้อยกเว้นที่เกยข้องกับการต่อต้านการทจริตนั้นมีความซ้บซ้อน ท่นจ้ควรหรือกับที่บรชชกฎหมยของท่นเองเกยกับปัญหาเรื่องการปฏิบัติตามกฎว้ด้วยการต่อต้านการทจริตของเอฟซีพีอีโปรดคูนโยบยว้ว้ด้วยการต่อต้านการทจริตของบรชชในข้อบ้กบเรื่องบรชชทภิบาลของเวบไซต้เชื่อมต้อผู้ล่งทงของบรชช นุสกินเอ็นเตอร้ไพร์ส อิงค้ ที่ www.nuskinenterprises.com

1.8 การร้กษชื้อสยงของบรชช

ท่นจ้ต้องนอกระท้การในทงใด ๆ รวมท้การกระทำของท่นที่อยู่นอกเหนือขอบเขตของสิทธิการเป็นผู้แทนจ้หน้ของท่น ซึ่งอจถือได้ว้เป็นการก้อควมเสยหยต่อธุรกิจหรือชื้อสยงของบรชชหรือผู้แทนจ้หน้ของบรชช บรชชมีสิทธิที่จะกำหนดว้การกระทำใดอจถือได้ว้เป็นควมเสยหยด้วยดุลพินิจของต่นเองแต่เพยงผู้เดียว และค้ดำเนินการต่อท่นตามบทที่ 6

1.9 การทบทวนประวัติ

เป็นเงื่อนไขในการเข้าร่วมธุรกิจในฐานะผู้แทนจำหน่าย ท่านมอบให้แก่บริษัทซึ่งสิทธิที่จะทบทวนประวัติใดๆ เกี่ยวกับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านเพื่อตรวจสอบว่าท่านได้ประกอบธุรกิจการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านตามนโยบายและระเบียบการเหล่านี้หรือไม่ บริษัทอาจขอทบทวนประวัติเกี่ยวกับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านเมื่อใดและจะด้วยเหตุผลใดก็ได้ทั้งสิ้น ท่านต้องปฏิบัติตามคำขอใดๆ ที่จะทบทวนประวัติเกี่ยวกับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านโดยการมอบบันทึกประวัติที่แท้จริงของท่านที่มีอยู่ให้แก่บริษัทโดยพลันและครบถ้วนเพื่อที่บริษัทจะได้พิจารณาทบทวนได้

2. ผู้รับจ้างอิสระ:

2.1 ผู้แทนจำหน่ายเป็นผู้รับจ้างอิสระ:

ท่านเป็นผู้รับจ้างอิสระ ท่านไม่ใช่ตัวแทน ลูกจ้าง เจ้าหน้าที่ หุ้นส่วน สมาชิก หรือผู้ร่วมค้ำกับบริษัท และท่านไม่อาจแสดงตนว่าเป็นเช่นนั้น ท่านยินยอมว่าในฐานะเป็นผู้รับจ้างอิสระ ท่าน:

- ต้องรับผิดชอบในการตัดสินใจทางธุรกิจของตนเอง และต้องกำหนดด้วยดุลพินิจของตนเองแต่เพียงผู้เดียวว่าท่านจะทำงานเมื่อใด และจะทำงานเป็นเวลาเท่าใด
- จะได้รับโบนัสตามยอดขาย และไม่ใช่ตามจำนวนชั่วโมงทำงานของท่าน
- อยู่ใต้บังคับของความเสียหายของผู้ประกอบการและต้องรับผิดชอบสำหรับการขาดทุนทั้งหมดที่ท่านก่อขึ้นในฐานะเป็นผู้แทนจำหน่าย
- ต้องชำระค่าธรรมเนียมใบอนุญาตของตนเองและเบี้ยประกันภัยใดๆ หรือสิ่งที่คุณคล้ายกันนี้ (ถ้าเข้ากรณี)
- ต้องรับผิดชอบค่าใช้จ่ายทั้งหมดของธุรกิจของท่าน รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง ค่าเดินทาง ค่าต้อนรับ ค่าสำนักงาน ค่าเสมียน ค่าใช้จ่ายทางกฎหมาย ค่าอุปกรณ์ ค่าทำบัญชี และค่าใช้จ่ายทั่วไป โดยไม่ได้รับเงินล่วงหน้า การใช้คืน หรือการรับประกันใดจากบริษัท และ
- จะไม่ได้รับการถือว่าเป็นลูกจ้างสำหรับจุดประสงค์ทางด้านภาษีของสหพันธรัฐหรือของรัฐ ถ้าท่านมีคุณสมบัติได้รับเงินโบนัสใดๆ ท่านอาจได้รับแบบคืนภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่าย ซึ่งแสดงจำนวนเงินโบนัสซึ่งบริษัทได้จ่ายให้แก่ท่านในปีปฏิทินใดๆ

2.2 ภาษี

ท่านต้องชำระภาษีเงินได้ส่วนบุคคลใดๆ ตามที่กฎหมาย ระเบียบ และข้อบังคับท้องถิ่นกำหนด

2.3 ไม่มีอำนาจที่จะกระทำการแทนในนามของบริษัท

ท่านไม่มีอำนาจที่จะกระทำการแทนในนามของบริษัท นี้รวมถึง แต่ไม่จำกัดเพียง ความพยายามใดๆ ที่จะ:

- จดทะเบียนหรือสงวนสิทธิ์ในชื่อ เครื่องหมายการค้า ชื่อทางการค้า หรือผลิตภัณฑ์ของบริษัท
- จดทะเบียนยูอาร์แอลโดยใช้ชื่อ เครื่องหมายการค้า หรือชื่อทางการค้าของบริษัท
- จดทะเบียนหรือขอการอนุมัติสำหรับผลิตภัณฑ์หรือการทำธุรกิจ หรือ
- ก่อตั้งการติดต่อทางธุรกิจหรือกับทางราชการไม่ว่าชนิดใดก็ตามแทนในนามของบริษัท

ท่านต้องขอให้บริษัทเป็นค่าใช้จ่ายและค่าฤชาธรรมเนียมทนายความทั้งหมดที่บริษัทก้อขึ้นเพื่อดำเนินการแก้ไขใดๆ ที่จำเป็นเพื่อให้บริษัทพ้นผิดในกรณีที่ท่านกระทำการที่ไม่เหมาะสมแทนในนามของบริษัท ท่านต้องโอนการจดทะเบียนใดๆ ซึ่งซื้อ เครื่องหมายการค้า ชื่อทางการค้า ผลิตภัณฑ์ หรือยูอาร์แอลใดๆ ที่จดทะเบียนหรือสงวนสิทธิ์ไว้โดยฝ่าฝืนความในข้อนี้ ให้แก่บริษัทโดยพลันโดยที่บริษัทไม่ต้องขอให้ค่าใช้จ่ายใดๆ ที่ท่านก้อขึ้นให้กับท่าน

2.4 ห้ามบีโห้ระบุว่าเป็นนายจ้าง

ท่านไม่อาจจะระบุว่าบริษัทเป็นนายจ้างของท่านในการขอกู้เงิน ในแบบฟอร์มของทางราชการ คำขอยื่นยันการจ้างงาน คำขอเงินชดเชยการว่างงาน หรือแบบฟอร์มหรือเอกสารอื่นใดทั้งสิ้น

3. การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์หรือการบริการ

3.1 การสั่งซื้อ

ท่านอาจสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ได้โดยตรงจากบริษัท นู สกิน เอ็นเตอร์ไพรส์ (ประเทศไทย) จำกัด ไม่มีกำหนดการสั่งซื้อขั้นต่ำ แต่ค่าใช้จ่ายในการขนส่งและจัดส่งอาจแตกต่างกันออกไปขึ้นอยู่กับจำนวนของผลิตภัณฑ์ที่สั่งซื้อ

3.2 การโอนกรรมสิทธิ์

กรรมสิทธิ์และความเสี่ยงต่อการสูญเสียสำหรับผลิตภัณฑ์ใดๆ ที่ท่านสั่งซื้อจะโอนไปสู่ท่านเมื่อผลิตภัณฑ์ได้รับการขนส่งหรือรับมอบแล้ว

3.3 สินค้าคงคลังและกฎว่าด้วยร้อยละ 80

ในฐานะเป็นผู้แทนจำหน่าย ท่านไม่มีข้อกำหนดเป็นการจำเพาะให้ต้องมีสินค้าคงคลัง ท่านต้องใช้การประเมินของตนเองในการกำหนดหาว่าจำเป็นต้องมีสินค้าคงคลังไว้เท่าใดตามเกณฑ์ของการขายปลีกและการใช้สอยส่วนตัวที่วางแผนไว้ ห้ามมิให้ท่านสั่งซื้อสินค้าคงคลังไว้มากเกินสมควร โดยการออกไปสั่งซื้อ ท่านรับรองว่าท่านได้ขายหรือใช้อย่างน้อยร้อยละ 80 ของสินค้าคงคลังทั้งหมดที่ท่านมีจากการสั่งซื้อครั้งก่อนๆ แล้ว

3.4 วิธีการสั่งซื้อ

บริษัทไม่รับการสั่งซื้อเป็นเงินสด จะไม่ส่งสินค้าหรืออนุญาตให้มีการรับสินค้าตามใบสั่งซื้อให้จนกว่าจะได้รับชำระเงินครบถ้วนแล้ว ต้องชำระเงินเป็น บัตรเครดิต เงินสด การหักบัญชีโดยตรง หรือวิธีอื่นที่บริษัทอาจยอมรับ

3.5 การหักบัญชี

อาจออกการหักบัญชีบริษัทให้ในกรณีของการชำระเงินเกิน การแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ หรือในกรณีอื่นๆ เมื่อไม่สามารถจ่ายสินค้าตามใบสั่งซื้อให้ครบถ้วนได้ ยอดจำหน่ายส่วนบุคคลและยอดจำหน่ายรวมของกลุ่ม (หรือยอดจำหน่ายที่นำมาคำนวณคอมมิชชั่น ถ้ามี) จะได้รับการหักบัญชีเมื่อนำการหักบัญชีของบริษัทมาใช้

3.6 การเปลี่ยนแปลงการกำหนดราคา

บริษัทสงวนสิทธิ์ที่จะเปลี่ยนแปลงราคาของผลิตภัณฑ์ได้โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า

3.7 การยื่นใบสั่งซื้อในนามของผู้แทนจำหน่ายรายอื่น

ห้ามมิให้ท่านยื่นใบสั่งซื้อในนามของผู้แทนจำหน่ายรายอื่นโดยไม่ได้รับการอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าจากผู้แทนจำหน่ายรายนั้น ท่านต้องมอบสำเนาของการอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรให้แก่บริษัทเมื่อร้องขอ

3.8 การชำระเงินโดยมีเงินในบัญชีไม่เพียงพอ

ถ้าการชำระเงินโดยบัตรเครดิตใดๆ ถูกตีกลับ ท่านต้องชำระเงินให้แก่บริษัทเต็มตามจำนวนที่บัตรเครดิตถูกตีกลับโดยทันที ถ้าท่านมิได้ทำการชำระเงินดังกล่าวโดยพลันแล้ว จะถือว่าท่านทำผิดสัญญา

3.9 การใช้บัตรเครดิตของคนอื่น

ท่านไม่ควรใช้บัตรเครดิตของคนอื่นในการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์หรืออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของบริษัทโดยไม่ได้รับการอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าของบุคคลนั้น ท่านต้องมอบสำเนาของการอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรให้แก่บริษัทเมื่อร้องขอ

3.10 โปรแกรมการสั่งซื้อสินค้าอัตโนมัติ

โปรแกรมการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ใหม่อัตโนมัติ (“โปรแกรม ARO”) เป็นโปรแกรมทางเลือกที่มีให้ใช้ได้บางประเทศที่ได้รับอนุญาต โปรแกรม ARO ช่วยให้ท่านออกใบสั่งซื้อแบบแน่นอนตายตัวกับบริษัท ซึ่งจะส่งผลิตภัณฑ์ให้แก่ท่านได้อย่างสะดวก เป็นรายเดือน และเรียกเก็บเงินจากบัตรเครดิต บัญชีออมทรัพย์ของท่าน หรือตามเกณฑ์ข้ออื่นกันเป็นรายเดือน ข้อกำหนดและเงื่อนไขของโปรแกรม ARO มีอยู่ในสัญญาลงทะเบียนสั่งซื้อสินค้าใหม่อัตโนมัติและในเว็บไซต์ของบริษัท บริษัทอาจบอกเลิก (i) โปรแกรม ARO เมื่อใดและจะด้วยเหตุผลใดก็ได้ และ (ii) สิทธิของท่านที่จะเข้าร่วมในโปรแกรม ARO ตามที่ระบุไว้ในข้อกำหนดและเงื่อนไขของโปรแกรม ARO ท่านอาจยกเลิกการสั่งซื้อตามโปรแกรม ARO รายเดือนของท่านได้โดยการส่งคำบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าหนึ่งเดือนตามที่ระบุไว้ในข้อกำหนดและเงื่อนไขของโปรแกรม ARO

3.11 ทรายปลั๊กผลิตภัณฑ์

- (ก) ท่านสามารถขายต่อผลิตภัณฑ์ได้เฉพาะในประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่เท่านั้น ผลิตภัณฑ์ที่ท่านขายต่อต้องซื้อจากบริษัทในประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่เท่านั้นด้วยเช่นกัน และท่านไม่อาจนำผลิตภัณฑ์ที่ท่านได้มาจากบริษัทในประเทศที่ท่านไม่ได้พำนักอาศัยอยู่มาขายต่อในประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่
- (ข) เมื่อท่านทำข้อตกลงว่าท่านเป็นผู้แทนจำหน่ายรวมทั้งข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้สponseอร์สากลเข้าด้วยกันแล้วนั้น ท่านจะได้รับสิทธิให้ซื้อผลิตภัณฑ์ในประเทศที่ท่านไม่ได้พำนักอาศัยอยู่ได้ ท่านอาจซื้อผลิตภัณฑ์ในประเทศที่ท่านไม่ได้พำนักอาศัยอยู่เพื่อการใช้สอยส่วนตัวหรือเพื่อสาธิตผลิตภัณฑ์ต่อผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายรายใหม่เท่านั้น ท่านไม่อาจขายต่อผลิตภัณฑ์ในประเทศที่ท่านไม่ได้พำนักอาศัยอยู่ ท่านจะต้องอยู่ใต้บังคับของข้อกำหนดเพิ่มเติมจำเพาะสำหรับบางประเทศหรือสถานที่จำหน่าย

4. การคืนเงินค่าผลิตภัณฑ์และการแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์

4.1 นโยบายว่าด้วยการคืนเงิน

- (ก) นอกจากกฎหมายที่ใช้บังคับได้จะกำหนดไว้เป็นอย่างอื่น บริษัทจะคืนเงินจำนวนร้อยละเก้าสิบ (90%) ของราคา โดยบริษัทจะหักเงินจำนวนร้อยละสิบ (10%) ของราคาเพื่อเป็นค่าดำเนินการตามนโยบายดังกล่าว และหักเงิน โบนัสที่เกี่ยวข้องและภาษีมูลค่าเพิ่มที่ชำระล่วงหน้า สำหรับผลิตภัณฑ์ที่ยังไม่ได้เปิดและจำหน่ายต่อได้ และ อุปกรณ์ส่งเสริมการขายที่ผลิตและจำหน่ายโดยบริษัท ซึ่งได้นำมาคืนภายใน (ก) สิบสอง (12) เดือนนับจากวันที่ สั่งซื้อ สำหรับผลิตภัณฑ์ นู สกิน และ ฟาร์มาเน็กซ์ หรือ (ข) 30 วัน สำหรับอุปกรณ์ส่งเสริมการขายนับจากวันที่สั่งซื้อ สินค้า บริษัทจะคืนเงินให้ภายใน 15 วันหลังจากได้รับคำขอของท่าน บริษัทจะไม่คืนค่าขนส่งผลิตภัณฑ์ที่ท่านส่งคืนมา เพื่อช่วยให้บริษัทหักเงินโบนัสที่เกี่ยวข้องจากผลิตภัณฑ์ที่ส่งคืนได้ ท่านต้องเก็บหมายเลขคำสั่งขายจาก ใบกำกับสินค้าไว้ ท่านต้องแจ้งหมายเลขคำสั่งขายและมอบต้นฉบับใบกำกับสินค้าต่อบริษัททุกครั้งที่ท่านขอ คืนเงิน รูปแบบของการคืนเงินจะเป็นไปตามรูปแบบเดิมของการชำระเงิน เช่น การโอนทางธนาคารหรือการคืนเงิน ตามบัตรเครดิต แทนการคืนเงิน บริษัทอาจใช้ทางเลือกอื่น เช่นการให้สินเชื่อผลิตภัณฑ์ การคืนผลิตภัณฑ์อาจส่งผลกระทบต่อสิทธิของท่านที่จะได้รับโบนัสและระดับเต็มของท่าน และถ้าได้มีการจ่ายเงินโบนัสให้ไปแล้วจาก ผลิตภัณฑ์ที่ถูกส่งคืน บริษัทจะหักกลบหนี้เงินโบนัสของท่านดังแสดงไว้ในข้อ 6.9 ของบทที่ 2 ข้างล่างนี้ บริษัทไม่คืนเงินให้สำหรับผลิตภัณฑ์หรืออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายที่ซื้อจากผู้แทนจำหน่ายอีกรายหนึ่ง ท่านต้องขอคืนเงินโดยตรงจากผู้แทนจำหน่ายที่ขายผลิตภัณฑ์หรืออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายดังกล่าว ต่อตนเอง
- (ข) ไม่นำมาใช้บังคับ

4.2 นโยบายว่าด้วยการแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ที่ซื้อโดยตรงจากบริษัท

- นอกจากกฎหมายที่เกี่ยวข้องจะกำหนดไว้เป็นอย่างอื่น บริษัทจะแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ที่ซื้อโดยตรงจากบริษัทซึ่งส่งไปผิด หรือมีความบกพร่องหากท่านแจ้งต่อบริษัทภายใน 30 วันนับจากวันที่ซื้อ ถ้าไม่สามารถแลกเปลี่ยนได้ บริษัทอาจออก
- (i) การหักบัญชีของบริษัทสำหรับจำนวนเงินค่าผลิตภัณฑ์ที่แลกเปลี่ยน ซึ่งอาจนำไปใช้เพื่อซื้อผลิตภัณฑ์อื่นๆ ได้ หรือ
- (ii) คืนเงินตามราคาซื้อให้เต็มจำนวน

4.3 วิธีการขอคืนเงินหรือแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์

ท่านต้องปฏิบัติตามวิธีการต่อไปนี้เพื่อขอคืนเงินหรือแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์:

- (ก) ท่านต้องทำการส่งหรือคืนผลิตภัณฑ์พร้อมกับใบกำกับสินค้าตัวจริงและหมายเลขคำสั่งซื้อให้บริษัทก่อนที่ท่านจะ ได้รับการอนุมัติให้คืนผลิตภัณฑ์ได้ในรูปแบบของหมายเลขอนุญาตคืนสินค้า ("RMA") (สอบถามเกี่ยวกับการขอ คืนเงินหรือแลกเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ได้ที่ 02-791-8530)
- (ข) บริษัทจะไม่คืนเงินค่าขนส่งสำหรับผลิตภัณฑ์ที่ท่านส่งคืนมา ท่านต้องชำระค่าใช้จ่ายทั้งหมดในการขนส่งผลิตภัณฑ์ คืน (หากมี) และ
- (ค) วิธีการอาจแตกต่างกันไปในเขตอำนาจศาลที่มีบทบัญญัติของกฎหมายที่กำหนดแตกต่างกัน

4.4 นโยบายว่าด้วยผลิตภัณฑ์ที่ได้มีการมารับ

ท่านรับทราบว่าบริษัทจะคิดค่าดำเนินการในการที่จะเก็บรักษาผลิตภัณฑ์และ/หรือ อุปกรณ์ส่งเสริมการขายที่ท่านได้ซื้อแต่ยังได้มารับผลิตภัณฑ์และ/หรือ ยังมีได้มีการจัดส่งให้แก่ท่าน โดยท่านตกลงและยินยอมหากมีกรณีดังต่อไปนี้

- (ก) เมื่อได้มีการตกลงว่าท่านจะเป็นผู้มารับผลิตภัณฑ์ แต่ท่านไม่สามารถมารับ หรือละเลยที่จะมารับผลิตภัณฑ์ และ/หรืออุปกรณ์ส่งเสริมการขายที่ซื้อจากบริษัท ภายในเจ็ด (7) วัน นับจากวันที่มีการสั่งซื้อ บริษัทจะจัดส่งผลิตภัณฑ์ และ/หรืออุปกรณ์ส่งเสริมการขายดังกล่าวไปยังที่อยู่ที่ท่านได้ให้ไว้โดยมีค่าใช้จ่ายในการจัดส่งตามความเหมาะสม และหากผลิตภัณฑ์ และ/หรือ อุปกรณ์ส่งเสริมการขายดังกล่าวไม่สามารถจัดส่งได้สำเร็จ และท่านไม่รับหรือละเลยที่จะมารับผลิตภัณฑ์ และ/หรืออุปกรณ์ส่งเสริมการขาย ภายในสาม (3) เดือนนับจากวันที่มีการซื้อไม่ว่าด้วยเหตุผลใดก็ตาม หรือ
- (ข) เมื่อท่านได้ร้องขอให้บริษัทเป็นผู้จัดส่งผลิตภัณฑ์ และ/หรืออุปกรณ์ส่งเสริมการขาย และบริษัทตกลงที่จะจัดส่งให้ แต่บริษัทไม่สามารถจัดส่งได้สำเร็จ เนื่องจากที่อยู่ที่ท่านได้ให้ไว้สำหรับการจัดส่งนั้นผิดพลาด หรือไม่สมบูรณ์ หรือไม่ปรากฏชื่อผู้รับตามที่ได้ให้ไว้ และท่านไม่สามารถมารับหรือละเลยที่จะมารับผลิตภัณฑ์ และ/หรืออุปกรณ์ส่งเสริมการขาย ภายในสาม (3) เดือนนับจากวันที่มีการซื้อแล้วนั้น

เมื่อพ้นกำหนดสาม (3) เดือนตามที่ได้กล่าวในข้างต้น ทางบริษัทจะทำการยกเลิกการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ และ/หรืออุปกรณ์ส่งเสริมการขาย และจะคืนเงินตามจำนวนที่ท่านได้ชำระไปสำหรับผลิตภัณฑ์ และ/หรือ อุปกรณ์ส่งเสริมการขายดังกล่าวตามบทที่ 2 ข้อ 4.1 ให้แก่ท่านโดยหากมีการจ่ายโบนัสสำหรับผลิตภัณฑ์ดังกล่าวไปแล้ว ทางบริษัทจะหักกลบหนี้เงินโบนัสของท่านตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในบทที่ 2 ข้อ 6.9

5. การขายปลีกและการคืนผลิตภัณฑ์ของลูกค้า

5.1 การขายปลีก

ผลิตภัณฑ์ที่ซื้อจากบริษัทนั้นอาจให้นำไปขายให้กับลูกค้าซื้อปลีก ใช้เพื่อการสาธิตผลิตภัณฑ์ หรือสำหรับการใช้สอยส่วนตัวของท่านเองเท่านั้น ท่านได้รับอนุญาตให้ขายต่อผลิตภัณฑ์ที่ท่านซื้อจากบริษัทให้แก่ลูกค้าซื้อปลีกได้ ภายใต้บทบัญญัติที่กำหนดไว้ด้านล่าง ท่านอาจกำหนดราคาขายปลีกผลิตภัณฑ์ของตนเอง และอาจเก็บผลกำไรทั้งหมดที่ได้จากการขายปลีกผลิตภัณฑ์ให้แก่ลูกค้าของท่านไว้ได้

บริษัทได้กำหนดราคาขายปลีกแนะนำสำหรับผลิตภัณฑ์โดยอ้างอิงการแข่งขันด้านราคาในแต่ละตลาด การรักษาระดับราคาขายปลีกสำหรับผู้ที่ไม่ใช่ผู้แทนจำหน่ายช่วยในการรักษามูลค่าของผลิตภัณฑ์และโอกาสทางธุรกิจของบริษัท บริษัทอาจใช้มาตรการทางวินัย รวมถึงการยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายที่เป็นไปได้ ในกรณีที่บริษัทเห็นว่าสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายได้ทำการขายต่อผลิตภัณฑ์ในระดับราคาที่ส่งผลเสียต่อความคงอยู่ของการแข่งขันด้านราคาที่สูงที่สุดเป็นธรรมสำหรับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายรายอื่น การขายผลิตภัณฑ์ของบริษัทในตลาดต่ำกว่าราคาขายส่งของผู้แทนจำหน่ายของบริษัทในตลาดดังกล่าวนั้นเป็นสิ่งต้องห้าม

5.2 ห้ามขายส่งผลิตภัณฑ์

ท่านไม่อาจขายหรือจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้ที่มีเจตนาจะนำผลิตภัณฑ์ไปขายต่อหรือเคยขายต่อผลิตภัณฑ์มาก่อนได้ ท่านถูกห้ามไม่ให้ขายให้กับบุคคล ไม่ว่าโดยตรงหรือโดยอ้อม ที่ทำยสุด (1) ขายต่อผลิตภัณฑ์ผ่านทางร้านค้าปลีก (2) ขายต่อผลิตภัณฑ์ผ่านทางอินเทอร์เน็ต โดยไม่คำนึงถึงรูปแบบช่องทางจำหน่ายทางอินเทอร์เน็ต เว้นแต่ไม่ได้มีการอนุมัติโดยบริษัทเป็นลายลักษณ์อักษร (3) นำเข้าผลิตภัณฑ์ไปยังประเทศที่ยังไม่ได้เปิดดำเนินการ หรือ (4) ใช้วิธีการอื่นใดในการจำหน่ายที่ฝ่าฝืนจุดมุ่งหมายหลักของธุรกิจขายตรงของท่านและของบริษัท ท่านต้องกระทำการโดยสมเหตุสมผลในการทำให้แน่ใจว่าบุคคลที่ซื้อผลิตภัณฑ์จากท่านไม่มีเจตนาจะฝ่าฝืนข้อ 5.2 นี้

5.3 ใบเสร็จรับเงินจากการขายปลีก

ท่านต้องออกใบเสร็จรับเงินจากการขายปลีกให้แก่ลูกค้าของท่านตามข้อกำหนดต่อไปนี้:

- (ก) ท่านต้องออกใบเสร็จรับเงินขายปลีกที่กรอกเรียบร้อยแล้วสองฉบับให้แก่ลูกค้าเมื่อทำการขาย ต้องกรอกช่องว่างทั้งหมดในข้อที่กล่าวถึงนโยบายการคืนเงินภายในเจ็ดวันที่ด้านหลังของใบเสร็จ ควรกรอกใบเสร็จรับเงินการขายปลีกโดยระบุนายการที่ซื้อ จำนวนเงินของการขาย และชื่อ ที่อยู่ หมายเลขโทรศัพท์ของลูกค้า วันที่ขายชื่อของท่าน ที่อยู่ทางธุรกิจ หมายเลขโทรศัพท์ทางธุรกิจ ข้อมูลเกี่ยวกับวิธีการส่งมอบ เวลา สถานที่ วิธีการชำระเงิน การเตรียมการสำหรับการคืนผลิตภัณฑ์ การรับประกันผลิตภัณฑ์ และการเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ในกรณีที่ชำรุดบกพร่อง
- (ข) ท่านต้องเก็บสำเนาของใบเสร็จรับเงินไว้เป็นบันทึกของท่าน ท่านต้องเก็บสำเนาของใบเสร็จรับเงินทั้งหมดไว้ในฐานข้อมูลอย่างน้อยสี่ปี

5.4 การรับประกันคืนเงิน การคืนเงินให้ลูกค้า และการเปลี่ยนผลิตภัณฑ์สำหรับลูกค้าซื้อปลีก

- (ก) ท่านต้องเสนอการรับประกันคืนเงินภายในเจ็ดวันต่อลูกค้าซื้อปลีกของท่าน กรณีนี้หมายความว่าท่านต้องคืนเงินราคาซื้อทั้งจำนวนให้แก่ลูกค้าไม่ว่าจะด้วยเหตุผลใดก็ตามและเมื่อได้รับการร้องขอ มีข้อกำหนดเพียงอย่างเดียวคือลูกค้าต้องร้องขอคืนเงินภายในเจ็ดวันหลังจากที่ซื้อผลิตภัณฑ์และคืนส่วนที่ยังไม่ได้ใช้ของผลิตภัณฑ์ ท่านต้องคืนเงินค่าผลิตภัณฑ์ที่ส่งคืนภายใน 15 วันหลังจากได้รับการร้องขอจากลูกค้า
- (ข) ไม่นำมาใช้บังคับ
- (ค) หากลูกค้าซื้อปลีกของท่านซื้อผลิตภัณฑ์โดยตรงจากท่านและลูกค้าซื้อปลีกของท่านส่งคืนผลิตภัณฑ์แก่ท่านเพื่อขอคืนเงิน ท่านจำต้องรับผิดชอบต่อกับลูกค้าซื้อปลีก และจัดให้มีการคืนเงินโดยไม่มีค่าธรรมเนียมใดๆ จากบริษัท บริษัทสนับสนุนให้ท่านปฏิบัติตามคำขอของลูกค้าซื้อปลีกของท่านในการคืนเงินแม้ว่าจะได้มีการเรียกร้องภายใน 7 วันทำการของวันที่ขาย
- (ง) หากลูกค้าซื้อปลีกของท่านซื้อผลิตภัณฑ์โดยตรงจากท่าน และลูกค้าซื้อปลีกของท่านส่งคืนผลิตภัณฑ์แก่ท่านเพื่อขอเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ ท่านจำต้องรับผิดชอบในการเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ และบริษัทจะทำการเปลี่ยนผลิตภัณฑ์ที่มีการเปลี่ยนนั้นหากได้ส่งคืนภายใน 30 วันนับจากวันที่มีการขายปลีกและผลิตภัณฑ์มีความชำรุดบกพร่อง

6. แผนการปันผลตอบแทน

6.1 แผนการปันผลตอบแทน

มีการจัดหาแผนการปันผลตอบแทนที่ครบถ้วนให้แก่ท่านแล้ว แผนการปันผลตอบแทนเป็นส่วนหนึ่งของสัญญา และท่านถูกผูกมัดด้วยข้อกำหนดของสัญญานี้ บริษัทอาจเปลี่ยนแปลงแผนการปันผลตอบแทนเมื่อใดก็ได้โดยแจ้งล่วงหน้า 30 วัน อาจดูแผนการปันผลตอบแทนฉบับปัจจุบันได้ที่เว็บไซต์ www.nuskin.com ในหมวดของ My Office

6.2 ข้อยกเว้นต่อแผนการปันผลตอบแทน

บริษัทมีสิทธิ ด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว ที่จะห่วงงเหนียว คงไว้ หรือเลื่อนตำแหน่งผู้แทนจำหน่ายรายใดไปสู่ระดับเซ็มใดๆ ในแผนการปันผลตอบแทนโดยไม่คำนึงถึงการบรรลุข้อกำหนดของระดับเซ็มก็ได้ หรือยกเว้นข้อผูกพันหรือข้อกำหนดอื่นใดของแผนการปันผลตอบแทน นอกจากนี้บริษัทจะเห็นชอบเป็นลายลักษณ์อักษรเป็นอย่างอื่น บริษัทอาจยกเลิกข้อยกเว้นใดๆ ที่ให้ไว้ตามความในข้อ 6.2 ของบทที่ 2 นี้เมื่อใดและด้วยเหตุผลใดก็ได้ทั้งสิ้น

6.3 ไม่มีการชดเชยให้สำหรับการเป็นพวสปอนเซอร์

ท่านไม่ได้รับการชดเชยใดๆ สำหรับการเป็นผู้สปอนเซอร์ให้กับผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ระดับของการชดเชยของท่านจะขึ้นอยู่กับการทำงานหนักของท่าน ยอดขายผลิตภัณฑ์ของท่าน และยอดขายขององค์กรดาวนไลน์ของท่าน

6.4 ไม่มีการรับประกันรายได้

ท่านไม่ได้รับการประกันรายได้ที่แน่นอนหรือระดับของผลกำไรหรือความสำเร็จใดๆ การสร้างเงินชดเชยที่มีความหมายในฐานะผู้แทนจำหน่ายจำเป็นต้องใช้เวลา ความพยายาม และความมุ่งมั่นทำธุรกิจเป็นอย่างมาก ท่านควรประกอบธุรกิจการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านในลักษณะที่มีความรับผิดชอบทางการเงินและเอาจริงเอาจัง - ท่านไม่ควร (i) ก่อหนี้เพื่อซื้อผลิตภัณฑ์หรืออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขาย (ii) ลาออกจากงานปัจจุบันของท่านจนกว่าท่านจะมั่นใจว่าท่านสามารถทำเช่นนั้นได้ และ (iii) ก่อค่าใช้จ่ายที่เกินวงเงินของโบนัสของท่าน ไม่ใช่แผน “รวยเร็ว” ผลกำไรของท่านมาจากการขายผลิตภัณฑ์ที่เป็นผลสำเร็จและยอดขายของผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ภายในองค์กรดาวนไลน์ของท่านเท่านั้น

6.5 ทรย์กย้ายถ่ายเทแผนการปันผลตอบแทน

การคงไว้ซึ่งความสมบูรณ์ของแผนการปันผลตอบแทนมีความสำคัญยิ่งต่อบริษัท ท่านต้องปฏิบัติตามข้อกำหนดและเงื่อนไขของแผนการปันผลตอบแทน และท่านไม่อาจใช้หมายเลขประจำตัวปลอม ชื่อปลอม สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายปลอม ชื่อผลิตภัณฑ์เพิ่มเติมเพื่อรักษาไว้ซึ่งระดับเซ็ม ผลิตภัณฑ์คลังสินค้า ไม่ว่าในรูปแบบใดก็ตาม หรือใช้รูปแบบอื่นใดของการย้ายถ่ายเทซึ่งฝ่าฝืนข้อกำหนดและเงื่อนไขของผลิตภัณฑ์หรือเจตนารมณ์ของแผนการปันผลตอบแทน

6.6 โบนัส

นอกเหนือจากผลกำไรจากการขายปลีกที่ท่านสามารถหาได้จากการขายต่อผลิตภัณฑ์ของท่านแล้ว ท่านยังอาจได้รับเงินโบนัสภายใต้แผนการปันผลตอบแทน ภายใต้บังคับของข้อกำหนดต่อไปนี้:

(ก) ท่านไม่อาจได้รับเงินโบนัสใดๆ ถ้าท่านฝ่าฝืนสัญญา

- (ข) บริษัทอาจเปลี่ยนแปลงข้อกำหนดสำหรับการรับเงินโบนัสและข้อกำหนดสำหรับการกำหนดหาจำนวนเงินโบนัสเมื่อใดก็ได้โดยแจ้งล่วงหน้า 30 วัน
- (ค) อาจจ่ายเงินโบนัสโดยการโอน หรือวิธีการอื่นใดที่บริษัทเลือก
- (ง) เงินโบนัสไม่มีดอกเบี้ยเมื่อบริษัทจ่ายเงินโบนัสล่าช้าไปไม่ว่าจะด้วยเหตุผลใดก็ตาม และ
- (จ) บริษัทจะไม่จ่ายเงินโบนัสจนกว่าจำนวนเงินโบนัสรายเดือนสะสมจะเท่ากับ 10 ดอลลาร์สหรัฐ (หรือจำนวนเงินสกุลท้องถิ่นที่มีค่าเทียบเท่า) ถ้าสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านถูกยกเลิกไป เงินโบนัสสะสมที่ยังไม่ได้จ่ายซึ่งมีจำนวนต่ำกว่า 10 ดอลลาร์สหรัฐ (หรือจำนวนเงินสกุลท้องถิ่นที่มีค่าเทียบเท่า) จะถูกริบ

6.7 การขายปลีกที่กำหนด การพิสูจน์ยืนยันการขายปลีก

ท่านไม่มีสิทธิได้รับเงินโบนัสในเดือนใดๆ ที่ท่านมีการขายปลีกไม่ถึงห้าครั้งตามที่กำหนดไว้ในแผนการปันผลตอบแทน ท่านต้องเก็บเอกสารประกอบการขายปลีกไว้อย่างน้อยสี่ปีเพื่อพิสูจน์ยืนยันว่าท่านได้บรรลุข้อกำหนดการขายปลีกนี้แล้ว ท่านต้องแสดงเอกสารประกอบเหล่านี้ต่อบริษัทเมื่อบริษัทร้องขอ ถ้าท่านไม่สามารถบันทึกการขายปลีกที่กำหนดไว้เป็นเอกสารหลักฐานแล้ว ท่านประพฤติผิดสัญญา บริษัทอาจเรียกคืนเงินโบนัสทั้งหมดที่จ่ายไปสำหรับการสั่งซื้อในเดือนใดๆ ที่ท่านไม่สามารถแสดงเอกสารประกอบการขายปลีกได้ บริษัทตรวจสอบการปฏิบัติตามความซื่อสัตย์ของผู้แทนจำหน่ายเป็นประจำ

6.8 การกำหนดเวลา

การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์จะรวมอยู่ในการคำนวณหาจำนวนเงินโบนัสและคุณสมบัติของผู้บริหารสำหรับเดือนใดๆ ก็ต่อเมื่อบริษัทได้รับในหรือก่อนวันทำการวันสุดท้ายของเดือนนั้น ถ้าบริษัทถือผลิตภัณฑ์ใดเป็นการขายตามคำสั่งซื้อเพิ่มเติมยอดจำหน่ายส่วนบุคคล (หรือยอดจำหน่ายที่นำมาคำนวณคอมมิชชั่น ถ้ามี) จะนำยอดขายส่วนตัวสำหรับผลิตภัณฑ์เหล่านั้นมาคิดคำนวณหาจำนวนเงินโบนัสและคุณสมบัติของผู้บริหารในเดือนที่ส่งสินค้าดังกล่าว

6.9 การเรียกคืนเงินโบนัส

- (ก) นอกเหนือจากสิทธิเรียกคืนอื่นใดที่บัญญัติไว้ในนโยบายและระเบียบการนี้ บริษัทยังมีสิทธิที่จะกำหนดให้ท่านจ่ายคืนเงินโบนัสใดๆ ที่ได้จ่ายให้แก่ท่าน:
 - (i) ที่ส่งคืนภายใต้นโยบายการใช้คืนเงินของบริษัท
 - (ii) ที่ส่งคืนเนื่องจากการประพฤติผิดใดๆ ของผู้แทนจำหน่าย
 - (iii) ที่บริษัทจ่ายไปอย่างผิดพลาด
 - (iv) ในกรณีที่ท่านฝ่าฝืนบทบัญญัติของข้อ 6.5 ของบทที่ 2 นี้ นอกเหนือจากทางแก้ไขเยียวยาอื่นใดที่บริษัทสามารถทำได้แล้ว บริษัทจะมีสิทธิที่จะปรับเปลี่ยนระดับเข็มของท่านและจำนวนเงินโบนัสของท่านใหม่สำหรับช่วงเวลาที่เกิดกรณีดังกล่าวเกิดขึ้นโดยการเพิกเฉยจำนวนผลิตภัณฑ์ที่ถูกส่งคืน ที่มีการซื้อไปเพื่อรักษาระดับเข็มผู้บริหาร หรือกิจกรรมอื่นใดที่ฝ่าฝืนข้อ 6.5 ของบทที่ 2 นี้ ท่านต้องจ่ายคืนเงินโบนัสใดๆ ที่ได้มีการจ่ายให้ท่านในจำนวนที่เกินกว่าเงินโบนัสที่มีการปรับปรุงใหม่ที่คำนวณโดยบริษัทตามที่ระบุข้างต้น

- (ข) หากท่านต้องจ่ายคืนเงินโบนัสใดๆ ให้บริษัท บริษัทจะมีสิทธิเรียกคืนเงินโบนัสที่ได้จ่ายให้ท่านโดย (i) การกำหนดให้ท่านจ่ายคืนเงินจำนวนนั้นโดยตรง หรือ (ii) หักเงินจำนวนนั้นจากการจ่ายเงินโบนัสครั้งปัจจุบันหรือในอนาคต
- (ค) การขยายนโยบายการคืนเงินของบริษัท ไม่ว่าจะโดยที่กฎหมายที่เกี่ยวข้องกำหนด หรือในกรณีที่การประพฤติผิด การสำแดงที่ไม่เป็นจริงของผู้แทนจำหน่าย หรือพฤติกรรมที่เบากว่านั้น ซึ่งทำให้บริษัทจำเป็นต้องใช้คืนเงินเกินกว่าที่ระบุไว้ในนโยบายการคืนเงินของตน จะพิจารณาตามเกณฑ์แล้วแต่กรณี ในกรณีที่บริษัทจำเป็นต้องใช้คืนเงินที่เกินกว่าข้อกำหนดของนโยบายการคืนเงินของตน บริษัทอาจเรียกคืนเงินโบนัสที่ได้จ่ายให้แก่ท่านจากผลิตภัณฑ์เหล่านั้นด้วย นอกจากนี้ บริษัทยังมีสิทธิที่จะปรับระดับเข็มของท่านและเงินโบนัสที่เกี่ยวข้องโดยการไม่คำนึงถึงปริมาณของผลิตภัณฑ์ที่ถูกส่งคืนหรือซึ่งซื้อไปเพื่อคงไว้ซึ่งระดับเข็มผู้บริหาร

6.10 การแก้ไขการชำระเงิน

ท่านมีหน้าที่ต้องประกันว่าเงินโบนัสที่จ่ายให้แก่ท่านนั้นถูกต้อง ถ้าท่านพบข้อผิดพลาดใดๆ ในการจ่ายเงินของท่าน ท่านต้องแจ้งต่อบริษัทภายใน 60 วันหลังจากที่ท่านได้รับเงินโบนัส ถ้าท่านมิได้แจ้งให้บริษัททราบถึงข้อผิดพลาดหรือการโต้แย้งใดๆ เกี่ยวกับการจ่ายเงินโบนัสภายในระยะเวลา 60 วัน จะถือว่าท่านได้ยอมรับการจ่ายเงินนั้นว่าเป็นการจ่ายเงินโบนัสที่ครบถ้วนและสมบูรณ์ที่ท่านทำได้ระหว่างระยะเวลาการคิดเงินโบนัสดังกล่าว และท่านจะไม่มีสิทธิใดๆ ต่อไปที่จะโต้แย้งการจ่ายเงินโบนัสหรือขอการจ่ายเงินโบนัสเพิ่มเติมใดๆ ทั้งสิ้น

7. การเรียกค่าสินไหมทดแทนกรณีความรับผิดจากผลิตภัณฑ์และการชดเชยค่าเสียหาย

7.1 การชดเชยค่าเสียหาย

ในกรณีของการที่บุคคลภายนอกเรียกค่าสินไหมทดแทนกรณีความรับผิดจากผลิตภัณฑ์เนื่องจากผลิตภัณฑ์ชำรุดบกพร่องหรือการบาดเจ็บจากการใช้ผลิตภัณฑ์ใดๆ บริษัทจะชดเชยค่าเสียหายและปกป้องท่านจากการใช้สิทธิเรียกร้องดังกล่าวภายใต้บังคับของข้อจำกัดความรับผิดที่ระบุไว้ในข้อ 7.2 ของบทที่ 2 นี้

7.2 ข้อกำหนดสำหรับการชดเชยค่าเสียหาย

เพื่อให้ได้รับการชดเชยค่าเสียหาย ท่านต้องแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรให้บริษัททราบถึงการใช้นิติเรียกร้องนั้นภายใน 10 วันหลังจากที่ท่านได้รับคำบอกกล่าวถึงการใช้นิติเรียกร้องนั้น บริษัทไม่มีภาระผูกพันที่จะต้องชดเชยค่าเสียหายให้กับท่าน ถ้าท่านได้ (ก) ผ่าฝืนสัญญา (ข) นำผลิตภัณฑ์ไปบรรจุหีบห่อใหม่ เปลี่ยนแปลง หรือใช้ในทางที่ผิด หรือทำการอ้างหรือให้คำแนะนำเกี่ยวกับความปลอดภัยของผลิตภัณฑ์ การใช้หรือประโยชน์ซึ่งไม่มีอยู่ในเอกสารข้อมูล คำเตือน หรือฉลากผลิตภัณฑ์ปัจจุบันที่ได้รับการอนุมัติของบริษัท หรือ (ค) ตกลงหรือพยายามตกลงการเรียกค่าสินไหมทดแทนใดๆ โดยไม่ได้รับการอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรจากบริษัท นอกจากนี้ การชดเชยค่าเสียหายมีเงื่อนไขว่าท่านจะต้องยินยอมให้บริษัทเข้ารับหน้าที่แก่ต่างการใช้สิทธิเรียกร้องนั้นแต่เพียงผู้เดียวด้วย

7.3 การชดเชยค่าเสียหายโดยตัวท่าน

ท่านยินยอมชดเชยค่าเสียหายให้กับบริษัทจากการใช้สิทธิเรียกร้องใดๆ โดยบุคคลภายนอกซึ่งเกิดขึ้น ไม่ว่าจะโดยตรงหรือโดยอ้อมก็ตาม เนื่องจากท่านได้ (ก) ผ่าฝืนสัญญา (ข) นำผลิตภัณฑ์ไปบรรจุหีบห่อใหม่ เปลี่ยนแปลง หรือใช้ในทางที่ผิด หรือทำการอ้างหรือให้คำแนะนำเกี่ยวกับความปลอดภัยของผลิตภัณฑ์ การใช้หรือประโยชน์ซึ่งไม่มีอยู่ในเอกสารข้อมูล คำเตือน หรือฉลากผลิตภัณฑ์ปัจจุบันที่ได้รับการอนุมัติของบริษัท

8. ภาษีขาย

ถ้าเป็นไปได้ บริษัทจะเก็บภาษีขายที่เกี่ยวข้อง ณ เวลาที่ซื้อผลิตภัณฑ์ และจะส่งภาษีที่เก็บมาไปให้แก่หน่วยงานเรียกเก็บภาษีที่เกี่ยวข้อง จำนวนค่าภาษีขายขึ้นอยู่กับราคาขายปลีกหรือราคาที่มีส่วนลดที่กำหนดไว้ล่วงหน้าของผลิตภัณฑ์ และคำนวณตามอัตราภาษีของท้องถิ่นหรือของสหพันธรัฐที่เหมาะสม ในบางแห่ง จะต้องเสียภาษีขายจากค่าขนส่งสินค้าด้วย

9. การเชื่อมโยงองค์กรอื่นๆ เข้ากับบริษัท

โอกาสทางธุรกิจของบริษัทไม่ได้ขึ้นอยู่กับเชื้อชาติ เพศ ความเชื่อ หรือการผูกพันทางการเมือง เมื่อท่านฝึกอบรมองค์กรดาวน์ไลน์ของท่าน ขายผลิตภัณฑ์ หรือส่งเสริมโอกาสทางธุรกิจ ท่านไม่อาจส่งเสริม สนับสนุน ขาย หรือนำเอกสารข้อมูล หนังสือ หรือข้อมูลอื่นๆ ที่ส่งเสริมองค์กรหรือบุคคลอื่นใด ไม่ว่าจะในทางศาสนา การเมือง ธุรกิจ หรือสังคม หรือที่สนับสนุนของการเชื่อมโยงใดๆ ระหว่างบริษัทกับองค์กรอื่นใด มารวมไว้ในการกระทำดังกล่าว ไม่อาจใช้การประชุม การโทรศัพท์ หรือการทำหน้าที่อื่นใดระหว่างบริษัทกับผู้แทนจำหน่ายเป็นที่สำหรับส่งเสริมหรือแสดงความเชื่อส่วนตัวของ องค์กร บริษัท เหตุการณ์ หรือบุคคลอื่นๆ

บทที่ 3 การโฆษณา

1. อุปกรณ์ส่งเสริมการขายและการใช้เครื่องหมายการค้า

1.1 การใช้อุปกรณ์ส่งเสริมการขาย

ภายใต้บังคับของข้อยกเว้นในข้อ 4 ของบทนี้เกี่ยวกับอุปกรณ์ส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ ท่านสามารถใช้เฉพาะอุปกรณ์ส่งเสริมการขายที่บริษัทได้ผลิตและแจกจ่ายเพื่อส่งเสริมธุรกิจ แผนผลิตภัณฑ์และแผนการปันผลตอบแทนเท่านั้น และท่านไม่อาจทำหรือใช้อุปกรณ์ส่งเสริมการขายของตนเองได้ นอกจากนี้ เนื่องจากกฎหมายและข้อบังคับต่างๆ ของประเทศ / สถานที่จำหน่ายหนึ่งๆ นั้นแตกต่างกันไป ท่านจึงสามารถใช้เฉพาะแต่อุปกรณ์ส่งเสริมการขายที่ได้รับการอนุมัติเป็นการเฉพาะสำหรับใช้ในประเทศที่ได้รับอนุญาตเท่านั้น

1.2 การใช้เครื่องหมายการค้าและลิขสิทธิ์

- (ก) การใช้เครื่องหมายการค้าและลิขสิทธิ์ของบริษัท เครื่องหมายการค้าและลิขสิทธิ์ของบริษัทเป็นทรัพย์สินมีค่าของบริษัท และบริษัทควบคุมการใช้เครื่องหมายการค้าและลิขสิทธิ์เหล่านี้อย่างเคร่งครัดเพื่อประกันว่าจะไม่สูญเสียคุณค่าที่มีต่อบริษัทและผู้แทนจำหน่ายของบริษัท ท่านไม่อาจนำเครื่องหมายการค้า ลิขสิทธิ์และสิทธิในทรัพย์สินทางปัญญาอื่นๆ ไม่ว่าจะจดทะเบียนไว้หรือไม่ก็ตาม ไปใช้ในรูปแบบใดทั้งสิ้น ยกเว้นตามที่นโยบายและระเบียบการนี้อนุญาตเป็นการเฉพาะไว้ หรือมิฉะนั้นก็ได้รับการอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรจากบริษัท บริษัทอาจห้ามใช้เครื่องหมายการค้าหรือลิขสิทธิ์ของบริษัทในอุปกรณ์ส่งเสริมการขายใดๆ หรือในสื่ออื่นๆ
- (ข) ความเสียหาย ท่านจะต้องรับผิดชอบบริษัทสำหรับความเสียหายใดๆ ที่เกิดจากการใช้ชื่อทางการค้า เครื่องหมายการค้า ลิขสิทธิ์ และสิทธิทรัพย์สินทางปัญญาไปในทางที่ผิด ไม่ว่าจะในรูปแบบใด เว้นแต่ตามที่ได้มีการอนุญาตให้ทำได้ไว้โดยเฉพาะโดยนโยบายและระเบียบการหรือตามที่มีการอนุมัติเป็นอื่นเป็นลายลักษณ์อักษรโดยบริษัท

2. คำกล่าวอ้างเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์

2.1 ข้อจำกัดทั่วไป

ท่านอาจทำการกล่าวอ้างและนำเสนอเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์เฉพาะกรณีที่ดีที่สุดที่ไว้ในอุปกรณ์ส่งเสริมการขายของบริษัทและเอกสารข้อมูลของบริษัทที่ได้รับการอนุมัติจากบริษัทสำหรับใช้ในอุปกรณ์ส่งเสริมการขายแล้วในประเทศที่ท่านกำลังทำการกล่าวอ้างดังกล่าวเท่านั้น

2.2 ไม่มีการกล่าวอ้างถึงสรรพคุณทางยา

ท่านไม่อาจกล่าวอ้างถึงสรรพคุณทางยา หรือระบุหรือแสดงนัยว่าผลิตภัณฑ์ใดๆ ได้รับการกำหนดสูตร ออกแบบ หรืออนุมัติจากบริษัทหรือหน่วยงานควบคุมใดๆ ให้รักษาโรคหรือสภาพทางการแพทย์ใดๆ ได้ การกล่าวอ้างเช่นนี้แสดงนัยว่าผลิตภัณฑ์นั้นเป็นยาแทนที่จะเป็นเครื่องสำอางหรืออาหารเสริม ท่านยังไม่อาจเปรียบเทียบผลิตภัณฑ์กับยา หรือทำการกล่าวอ้างถึงยาหรือการแพทย์ได้ การกล่าวอ้าง หรือเปรียบเทียบดังกล่าวอาจยังผลให้ท่านต้องรับผิดชอบเป็นการส่วนตัว

2.3 ไม่มีการกล่าวอ้างว่าได้รับอนุมัติจากเอฟดีเอ

(ไม่เข้ากรณี)

2.4 ภาพถ่ายก่อนและหลัง

อาจใช้ได้เฉพาะภาพและวิดีโอที่ได้รับการอนุมัติจากบริษัทแล้วเท่านั้นเพื่อทำการสาธิตผลประโยชน์ของผลิตภัณฑ์

2.5 การดัดแปลงบรรจุภัณฑ์ของผลิตภัณฑ์

ท่านไม่อาจดัดแปลงบรรจุภัณฑ์ ฉลาก สิ่งตีพิมพ์ หรือคำแนะนำให้ใช้สำหรับผลิตภัณฑ์ใดๆ ท่านไม่อาจให้คำแนะนำให้ใช้ผลิตภัณฑ์ในวิธีใดๆ ที่ไม่ได้ระบุไว้ในสิ่งตีพิมพ์ฉบับปัจจุบันที่ได้รับอนุมัติของบริษัท การดัดแปลงหรือคำแนะนำใดๆ จากท่านอาจยังผลให้ท่านต้องรับผิดชอบเป็นการส่วนตัว

3. การกล่าวอ้างเรื่องรายได้

3.1 ไม่ให้กล่าวอ้างถึงรายได้ซึ่งทำให้หลงผิด

เป็นเรื่องสำคัญที่ผู้แทนจำหน่ายทุกคนจะต้องได้รับการแจ้งให้ทราบอย่างครบถ้วนและมีความคาดหวังซึ่งปฏิบัติได้จริงเกี่ยวกับโอกาสทางรายได้ที่เกี่ยวข้องกับการเป็นผู้แทนจำหน่าย เพื่อช่วยให้แน่ใจว่าผู้แทนจำหน่ายทุกคนมีความคาดหวังซึ่งปฏิบัติได้จริง ท่านต้องปฏิบัติตามความในข้อ 3 นี้ในทุกๆ ด้านของกิจกรรมทางธุรกิจของท่าน ข้อสำคัญที่สุดคือ ท่านไม่อาจทำการกล่าวอ้างใดๆ ไม่ว่าจะเป็นการเฉพาะเจาะจงหรือโดยนัยก็ตาม เกี่ยวกับโอกาสสร้างรายได้ที่เป็นเท็จหรือชักนำให้หลงผิด รวมทั้งการประกันรายได้ไม่ว่าชนิดใดก็ตาม ท่านไม่อาจนำเช็คการจ่ายเงินโบนัสหรือบันทึกการจ่ายเงินโบนัสอื่นๆ ไม่ว่าจะต้นฉบับหรือสำเนาก็ตาม มาแสดง

3.2 ข้อกำหนดสำหรับการกล่าวอ้างเรื่องรูปแบบการดำเนินชีวิตและรายได้

ท่านอาจทำการกล่าวอ้างเรื่องรูปแบบการดำเนินชีวิตได้ (เช่น ธุรกิจนุสกินของฉันช่วยให้ฉันซื้อเรือ ลาออกจากงาน ซื้อบ้านใหม่ได้ ฯลฯ) หรือคำกล่าวอ้างเกี่ยวกับระดับของเงินโบนัสหรือรายได้ที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจนุสกินของท่านได้ถ้าเป็นไปได้ตามเงื่อนไขต่อไปนี้:

- (ก) ข้อมูลนั้นต้องเป็นความจริงและไม่ชักนำให้หลงผิด
- (ข) ข้อมูลนั้นต้องตั้งอยู่บนพื้นฐานของประสบการณ์และระดับการได้รับเงินชดเชยที่แท้จริงของท่าน หรือประสบการณ์และระดับรายได้ของผู้แทนจำหน่ายในลำดับสูงถัดไปตามสายงานจากท่านหรือของกลุ่มของผู้ที่อยู่ในระดับต่ำลงมาตามสายงานของท่าน หรือสอดคล้องกับข้อมูลในอุปกรณ์ส่งเสริมการขายของบริษัทหรือของผู้บริหารบลูโดมอนด์
- (ค) การกล่าวอ้างถึงการได้รับเงินชดเชยต้องมีระบุไว้ในจำนวนเงินและจำนวนร้อยละที่แท้จริงรายเดือนหรือรายปีของผู้แทนจำหน่ายที่ได้รับเงินจำนวนนั้น
- (ง) ท่านต้องเปิดเผยสรุปการได้รับเงินชดเชยของผู้แทนจำหน่ายล่าสุดพร้อมกันไปกับกล่าวอ้างเรื่องเงินปันผลตอบแทนนั้นด้วย
- (จ) ท่านไม่อาจทำการกล่าวอ้างใดๆ เกี่ยวกับจำนวนเวลาที่ต้องใช้เพื่อบรรลุถึงระดับการได้รับเงินชดเชยระดับใดๆ โดยไม่ได้รับการอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าจากบริษัท

- (ฉ) ถ้าท่านทำการกล่าวอ้างเกี่ยวกับ “รายได้” หรือ “ผลกำไร” แทนที่จะเป็น “เงินโบนัส” หรือ “เงินปันผลตอบแทน” ท่านต้องหักค่าใช้จ่ายสุทธิที่ท่านก่อกำขึ้นในการสร้างรายได้ดังกล่าว หรือเปิดเผยจำนวนค่าใช้จ่ายที่ท่านก่อกำขึ้นในการสร้างรายได้ดังกล่าว และ
- (ซ) ถ้าท่านทำการกล่าวอ้างเกี่ยวกับระดับเงินโบนัส ท่านต้องหมายความว่าจำนวนเงินดังกล่าวเป็นจำนวนขั้นต้นก่อนหักค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับการทำธุรกิจ

4. อุปกรณ์ส่งเสริมการขายที่ผลิตโดยผู้บริหารบลูโดมอนด์

4.1 อุปกรณ์ส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์

เพื่อปกป้องความมั่นคงของเครือข่ายและเพื่อประกันว่าอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายได้รับการจัดทำ ใช้ และแจกจ่ายโดยผู้แทนจำหน่ายที่มีประสบการณ์และความรู้ที่สำคัญเกี่ยวกับบริษัทและผลิตภัณฑ์ของบริษัท เฉพาะผู้บริหารบลูโดมอนด์เท่านั้นจึงอาจจัดทำ ใช้ และแจกจ่ายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของตนเองได้ ผู้บริหารบลูโดมอนด์อาจจัดทำอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายเพื่อใช้เองและสำหรับผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ใช้ได้ก็ต่อเมื่อตนปฏิบัติตามข้อกำหนดของนโยบายและระเบียบการนี้ รวมทั้ง โดยไม่จำกัด บทบัญญัติของข้อ 2, 3, 4.3 และ 4.4 ของบทที่ 3 นี้และผนวก ข อาจนำอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ไปใช้ได้เฉพาะในประเทศที่ได้รับอนุญาตที่ได้จดทะเบียนเอกสารนี้ไว้เท่านั้น เพื่อประโยชน์ของบทที่ 3 นี้ ผู้บริหารบลูโดมอนด์คือบรรดาผู้แทนจำหน่ายซึ่ง: (i) ดำรงสถานะการเป็นบลูโดมอนด์อยู่ในปัจจุบัน (ii) ได้เป็นบลูโดมอนด์มาแล้วอย่างน้อยสามเดือน และ (iii) ไม่ได้ประพฤติผิดสัญญาในสาระสำคัญ

4.2 ไม่ใช่การสนับสนุนหรือการอนุมัติของบริษัท

แม้ว่าบริษัทจะอนุญาตให้ผู้บริหารบลูโดมอนด์จัดทำ ใช้ และแจกจ่ายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์สำหรับผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ใช้ได้ก็ตาม ท่านจำเป็นต้องตระหนักว่าอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์นี้จัดทำขึ้นอย่างอิสระโดยผู้บริหารบลูโดมอนด์ และไม่ใช่บริษัทจัดทำขึ้น สนับสนุน แนะนำ หรืออนุมัติให้ใช้ ถ้าท่านเลือกที่จะซื้อหรือใช้อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์ บริษัท (i) ไม่มีความรับผิดชอบหรือภาวะผูกพันต่อท่านเกี่ยวกับการคืนเงินและการแลกเปลี่ยน และ (ii) ไม่รับประกันว่าอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์นั้นสอดคล้องกับข้อกำหนดของกฎหมายและข้อบังคับที่เกี่ยวข้อง นอกจากนี้ ไม่มีการกำหนดให้ต้องซื้อเอกสารดังกล่าวและไม่อาจรับประกันได้ว่าอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์นั้นจะมีส่วนช่วยต่อธุรกิจของท่านอย่างมีนัยสำคัญ ท่านควรประเมินการซื้ออุปกรณ์ส่งเสริมการขายอย่างรอบคอบ ท่านไม่ควรใช้จ่ายค่าอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์ดังกล่าวมากกว่าที่ระดับเงินโบนัสของท่านภายใต้แผนการปันผลตอบแทนจะสามารถรองรับได้

4.3 สัญญาใบอนุญาตสำหรับอุปกรณ์ส่งเสริมการขาย

ผู้บริหารบลูโดมอนด์ต้องทำและยื่นสัญญาใบอนุญาตต่อบริษัทก่อนที่จะจัดทำอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายใดๆ ของบลูโดมอนด์ สัญญาใบอนุญาตมีอายุสัญญาสองปีและต้องต่ออายุถ้าท่านต้องการที่จะยังคงจัดทำและใช้อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของบลูโดมอนด์ของท่านต่อไป สัญญาใบอนุญาตมอบสิทธิให้ท่านใช้เครื่องหมายการค้าและชื่อทางการค้าบางประการของบริษัทได้ และแสดงข้อกำหนดและเงื่อนไขที่ท่านต้องยินยอมปฏิบัติตามเพื่อจัดทำอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายและใช้เครื่องหมายการค้าของบริษัท

4.4 การจดทะเบียนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์

ก่อนที่จะใช้หรือแจกจ่ายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ ผู้บริหารบลูโดมอนด์ต้องจดทะเบียนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ดังกล่าวกับบริษัทและรับคำบอกกล่าวถึงการจดทะเบียนจากบริษัทเกี่ยวกับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ดังกล่าวที่แสดงไว้ในผนวก ข แนบท้ายนโยบายนี้

4.5 การขายโดยผู้บริหารบลูโดมอนด์; จุดประสงค์

ผู้บริหารบลูโดมอนด์ซึ่งขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์ให้แก่ผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ต้องปฏิบัติตามนโยบายและระเบียบการนี้และบทบัญญัติของผนวก ข แนบท้ายนโยบายนี้ อาจขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์เพื่อจุดประสงค์ของการส่งเสริมผลิตภัณฑ์และธุรกิจของบริษัท และเพื่อช่วยเหลือ ฝึกอบรม และกระตุ้นผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ในการส่งเสริมผลิตภัณฑ์และธุรกิจของบริษัทของตนเท่านั้น

4.6 กลุ่มของผู้แทนจำหน่าย

ผู้บริหารบลูโดมอนด์เท่านั้นที่อาจก่อตั้งกลุ่มของผู้แทนจำหน่ายซึ่งเสนอเอกสาร การฝึกอบรม การจองทางเว็บไซต์ อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขาย หรือเครื่องมือส่งเสริมธุรกิจอื่นๆ อย่างเป็นทางการได้ กลุ่มของผู้แทนจำหน่ายต้องปฏิบัติตามแนวทางเป็นลายลักษณ์อักษรของบริษัทว่าด้วยการประกอบการกลุ่มของผู้แทนจำหน่าย ผู้บริหารบลูโดมอนด์ผู้เป็นผู้ก่อตั้งหลักของกลุ่มของผู้แทนจำหน่าย (i) ต้องแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรให้บริษัททราบถึงการก่อตั้งกลุ่มของผู้แทนจำหน่าย และ (ii) ต้องรับผิดชอบสำหรับการประกันการปฏิบัติตามแนวทางดังกล่าวของกลุ่มของผู้แทนจำหน่าย

5. สื่อมวลชน การโฆษณาทั่วไป

5.1 ห้ามทำการส่งเสริมโดยใช้สื่อมวลชน

ท่านไม่อาจใช้การโฆษณาทางสื่อหรือหรือการติดต่อสื่อสารในวงกว้างอื่นๆ ไม่ว่าจะในรูปแบบใดก็ตามที่จะส่งเสริมผลิตภัณฑ์รวมทั้งการโฆษณาผ่านการติดต่อสื่อสารในวงกว้างในอินเทอร์เน็ต รวมถึงเรื่องข่าวหรือเรื่องเชิงส่งเสริมในการแสดงทางโทรทัศน์ การรายงานข่าวทางวิทยุหรือโทรทัศน์ การแสดงรายการบันเทิง การโฆษณาทางอินเทอร์เน็ต ฯลฯ อาจส่งเสริมผลิตภัณฑ์ได้เฉพาะการติดต่อด้วยตนเองหรือโดยทางสิ่งพิมพ์ที่บริษัทหรือผู้แทนจำหน่ายจัดทำขึ้นและแจกจ่ายตามนโยบายและระเบียบการนี้เท่านั้น ท่านอาจทำการโฆษณาในโอกาสทั่วไปในเขตอำนาจศาลที่อนุญาตให้ทำการโฆษณาแบบนั้นได้ แต่เฉพาะเท่าที่สอดคล้องกับนโยบายและระเบียบการของบริษัทเท่านั้น

5.2 การสัมภาษณ์ทางสื่อ

ท่านไม่อาจส่งเสริมผลิตภัณฑ์หรือโอกาสผ่านการสัมภาษณ์กับสื่อ บทความในสิ่งตีพิมพ์ รายงานข่าว หรือข้อมูลสาธารณะอื่นใด แหล่งข้อมูลทางการค้าหรืออุตสาหกรรม นอกจากจะได้รับการอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรเป็นการเฉพาะจากบริษัท รวมถึงสิ่งตีพิมพ์ส่วนตัว สิ่งพิมพ์ที่ต้องชำระค่าสมาชิก หรือสิ่งพิมพ์ “กลุ่มปิด” ด้วย ท่านไม่อาจพูดกับสื่อแทนในนามของบริษัท และไม่อาจแสดงตัวว่าท่านได้รับอนุญาตจากบริษัทให้พูดแทนในนามของบริษัท ควรส่งผ่านการติดต่อหรือการสอบถามจากสื่อทั้งหมดไปยังบริษัทโดยโทรศัพท์ไปที่หมายเลข 02-791-8500

5.3 การโฆษณาในสมุดโทรศัพท์

เพื่อลงโฆษณาในสมุดโทรศัพท์หน้าเหลืองหรือใส่ชื่อของท่านไว้ในหน้าขาวของสมุดโทรศัพท์ที่เผยแพร่ในท้องถิ่นอยู่ในบริเวณของท่านหรือผ่านทางสมุดโทรศัพท์ในอินเทอร์เน็ต ท่านต้องได้บรรลุและยังคงไว้ซึ่งตำแหน่งผู้บริหารระดับทัพบทิมหรือสูงกว่านั้น ณ เวลาที่ลงนามในสัญญาสำหรับการใส่รายชื่อนั้น

- ในสมุดโทรศัพท์หน้าขาว การโฆษณาจะจำกัดอยู่เพียงสองบรรทัดซึ่งมีคำว่าผู้แทนจำหน่ายอิสระของ “ฟาร์มาเน็กซ์ (หรือ “นูสกิน”) จอห์น โด (ชื่อของท่าน)” และหมายเลขโทรศัพท์ ไม่อนุญาตให้ใช้อักษรตัวหนาหรือแสดงภาพโฆษณาใดๆ การโฆษณาต้องเป็นเพียงชื่อของผู้แทนจำหน่ายเท่านั้น
- ในสมุดโทรศัพท์หน้าเหลือง การโฆษณาต้องอยู่ภายใต้ประเภท “อาหารเสริม” หรือประเภทอื่นที่บริษัทอนุมัติเท่านั้น

5.4 การแจกจ่ายเอกสารส่งเสริม

อาจแจกจ่ายเอกสารส่งเสริมทั้งหมด รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง ใบปลิว นามบัตร และอุปกรณ์ส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนต์ ที่จดทะเบียนไว้ตามผนวก ข ของนโยบายและระเบียบการฉบับนี้โดยการติดต่อด้วยตนเองเท่านั้น ไม่อาจนำเอกสารส่งเสริมไปปิดไว้ในที่สาธารณะ ส่งทางไปรษณีย์หรือโทรสารเป็นจำนวนมาก วางไว้ตามรถยนต์ที่จอดอยู่ ใส่ไว้ในตู้จดหมาย หรือเผยแพร่โดยวิธีการที่ไม่ใช่การติดต่อด้วยตนเองแบบอื่นใด

6. นโยบายว่าด้วยการขายและการแสดงสินค้าในร้านค้าปลีกและสถานบริการ

6.1 ร้านค้าปลีก

ท่านไม่อาจขายผลิตภัณฑ์และ/หรือส่งเสริมโอกาสทางธุรกิจของบริษัทผ่านร้านค้าปลีกเช่นร้านอาหารสุขภาพ ร้านขายของชำ ร้านที่อิงอยู่กับอินเทอร์เน็ต และสถานประกอบการอื่นๆ ในลักษณะดังกล่าว ท่านยังถูกห้ามมิให้ขายผลิตภัณฑ์ให้แก่ผู้ใดซึ่งในที่สุดแล้วจะนำผลิตภัณฑ์ไปขายผ่านร้านค้าปลีกด้วย ตามที่ได้มีกล่าวไว้ในข้อ 5.2 ของบทที่ 2 ท่านอาจวางเอกสารการโฆษณาที่บริษัททำขึ้นและ/หรือเอกสารการโฆษณาส่วนตัวไว้ภายในสถานประกอบการได้โดยได้รับความยินยอมล่วงหน้าจากสถานประกอบการค้าปลีกนั้น อย่างไรก็ตาม เอกสารการโฆษณาทั้งหมดต้องบรรจุอยู่ภายในที่ใส่โบรชัวร์อันเดียวที่บริษัททำขึ้น นอกจากนี้ ประชาชนทั่วไปต้องไม่มองเห็นที่ใส่โบรชัวร์และเอกสารการโฆษณานั้นในลักษณะที่จะชักจูงให้ประชาชนทั่วไปเข้าไปในสถานประกอบการค้าปลีกนั้น

6.2 บูธแสดงสินค้า

ท่านไม่อาจขายผลิตภัณฑ์ใดๆ ของบริษัทหรือส่งเสริมโอกาสของบริษัทที่ตลาดขายของเก่า ตลาดนัด ตลาดขายสรรพสินค้า ซูเปอร์มาร์เก็ต สถานออกกำลังกาย งานการแข่งขันกีฬา ห้างสรรพสินค้า หรือสถานที่อื่นใดที่คล้ายกันนี้ซึ่งมีการแสดงโอกาสหรือผลิตภัณฑ์

6.3 สถานบริการ

ถ้าท่านเป็นเจ้าของหรือทำงานอยู่ที่สถานประกอบการเกี่ยวกับการบริการ ท่านอาจจัดหาผลิตภัณฑ์ของบริษัทให้แก่ลูกค้าผ่านสถานประกอบการนี้ได้ตราบเท่าที่ท่านให้การสนับสนุนที่คัดเลือกไว้ก่อนและต่อเรื่องที่เหมาะสมต่อลูกค้าของท่านตามที่กำหนดไว้ในสัญญา ไม่ว่าจะกรณีใดก็ตาม ไม่อาจนำแผ่นสัญลักษณ์ของผลิตภัณฑ์หรือเอกสารการโฆษณาอื่นๆ ไปแสดงให้ประชาชนทั่วไปมองเห็นในลักษณะที่จะชักจูงให้ประชาชนทั่วไปเข้าไปยังสถานบริการนั้นเพื่อซื้อผลิตภัณฑ์

- (ก) สถานประกอบการเกี่ยวกับการบริการคือสถานที่ซึ่งมีรายได้หลักจากการให้บริการส่วนตัวมากกว่าการขายผลิตภัณฑ์ต่างๆ และการใช้สอยสถานที่ของลูกค้าถูกควบคุมโดยการเป็นสมาชิกหรือการนัดหมาย
- (ข) ผู้แทนจำหน่ายอาจขายผลิตภัณฑ์ผ่านสถานประกอบการเกี่ยวกับการบริการที่ให้บริการเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์เท่านั้น ตัวอย่างเช่น อาจขายผลิตภัณฑ์ฟาร์มาเน็กซ์ผ่านสำนักงานแพทย์และสถานดูแลสุขภาพอื่นๆ สโมสรสุขภาพ หรือโรงกีฬา อาจขายผลิตภัณฑ์นุสกินผ่านร้านตัดผม ร้านเสริมสวย ร้านทำเล็บ หรือศูนย์เปลี่ยนสีผิวกาย

6.4 สิทธิการตัดสินใจขั้นสุดท้ายของบริษัท

บริษัทสงวนสิทธิ์ที่จะทำการตัดสินใจขั้นสุดท้ายว่าสถานประกอบการใดเกี่ยวข้องกับการบริการหรือเป็นสถานที่ซึ่งเหมาะสมสำหรับการขายผลิตภัณฑ์หรือไม่ ทั้งนี้ด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว

7. อินเทอร์เน็ต

7.1 การใช้อินเทอร์เน็ตในธุรกิจของพนักงานขาย

ท่านอาจใช้อินเทอร์เน็ตเพื่อส่งเสริมบริษัท รวมทั้งผลิตภัณฑ์ของบริษัท ได้ก็ต่อเมื่อการใช้ดังกล่าวได้รับการอนุญาตเป็นการเฉพาะโดยข้อ 7.2 หรือ 7.3 ของนโยบายและระเบียบการนี้ และสอดคล้องกับบทบัญญัติทั้งหมดของนโยบายและระเบียบการนี้ รวมทั้งข้อ 2, 3, 4 และ 5 ของบทที่ 3 นี้ ตลอดจนจนแนวทางเป็นลายลักษณ์อักษรสำหรับการใช้อินเทอร์เน็ตที่บริษัทก่อตั้งขึ้น การใช้อินเทอร์เน็ตอื่นๆ ทั้งหมดเพื่อส่งเสริมบริษัทหรือผลิตภัณฑ์ของบริษัทหรือแผนการปันผลตอบแทนของบริษัทเป็นเรื่องต้องห้าม

7.2 กิจกรรมทางอินเทอร์เน็ตที่ได้รับอนุญาต

ผู้แทนจำหน่ายทุกรายอาจใช้อินเทอร์เน็ตได้ดังต่อไปนี้:

- (ก) ท่านได้รับอนุญาตให้ใช้เว็บไซต์ของผู้แทนจำหน่ายที่บริษัทจัดทำขึ้น
- (ข) ท่านอาจใช้ (1) เว็บไซต์โอกาสธุรกิจทั่วไป (2) หน้าแรกของเว็บไซต์ทั่วไปหรือ (3) สื่อสังคมออนไลน์ที่มีการเชื่อมต่อกับเว็บไซต์ของบริษัท หน้าเว็บทั่วไปเหล่านี้ไม่อาจมีเครื่องหมายการค้าหรือเอกสารข้อมูลที่มีลิขสิทธิ์อื่นๆ ของบริษัท และไม่อาจมีข้อมูลเกี่ยวกับบริษัท ผลิตภัณฑ์ หรือธุรกิจของบริษัท หรือภาพของผลิตภัณฑ์หรือสถานที่ / บุคลากรของบริษัท ยังต้องไม่มีข้อมูลอันเป็นเท็จหรือชักพาให้หลงผิดอีกด้วย
- (ค) ท่านอาจใช้อินเทอร์เน็ต รวมทั้งเครือข่ายสังคม บล็อก สื่อสังคมออนไลน์และระบบประยุกต์ และเว็บไซต์อื่นๆ ที่มีเนื้อหาอยู่บนพื้นฐานของการมีส่วนร่วมของผู้ใช้และเนื้อหาที่ผู้ใช้สร้างขึ้น เวทีแสดงความคิดเห็น กระดานข่าว บล็อก วิกิส และ พ็อดคาสท์ (เช่น เพชบุ๊ค ทวิตเตอร์ ฟลิค ฯลฯ) เพื่อ (1) สื่อสารข้อมูลขั้นต้นเกี่ยวกับบริษัทหรือการมีส่วนเกี่ยวข้องของท่านกับบริษัท (2) นำทางผู้ใช้ไปสู่เว็บไซต์การซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของบริษัทหรือเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของ บลูโดมอนด์ และ (3) แสดงอุปกรณ์ส่งเสริมการขายของบริษัทที่ได้รับอนุมัติจากบริษัทให้นำมาลงไว้ในบล็อกส่วนตัวหรือเว็บไซต์เครือข่ายสังคมออนไลน์ได้ ทั้งนี้โดยมีข้อแม้ว่า การสื่อสารและการใช้ประโยชน์ดังกล่าวต้อง (i) เกี่ยวเนื่องกับการใช้ประโยชน์หลักของเวทีแสดงความคิดเห็น เว็บไซต์ บล็อก

กระดานขาย วิกิส์ หรือพ็อดคาสท์ หรือการใช้อินเทอร์เน็ตรูปแบบอื่น และ (ii) ไม่อาจเป็นเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ต ดังแสดงไว้ในข้อ 7.3 ของบทนี้ เฉพาะผู้บริหารบลูโดมอนต์เท่านั้นที่สามารถมีเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตได้ บริษัทมีสิทธิที่จะวินิจฉัยด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียวว่าการใช้อินเทอร์เน็ตของท่านได้รับอนุญาตภายใต้ความในข้อนี้หรือว่าการใช้ดังกล่าวเป็นเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตที่ต้องห้าม นอกจากนี้ท่านต้องปฏิบัติตามแนวทางที่ตีพิมพ์เผยแพร่ของบริษัทว่าด้วยการใช้อินเทอร์เน็ต แนวทางนี้อาจเปลี่ยนแปลงได้เป็นครั้งคราว และท่านต้องรับผิดชอบที่จะติดตามแนวทางฉบับปัจจุบันและปฏิบัติตามแนวทางดังกล่าว ในกรณีของการฝ่าฝืน นอกจากจะได้รับการโทษทางวินัยตามบทที่ 6 ของนโยบายและระเบียบการนี้แล้ว บริษัทยังอาจกำหนดให้ท่านถอดข้อมูลหรือเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าใดๆ ที่ฝ่าฝืนนโยบายของบริษัทออกด้วย

ตัวอย่างของการใช้ประโยชน์โดยผู้แทนจำหน่ายที่ไม่ใช่บลูโดมอนต์ที่อนุญาตให้ใช้ได้

- ถ้าท่านมีเพศบุคคลส่วนตัวซึ่งท่านนำข้อมูลต่างๆ ไปลงไว้ ท่านอาจนำข้อมูลที่ว่าท่านเป็นผู้แทนจำหน่าย นู สกิน ข้อมูลเกี่ยวกับงานต่างๆ ของนูสกินที่ท่านได้ไปร่วมงานมา และข้อมูลขั้นต้นเกี่ยวกับนูสกินไปลงไว้ และชี้แนะให้ผู้อ่านไปที่เว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของบริษัทหรือเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์ที่ได้รับอนุมัติเพื่อดูข้อมูลเพิ่มเติม
- ถ้าท่านมีบล็อกส่วนตัวหรือเว็บไซต์เครือข่ายสังคมออนไลน์ ท่านอาจประกาศข้อความเฉพาะว่าท่านเป็นผู้แทนจำหน่ายอิสระของ นู สกิน และผู้อื่นอาจสมัครเข้าเป็นผู้แทนจำหน่ายได้ และมีตรรกะของ ท่านอาจติดต่อท่านได้ถ้าเขาสนใจจะหารือธุรกิจกับท่าน

ตัวอย่างของการใช้ประโยชน์โดยผู้แทนจำหน่ายที่ไม่ใช่บลูโดมอนต์ที่ไม่อนุญาตให้ใช้

- เพชบุคคลที่อุทิศให้แก่นูสกินเป็นหลัก ซึ่งประกอบด้วยเนื้อหาเกี่ยวกับการซื้อขายสินค้า เช่นวิดีโอหรือภาพแสดงก่อนและหลังการใช้ผลิตภัณฑ์ หรือถ้าเป็นแฟนเพจหรือเพจที่คล้ายกันซึ่งใช้เครื่องหมายการค้าของบริษัท จะถือว่าเป็นเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ต และจะเป็นการฝ่าฝืนนโยบายสำหรับผู้แทนจำหน่ายที่ไม่ใช่บลูโดมอนต์
- บล็อกหรือเว็บไซต์เครือข่ายสังคมออนไลน์ที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับผลิตภัณฑ์หรือโอกาสทางธุรกิจเป็นหลัก นั่นคือเป็นเรื่องที่มีหัวข้อนำมาจากเครื่องหมายการค้าหรือคำขวัญของนูสกิน หรือใช้เนื้อหาด้านการตลาด จะถือว่าเป็นเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ต และจะเป็นการฝ่าฝืนนโยบายสำหรับผู้แทนจำหน่ายที่ไม่ใช่บลูโดมอนต์

ตัวอย่างข้างต้นยกมาแสดงไว้เป็นตัวอย่างประกอบเท่านั้น และมีได้มีเจตนาให้เป็นรายการที่ครบถ้วนเพียงเท่านั้นของการใช้อินเทอร์เน็ตที่ได้รับอนุญาตหรือไม่ได้รับอนุญาต หรือเงื่อนไขหรือปัจจัยที่บริษัทจะพิจารณาในการวินิจฉัยว่าการใช้ประโยชน์ในอินเทอร์เน็ตอย่างไรจึงถือว่าเป็นเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ต

7.3 เว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์

เพื่อปกป้องความมั่นคงของเครือข่ายและเพื่อประกันว่าเนื้อหาด้านการซื้อขายสินค้าในอินเทอร์เน็ตได้รับการจัดทำขึ้นและนำไปลงในอินเทอร์เน็ตโดยผู้แทนจำหน่ายที่มีประสบการณ์และความรู้ในสาระสำคัญเกี่ยวกับบริษัทและผลิตภัณฑ์ของบริษัท เฉพาะผู้บริหารบลูโดมอนต์ (ดังนิยามไว้ในข้อ 4.1 ของบทที่ 3 นี้) เท่านั้นที่อาจจัดทำหรือมีเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตได้ ให้ถือว่าเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตดังกล่าวเป็นสิ่งสนับสนุนการทำธุรกิจและบริการและอยู่ได้บังคับของในความในข้อ 4 และ 5 ของบทที่ 3 นี้ นอกเหนือจากข้อกำหนดที่แสดงไว้ในข้อ 4 ของนโยบายนี้เกี่ยวกับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ เว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์ต้องอยู่ได้บังคับของหลักเกณฑ์ต่อไปนี้:

- (ก) ท่านต้องได้ยื่นคำขอจดทะเบียนที่ตั้งของเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์และได้รับคำบอกกล่าวถึงการรับจดทะเบียนเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์แล้ว
- (ข) ท่านต้องแจ้งให้บริษัททราบทันทีที่ท่านนำข้อมูลเกี่ยวกับเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์ซึ่งเกี่ยวข้องกับบริษัท ผลิตภัณฑ์ของบริษัท โอกาสทางธุรกิจ/แผนการปันผลตอบแทนซึ่งยังไม่เคยจดทะเบียนไว้กับบริษัทมาก่อนไปลงในเว็บไซต์
- (ค) ข้อมูลที่ดาวน์โหลดได้ เช่น PDFs วีดิโอ รูปภาพ การนำเสนอด้วยโปรแกรมพาวเวอร์พอยท์ และไฟล์อื่นๆ ถือเป็นอุปกรณ์ส่งเสริมการขายแยกต่างหาก และท่านต้องจดทะเบียนสิ่งเหล่านี้ไว้กับบริษัทและต้องได้รับคำบอกกล่าวถึงการรับจดทะเบียนก่อนนำสิ่งเหล่านี้ไปลงในเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์ของท่าน
- (ง) การอ้างอิงถึงรายได้ใดๆ ที่นำไปลงในเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์ต้องประกอบด้วยสรุปแผนการปันผลตอบแทนของผู้แทนจำหน่ายของบริษัทฉบับล่าสุด และต้องสอดคล้องกับหลักเกณฑ์ทั้งหมดเกี่ยวกับการอ้างอิงถึงรายได้ภายใต้ข้อ 3 ของบทที่ 3 ของนโยบายและระเบียบการนี้
- (จ) เว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์ของท่านไม่อาจมีเกินห้าสิบ (50) หน้ารวมกันโดยไม่ได้ได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากบริษัท ท่านต้องจัดส่งชื่อผู้ใช้หรือรหัสผ่านใดๆ ให้แก่บริษัทเท่าที่อาจจำเป็นเพื่อให้เข้าถึงทุกๆ ส่วนของเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์นั้นได้ และ
- (ฉ) ถ้าบริษัทแจ้งให้ท่านถอดถอนหรือลบข้อความใดๆ ออกจากเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์ของท่าน หรือให้ดัดแปลงหรือเพิ่มเติมข้อความใดๆ เช่น คำประกาศออกตัวเกี่ยวกับรายได้ ท่านต้องทำการเปลี่ยนแปลงตามที่ขอภายใน 24 ชั่วโมง (หรือในเวลาที่ยาวกว่านั้นตามที่บริษัทอาจกำหนดด้วยดุลพินิจของตน แต่เพียงผู้เดียว) หรือปิดเว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์นั้นไว้จนกว่าจะได้ทำการเปลี่ยนแปลงนั้นแล้ว

7.4 ข้อห้ามเพิ่มเติมในการใช้อินเทอร์เน็ต

เว็บไซต์ของผู้แทนจำหน่ายทุกแห่ง ไม่ว่าจะเป็เว็บไซต์ที่ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนด์หรือเป็นเว็บไซต์ของผู้แทนจำหน่ายที่บริษัทจัดทำขึ้นก็ตาม และรูปแบบอื่นใดของการใช้อินเทอร์เน็ตที่นโยบายนี้อนุญาตให้ทำได้ รวมทั้งภาพและเสียงทางอินเทอร์เน็ต สื่อสังคมออนไลน์ และเว็บไซต์อื่นๆ ที่มีเนื้อหาตั้งอยู่บนพื้นฐานของการมีส่วนร่วมของผู้ใช้และเนื้อหาที่ผู้ใช้สร้างขึ้น ต้องสอดคล้องกับหลักเกณฑ์ต่อไปนี้:

- (ก) ท่านไม่อาจใช้หรือแจกจ่ายเว็บไซต์ที่ทำซ้ำ เว้นแต่บริษัทได้สร้างเว็บไซต์ที่ทำซ้ำ เช่น NSE DREAMs
- (ข) ท่านไม่อาจนำทรัพย์สินทางปัญญาหรือข้อมูลที่มีเจ้าของของบริษัทหรือของบุคคลภายนอกไปรวมไว้ในโดเมนเนม / ยูอาร์แอล หรือเมตา-แท็กเฉพาะของเว็บไซต์ของท่าน บนหรือในรูปแบบอื่นใดของการใช้อินเทอร์เน็ต รวมทั้งแต่ไม่จำกัดเพียง แท็ก ลิงค์ บล็อกเนม เว็บไซต์เครือข่ายสังคมออนไลน์ สื่อสังคมออนไลน์และระบบประยุกต์ และเว็บไซต์อื่นๆ ที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับการมีส่วนร่วมของผู้ใช้และเนื้อหาที่ผู้ใช้สร้างขึ้น เวทีแสดงความคิดเห็น กระดานข่าว บล็อก วิกี และพ็อดคาสท์ (เช่น เฟซบุ๊ก ยูทูป ทวิตเตอร์ วิกีพีเดีย ฟลิค) หรือเป็น “วอลเปเปอร์”
- (ค) ท่านไม่อาจจดทะเบียนเว็บไซต์ของท่านกับโปรแกรมค้นหาหรือสารบบเว็บโดยการใช้ทรัพย์สินทางปัญญาใดๆ ของบริษัทหรือบุคคลภายนอกหรือข้อมูลที่มีเจ้าของใดๆ (เช่น เครื่องหมายการค้า ชื่อทางการค้า ความลับทางการค้า และข้อมูลที่มีลิขสิทธิ์) โดยไม่ได้รับการอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจากเจ้าของ
- (ง) ท่านไม่อาจใช้ลิงค์ที่มีผู้สปอนเซอร์หรือจ่ายเงินเพื่อลงโฆษณากับโปรแกรมค้นหาทางอินเทอร์เน็ตและสารบบเว็บ
- (จ) ท่านอาจส่งเสริมเว็บไซต์หรือหน้าเว็บของท่านผ่านการติดต่อส่วนตัวแบบตัวต่อตัวเท่านั้น และ
- (ฉ) ท่านต้องจัดให้มีการเชื่อมต่อเข้าสู่เว็บไซต์หรือหน้าเว็บของท่านจากเว็บไซต์อื่นๆ เฉพาะที่ได้จดทะเบียนไว้กับบริษัทแล้วเท่านั้น

7.5 ภาพและเสียงทางอินเทอร์เน็ต

ห้ามมิให้ท่านนำเนื้อหาภาพหรือเสียงใดๆ ที่สร้างโดย ผลิตภัณฑ์ เป็นของหรือเกี่ยวข้องกับ (i) บริษัท ผลิตภัณฑ์ แผนการปันผลตอบแทน หรือผู้แทนจำหน่ายของบริษัท หรือ (ii) ท่านหรือบุคคลภายนอกใดๆ ไปลงในเว็บไซต์ใดๆ นอกจากท่านได้รับการอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าจากบริษัท หรือการกระทำดังกล่าวได้รับอนุญาตเป็นการเฉพาะไว้ตามความในข้อ 7.5 ของบทที่ 3 นี้ ข้อห้ามนี้รวมถึง แต่ไม่จำกัดเพียง การบันทึกภาพหรือเสียงของบุคลากรของบริษัท หรืองาน การประชุม การฝึกอบรม หรือการนำเสนอการขยายที่บริษัทหรือผู้แทนจำหน่ายสนับสนุน ข้อยกเว้นสำหรับกฎข้อนี้คือ ผู้บริหารบลูโดมอนด์อาจนำการนำเสนอทางเสียงและภาพที่บริษัทจัดทำขึ้น ซึ่งบริษัทอนุญาตเป็นการเฉพาะให้ผู้บริหารบลูโดมอนด์นำไปลงในเว็บไซต์ที่ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของตนได้ ตลอดจนการนำเสนอทางเสียงและภาพที่ได้จดทะเบียนไว้กับบริษัทแล้ว และได้รับคำบอกกล่าวถึงการรับจดทะเบียนแล้ว

7.6 การขายทางอินเทอร์เน็ต

การขายผลิตภัณฑ์ทางอินเทอร์เน็ตอาจทำได้เฉพาะโดยผ่านทางเว็บไซต์ของบริษัท และไม่อาจขายผ่านเว็บไซต์ไม่ว่าชนิดใดของผู้แทนจำหน่ายหรือรูปแบบอื่นใดของการใช้อินเทอร์เน็ต รวมทั้งภาพและเสียงทางอินเทอร์เน็ต เว็บไซต์เครือข่ายสังคมออนไลน์ สังคมออนไลน์และระบบประยุกต์ และเว็บไซต์อื่นๆ ที่มีเนื้อหาเกี่ยวกับการมีส่วนร่วมของผู้ใช้และเนื้อหาที่ผู้ใช้สร้างขึ้น เว็บไซต์แสดงความคิดเห็น กระดานข่าว บล็อก วิกิส และพ็อดคาสท์ (เช่น เฟซบุ๊ก ยูทูบ ทวิตเตอร์ วิกีพีเดีย ฟลิค) เว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของผู้บริหารบลูโดมอนต์อาจเชื่อมต่อกับเว็บไซต์ของบริษัทได้ ข้อห้ามเกี่ยวกับอินเทอร์เน็ตนี้รวมถึง แต่ไม่จำกัดเพียง การประมูลทางอินเทอร์เน็ตและเว็บไซต์โฆษณาแบ่งประเภท เช่น ebay.com หรือ craigslist.org

7.7 ข้อมูล:

ท่านต้องปฏิบัติตามกฎหมายทั้งหมดเกี่ยวกับการส่งข่าวสารทางอีเมล และท่านมีหน้าที่ต้องหาความรู้เกี่ยวกับข้อกำหนดของกฎหมายเหล่านี้อยู่เสมอ เป็นสิ่งต้องห้ามสำหรับท่านที่จะส่งอีเมลเกี่ยวกับเว็บไซต์หรือการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านไปยังผู้ใดก็ตามที่ไม่ได้เจาะจงร้องขอข้อมูลเกี่ยวกับโอกาสทางธุรกิจหรือผลิตภัณฑ์ของบริษัท ในกรณีที่มิผู้ใดซึ่งเคยยินยอมรับข้อมูลทางอีเมลเกี่ยวกับโอกาสทางธุรกิจและ/หรือผลิตภัณฑ์ของบริษัทแต่ต่อมาร้องขอให้ท่านเลิกส่งอีเมลนั้น ท่านต้องปฏิบัติตามคำขอนี้โดยทันที

8. บริการรายชื่อบุคคลที่สนใจ ไม่มีค่าธรรมเนียมสำหรับการไปพูดในที่ประชุม

8.1 บริการรายชื่อบุคคลที่สนใจ

ก่อนที่ท่านจะขาย ชื่อหรือใช้รายชื่อนี้ในการส่งเสริมธุรกิจ ท่านต้องพิสูจน์ยืนยันว่ารายชื่อนั้นได้มาอย่างถูกต้องและสามารถใช้ได้ตามกฎหมายในพื้นที่ที่ท่านทำการติดต่อรายชื่อนี้ที่มีการระบุชื่อ กรณีนี้รวมถึงแต่ไม่จำกัดเพียงการทำให้มั่นใจว่ารายชื่อนั้นจะมีการปฏิบัติตามรายการ “ห้ามโทร” (หากใช้บังคับ) ในประเทศ สถานที่จำหน่าย รัฐหรือภูมิภาคที่ที่อยู่ของรายชื่อนั้นตั้งอยู่ การฝ่าฝืนกฎหมายใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับรายชื่อนี้เป็นความรับผิดชอบของผู้เดียวของผู้ที่จัดให้มีและติดต่อรายชื่อนั้น ผู้ที่กระทำการฝ่าฝืนจะต้องชดเชยให้บริษัทสำหรับค่าใช้จ่ายหรือความเสียหายใดๆ ที่เกิดจากการคัดค้านโดยส่วนตัวหรือโดยข้อกำหนดต่อการใช้รายชื่อนั้น

8.2 ไม่มีค่าธรรมเนียมสำหรับการไปพูดในที่ประชุม

ท่านไม่อาจคิดค่าธรรมเนียมในการไปพูดในที่ประชุมของผู้แทนจำหน่าย อย่างไรก็ตาม ท่านอาจได้รับการใช้คืนค่าใช้จ่ายตามสมควรที่ท่านได้จ่ายไปจริง (เช่น ค่าเดินทาง ที่พัก อาหาร) ซึ่งท่านก่อกำขึ้นในการไปเข้าร่วมและพูดในการประชุมใดๆ ในกรณีที่ท่านจัดการประชุมหรืองานอื่นขึ้น ท่านอาจคิดค่าธรรมเนียมจากผู้แทนจำหน่ายที่เข้าร่วมประชุมหรืองานอื่นนั้น แต่ค่าธรรมเนียมดังกล่าวต้องไม่สูงเกินความจำเป็นที่จะจ่ายเป็นค่าจัดประชุมหรืองานอื่นดังกล่าว

9. ไม่มีการบันทึกงานบริษัทหรือลูกจ้าง

ท่านอาจบันทึกงานที่บริษัทเป็นผู้สนับสนุน หรือการกล่าวสุนทรพจน์หรือการนำเสนออื่นที่ทำโดยลูกจ้างหรือผู้แทนอื่นของบริษัทในการประชุม งานใดๆ หรือประการอื่น หากท่านทำไปเพื่อประโยชน์การใช้สอยส่วนตัว และไม่ได้มีการนำไปลงแจกจ่าย ทำซ้ำ หรือเผยแพร่ไม่ว่าในรูปแบบหรือสื่อใดๆ และไม่ได้นำไปแสดงแก่ผู้แทนจำหน่าย ผู้แทนจำหน่ายหรือลูกค้าที่สนใจรายอื่น โดยไม่คำนึงถึงว่าจะเป็นสถานที่ใด เว้นแต่สำหรับสิ่งบันทึกสำหรับการใช้ส่วนตัวตามที่ได้กล่าวไว้ในข้อ 9 นี้ ท่านไม่อาจบันทึกงานที่บริษัทเป็นผู้สนับสนุน การกล่าวสุนทรพจน์หรือการนำเสนออื่นที่ทำโดยลูกจ้างหรือผู้แทนอื่นของบริษัทในการประชุม งานใดๆ หรือประการอื่นโดยปราศจากความยินยอมล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรของบริษัท

บทที่ 4 การเป็นพาสปอนเซอร์

1. การเป็นพาสปอนเซอร์

1.1 ข้อกำหนด

ท่านอาจทำหน้าที่เป็นผู้สponseอร์ได้ก็ต่อเมื่อท่านมีคุณสมบัติครบถ้วนตามข้อกำหนดและยอมรับความรับผิดชอบที่ระบุไว้ในสัญญาเท่านั้น

1.2 การรับพืแทนจำหน่ายรายใหม่

ท่านอาจเสนอผู้ที่จะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายต่อบริษัทได้โดยการจัดการให้คนเหล่านั้นยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายต่อบริษัท เมื่อบริษัทยอมรับแบบข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายแล้ว ผู้สมัครจะได้รับการบรรจุไว้โดยตรงภายใต้ตัวผู้สponseอร์ที่ระบุชื่อไว้ในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แม้ว่าผู้แทนจำหน่ายใหม่นั้นอาจจะเรียกได้ว่าเป็นส่วนหนึ่งขององค์กรดาวไนไลน์ของท่านแต่นั้นไม่ได้ทำให้ท่านมีผลประโยชน์ทางกรรมสิทธิ์ใดๆ ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายนั้นหรือเกี่ยวกับข้อมูลใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายนั้น ผู้แทนจำหน่ายทุกคนเป็นส่วนหนึ่งของเครือข่าย และเครือข่ายและข้อมูลใดๆ เกี่ยวกับเครือข่ายเป็นทรัพย์สินที่บริษัทเป็นเจ้าของแต่เพียงผู้เดียว ไม่ใช่ผู้สponseอร์

1.3 คู่มือดำเนินธุรกิจ

เมื่อท่านแนะนำเรื่องโอกาสทางธุรกิจให้ผู้ใด ท่านต้องเปิดเผยอย่างครบถ้วนว่าความจำเป็นทางการเงินเพียงอย่างเดียวในการจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายนั้นคือการซื้อคู่มือดำเนินธุรกิจที่ไม่มีผลกำไร คู่มือดำเนินธุรกิจไม่มีโบนัส

1.4 การแจกจ่ายข้อมูลที่มีประโยชน์ของบริษัท

เมื่อบริษัทได้รับการสอบถามจากผู้สนใจในผลิตภัณฑ์หรือโอกาสทางธุรกิจของบริษัท บริษัทจะแนะนำบุคคลเหล่านี้ต่อผู้แทนจำหน่ายตามดุลพินิจของตน

2. ความรับผิดชอบของพาสปอนเซอร์

2.1 การพิทักษ์มององค์กรดาวไนไลน์

ท่านต้องกำกับดูแล ฝึกอบรม สนับสนุน และติดต่อสื่อสารอย่างต่อเนื่องกับ (i) ผู้แทนจำหน่ายใดๆ ที่ท่านเป็นผู้สponseอร์ และ (ii) องค์กรดาวไนไลน์ของท่านในลักษณะที่สอดคล้องกับข้อกำหนดของสัญญา ความรับผิดชอบของท่านประกอบด้วยแต่ไม่จำกัดเพียง:

- (ก) การจัดให้มีการฝึกอบรม การแนะนำ และการสนับสนุนเกี่ยวกับการขายปลีกและเกี่ยวกับกลุ่มให้แก่องค์กรดาวไนไลน์เป็นประจำ
- (ข) ใช้ความพยายามจนสุดความสามารถของท่านที่จะให้แน่ใจว่าองค์กรดาวไนไลน์ของท่านเข้าใจและปฏิบัติตามข้อกำหนดและเงื่อนไขของสัญญาและกฎหมาย กฏ และข้อบังคับของชาติและของท้องถิ่นที่เกี่ยวข้อง

- (ค) เข้าแทรกแซงในข้อพิพาทใดๆ ที่เกิดขึ้นระหว่างลูกค้าและผู้ใดในองค์กรดาวเน็ตไลน์ของท่านและพยายามระงับข้อพิพาทนั้นโดยพลันและอย่างฉันทมิตร
- (ง) รักษาการติดต่อกับองค์กรดาวเน็ตไลน์ของท่านและพร้อมที่จะตอบคำถามต่างๆ
- (จ) จัดการฝึกอบรมเพื่อประกันว่าการประชุมเกี่ยวกับการขายผลิตภัณฑ์และโอกาสทางธุรกิจที่องค์กรดาวเน็ตไลน์ของท่านจัดขึ้นนั้นสอดคล้องกับสัญญา เอกสารฉบับปัจจุบันของบริษัท และตามกฎหมาย กฏและข้อบังคับใดๆ ที่เกี่ยวข้อง
- (ฉ) ติดตามดูแลกิจกรรมของผู้ที่ท่านเป็นผู้สponseอร์และผู้ที่อยู่ในองค์กรดาวเน็ตไลน์ของท่านและร่วมกับบริษัทโดยสุจริตใจเพื่อป้องกันการฝ่าฝืนนโยบายและระเบียบการนี้และการหลบเลี่ยงแผนการันผลตอบแทน
- (ช) กำกับดูแลและช่วยสนับสนุนความพยายามขององค์กรดาวเน็ตไลน์ของท่านที่จะขายผลิตภัณฑ์ของบริษัทให้แก่ลูกค้าซื้อปลีก และ
- (ซ) ร่วมมือกับบริษัทเกี่ยวกับการตรวจสอบองค์กรดาวเน็ตไลน์ของท่านและให้ข้อมูลทั้งหมดที่เกี่ยวข้องกับการตรวจสอบใดๆ เมื่อบริษัทร้องขอ

2.2 การสลับสาย

ท่านไม่อาจสนับสนุน จูงใจ หรือช่วยโดยประการอื่นใด ให้ผู้แทนจำหน่ายอีกรายหนึ่งโอนไปอยู่กับผู้สponseอร์รายอื่น การทำเช่นนั้นถือเป็นการแทรกแซงซึ่งไม่ยุติธรรมและไม่มีเหตุผลกับความสัมพันธ์ทางสัญญาาระหว่างบริษัทกับผู้แทนจำหน่ายของบริษัท ข้อห้ามนี้รวมถึง แต่ไม่จำกัดเพียง การเสนอสิ่งจูงใจทางการเงินหรือที่มีตัวตนอื่นๆ ให้ผู้แทนจำหน่ายอีกรายหนึ่ง บอกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายเดิมแล้วสมัครใหม่ภายใต้ผู้สponseอร์รายอื่น ท่านยินยอมว่าการฝ่าฝืนกฎข้อนี้สร้างความเสียหายที่ไม่อาจแก้ไขได้ต่อบริษัท และยินยอมว่าการขอความช่วยเหลือจากคำสั่งศาลเป็นทางแก้ไขเยียวยาที่เหมาะสมที่จะป้องกันความเสียหายเช่นนั้น บริษัทยังอาจกำหนดโทษต่อสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายใดๆ ที่ชักชวนหรือจูงใจให้ผู้แทนจำหน่ายเปลี่ยนสายผู้สponseอร์ก็ได้

2.3 ไม่จำเป็นต้องซื้อผลิตภัณฑ์หรืออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขาย

สิ่งที่จะต้องซื้อเพียงอย่างเดียวเพื่อให้สามารถเป็นผู้แทนจำหน่ายได้คือคู่มือดำเนินธุรกิจที่ไม่มีผลกำไร ซึ่งจะไม่ได้โบนัส ท่านไม่อาจกำหนดให้ผู้แทนจำหน่ายหรือผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายรายใดซื้อผลิตภัณฑ์หรืออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายใดๆ หรือแสดงนัยว่าจำเป็นต้องมีการซื้อดังกล่าว

2.4 ข้อมูลที่ถูกต้องในแบบฟอร์มต่างๆ ของบริษัท

ท่านต้องไม่สนับสนุนหรือช่วยเหลือให้ผู้แทนจำหน่ายหรือผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายรายใดให้ข้อมูลอันเป็นเท็จหรือไม่ถูกต้องในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายหรือในแบบฟอร์มอื่นใดของบริษัท

2.5 การติดต่อสื่อสารขององค์กรดาวนไลน์ของท่านกับบริษัท

ท่านต้องไม่กีดกัน ป้องกันหรือพยายามที่จะป้องกันมิให้ผู้แทนจำหน่ายรายใดติดต่อโดยตรงกับบริษัท หรือกีดกัน ป้องกัน หรือพยายามที่จะป้องกันมิให้บริษัทติดต่อโดยตรงกับผู้แทนจำหน่ายรายใด ท่านมีหน้าที่ต้องอำนวยความสะดวกให้แก่การติดต่อสื่อสารระหว่างผู้แทนจำหน่ายรายใดในองค์กรดาวนไลน์ของท่านกับบริษัทตามคำขอของผู้แทนจำหน่ายในองค์กรดาวนไลน์ของท่านหรือตามคำขอของบริษัท

3. ธุรกิจระหว่างประเทศ

3.1 ธุรกิจระหว่างประเทศ

ภายใต้บังคับของสัญญา ท่านอาจทำกิจกรรมทางธุรกิจในฐานะเป็นผู้แทนจำหน่ายในประเทศใดๆ ที่ได้รับอนุญาตก็ได้ ถ้าประเทศหรือสถานที่จำหน่ายนั้นเป็นประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการแล้ว ท่านจะถูกจำกัดอยู่เพียงการแจกนามบัตรและดำเนิน จัดหรือเข้าร่วมการประชุมซึ่งจำนวนผู้เข้าร่วมประชุมในการประชุมครั้งใดๆ จะไม่เกินห้าคนรวมทั้งตัวท่าน ท่านไม่อาจใช้ไปปลิว การโทรศัพท์ชักชวน การส่งอีเมลล์จำนวนมาก การโฆษณาหรือการชักชวนชนิดใดๆ เพื่อส่งเสริมให้คนมาร่วมในการประชุมเหล่านี้ ในประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการ ท่านต้องไม่:

- ก) นำเข้าหรืออำนวยความสะดวกให้การนำเข้า ขาย ให้เป็นของขวัญ หรือแจกจ่ายไม่ว่าในลักษณะใดก็ตาม ซึ่งผลิตภัณฑ์หรือตัวอย่างผลิตภัณฑ์ของบริษัท
- ข) ทำการโฆษณาชนิดใดๆ หรือแจกจ่ายเอกสารส่งเสริมใดๆ เกี่ยวกับบริษัท ผลิตภัณฑ์หรือโอกาสทางธุรกิจของบริษัท ยกเว้นอุปกรณ์ส่งเสริมการขายใดๆ ที่บริษัทอนุญาตเป็นการเฉพาะให้แจกจ่ายได้ในประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการที่กำหนด
- ค) ชักชวนหรือเจรจาความตกลงใดๆ เพื่อผูกพันพลเมืองหรือผู้พำนักอาศัยของประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการใดๆ ต่อโอกาสทางธุรกิจ ผู้สปอนเซอร์รายใด หรือสายการเป็นผู้สปอนเซอร์สายใด นอกจากนั้น ผู้แทนจำหน่ายยังไม่อาจรับสมัครพลเมืองหรือผู้พำนักอาศัยในประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการในประเทศที่ได้รับอนุญาตหรือโดยการใช้แบบข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายจากประเทศที่ได้รับอนุญาต นอกจากพลเมืองหรือผู้พำนักอาศัยของประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการนั้นมีสิทธิพำนักอาศัยถาวรและได้รับอนุญาตตามกฎหมายให้ทำงานในประเทศที่ได้รับอนุญาตนั้น ในขณะที่สมัคร ผู้สปอนเซอร์ต้องรับผิดชอบที่จะประกันความสอดคล้องกับข้อกำหนดเกี่ยวกับการเป็นผู้พำนักอาศัยและการอนุญาตให้ทำงาน การมีสมาชิกภาพหรือการเข้าร่วมใน หรือการเป็นเจ้าของบริษัท ห้างหุ้นส่วน หรือองค์กรตามกฎหมายอื่นๆ ในประเทศที่ได้รับอนุญาตไม่ถือเป็นการมีคุณสมบัติเกี่ยวกับการเป็นผู้พำนักอาศัยและการอนุญาตให้ทำงานในตัวของมันเองได้ ถ้าผู้เข้าร่วมในการเป็นผู้แทนจำหน่ายไม่อาจแสดงหลักฐานพิสูจน์การเป็นผู้พำนักอาศัยและการอนุญาตให้ทำงานเมื่อบริษัทร้องขอ บริษัทอาจเลือกที่จะประกาศให้ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายเป็นโมฆะมาตั้งแต่ต้นก็ได้
- ง) รับเงินหรือสิ่งตอบแทนอื่นๆ หรือมีส่วนเกี่ยวข้องในธุรกรรมทางการเงินใดๆ กับผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายไม่ว่าจะด้วยตัวเองหรือผ่านตัวแทนก็ตาม เพื่อจุดประสงค์เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์หรือโอกาสทางธุรกิจของบริษัท รวมทั้งการเช่า ให้เช่า หรือซื้อสิ่งอำนวยความสะดวกเพื่อประโยชน์ของการส่งเสริมหรือทำธุรกิจที่เกี่ยวข้องกับบริษัท หรือ

- (จ) ส่งเสริม อำนวยความสะดวก หรือทำกิจกรรมประเภทใดก็ตามซึ่งเกินขีดจำกัดที่แสดงไว้ในนโยบายและระเบียบการนี้ หรือซึ่งบริษัทเห็นว่าขัดต่อผลประโยชน์หรือจริยธรรมทางธุรกิจของบริษัทในการขยายไปสู่ระดับระหว่างประเทศ ทั้งนี้ด้วยดุลพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว

3.2 การประชุมในประเทศที่ได้รับอนุญาตโดยมีผู้เข้าร่วมประชุมจากประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการ

ถ้าท่านมีการประชุมในประเทศที่ได้รับอนุญาตกับผู้ที่มาจากประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการเหล่านี้ต้องอยู่ใต้บังคับของข้อห้ามที่เกิดขึ้นจากการเป็นผู้พำนักอาศัยหรือการเป็นพลเมืองในประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการ กรณีนี้หมายความว่าคนเหล่านี้ไม่อาจยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายเพื่อสมัครเป็นผู้แทนจำหน่าย หรือข้อผลิตภัณฑ์เพื่อการนำเข้าได้ (รวมทั้งเพื่อการใช้สอยส่วนตัวด้วย)

3.3 ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้สポンเซอร์สากล

ถ้าท่านประสงค์ที่จะทำธุรกิจในประเทศที่ได้รับอนุญาตซึ่งไม่ใช่ประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่ ท่านต้องปฏิบัติตามกฎหมายที่เกี่ยวข้องทั้งหมดของประเทศนั้น รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง ข้อกำหนดว่าด้วยการเข้าเมือง วีซ่า และการจดทะเบียน นอกจากนี้ ก่อนทำกิจกรรมธุรกิจใดๆ ในประเทศที่ได้รับอนุญาตซึ่งไม่ใช่ประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่ ท่านต้องทำข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้สポンเซอร์สากลถ้าท่านยังไม่เคยทำมาก่อนเมื่อท่านยื่นข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน บริษัทสงวนสิทธิ์ที่จะปฏิเสธหรือเพิกถอนการอนุญาตให้ท่านเป็นผู้สポンเซอร์สากลในประเทศที่ได้รับอนุญาตใดๆ ทั้งนี้ด้วยดุลพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว เมื่อท่านลงนามทำข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้สポンเซอร์สากล บริษัทมอบสิทธิที่จะเป็นผู้สポンเซอร์ให้ผู้แทนจำหน่ายรายใหม่ในประเทศที่ได้รับอนุญาตนอกเหนือจากประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่ได้ ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้สポンเซอร์สากลไม่ได้ให้สิทธิที่จะทำการตลาดผลิตภัณฑ์ในประเทศใดๆ ที่ได้รับอนุญาตนอกเหนือจากประเทศที่ท่านพำนักอาศัยอยู่

3.4 ประเทศจีน

แบบธุรกิจของบริษัทในประเทศจีนแตกต่างไปจากแบบธุรกิจที่ใช้ในประเทศหรือสถานที่จำหน่ายอื่นใด ประเทศจีนไม่ใช่ประเทศที่ได้รับอนุญาต และก่อนที่จะทำธุรกิจที่นั่น ท่านต้องทราบและปฏิบัติตามกฎและเงื่อนไขปัจจุบันที่บริษัทกำหนดไว้สำหรับการประกอบธุรกิจในประเทศจีน

3.5 ข้อห้ามโดยเจตนาของการทดลองตลาดในบางประเทศ

บริษัทสงวนสิทธิ์ที่จะกำหนดให้บางประเทศหรือสถานที่จำหน่ายเป็นที่ต้องห้ามสำหรับการทดลองตลาด ท่านต้องรับผิดชอบที่จะพิสูจน์ยืนยันผ่านผู้ติดต่อปัจจุบันกับประเทศนั้นว่าประเทศหรือสถานที่จำหน่ายที่ท่านมีแผนที่จะทำกิจกรรมดังกล่าว ไม่ใช่ประเทศหรือสถานที่จำหน่ายที่ต้องห้ามก่อนที่จะทำกิจกรรมทดลองตลาดแต่ละครั้งในประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการ

3.6 ทางแก้ไขยวดยาน

นอกเหนือจากทางแก้ไขยวดยานอื่นๆ ที่สัญญาอนุญาตไว้ ถ้าท่านมิได้ปฏิบัติตามความใดๆ ในข้อ 3 ในบทที่ 4 นี้ ท่านอาจถูกห้ามมิให้เข้าร่วมในตลาดระหว่างประเทศที่ได้รับผลกระทบเป็นระยะเวลาที่บริษัทเห็นว่าเหมาะสม และอาจอยู่ใต้บังคับของทางแก้ไขยวดยานที่แสดงไว้ในบทที่ 6 ข้อห้ามนี้อาจรวมถึง แต่ไม่จำกัดเพียง สิ่งต่อไปนี้: การจำกัดสิทธิของท่านที่จะเป็นผู้สポンเซอร์ให้ผู้แทนจำหน่ายรายใหม่ในตลาดระหว่างประเทศที่ได้รับผลกระทบ การห้ามจ่ายเงินโบนัสให้แก่ท่านและผู้ที่อยู่ในลำดับเหนือท่านขึ้นไปตามสายงานจากผลงานที่ท่านได้สร้างขึ้นโดยองค์กรดาวนไลน์ของท่านในตลาดระหว่างประเทศ

ที่เกี่ยวข้อง ท่านอาจไม่ได้รับสิทธิพิเศษที่ให้แก่ผู้แทนจำหน่ายตามธรรมเนียม เช่น การประกาศเกียรติคุณในงานของบริษัท หรือในเอกสารของบริษัท ในทุกตลาดเป็นเวลาไม่เกินหนึ่งปี

3.7 การร้องขอการอนุญาตให้เข้าร่วม

ถ้าท่านไม่สามารถเข้าร่วมในตลาดใดได้เนื่องจากการไม่ปฏิบัติตามข้อ 3 ของบทที่ 4 นี้ ท่านต้องทำคำร้องเป็นลายลักษณ์อักษรเพื่อขอการอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรให้เข้าร่วมในตลาดนั้นได้หลังจากที่ระยะเวลาที่ถูกห้ามได้ผ่านพ้นไปแล้ว

3.8 ไม่ใช่การสละสิทธิ์

ความในข้อ 3 ของบทที่ 4 นี้ไม่ใช่การสละสิทธิ์ของบริษัทที่แสดงไว้ในที่อื่นๆ ในนโยบายและระเบียบการนี้หรือในสัญญา

บทที่ 5 ข้อตกลงที่มีลักษณะผูกจำกัด

1. การเป็นเจ้าของเครือข่าย

ท่านรับทราบและยินยอมว่า: (i) เครือข่ายได้รับการคุ้มครองในฐานะเป็นทรัพย์สินที่เป็นความลับทางการค้าที่มีค่า มีเจ้าของ และบริษัทถือกรรมสิทธิ์อยู่ (ii) เครือข่ายได้รับการพัฒนาขึ้นเพื่อประโยชน์ของบริษัทและผู้แทนจำหน่ายเท่านั้นเพราะบริษัทและผู้แทนจำหน่ายส่งเสริมกิจกรรมธุรกิจที่ได้รับอนุญาตและผลิตภัณฑ์ของบริษัทผ่านทางเครือข่าย (iii) การคุ้มครองเครือข่ายเป็นรากฐานสำคัญของความสำเร็จสืบไปของทั้งบริษัทและผู้แทนจำหน่ายของบริษัท และ (iv) การฝ่าฝืนภาวะผูกพันของท่านภายใต้บทที่ 5 นี้ นี้ก่อความเสียหายอันมิอาจแก้ไขได้ต่อเครือข่าย บริษัท และเพื่อนผู้แทนจำหน่าย ตามความข้างต้น ท่านยินยอมว่าการฝ่าฝืนข้อกำหนดในบทที่ 5 ของนโยบายและวิธีการนี้จะเป็นการแทรกแซงซึ่งไม่เหมาะสมและไม่มีเหตุผลต่อความสัมพันธ์ทางสัญญาาระหว่างบริษัทกับผู้แทนจำหน่ายและลูกค้าของบริษัทและก่อความเสียหายให้แก่ผลประโยชน์ทางธุรกิจที่สามารถแข่งขันได้และความมั่นคงของบริษัทและเครือข่าย

2. ข้อตกลงที่มีลักษณะผูกจำกัด

2.1 การไม่ชักชวน

- (ก) การขายผลิตภัณฑ์และการบริการของบุคคลภายนอก ท่านไม่อาจส่งเสริม นำออกวางตลาด หรือขายสินค้าหรือการบริการขององค์กรทางธุรกิจหรือบุคคลอื่นให้แก่เครือข่าย ไม่ว่าในลักษณะใด ไม่ว่าโดยตรงหรือโดยอ้อมก็ตาม ยกเว้นถ้าท่านมีความสัมพันธ์ทางธุรกิจอยู่ก่อนแล้วกับผู้แทนจำหน่ายรายนั้นก่อนที่ท่านจะมาเป็นผู้แทนจำหน่าย ตัวอย่างเช่น ถ้าท่านเป็นเจ้าของร้านค้าผม และในฐานะเป็นผู้แทนจำหน่ายท่านเป็นผู้สปอนเซอร์ให้ลูกค้ารายหนึ่งของท่าน ซึ่งเป็นผู้แทนจำหน่ายหลังจากนั้นแล้ว ท่านอาจยังคงให้บริการและขายสินค้าเกี่ยวกับเส้นผมจากร้านของท่านให้แก่ลูกค้าของท่านต่อไปได้ โดยไม่คำนึงถึงความข้างต้น ท่านไม่อาจเสนอสินค้า การบริการ หรือโอกาสทางธุรกิจของบุคคลภายนอกไปพร้อมกับการขายผลิตภัณฑ์ หรือนำสินค้า บริการ หรือโอกาสทางธุรกิจของบุคคลภายนอกมารวมเป็นชุดเข้ากับผลิตภัณฑ์ หรือเสนอหรือส่งเสริมสินค้า การบริการ หรือโอกาสทางธุรกิจของบุคคลภายนอกในการประชุมของบริษัทหรือของผู้แทนจำหน่าย ในการโทรศัพท์ หรืองานอื่นใดที่เกี่ยวข้องกับบริษัทโดยไม่ได้ได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าจากบริษัท
- (ข) รับพนักงานให้กับบริษัทขายตรงอีกแห่งหนึ่ง ท่านไม่อาจรับ ชักชวน หรือเป็นผู้สปอนเซอร์ให้ผู้แทนจำหน่ายหรือลูกค้ารายใดเพื่อ (i) ก่อความสัมพันธ์กับ (ii) ส่งเสริม ขาย หรือซื้อสินค้าหรือการบริการของ (iii) เข้าร่วมเป็นพนักงานขายของ (iv) หรือมีส่วนเกี่ยวข้องโดยประการอื่นกับ บริษัทขายตรงใดๆ หรือสนับสนุนให้ผู้แทนจำหน่ายหรือลูกค้ารายใดให้กระทำเช่นนั้นหรือให้บอกเลิกความสัมพันธ์ของตนกับบริษัท
- (ค) ภาวะผูกพันที่ยังคงมีผลต่อไป ภาวะผูกพันของท่านภายใต้ข้อข้อย่อยนี้ยังคงมีผลบังคับต่อไปเป็นเวลาสองปีนับจากวันที่ของการลาออก บอกลึก โอน หรือการเปลี่ยนแปลงอื่นๆ ในสถานะการถือกรรมสิทธิ์ของท่านในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย

- (ง) ความช่วยเหลือโดยคำสั่งศาล นอกเหนือจากสินไหมทดแทนความเสียหายอื่นๆ ที่บริษัทได้รับแล้ว คำสั่งศาลชั่วคราวและถาวรเป็นทางแก้ไขเยียวยาที่เหมาะสมที่จะป้องกันมิให้เกิดความเสียหายเพิ่มเติมต่อเครือข่ายและบริษัท

2.2 การผูกขาด

- (ก) ท่านรับทราบและยินยอมว่าผู้แทนจำหน่ายหรือสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายหรือบุคคลใดผู้มีผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย (รวมถึงคู่สมรส และผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยา) ซึ่งได้ตำแหน่งผู้บริหารระดับทัพบทิมหรือสูงกว่านั้น ได้รับการตอบแทน เป็นที่รู้จักของสาธารณชน และได้รับการประกาศเกียรติคุณอื่นจากบริษัทในฐานะเป็นผู้นำของผู้แทนจำหน่าย ในฐานะผู้แทนจำหน่ายซึ่งได้รับตำแหน่งผู้บริหารระดับทัพบทิมหรือสูงกว่านั้น ท่านได้รับการคาดหวังอย่างสมเหตุสมผลที่จะขายผลิตภัณฑ์ของบริษัท ฝึกอบรมผู้แทนจำหน่ายในองค์กรดาวนี่ไลน์ของท่านและส่งเสริมธุรกิจของบริษัทเท่านั้น เพราะฉะนั้น โดยเป็นเงื่อนไขที่จะได้รับค่าตอบแทนผู้บริหารสาขาอย่างต่อเนื่องจากผู้บริหารระดับ 3 ถึง 6 ในองค์กรดาวนี่ไลน์ของท่านและการได้รับการประกาศเกียรติคุณว่าเป็นผู้นำของผู้แทนจำหน่าย ตำแหน่งผู้บริหารระดับทัพบทิมหรือสูงกว่านั้นในงานของบริษัท ท่านไม่อาจเข้ามีส่วนร่วมในกิจกรรมพัฒนาธุรกิจใดๆ ให้กับบริษัทขายตรงอื่นใดทั้งสิ้น
- (ข) ถ้าท่านเข้ามีส่วนร่วมในกิจกรรมพัฒนาธุรกิจใดๆ ให้กับบริษัทขายตรงอื่นใดในขณะที่ท่านเป็นผู้แทนจำหน่ายที่มีตำแหน่งผู้บริหารระดับทัพบทิม หรือสูงกว่านี้ ท่านจะไม่มีสิทธิได้รับโบนัสผู้บริหารสาขาใดๆ จากผู้บริหารระดับ 3 ถึง 6 ในองค์กรดาวนี่ไลน์ของท่านระหว่างระยะเวลาใดๆ ที่ท่าน คู่สมรสของท่าน ผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยา หรือบุคคลใดที่มีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน (1) เข้ามีส่วนร่วมในกิจกรรมพัฒนาธุรกิจใดๆ หรือ (2) มีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในรูปแบบใดก็ตามเกี่ยวกับบริษัทขายตรงดังกล่าว โดยไม่คำนึงถึงจำนวนของผู้บริหารสาขาในระดับที่หนึ่งของท่านหรือคุณสมบัติอื่นๆ ที่จะได้รับเงินที่ระดับ 3 ถึง 6
- (ค) ภายใน 5 วันทำการของการเข้าร่วมครั้งแรกในกิจกรรมพัฒนาธุรกิจใดๆ ให้กับบริษัทขายตรงอื่นใด ท่านยินยอมที่จะแจ้งให้บริษัททราบว่า ท่าน คู่สมรสของท่าน ผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยา หรือบุคคลใดที่มีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านเข้ามีส่วนร่วมในกิจกรรมพัฒนาธุรกิจดังกล่าว ท่านยินยอมต่อไปว่าเมื่อเข้าร่วมในกิจกรรมพัฒนาธุรกิจดังกล่าว ท่านจะไม่มีสิทธิได้รับเงินโบนัสผู้บริหารสาขาจากระดับผู้บริหาร 3 ถึง 6 ดังกล่าวในวรรคก่อนอีกต่อไป ท่านยินยอมต่อไปอีกว่าท่าน (i) จะต้องรับผิดชอบที่จะคืนเงินโบนัสผู้บริหารสาขาใดๆ ที่ท่านได้รับระหว่างระยะเวลาหลังจากที่ท่านเข้ามีส่วนร่วมในกิจกรรมพัฒนาธุรกิจใดๆ ดังกล่าวให้กับบริษัท ไม่ว่าจะท่านจะแจ้งต่อบริษัทตามที่กำหนดไว้ในข้อ (ค) นี้หรือไม่ก็ตาม และ (ii) บริษัทจะมีสิทธิที่จะเรียกคืนเงินใดๆ ดังกล่าวได้โดยการหักกลบลบหนี้ความรับผิดชอบดังกล่าวออกจากเงินโบนัสอื่นใด ไม่ว่าจะในอดีต ปัจจุบัน หรืออนาคต ซึ่งอาจต้องชำระแก่ท่านภายใต้แผนการปันผลตอบแทน การไม่แจ้งให้บริษัททราบถึงการมีส่วนร่วมเกี่ยวข้องของท่านในกิจกรรมพัฒนาธุรกิจใดๆ ให้กับบริษัทขายตรงอื่นใดจะถือว่าการฝ่าฝืนนโยบายและระเบียบการนี้ และอาจยังผลให้บริษัทดำเนินการอื่นๆ รวมทั้งการบอกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านด้วย

2.3 ข้อมูลลับ

อันเป็นผลของตำแหน่งของท่านในฐานะผู้แทนจำหน่าย ท่านมีสิทธิเข้าถึงข้อมูลลับซึ่งท่านรับทราบว่าเป็นข้อมูลที่มีเจ้าของ มีความอ่อนไหวและมีค่ายิ่งต่อธุรกิจของบริษัท ซึ่งท่านได้รับข้อมูลนี้เพื่อส่งเสริมการขายผลิตภัณฑ์ของบริษัทและเพื่อการสร้างโอกาส ฝึกอบรม และเป็นผู้สポンเซอร์ให้กับบุคคลภายนอกผู้ประสงค์ที่จะมาเป็นผู้แทนจำหน่าย และเพื่อเสริมสร้างและส่งเสริมธุรกิจของท่านสืบไปเพียงอย่างเดียวเท่านั้น ท่านและบริษัทยินยอมและรับทราบว่ามีใช้ท่านยินยอมเก็บรักษาความลับและไม่นำไปเปิดเผยแล้ว บริษัทจะไม่จัดหาข้อมูลลับให้แก่ท่าน ระหว่างระยะเวลาใดๆ ของข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย และอีกสี่ปีหลังจากที่ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายเลิกไปหรือสิ้นสุดลง ไม่ว่าจะด้วยเหตุผลใดก็ตาม ไม่ว่าจะด้วยตัวเองหรือแทนในนามของบุคคลอื่นใด ท่านจะต้องไม่:

- เปิดเผยข้อมูลลับใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับ หรือมีอยู่ในเครือข่าย ต่อบุคคลภายนอกใดๆ ไม่ว่าโดยตรงหรือโดยอ้อมก็ตาม
- เปิดเผยรหัสผ่านหรือรหัสการเข้าถึงอื่นๆ ต่อเครือข่าย ไม่ว่าโดยตรงหรือโดยอ้อมก็ตาม
- ใช้ข้อมูลลับเพื่อแข่งขันกับบริษัท หรือเพื่อจุดประสงค์นอกเหนือจากการส่งเสริมบริษัท
- ชักชวนให้ผู้แทนจำหน่ายหรือลูกค้ารายใดของบริษัทหรือของเครือข่าย หรือพยายามในลักษณะใดก็ตามที่จะโน้มน้าวหรือชักนำผู้แทนจำหน่ายหรือลูกค้ารายใดของบริษัทให้เปลี่ยนแปลงความสัมพันธ์ทางธุรกิจกับบริษัท
- ใช้หรือเปิดเผยต่อบุคคลใดซึ่งข้อมูลลับใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับ หรือมีอยู่ในเครือข่าย ซึ่งท่านได้รับมาในขณะที่ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านยังมีผลบังคับ หรือ
- รับ หรือพยายามที่จะรับ ผู้แทนจำหน่ายที่มีอยู่ในปัจจุบันให้กับบริษัทขายตรงอีกแห่งหนึ่ง

เมื่อท่านลาออกหรือสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านสิ้นสุดลงโดยไม่มีการต่ออายุ ท่านจะต้องทำลายหรือส่งข้อมูลลับทั้งหมดคืนให้บริษัทโดยพลัน ภาวะผูกพันตามข้อ 2.3 นี้จะยังคงมีผลบังคับแม้หลังจากที่ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย สิ้นสุดลงหรือหมดอายุไปแล้วก็ตาม

2.4 การเก็บรักษาข้อมูลเกี่ยวกับการเป็นตัวแทนจำหน่ายไว้เป็นความลับ

อันเป็นผลของตำแหน่งของท่านในฐานะผู้แทนจำหน่าย ท่านอาจ โดยดุลพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว ได้รับสิทธิเข้าถึงข้อมูลเกี่ยวกับการเป็นผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ และองค์กรดาวนไลน์ของผู้แทนจำหน่ายเหล่านั้นเพื่อช่วยให้ท่านให้การสนับสนุนทางธุรกิจต่อผู้แทนจำหน่ายเหล่านั้นและองค์กรดาวนไลน์ของผู้แทนจำหน่ายเหล่านั้น ข้อมูลนี้เป็นความลับอย่างยิ่ง และท่านไม่อาจเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับการเป็นผู้แทนจำหน่ายและองค์กรดาวนไลน์ของผู้แทนจำหน่ายรายนั้นต่อผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ หรือบุคคลภายนอกอื่นใด โดยการเข้าถึงข้อมูลดังกล่าว ท่านยินยอมโดยแจ้งชัดต่อข้อห้ามเหล่านี้และรับทราบว่ามีใช้ท่านยินยอมเก็บรักษาความลับและไม่นำไปเปิดเผยแล้ว บริษัทจะไม่จัดหาข้อมูลเกี่ยวกับผู้แทนจำหน่ายรายอื่นและองค์กรดาวนไลน์ของผู้แทนจำหน่ายเหล่านั้นให้แก่ท่าน

2.5 ไม้วิพากษ์วิจารณ์ในทางลบ

เพื่อตอบสนองการได้รับการประกาศเกียรติคุณของบริษัท เงินโบนัส และสิ่งตอบแทนอื่นๆ ที่ท่านได้รับในฐานะผู้แทนจำหน่าย ท่านจะต้องไม่วิพากษ์วิจารณ์บริษัท หรือบริษัทหรือบุคคลอื่นใดในทางลบ รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง ผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ผลิตภัณฑ์ของบริษัท แผนการปันผลตอบแทน นโยบายและระเบียบการ หรือลูกจ้างของบริษัท การวิพากษ์วิจารณ์ในทางลบอาจยังผลให้สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านถูกยกเลิกได้

2.6 ทางแก้ไขเยียวยา

ท่านรับทราบว่าคุณสมบัติจะได้รับความเสียหายอย่างไรไม่มีทางแก้ไขได้อันเป็นผลของการเปิดเผยหรือใช้ข้อมูลลับ รวมทั้งเครือข่ายโดยไม่ได้รับอนุญาต หรือการรับสมัครผู้แทนจำหน่ายปัจจุบันให้กับบริษัทขายตรงอีกแห่งหนึ่งอันเป็นการฝ่าฝืนความในข้อ 2.1 ของบทที่ 5 นี้ และว่าค่าเสียหายเป็นตัวเงินไม่เพียงพอที่จะชดเชยความเสียหายดังกล่าวให้แก่บริษัทได้ เพราะฉะนั้น ถ้าท่านประพฤติผิดข้อกำหนดใดๆ ของบทที่ 5 นี้ บริษัทมีสิทธิที่จะขอคำสั่งห้ามของศาลหรือคำสั่งควบคุมชั่วคราวได้โดยไม่ต้องแจ้งให้ท่านทราบล่วงหน้าเพื่อยับยั้งการเปิดเผยหรือการใช้ข้อมูลลับโดยไม่ได้รับอนุญาตใดๆ ซึ่งความช่วยเหลือทางศาลดังกล่าวอาจเป็นการเพิ่มเติมต่อทางแก้ไขเยียวยาอื่นใดที่มีให้ใช้ได้ตามกฎหมาย รวมทั้งค่าเสียหายด้วย ในการดำเนินการใดๆ ดังกล่าว ถ้าบริษัทเป็นฝ่ายชนะคดี ท่านยินยอมว่าท่านจะชดใช้ค่าใช้จ่ายและค่าฤชาธรรมเนียมทนายความที่สมเหตุสมผลที่บริษัทเกิดขึ้นเนื่องเกี่ยวกับการดำเนินการทางกฎหมายที่จำเป็นให้แก่บริษัท สำหรับบริษัทนั้น ท่านสละข้อกำหนดผูกพันทั้งหมดที่หาไม่แล้วจะใช้บังคับได้ต่อคำสั่งควบคุมชั่วคราวและ/หรือคำสั่งห้ามของศาล

2.7 การบังคับใช้ได้

ในกรณีที่บทบัญญัติข้อใดของบทที่ 5 นี้จะศาลที่มีเขตอำนาจพิจารณาหรืออนุญาตใตตุลาการที่มีอำนาจพิจารณาถือหรือตัดสินว่าเกินขีดจำกัดที่กฎหมายที่เกี่ยวข้องอนุญาตไว้แล้ว บทบัญญัติที่เหลืออยู่จะยังคงมีผลสมบูรณ์และบังคับใช้ได้อย่างเต็มที่เท่าที่ศาลหรืออนุญาตใตตุลาการนั้นอนุญาตหรือวินิจฉัยไว้ และบทบัญญัติดังกล่าวจะได้รับการปรับปรุงให้มีผลในขอบเขตสูงสุดเท่าที่ศาลหรืออนุญาตใตตุลาการนั้นอนุญาตหรือวินิจฉัยให้ทำได้ ส่วนที่เหลืออยู่ของข้อห้ามและข้อคุ้มครองต่างๆ ในบทที่ 5 นี้จะยังคงมีอำนาจและผลบังคับอยู่อย่างเต็มที่

บทที่ 6 การบังคับใช้สัญญา

1. สัญญา

ท่านยินยอมว่าความสัมพันธ์ระหว่างท่านกับบริษัทตั้งอยู่บนพื้นฐานของสัญญาเป็นลายลักษณ์อักษรทั้งหมด บริษัทอาจแก้ไขเพิ่มเติมสัญญาได้ตามที่บัญญัติไว้ในนโยบายและระเบียบการนี้ ท่านไม่อาจแก้ไขเพิ่มเติมสัญญาได้ นอกจากจะทำการแก้ไขเพิ่มเติมเป็นลายลักษณ์อักษรและลงนามโดยตัวท่านกับบริษัท ทั้งตัวท่านหรือบริษัทไม่อาจอ้างได้ว่า สัญญา (i) ได้ถูกเปลี่ยนแปลงหรือแก้ไขแล้วโดยการปฏิบัติหรือแนวทางการจัดการหรือแนวทางการกระทำใดๆ (ii) ได้ถูกดัดแปลงหรือแก้ไขแล้วด้วยวาจาโดยเจ้าหน้าที่หรือลูกจ้างของบริษัท หรือ (iii) ว่ามีสัญญาเสมือนหรือสัญญาที่แสดงนัยตามข้อเท็จจริงระหว่างท่านกับบริษัท

2. การกระทำของพู่มีส่วนร่วมในสิทธิการเป็นพู่แทนจำหน่าย

การกระทำของผู้มีส่วนร่วม คู่สมรส หุ่นส่วน หรือตัวแทนใดๆ ของผู้แทนจำหน่ายจะถือว่าเป็นการกระทำของสิทธิการเป็นพู่แทนจำหน่ายและอยู่ใต้บังคับของข้อกำหนดและเงื่อนไขของสัญญา

3. ระเบียบการสำหรับการสืบสวน การลงโทษทางวินัย และการบอกเลิกสัญญา

3.1 รายงานการฝ่าฝืนที่ต้องสงสัย

ผู้ที่ทราบถึงการฝ่าฝืนที่ต้องสงสัยต้องทำรายงานการฝ่าฝืนทั้งหมดเป็นลายลักษณ์อักษรและส่งถึงคณะกรรมการพิจารณาการปฏิบัติตามของผู้แทนจำหน่าย (ดีซีอาร์ซี) ของบริษัท บริษัทอาจสืบสวนการฝ่าฝืนที่ต้องสงสัยซึ่งตนทราบมาผ่านทรัพยากรอิสระหรือการสืบสวนภายในของตนเองก็ได้ บริษัทอาจดำเนินการต่อการสืบสวนภายในของตนเมื่อใดก็ได้และไม่ถูกผูกพันด้วยกำหนดเวลาที่แสดงไว้ในข้อ 3.2 ของบทที่ 6 นี้

3.2 กำหนดเวลาสำหรับการรายงานการฝ่าฝืน

เพื่อป้องกันมิให้การกล่าวอ้างข้ามารบกวนกิจกรรมทางธุรกิจของผู้แทนจำหน่ายและของบริษัท บริษัทจะไม่ดำเนินการต่อการฝ่าฝืนข้อกำหนดและเงื่อนไขของสัญญาที่มีการกล่าวหาที่มีได้ยื่นเป็นลายลักษณ์อักษรต่อดีซีอาร์ซีของบริษัทภายในสองปีนับจากวันที่เกิดเหตุการณ์ฝ่าฝืนที่มีการกล่าวหาขึ้นเป็นครั้งแรก จะเรียกการฝ่าฝืนที่มีการกล่าวหาว่า “ข้อพิพาท” ซึ่งมีนิยามเพิ่มเติมไว้ในอภิธานศัพท์ในผนวก ก

3.3 ดุลยภาพของสิทธิของความเป็นส่วนตัว

วิธีการสืบสวนและกระบวนการระงับข้อพิพาทของบริษัทมีเจตนาเพื่อสร้างดุลยภาพระหว่างสิทธิของความเป็นส่วนตัวของท่านกับสิทธิของผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ และสิทธิของบริษัท เพราะฉะนั้น จนกว่าจะมีการยื่นข้อพิพาทขึ้นสู่การพิจารณาตัดสินโดยอนุญาโตตุลาการ จะปล่อยข้อมูลและหลักฐานทั้งหมดที่บริษัทได้รับให้แก่ท่านและผู้แทนจำหน่ายรายอื่นที่เกี่ยวข้องในข้อพิพาทก็ต่อเมื่อบริษัทเห็นว่าจำเป็นเท่านั้น ก่อนการปล่อยข้อมูลใดๆ บริษัทจะพิจารณา (i) ความซับซ้อนของข้อพิพาท (ii) หน้าที่ที่จะสร้างดุลยภาพระหว่างสิทธิของความเป็นส่วนตัวกับหน้าที่ในการเปิดเผย ถ้ามีการยื่นข้อพิพาทขึ้นสู่การพิจารณาตัดสินโดยอนุญาโตตุลาการ จะมอบข้อมูลและหลักฐานทั้งหมดให้ตามกฎหมายและวิธีการพิจารณาตัดสินชี้ขาดข้อพิพาทโดยอนุญาโตตุลาการที่ระบุไว้ในบทที่ 7

3.4 วิธีการ

สิทธิของท่านภายใต้สัญญาขึ้นอยู่กับการปฏิบัติภาระผูกพันทั้งหมดของท่านภายใต้สัญญา ถ้าบริษัทเห็นว่าท่านได้ประพฤติผิดข้อกำหนดของสัญญาแล้ว ตามลักษณะของข้อพิพาท บริษัทอาจใช้ดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียวที่จะดำเนินการดังต่อไปนี้: (i) บอกละเมิดสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านโดยทันที หรือดำเนินการที่เหมาะสมอื่นใดที่บัญญัติไว้ในข้อ 3.7 ของบทที่ 6 นี้ (ii) ดำเนินการเข้าสู่การพิจารณาตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการโดยตรงตามบทที่ 7 หรือ (iii) ดำเนินการต่อข้อพิพาทที่ต้องสงสัยตามวิธีการต่อไปนี้:

- (ก) คำบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษร ท่านจะได้รับคำบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษรจากบริษัทว่าท่านฝ่าฝืน หรืออาจฝ่าฝืนสัญญา
- (ข) คำตอบและคำสั่งห้ามของบริษัท ท่านจะมีเวลา 10 วันทำการนับจากวันที่ของหนังสือบอกกล่าว ซึ่งในระหว่างนั้นท่านอาจนำเสนอเป็นลายลักษณ์อักษรซึ่งข้อมูลทั้งหมดที่ท่านเห็นว่าเกี่ยวข้องกับข้อพิพาทที่ต้องสงสัย ท่านอาจให้ข้อมูลเกี่ยวกับบุคคลที่มีข้อมูลที่เกี่ยวข้อง พร้อมทั้งชื่อและที่อยู่ของบุคคลดังกล่าว ข้อมูลเกี่ยวกับการติดต่ออื่นๆ ที่เหมาะสม และสำเนาของเอกสารที่เกี่ยวข้องทั้งหมด ถ้าท่านมิได้ตอบต่อคำบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษร หรือมิได้ให้ข้อเท็จจริงและข้อมูลทั้งหมดที่เกี่ยวข้อง บริษัทอาจดำเนินการที่ท่านเห็นว่าเหมาะสม บริษัทมีสิทธิที่จะสั่งห้ามกิจกรรมของสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน (ทำการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ การเป็นผู้สปอนเซอร์ การรับโบนัส ฯลฯ) นับจากเวลาที่ส่งคำบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษรถึงท่านจนกว่าจะมีคำวินิจฉัยตัดสินขั้นสุดท้าย
- (ค) ดีซีอาร์ซี บริษัทจะทบทวนข้อมูลใดๆ ที่ท่านยื่นมาภายในระยะเวลา 10 วัน หรือโดยแหล่งอื่นและข้อมูลใดๆ ที่บริษัทได้ค้นพบด้วยตนเอง ดีซีอาร์ซีจะทำการวินิจฉัยตัดสินขั้นสุดท้ายเกี่ยวกับข้อพิพาทและการดำเนินการ ถ้ามีที่บริษัทจะกระทำ และจะส่งสำเนาของคำวินิจฉัยตัดสินของดีซีอาร์ซีให้กับท่าน บริษัทอาจส่งสำเนาของคำวินิจฉัยตัดสินของดีซีอาร์ซีให้กับผู้มีส่วนได้เสียอื่นๆ ด้วยก็ได้ ทั้งนี้โดยดุลพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว

3.5 คณะกรรมการอุทธรณ์การปฏิบัติตามของพู่แทนจำหน่าย (ดีซีเอช)

ถ้าบริษัทดำเนินการโดยทันทีตามที่บัญญัติไว้ในข้อ 3.7 ของบทที่ 6 นี้ หรือดีซีอาร์ซีได้ออกคำวินิจฉัยตัดสินเกี่ยวกับข้อพิพาทแล้ว ท่านจะมีเวลา 10 วันทำการนับจากวันที่ของหนังสือบอกกล่าวเพื่อยื่นคำอุทธรณ์เป็นลายลักษณ์อักษรของท่านต่อดีซีเอช คำบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษรของท่านควรระบุถึงการทักท้วงของท่านต่อการดำเนินการโดยทันทีของบริษัทหรือคำวินิจฉัยตัดสินของดีซีอาร์ซี ภายใน 90 วันหลังจากได้รับหนังสือบอกกล่าวของท่าน ดีซีเอชจะทบทวนคำอุทธรณ์ของท่านและส่งหนังสือบอกกล่าว (i) ถึงคำวินิจฉัยตัดสินขั้นสุดท้ายของคุณ (ii) ว่าการทบทวนของคุณจะต้องใช้เวลาเพิ่มเติม หรือ (iii) ว่าควรส่งเรื่องขึ้นสู่การพิจารณาตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการโดยตรงภายใต้บทที่ 7 ถ้าดีซีเอชได้วินิจฉัยตัดสินว่าควร

ส่งเรื่องขึ้นสู่การพิจารณาตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการโดยตรง และท่านไม่ประสงค์ที่จะเข้าร่วมในการอนุญาโตตุลาการแล้ว ท่านจะยังคงผูกพันโดยคำวินิจฉัยตัดสินชี้ขาดในการอนุญาโตตุลาการนั้น เมื่อดีซีเอสได้ทำการวินิจฉัยตัดสินชี้ขาดสุดท้ายแล้ว จะส่งหนังสือบอกกล่าวต่อท่าน และท่านจะมีเวลา 60 วันนับจากวันที่ของคำวินิจฉัยตัดสินของดีซีเอสที่จะร้องขอให้มีการพิจารณาตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการต่อคำวินิจฉัยตัดสินของดีซีเอส

3.6 การดำเนินการของบริษัทสำหรับการประพฤติผิดสัญญา

เมื่อบริษัทวินิจฉัยได้ว่าได้มีการประพฤติผิดสัญญาเกิดขึ้น บริษัทอาจบอกเลิกสัญญาของท่านด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว นอกเหนือจาก หรือแทนการบอกเลิกสัญญาของท่าน บริษัทอาจดำเนินการอื่นใดที่ท่านเห็นว่าเหมาะสม รวมถึงการดำเนินการใดๆ หรือทั้งหมดดังต่อไปนี้:

- (ก) แจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรให้ท่านทราบถึงความกังวลของบริษัทและเจตนาของบริษัทที่จะระงับสิทธิของท่านภายใต้สัญญาถ้าท่านยังคงไม่ปฏิบัติตามสัญญาต่อไปอีก
- (ข) พักสิทธิของท่านภายใต้สัญญาไว้ชั่วคราว
- (ค) ติดตามดูแลการปฏิบัติงานในอนาคตของท่านต่อไปอีกเป็นระยะเวลาที่กำหนด
- (ง) ระงับการดำเนินการที่ท่านต้องกระทำเพื่อแก้ไขการผิดสัญญาของท่าน และกำหนดให้ท่านแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรต่อบริษัทถึงสิ่งที่ท่านตั้งใจจะทำเพื่อให้บรรลุภาวะผูกพันทางสัญญาของท่าน
- (จ) ยุติการปฏิบัติตามภาระผูกพันของบริษัทภายใต้สัญญา และพักสิทธิพิเศษของท่านภายใต้สัญญาไว้ชั่วคราว รวมทั้ง โดยไม่จำกัด การยกเลิกหรือพักสิทธิของท่านที่จะได้รับรางวัล การยกเลิกสิทธิของท่านที่จะได้รับการประกาศเกียรติคุณในงานของบริษัทหรือในชื่อของบริษัท (สิ่งตีพิมพ์ วิดีโอ ฯลฯ) การยกเลิกสิทธิของท่านที่จะเข้าร่วมในงานที่บริษัทหรือผู้แทนจำหน่ายเป็นผู้สポンเซอร์ การยกเลิกสิทธิของท่านที่จะออกไปส่งซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัท การยกเลิกสิทธิของท่านที่จะได้รับการเลื่อนขั้นภายในแผนการบันผลตอบแทน หรือการยกเลิกสิทธิของท่านที่จะเข้าร่วมกิจการในฐานะผู้สポンเซอร์ระหว่างประเทศ การลดตำแหน่งของท่านและการยกเลิกสิทธิของท่านที่จะได้รับโบนัสจากยอดขายของหนึ่งหรือหลายระดับขององค์กรดาวน์ไลน์ของท่าน การยกเลิกสถานะหรือสิทธิของท่านที่จะได้รับการประกาศเกียรติคุณและได้รับค่าตอบแทนในฐานะเป็น “ผู้บริหาร” ภายใต้แผนการบันผลตอบแทน
- (ฉ) ลดการจ่ายเงินโบนัสทั้งหมดหรือเป็นบางส่วนของท่านที่ท่านได้จากยอดขายของท่านหรือทั้งหมดหรือบางส่วนขององค์กรดาวน์ไลน์ของท่าน
- (ช) โอนองค์กรดาวน์ไลน์ของท่านทั้งหมดหรือบางส่วนให้กับผู้สポンเซอร์อื่น
- (ซ) เรียกค่าเสียหายใดๆ ที่เกิดจากการผิดสัญญาดังกล่าวจากสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน
- (ฌ) ดำเนินการใดๆ ที่บริษัทเห็นว่าเหมาะสมเพื่อปกป้องบริษัทและเครือข่ายของบริษัท และ
- (ญ) ขอคำสั่งห้ามจากศาลหรือทางแก้ไขเยียวยาอื่นใดที่มีให้ตามกฎหมาย

3.7 การดำเนินการโดยทันที

ถ้าบริษัทวินิจฉัยด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียวว่าข้อพิพาทใดจำเป็นต้องดำเนินการโดยทันทีแล้ว หรือบริษัทได้แจ้งท่านก่อนหน้าว่าบริษัทจะดำเนินการโดยทันทีสำหรับการฝ่าฝืนหรือการกระทำที่คล้ายกันกับกรณีที่ได้กล่าวไว้ในคำบอกกล่าวดังกล่าว บริษัทอาจดำเนินการหรือทางแก้ไขเยียวยาใดๆ ที่ตนเห็นว่าเหมาะสมโดยทันที รวมถึงการยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน หรือสิทธิของท่านที่จะได้รับโบนัสใดๆ บริษัทจะส่งหนังสือบอกกล่าวแจ้งให้ท่านทราบถึงการดำเนินการของบริษัท ท่านจะมีเวลา 10 วันทำการที่จะขออุทธรณ์การดำเนินการของบริษัทตามที่บัญญัติไว้ในบทที่ 6 นี้

3.8 ทางแก้ไขเยียวยา

บริษัทสงวนสิทธิ์ด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียวที่จะใช้ทางแก้ไขเยียวยาใดๆ ที่ตนมีอยู่ การที่บริษัทมิได้ใช้ หรือชะลอการใช้ทางแก้ไขเยียวยาดังกล่าวจะไม่ถือเป็นการละสิทธิในทางแก้ไขเยียวยานั้นๆ

3.9 การยกเลิกสัญญา

(ก) ภายใต้เงื่อนไขของข้อ 3.9 ของบทที่ 6 (1) ท่านสามารถขอยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายได้ทุกเมื่อโดยการทำคำบอกกล่าวบอกเลิกเป็นลายลักษณ์อักษรและลงนาม (2) บริษัทอาจยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านได้ตามที่กำหนดไว้ในบทที่ 6 และ (ค) บริษัทอาจยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายโดยปราศจากคำบอกกล่าวหากท่านไม่ได้ดำเนินการกิจกรรมทางธุรกิจในปีของที่ท่านเป็นระยะเวลา 12 เดือนติดต่อกันหรือมากกว่านั้น

- (ข) หากท่านยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน การยกเลิกจะมีผลบังคับในวันที่ใดที่ถึงภายหลัง คือ (1) วันที่ที่บริษัทได้รับคำบอกกล่าวบอกเลิกเป็นลายลักษณ์อักษรของท่าน หรือ (2) วันที่ที่ระบุไว้ในคำบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษรของท่าน
- (ค) การยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านเป็นผลให้สูญเสียสิทธิและประโยชน์ทั้งหมดในฐานะผู้แทนจำหน่าย รวมถึงการเสียองค์การดาวเน็ลน์โดยถาวร ภายหลังจากที่สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านได้ถูกยกเลิกแล้ว ไม่ว่าโดยท่านหรือบริษัท ท่านอาจสมัครเป็นผู้แทนจำหน่ายได้อีกโดยการส่งข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายฉบับใหม่มายังบริษัท ข้อกำหนดที่ว่าท่านต้องส่งข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายฉบับใหม่เป็นบทบังคับโดยไม่คำนึงถึงว่าท่านกำลังสมัครเข้าเป็นผู้แทนจำหน่ายภายใต้ผู้สปอนเซอร์รายเก่าหรือใหม่
- (ง) ในการยกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายไม่ว่าด้วยเหตุผลใด หากมีคดีค้างและ/หรือประเด็นทางกฎหมายที่ยังไม่ได้ข้อยุติที่เกี่ยวข้องกับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย ซึ่งรวมถึงการฝ่าฝืนสัญญาที่มีการกล่าวหาหรือการฝ่าฝืนจริง องค์การดาวเน็ลน์จะไม่เลื่อนขึ้นไปติดกับผู้แทนจำหน่ายท่านอื่น (roll up) จนกว่าคดีค้างทั้งหมดและ/หรือประเด็นทางกฎหมายได้มีการหาข้อยุติโดยบริษัทแล้วและบทลงโทษทั้งหมดได้ดำเนินการจนเป็นที่พอใจแล้ว
- (จ) ภาวะผูกพันตามบทที่ 5 นี้จะยังคงมีผลบังคับแม้หลังจากที่ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายถูกยกเลิก สิ้นสุดลงหรือหมดอายุไปแล้วก็ตาม บทบัญญัติอื่นใดหรือส่วนใดซึ่งโดยลักษณะของบทบัญญัติดังกล่าวให้ยังคงมีผลบังคับใช้ได้ภายหลังการยกเลิก สิ้นสุดลงหรือหมดอายุไปแล้วเช่นเดียวกัน

บทที่ 7 การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการ

1. อะไรคือการตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการภาคบังคับ

เพื่อเร่งรัดการระงับข้อพิพาททั้งหมด บริษัทได้จัดให้มีระเบียบการตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการภาคบังคับ การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการคือการนำข้อพิพาทใดๆ ขึ้นสู่การพิจารณาโดยบุคคลภายนอกที่เป็นกลางซึ่งท่าน บริษัท และผู้แทนจำหน่ายอื่นใดที่เกี่ยวข้องในข้อพิพาทนั้นเป็นผู้เลือก อนุญาโตตุลาการทำหน้าที่เป็นผู้พิพากษารับฟังหลักฐานของคู่กรณี และให้คำตัดสินชี้ขาดที่มีผลผูกพัน คำตัดสินชี้ขาดของอนุญาโตตุลาการคือคำพิพากษาที่บังคับใช้ได้โดยศาล วัตถุประสงค์ของการตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการคือการจัดการขั้นสุดท้ายของความเห็นต่างกันของคู่กรณีในลักษณะที่เร็วกว่า ถูกกว่า และอาจเป็นทางเลือกน้อยกว่ากระบวนการพิจารณาทางศาลตามปกติ

2. การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการเป็นสิ่งต้องบังคับ และมีผลผูกพันต่อข้อพิพาททั้งหมด

ท่านและบริษัทยินยอมว่า การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการภาคบังคับและมีผลผูกพันเป็นวิธีการเดียวเท่านั้นที่จะระงับข้อพิพาทใดๆ และทั้งหมด ท่านสละสิทธิทั้งหมดที่จะอาศัยการพิจารณาของคณะตุลาการหรือศาลเพื่อระงับข้อพิพาท การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการถือเป็นที่สุดและไม่อาจอุทธรณ์คำตัดสินได้ รัฐยูทาห์จะเป็นสถานที่แห่งเดียวสำหรับดำเนินการอนุญาโตตุลาการของข้อพิพาททั้งหมด

3. คำนิยามของข้อพิพาท

“ข้อพิพาท” หมายถึง “สิทธิเรียกร้อง ข้อพิพาท ประเด็นฟ้องหรือคำร้องทุกข์ในอดีต ปัจจุบัน หรืออนาคตใดๆ และทั้งหมด ไม่ว่าจะตั้งอยู่บนพื้นฐานของสัญญา การละเมิด ระเบียบ กฎหมาย ความรับผิดชอบของผลิตภัณฑ์ ความยุติธรรม (หลักอิกวิตี) หรือประเด็นฟ้องอื่นใด (I) ซึ่งเกิดขึ้นภายใต้หรือเกี่ยวข้องกับสัญญานี้ (II) ระหว่างท่านกับผู้แทนจำหน่ายอื่นๆ ซึ่งเกิดขึ้นจากหรือเกี่ยวข้องกับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย หรือความสัมพันธ์ทางธุรกิจของท่านในฐานะผู้ทำสัญญาอิสระของบริษัท (III) ระหว่างท่านกับบริษัท (IV) เกี่ยวข้องกับบริษัทหรือบริษัทในเครือในอดีตหรือปัจจุบันของบริษัท เจ้าของ กรรมการ เจ้าหน้าที่ ลูกจ้าง ผู้ลงทุน หรือผู้ค้าของบริษัทเหล่านั้น (V) เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์ (VI) เกี่ยวกับมติของบริษัทในเรื่องอื่นใดที่ส่งผลกระทบต่อสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่าน หรือซึ่งเกิดขึ้นจากหรือเกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัท รวมทั้งความไม่เห็นด้วยของท่านกับการลงโทษทางวินัยของบริษัทหรือการตีความสัญญา”

4. การไกล่เกลี่ย

การไกล่เกลี่ยเป็นกระบวนการที่บุคคลภายนอกซึ่งเป็นกลางพยายามระงับข้อพิพาทระหว่างคู่กรณี จุดประสงค์ของการไกล่เกลี่ยคือเพื่อเพิ่มความเข้าใจร่วมกันของคู่กรณีในเรื่องข้อพิพาทและโน้มน้าวให้คู่กรณีปรับท่าทีของตนต่อกันและกันและคาดหวังว่าจะประนีประนอมข้อพิพาทกันได้ ถ้าคู่กรณีทุกรายที่เข้าร่วมในกระบวนการดีซีเอซีเห็นชอบต่อการไกล่เกลี่ยแล้ว บริษัทจะอำนวยความสะดวกให้มีการไกล่เกลี่ยขึ้นที่ซอลท์เลคซิตี รัฐยูทาห์ ที่สำนักงานทนายความภายนอกของบริษัท การไกล่เกลี่ยจะกระทำเป็นภาษาอังกฤษ คู่กรณีจะออกค่าธรรมเนียมและค่าใช้จ่ายทั้งหมดของการไกล่เกลี่ยฝ่ายละเท่าๆ กัน ถ้าคู่กรณีไม่เห็นชอบกับการไกล่เกลี่ยครบทุกรายแล้ว จะยื่นข้อพิพาทขึ้นสู่การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการฉบับบัญญัติไว้ในบทที่ 7 นี้

5. คำขอให้ดำเนินการอนุญาโตตุลาการ

เพื่อให้ง่ายต่อการอ้างอิง คู่กรณีทุกรายที่เข้าร่วมในกระบวนการดีซีเอซี และซึ่งจะเข้าร่วมในการอนุญาโตตุลาการรวมทั้งบริษัท อาจเรียกว่าเป็น “ผู้เข้าร่วม” ในบทที่ 7 นี้ ภายใน 60 วันนับจากวันที่ของคำวินิจฉัยของดีซีเอซี ผู้เข้าร่วมรายใดผู้ไม่พอใจในคำวินิจฉัยของดีซีเอซีจะต้องแจ้งเป็นลายลักษณ์อักษรให้ผู้เข้าร่วมอื่นๆ ทุกรายในกระบวนการดีซีเอซีทราบว่าคุณขอให้ยื่นข้อพิพาทขึ้นสู่การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาโตตุลาการต่อหน้าอนุญาโตตุลาการบุคคลภายนอกผู้เป็นกลาง (“คำขอการอนุญาโตตุลาการ”) การไม่ยื่นคำขอการอนุญาโตตุลาการให้ทันเวลาจะถือว่าเป็นการยอมรับคำวินิจฉัยของดีซีเอซี และผู้เข้าร่วมนั้นยินยอมปฏิบัติตามข้อกำหนดและเงื่อนไข ภายในเวลาอันควรหลังจากได้รับคำขอการอนุญาโตตุลาการ บริษัทจะติดต่อผู้เข้าร่วมทุกรายผ่านทางทนายความภายนอกของบริษัทเกี่ยวกับวันที่ดำเนินการอนุญาโตตุลาการและรายชื่อของผู้ที่อาจจะมาเป็นอนุญาโตตุลาการ

6. วิธีดำเนินการอนุญาโตตุลาการ

6.1 กฎของการอนุญาโตตุลาการ สภาน์

อนุญาโตตุลาการมีข้อพิพาทซึ่งผู้เข้าร่วมให้ความเห็นชอบจะเป็นผู้ดำเนินการอนุญาโตตุลาการ จะดำเนินการอนุญาโตตุลาการตามรัฐบัญญัติอนุญาโตตุลาการของรัฐยูทาห์ การอนุญาโตตุลาการจะจัดขึ้นที่ซอลท์เลคซิตี รัฐยูทาห์ ในสำนักงานของทนายความภายนอกของบริษัท

6.2 การแสดงเอกสาร

อนุญาโตตุลาการจะมีดุลพินิจเพื่อสั่งให้ผู้เข้าร่วมแลกเปลี่ยนข้อมูลกันก่อนดำเนินการอนุญาโตตุลาการซึ่งรวมถึงแต่ไม่จำกัดเพียง การแสดงเอกสารที่ร้องขอ การแลกเปลี่ยนข้อสรุปของคำให้การของพยานที่เสนอ และคำให้การของพยานและของผู้เข้าร่วม นอกจากนั้น ภายใต้บังคับของการอนุวัติของอนุญาโตตุลาการที่ได้รับเลือก ผู้เข้าร่วมอาจยื่นเค้าโครงโดยย่อของประเด็นพ้องและข้อเท็จจริงเบื้องต้นหลังด้วยก็ได้

6.3 วันที่ของการอนุญาตตุลาการ

นอกจากผู้เข้าร่วมจะยินยอมเลื่อนวันที่ของการอนุญาตตุลาการออกไป การอนุญาตตุลาการจะเริ่มขึ้นในเวลาไม่เกินหกเดือนหลังจากวันที่ของคำขอการอนุญาตตุลาการ

6.4 ภาษาที่ใช้

จะดำเนินการอนุญาตตุลาการเป็นภาษาอังกฤษ แต่โดยคำร้องขอและค่าใช้จ่ายของผู้เข้าร่วมซึ่งร้องขอ จะแปลเอกสารและคำให้การต่างๆ เป็นภาษาที่ผู้เข้าร่วมรายนั้นต้องการ

6.5 ไม่ใช่การฟ้องคดีในนามกลุ่มบุคคล

ห้ามมิให้พิจารณาตัดสินข้อพิพาทใดๆ ในการอนุญาตตุลาการหรือกระบวนการทางศาลอื่นใดเป็นการฟ้องคดีในนามกลุ่มบุคคล

6.6 ผู้ได้รับอนุญาตให้เข้าร่วมฟังการพิจารณา

ผู้เข้าร่วมแต่ละรายในการอนุญาตตุลาการจำกัดอยู่เพียงการเข้าร่วมฟังการพิจารณาของผู้เข้าร่วม บุคคลผู้ปรากฏอยู่ในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของผู้เข้าร่วม และทนายความไม่เกินสองคนต่อผู้เข้าร่วมหนึ่งราย

6.7 ค่าค่าธรรมเนียมและค่าใช้จ่ายของอนุญาตตุลาการ

ผู้เข้าร่วมทุกรายในการอนุญาตตุลาการจะต้องออกค่าค่าธรรมเนียมและค่าใช้จ่ายของอนุญาตตุลาการฝ่ายละเท่าๆ กัน

6.8 คำตัดสินชี้ขาด

- (ก) การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาตตุลาการจะถือเป็นที่สุดและมีผลผูกพัน จะเป็นการระงับโดยสิ้นเชิงของการใช้สิทธิเรียกร้องและข้อพิพาทต่างๆ ทั้งหมดระหว่างผู้เข้าร่วมในการอนุญาตตุลาการนั้น อาจนำการตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาตตุลาการเข้าสู่ศาลใดๆ ภายในรัฐยูทาห์ก็ได้ ผู้แทนจำหน่ายลำดับสูงขึ้นไปตามสายงานและองค์กรดาวเนียร์ทุกรายของผู้เข้าร่วมจะถูกผูกพันโดยคำตัดสินชี้ขาดของอนุญาตตุลาการ
- (ข) คำตัดสินชี้ขาดใดๆ โดยอนุญาตตุลาการจะกลายเป็นลายลักษณ์อักษรและตั้งอยู่บนพื้นฐานของการใช้หลักบังคับแห่งกฎหมายอย่างเคร่งครัดต่อข้อเท็จจริงที่ปรากฏต่ออนุญาตตุลาการ อนุญาตตุลาการมีอำนาจที่จะตัดสินให้ผู้เข้าร่วมรายใดออกเงินจำนวนใดๆ ที่เห็นว่าเหมาะสมสำหรับเวลา ค่าใช้จ่าย และปัญหาของการอนุญาตตุลาการ รวมทั้งค่าค่าธรรมเนียมอนุญาตตุลาการและทนายความ อย่างไรก็ตาม จะไม่อนุญาตให้มีค่าเสียหายเชิงลงโทษในข้อพิพาทใดๆ ทั้งผู้เข้าร่วมใดๆ บริษัท หรือหน่วยงาน เจ้าหน้าที่ กรรมการ ลูกจ้าง ผู้ลงทุน หรือผู้ค้าที่เกี่ยวข้องใดๆ ของบริษัท จะไม่มีความรับผิดชอบใดๆ สำหรับค่าเสียหายเชิงลงโทษ เกียวกเนือง สืบเนือง พิเศษ หรือโดยอ้อมรวมทั้งการสูญเสียรายได้ในอนาคต หรือการสูญเสียชื่อเสียงหรือโอกาสทางธุรกิจที่เกี่ยวกับการผิดสัญญา หรือการถูกกล่าวหาว่าผิดสัญญา หรือสำหรับการกระทำ การละเว้นจากการกระทำ หรือความประพฤตินั้นใดที่เกิดจากผลิตภัณฑ์ของบริษัท

6.9 การเก็บรักษาความลับ

กระบวนการอนุญาตใบอนุญาตการทั้งหมดจะเป็นกระบวนการที่ติดต่อสาธารณชนและเป็นความลับ ยกเว้นตามที่กฎหมายอาจกำหนดและการที่บริษัทใช้คำตัดสินชี้ขาดของอนุญาตใบอนุญาตการเป็นบรรทัดฐานสำหรับการตัดสินข้อพิพาทในอนาคต ทั้งผู้เข้าร่วมหรืออนุญาตใบอนุญาตการต่างไม่อาจเปิดเผยการดำรงอยู่ เนื้อหา หรือผลของการอนุญาตใบอนุญาตการใดๆ โดยไม่ได้รับคำยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าจากผู้เข้าร่วมทุกราย

6.10 การบังคับใช้คำตัดสินชี้ขาด ความช่วยเหลือทางศาล

โดยไม่คำนึงถึงนโยบายว่าด้วยการอนุญาตใบอนุญาตการนี้ ผู้เข้าร่วมรายใดก็อาจร้องขอให้ศาลที่มีเขตอำนาจพิจารณาในประเทศและรัฐยูทาห์ในสหรัฐ หรือในเขตอำนาจพิจารณาอื่นใดตามความจำเป็น (i) บังคับใช้คำตัดสินชี้ขาดของอนุญาตใบอนุญาตการหรือความช่วยเหลือทางศาลที่อนุญาตใบอนุญาตการใดๆ อนุญาตให้ หรือ (ii) ขอคำสั่งยับยั้งชั่วคราว คำสั่งห้ามเริ่มต้นของศาลหรือความช่วยเหลือทางศาลอื่นๆ ก่อน ระหว่างการค้างคาอยู่ของ หรือหลังจากที่มีคำตัดสินชี้ขาดในกระบวนการอนุญาตใบอนุญาตการใดๆ การก่อกำขึ้นของการดำเนินการใดๆ ในศาลเพื่อให้ความช่วยเหลือโดยเท่าเทียมกัน หรือเพื่อบังคับใช้คำตัดสินชี้ขาดหรือคำสั่งของอนุญาตใบอนุญาตการ จะไม่ถือเป็นการสละภาระผูกพันของผู้เข้าร่วมรายใดที่จะยื่นข้อพิพาทใดๆ ขึ้นสู่การตัดสินชี้ขาดโดยอนุญาตใบอนุญาตการ

6.11 การไม่ระงับ

ข้อตกลงในการยุติข้อโต้แย้งของท่านจะไม่ระงับไปภายหลังการสิ้นสุดหรือหมดอายุของสัญญาหรือข้อตกลงใดๆ ระหว่างท่านกับบริษัท

7. ข้อเรียกร้องของบุคคลที่สาม

เพื่อป้องกันไม่ให้บุคคลภายนอก (ที่ไม่ใช่ผู้แทนจำหน่าย) ใช้สิทธิเรียกร้องหรือข้อพิพาทใดๆ แก่บริษัท ทรัพย์สินของบริษัท และชื่อเสียงของบริษัท บริษัทจำเป็นต้อง : ถ้าผู้แทนจำหน่ายรายใดถูกฟ้องข้อหาทำละเมิดสิทธิในความเป็นเจ้าของบุคคลภายนอก (ที่ไม่ใช่ผู้แทนจำหน่าย) ซึ่งเกิดจากความเป็นเจ้าของในทรัพย์สินของบริษัท หรือถ้าผู้แทนจำหน่ายกลายเป็นผู้ถูกระบุหรือฟ้องคดีที่เกี่ยวกับการกระทำที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของผู้แทนจำหน่าย หรือการกระทำใดๆ ที่มีผลกระทบในทางลบหรือก่อให้เกิดความเสี่ยงต่อบริษัท ชื่อเสียงของบริษัท หรือทรัพย์สินที่จับต้องได้และจับต้องไม่ได้ ไม่ว่าจะทางตรงหรือทางอ้อม ผู้แทนจำหน่ายที่ได้รับผลกระทบจะต้องแจ้งให้บริษัททราบโดยทันที บริษัทโดยค่าใช้จ่ายของตนเองและโดยการแจ้งที่สมเหตุสมผล อาจดำเนินการใดๆ ที่จำเป็น (รวมทั้งแต่ไม่จำกัดเพียง การควบคุมการฟ้องร้องคดีหรือเจรจาเพื่อข้อยุติที่เกี่ยวข้องเรื่องดังกล่าว) เพื่อป้องกันตนเอง ชื่อเสียงของบริษัท และทรัพย์สินที่จับต้องได้และจับต้องไม่ได้ของบริษัท ผู้แทนจำหน่ายจะไม่ดำเนินการใดๆ ที่เกี่ยวกับข้อเรียกร้องและคดีความดังกล่าว เว้นแต่จะได้รับความยินยอมจากบริษัท ทั้งนี้ ความยินยอมดังกล่าวจะไม่ถูกระงับไปโดยไม่มีเหตุผลสมควร

บทที่ 8 ข้อกำหนดทั่วไป

1. ข้อกำหนดทั่วไป

1.1 การเปลี่ยนแปลงสัญญา

บริษัทสงวนสิทธิ์โดยแจ้งชัดที่จะทำการแก้ไขใดๆ ต่อสัญญาได้โดยการตีพิมพ์คำบอกกล่าวล่วงหน้า 30 วันลงในเว็บไซต์ของบริษัท ช่องทางการสื่อสารตามปกติกับผู้แทนจำหน่าย หรือตามที่บัญญัติไว้ในข้อ 1.6 ของบทที่ 8 นี้ ท่านยินยอมว่าเมื่อครบ 30 วันหลังจากคำบอกกล่าวดังกล่าว การเปลี่ยนแปลงแก้ไขใดๆ จะเริ่มมีผลบังคับและรวมเข้าอยู่ในสัญญาระหว่างท่านกับบริษัทเป็นบทบัญญัติที่มีผลบังคับและผูกพันโดยอัตโนมัติ โดยการยังคงทำหน้าที่เป็นผู้แทนจำหน่าย มีส่วนร่วมในกิจกรรมทางธุรกิจใดๆ หรือยอมรับโบนัสใดๆ หลังจากการเปลี่ยนแปลงแก้ไขนั้นได้มีผลบังคับแล้ว ท่านรับทราบการยอมรับข้อกำหนดใหม่ของสัญญา

1.2 การผ่อนผันและข้อยกเว้น

บริษัทสงวนสิทธิ์ ด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว ที่จะผ่อนผันให้กับการฝ่าฝืน หรือยกเว้นบทบัญญัติใดๆ ของสัญญา การผ่อนผันใดๆ ของบริษัทต่อการฝ่าฝืนบทบัญญัติใดๆ ของสัญญา หรือการยกเว้นบทบัญญัติใดๆ ของสัญญาของบริษัท ต้องทำเป็นลายลักษณ์อักษรและไม่ให้ตีความว่าเป็นการผ่อนผันให้กับการฝ่าฝืนใดๆ ในภายหลังหรือเพิ่มเติม หรือเป็นการยกเว้นสำหรับบุคคลอื่นใด บริษัทอาจใช้สิทธิหรือสิทธิพิเศษใดๆ ของบริษัทภายใต้สัญญาด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว ข้อยกเว้นใดที่บริษัททำขึ้น หรือการที่บริษัทมิได้ใช้ หรือชะลอการใช้ สิทธิหรือสิทธิพิเศษใดๆ ภายใต้สัญญาจะไม่ถือเป็นการยกเว้นหรือผ่อนผันในอนาคตของสิทธิหรือสิทธิพิเศษนั้น

1.3 ข้อสัญญาทั้งหมด

สัญญาเป็นการแสดงออกขั้นสุดท้ายของความเข้าใจและความตกลงระหว่างท่านกับบริษัทเกี่ยวกับเรื่องต่างๆ ทั้งหมด ที่กล่าวถึงไว้ในสัญญา และเข้าแทนที่ความตกลงและความเข้าใจ (ทั้งที่สร้างขึ้นด้วยวาจาและเป็นลายลักษณ์อักษร) ก่อนหน้านี้และพร้อมกันนี้ทั้งหมดระหว่างคู่สัญญา สัญญาทำให้หมายเหตุ บันทึก การสาธิต การหารือ และคำพรรณนาทั้งหมดก่อนหน้านี้เกี่ยวกับหัวข้อเรื่องของสัญญาเป็นโมฆะ ไม่อาจเปลี่ยนแปลงหรือแก้ไขสัญญาได้ยกเว้นตามที่บัญญัติไว้ในนโยบายและระเบียบการนี้ การดำรงอยู่ของสัญญาไม่อาจโต้แย้งได้ด้วยหลักฐานของความตกลงด้วยวาจาหรือเป็นลายลักษณ์อักษรที่กล่าวอ้างใดๆ ซึ่งทำขึ้นก่อนหน้าหรือพร้อมกันนี้

ถ้ามีความขัดแย้งใดๆ ระหว่างข้อกำหนดของสัญญากับการสำแดงด้วยวาจาที่ลูกจ้างรายใดของบริษัทหรือผู้แทนจำหน่าย อีกรายหนึ่งบอกต่อท่าน ให้ถือตามข้อกำหนดเป็นลายลักษณ์อักษรโดยแจ้งชัดของสัญญาเป็นสำคัญ

1.4 ความร้ายแรงของข้อสัญญาที่ใช้บังคับไม่ได้

บทบัญญัติใดของสัญญาซึ่งถูกห้าม ถือเป็นโมฆะโดยทางศาล หรือมีจะนั้นก็บังคับใช้ไม่ได้ในเขตอำนาจศาลใด จะไม่มีผลก็เฉพาะตามขอบเขตของการห้าม การเป็นโมฆะ หรือการบังคับใช้ไม่ได้ในเขตอำนาจศาลนั้น และเฉพาะภายในเขตอำนาจศาลนั้นเท่านั้น บทบัญญัติที่ถูกห้าม ถือเป็นโมฆะโดยทางศาล หรือบังคับใช้ไม่ได้ใดๆ ของสัญญาจะไม่ทำให้บทบัญญัติอื่น

ใดของสัญญาเป็นโมฆะหรือบังคับใช้ไม่ได้ไปด้วย อีกทั้งบทบัญญัตินั้นของสัญญาจะไม่ถือเป็นโมฆะหรือบังคับใช้ไม่ได้ในเขตอำนาจศาลอื่นใด

1.5 กฎหมาย/เขตอำนาจศาลที่ใช้บังคับ

รัฐยูทาห์จะเป็นสถานที่เพียงแห่งเดียวสำหรับการอนุญาตโตตุลาการหรือการระงับข้อพิพาทอื่นใด สถานที่ที่ต้นกำเนิดของสัญญาคือรัฐยูทาห์ ประเทศสหรัฐอเมริกา และสัญญาจะอยู่ใต้บังคับของ แปลความและตีความตามกฎหมายของรัฐยูทาห์ ประเทศสหรัฐอเมริกา โดยไม่มีผลต่อกฎเกี่ยวกับทางเลือกแห่งกฎหมาย สถานที่ที่เพียงแห่งเดียวสำหรับข้อพิพาทใดๆ และทั้งหมดรวมทั้งการมีผลบังคับของบทบัญญัติเกี่ยวกับการอนุญาตโตตุลาการ สถานที่ดำเนินการ และเขตอำนาจศาลจะอยู่ในซอลท์เลค ซิตี้ รัฐยูทาห์ ท่านยินยอมขึ้นต่อเขตอำนาจพิจารณาของศาลใดๆ ภายในรัฐยูทาห์ และสละสิทธิ์การโต้แย้งใดๆ ว่าเป็นสถานที่ซึ่งไม่เหมาะสม

1.6 คำบอกกล่าว

นอกจากจะบัญญัติเป็นอย่างอื่นไว้ในสัญญา คำบอกกล่าวใดๆ หรือการติดต่อสื่อสารอื่นๆ ที่ได้รับการร้องขอหรืออนุญาตให้ทำได้ภายใต้สัญญานี้จะต้องทำเป็นลายลักษณ์อักษรและนำส่งด้วยตนเอง ส่งทางโทรสารหรือทางไปรษณีย์ชั้นหนึ่ง ตอรับ (หรือลงทะเบียน) หรือด้วยวิธีอื่นใดที่ระบุไว้ในสัญญา นอกจากนี้จะบัญญัติเป็นอย่างอื่นไว้ในสัญญา จะถือว่าคำบอกกล่าวส่งถึงมือผู้รับแล้วถ้าส่งด้วยตนเอง หรือหนึ่งวันหลังจากวันที่ของโทรสารนั้นถ้าส่งทางโทรสาร หรือห้าวันหลังจากวันที่ส่งถ้าส่งทางไปรษณีย์ไปยังที่อยู่ของสำนักงานใหญ่ของบริษัทที่เลขที่ 75 ถนนเวสต์ เซ็นเตอร์ โพรโว ยูทาห์ หรือไปยังที่อยู่ของผู้แทนจำหน่ายที่แสดงไว้ในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายเว้นแต่บริษัทจะได้รับคำบอกกล่าวถึงการเปลี่ยนแปลงที่อยู่

1.7 ผู้สืบทอดสิทธิและการใช้สิทธิเรียกร้อง

สัญญานี้จะมีผลผูกพันและมีผลบังคับใช้ต่อผลประโยชน์ของคู่สัญญาแห่งสัญญานี้และผู้สืบทอดและผู้รับโอนสิทธิของตน

1.8 หัวข้อเรื่อง

หัวข้อเรื่องในสัญญานี้มีไว้เพื่อความสะดวกของการอ้างอิงเท่านั้น และจะไม่จำกัดหรือส่งผลกระทบต่อข้อกำหนดหรือบทบัญญัติใดๆ ของสัญญา

1.9 การอ้างอิงภายใน

การอ้างอิงถึงชื่อหรือบทต่างๆ ในสัญญานี้เป็นการอ้างอิงต่อชื่อหรือบทของนโยบายและระเบียบการนี้ นอกจากนี้จะระบุไว้เป็นอย่างอื่น

1.10 พหูพจน์และเพศ

จะถือว่าคำต่างๆ ทั้งหมดรวมถึงความหมายพหูพจน์ตลอดจนเอกพจน์และรวมถึงเพศทั้งหมดด้วย

1.11 การแปล

ในกรณีที่ข้อความแตกต่างกันระหว่างสัญญาฉบับภาษาอังกฤษและเอกสารแปลของเอกสารดังกล่าวเกิดขึ้น เอกสารฉบับภาษาอังกฤษจะถูกนำมาใช้ควบคุม

พจนานุกรม อภิธานศัพท์

เอกสารกำกับเขต

การนำเสนอทางอิเล็กทรอนิกส์ สิ่งพิมพ์ ด้วยวาจา หรือเอกสารอื่นๆ ที่ใช้ในการเสนอหรือขายผลิตภัณฑ์ การรับสมัคร ผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่าย หรือการฝึกอบรมผู้แทนจำหน่าย ซึ่งอ้างอิงถึงบริษัท ผลิตภัณฑ์ แผนการปันผลตอบแทน หรือชื่อทางการค้าหรือตรา และอาจรวมถึงเอกสารการโฆษณาส่วนตัวด้วย

ประเทศที่ได้รับอนุญาต

ประเทศหรือสถานที่จำหน่ายใดๆ ที่บริษัทกำหนดเป็นลายลักษณ์อักษรว่าเป็นประเทศที่เปิดอย่างเป็นทางการสำหรับธุรกิจ ต่อผู้แทนจำหน่ายทุกราย

สิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์

กรณีที่ใช้กับสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย

ผลประโยชน์ใดๆ ก็ตาม ไม่ว่าจะโดยตรงหรือโดยอ้อม รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง ผลประโยชน์ทางกรรมสิทธิ์ สิทธิที่จะได้รับผลประโยชน์ในปัจจุบันหรืออนาคต ไม่ว่าจะทางการเงินหรือประการอื่น สิทธิที่จะเดินทางและไปร่วมงานอื่นๆ ที่บริษัทเป็นผู้สポンเซอร์ให้ สิทธิที่จะซื้อผลิตภัณฑ์ในราคาขายส่ง การประกาศเกียรติคุณชนิดใดๆ หรือผลประโยชน์ที่มีตัวตนหรือไม่ มีตัวตนที่เกี่ยวข้องกับสิทธิในการเป็นผู้แทนจำหน่าย

บุคคลมีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นตัวแทนจำหน่ายของกลุ่มหรือผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยาได้

ถ้าบุคคลใดมีหรือควรมีรายชื่ออยู่ในแบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทขององค์กรทางธุรกิจใด ถือว่าบุคคลนั้นมีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายขององค์กรทางธุรกิจดังกล่าว บุคคลใดที่มีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในองค์กรทางธุรกิจใดจะถือว่าไม่มีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายนั้น

ถ้าบุคคลใดมีหรือควรมีรายชื่อเป็นผู้สมัครร่วมในแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วม ถือว่าบุคคลนั้นมีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายดังกล่าว

กรณีที่ใช้กับบริษัทขายตรง

ผลประโยชน์ใดๆ ก็ตาม ไม่ว่าจะโดยตรงหรือโดยอ้อม รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง ผลประโยชน์ทางกรรมสิทธิ์ สิทธิที่จะได้รับผลประโยชน์ในปัจจุบันหรืออนาคต ไม่ว่าจะทางการเงินหรือประการอื่น สิทธิที่จะเดินทางและไปร่วมงานอื่นๆ ที่บริษัทขายตรงเป็นผู้สポンเซอร์ให้ สิทธิที่จะซื้อผลิตภัณฑ์ของบริษัทขายตรงในราคาขายส่ง การประกาศเกียรติคุณชนิดใดๆ หรือผลประโยชน์ที่มีตัวตนหรือไม่ มีตัวตนที่เกี่ยวข้องกับสิทธิในการเป็นผู้แทนจำหน่ายของบริษัทขายตรง บุคคลมีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายบริษัทขายตรงของ (1) กลุ่มหรือผู้อยู่ร่วมกันฉันท์สามีภรรยา หรือ (2) องค์กรธุรกิจ หากบุคคลนั้นมีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในองค์กรธุรกิจนั้น หรือ (3) บุคคลอื่นใดหากบุคคลนั้นมีส่วนร่วมในผลประโยชน์ (ทางการเงินหรืออื่นๆ) ของการเป็นผู้แทนจำหน่ายของบุคคลอื่นดังกล่าว

เว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตของ บลูโดมอนด์

เว็บไซต์ซึ่ง (i) มีผู้แทนจำหน่ายซึ่งตำแหน่งปัจจุบันของตนคือ บลูโดมอนด์ หรือสูงกว่านั้นเป็นเจ้าของ ดำเนินการ หรือมีเนื้อหาที่ผู้แทนจำหน่ายรายนั้นจัดหาให้ และ (ii) จัดทะเบียนโดยถูกต้องไว้กับบริษัทและได้รับคำบอกกล่าวถึงการรับจดทะเบียนปัจจุบัน

โบนัส

เงินสดเชยที่บริษัทจ่ายให้แก่ผู้แทนจำหน่ายตามเกณฑ์ของยอดขายผลิตภัณฑ์ที่ขายโดยผู้แทนจำหน่าย องค์กรดาวนไลน์ของตน และผู้บริหารสาขา เมื่อมีคุณสมบัติครบถ้วนตามข้อกำหนดทั้งหมดที่แสดงไว้ในแผนการปันผลตอบแทน ระยะเวลาการจ่ายโบนัสคำนวณตามเกณฑ์เดือนปฏิทิน

กิจกรรมทางธุรกิจ

กิจกรรมใดๆ ซึ่งเป็นประโยชน์ ส่งเสริม หรือช่วยเหลือธุรกิจของสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายใดๆ รวมทั้งการลงนามในข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย การสั่งซื้อผลิตภัณฑ์จากหรือการส่งผลิตภัณฑ์คืนบริษัท การเป็นผู้สponseอร์ให้และ / หรือการรับผู้แทนจำหน่ายรายใหม่ การใช้บัตรเครดิต การบริการขนส่งสินค้า หรือกิจกรรมอื่นใดซึ่งบริษัทกำหนดว่าเป็นการส่งเสริมธุรกิจของบริษัทอย่างมีนัยสำคัญด้วยดุลพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว

กิจกรรมพัฒนาธุรกิจ

กิจกรรมใดๆ ที่เป็นประโยชน์ ส่งเสริม ช่วยเหลือ หรือสนับสนุนในทางใดๆ ซึ่งธุรกิจ การพัฒนา การขาย หรือการเป็นผู้สponseอร์ให้กับบริษัทขายตรงอีกแห่งหนึ่ง รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง การขายผลิตภัณฑ์หรือการบริการ การส่งเสริมโอกาสทางธุรกิจ การปรากฏตัวแทนในนามของบริษัทขายตรงแห่งนั้นหรือของหนึ่งในบรรดาผู้แทนของบริษัทนั้น การยอมให้ใช้ชื่อของท่านเพื่อนำบริษัทขายตรงแห่งนั้น ผลิตภัณฑ์ การบริการหรือโอกาสทางธุรกิจของบริษัทนั้นออกสู่ตลาด การเป็นผู้สponseอร์ให้หรือรับผู้แทนจำหน่ายแทนในนามของบริษัทขายตรงแห่งนั้น การทำหน้าที่เป็นสมาชิกของคณะกรรมการเจ้าหน้าที่ หรือผู้แทนหรือผู้แทนจำหน่ายของบริษัทขายตรงแห่งนั้น มีผลประโยชน์ในทางกรรมสิทธิ์ หรือสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์อื่นใด ไม่ว่าจะเป็ผลประโยชน์โดยตรงหรือโดยอ้อมก็ตาม

องค์กรทางธุรกิจ

องค์กรทางธุรกิจใดๆ เช่นบรรษัท ห้างหุ้นส่วน บริษัทจำกัดความรับผิด ทรัสต์ หรือรูปแบบอื่นขององค์กรธุรกิจที่ก่อตั้งขึ้นโดยชอบด้วยกฎหมายภายใต้กฎหมายของเขตอำนาจศาลที่องค์กรทางธุรกิจนั้นก่อตั้งขึ้น

แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัท

เอกสารเพิ่มเติมซึ่งถือเป็นส่วนหนึ่งของข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย องค์กรทางธุรกิจที่สมัครเป็นผู้แทนจำหน่ายตลอดจนผู้เข้าร่วมทุกรายในองค์กรทางธุรกิจนั้นต้องกรอกและลงนามในแบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัท แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัทต้องมีรายชื่อของทุกคนที่เป็นหุ้นส่วน ผู้ถือหุ้น ตัวการ เจ้าหน้าที่ กรรมการ สมาชิก หรือคนอื่นใดที่มีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในองค์กรทางธุรกิจนั้น

คู่มือดำเนินธุรกิจ

คู่มือดำเนินธุรกิจเป็นชุดเครื่องมือที่ไม่มีค่านายหน้า ไม่มีผลกำไร และเป็นการซื้อเพียงอย่างเดียวที่จำเป็นเพื่อให้เป็นผู้แทนจำหน่ายได้ คู่มือดำเนินธุรกิจมีนโยบายและระเบียบการ แผนการปันผลตอบแทน ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัท แบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วม และเอกสารเกี่ยวกับการขายและการสาธิตอื่นๆ เพื่อช่วยให้ผู้แทนจำหน่ายเริ่มและทำธุรกิจอิสระของตนได้

อุปกรณ์ส่งเสริมการขาย

การนำเสนอทางอิเล็กทรอนิกส์ สิ่งพิมพ์ เสียง หรือภาพ หรือเอกสารอื่นๆ ที่ใช้ในการเสนอหรือขายผลิตภัณฑ์ การรับผู้ที่จะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายหรือการฝึกอบรมผู้แทนจำหน่าย ซึ่งอ้างอิงถึงบริษัท ผลิตภัณฑ์ของบริษัท แผนการปันผลตอบแทน หรือชื่อทางการค้าของบริษัท

อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขาย

คำนี้ใช้เพื่ออ้างอิงถึงอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายส่งเสริมการขายร่วมกัน

บริการส่งเสริมการขาย

การบริการหรือเครื่องมือธุรกิจใดๆ ที่สนับสนุนการเสนอหรือการขายผลิตภัณฑ์ของบริษัท การรับผู้ที่จะมาเป็นผู้แทนจำหน่าย หรือการฝึกอบรมผู้แทนจำหน่าย

ผู้อยู่ร่วมกันอันมีภรรยา

ผู้ที่อยู่อาศัยร่วมกับผู้แทนจำหน่ายในฐานะคู่สมรสของผู้แทนจำหน่าย แต่ไม่ได้จดทะเบียนสมรสกันตามกฎหมาย

ยอดขายที่นำมาคำนวณคอมมิชชั่น (CSV)

ยอดจำหน่ายที่นำมาคำนวณคอมมิชชั่น คือมูลค่าสกุลเงินรายเดือนของสินค้าและบริการที่มีนำมาคำนวณคอมมิชชั่น ที่ซื้อจากบริษัทตามแผนการปันผลตอบแทนที่ใช้คำนวณโบนัสและค่าคอมมิชชั่น ยอดจำหน่ายที่นำมาคำนวณคอมมิชชั่น จะเท่ากับราคาขายส่งของสินค้าหรือบริการหักส่วนลดต่างๆ (ซึ่งอาจรวมถึงค่าภาษี การชำระเงินเริ่มต้น (Fast-Start Payment) โปรแกรม ARO หรือส่วนลดทางเว็บไซต์ ฯลฯ) คุณสมบัติที่ต้องการจะขึ้นอยู่กับยอดจำหน่ายส่วนบุคคลและยอดจำหน่ายรวมของกลุ่ม

บริษัท

บริษัท นู สกิน อินเตอร์เนชั่นแนล อิงค์ และหน่วยงานในเครือของบริษัท รวมทั้งบริษัท นู สกิน เอ็นเตอร์ไพรส์ (ประเทศไทย) จำกัดด้วย

อุปกรณ์ส่งเสริมการขายที่ได้รับอนุญาตจากบริษัท

เอกสารการตลาดที่บริษัทกำหนดเป็นลายลักษณ์อักษรว่าได้รับการอนุมัติให้ใช้ได้ในประเทศหรือสถานที่จำหน่ายที่กำหนดเฉพาะ

ข้อมูลลับ

ข้อมูลส่วนตัว ลับ และ/หรือมีเจ้าของทั้งหมดที่เปิดเผยต่อท่านหรือที่ท่านค้นพบเกี่ยวกับบริษัท รวมทั้ง โดยไม่จำกัดสิทธิ ในทรัพย์สินทางปัญญา ความลับทางการค้า เครือข่าย ข้อมูลส่วนบุคคล ข้อมูลเกี่ยวกับยอดขายและ รายชื่อในองค์กรคู่มือ ระเบียบการ นโยบาย วิธีการ การตลาด และข้อมูลเชิงกลยุทธ์ ซอฟต์แวร์คอมพิวเตอร์ เอกสารการฝึกอบรม ข้อมูลทางการเงินที่ไม่ใช่ข้อมูลสาธารณะ และสำเนา หมายเหตุ หรือบันทึกย่อใดๆ ของข้อมูลใดๆ ดังกล่าว หรือข้อมูลอื่นใดที่บริษัท เห็นว่ามีเจ้าของ มีความอ่อนไหวสูง หรือมีค่าต่อธุรกิจของตน

สัญญา

ความตกลงระหว่างผู้แทนจำหน่ายกับบริษัทซึ่งประกอบด้วยสิ่งต่อไปนี้: นโยบายและระเบียบการนี้ แผนการปันผลตอบแทน ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัท แบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วม การบริการเสริม ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้สปอนเซอร์สากล ข้อตกลงว่าด้วยการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ สัญญาอนุญาตตลาด และการสัญญา ระหว่างประเทศอื่นๆ (เรียกรวมกันว่า “สัญญา”) สัญญาเป็นความตกลงที่สมบูรณ์และเพียงพออย่างเดียวระหว่างบริษัทกับ ผู้แทนจำหน่าย

ดีซีเอส

คณะกรรมการอุทธรณ์การปฏิบัติตามของผู้แทนจำหน่ายซึ่งมีหน้าที่ดังระบุไว้ในบทที่ 6

ดีซีอาร์ซี

คณะกรรมการพิจารณการปฏิบัติตามของผู้แทนจำหน่ายซึ่งมีหน้าที่ดังระบุไว้ในบทที่ 6

บริษัทขายตรง

บริษัทที่ใช้กลุ่มผู้แทนจำหน่ายอิสระในการขายผลิตภัณฑ์และบริการ และซึ่งชดเชยผู้แทนจำหน่ายอิสระผ่านแผนชดเชย ระดับเดียวหรือหลายระดับสำหรับ (i) ยอดขายของตน และ/หรือ (ii) ยอดขายของผู้แทนจำหน่ายอิสระอื่นๆ ผู้สมัครเข้ามา ภายใต้ผู้แทนจำหน่ายอิสระนั้นเพื่อจัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์และบริการอย่างเดียวกัน

ข้อพิพาท

ดงนิยามไว้ในข้อ 3 ของบทที่ 7

ผู้แทนจำหน่าย

ผู้แทนจำหน่ายอิสระซึ่งบริษัทอนุญาตภายใต้สัญญาให้ชื่อและขายปลีกผลิตภัณฑ์ รับผู้แทนจำหน่ายอื่นๆ และได้รับโบนัส ตามข้อกำหนดของแผนการปันผลตอบแทน ความสัมพันธ์ของผู้แทนจำหน่ายที่มีต่อบริษัทอยู่ใต้บังคับของสัญญา

ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย

ใบสมัครและสัญญาของผู้แทนจำหน่าย แบบฟอร์มห้างหุ้นส่วน/บริษัท หรือแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วม ถ้าเข้ากรณี ซึ่ง ต้องกรอกและยื่นต่อบริษัทเพื่อสมัครเป็นผู้แทนจำหน่าย

องค์กรผู้แทนจำหน่าย

องค์กรใดๆ ที่ผู้แทนจำหน่ายก่อตั้งขึ้นซึ่งเสนอการสนับสนุนการขาย เอกสารจูงใจหรือการฝึกอบรม การจองเว็บไซต์ อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขาย หลักสูตรการฝึกอบรม งานประกาศเกียรติคุณ ข้อมูลที่เป็นประโยชน์หรือเครื่องมือส่งเสริมธุรกิจต่อกลุ่มเฉพาะของผู้แทนจำหน่ายในเครือ

สิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย

บัญชีผู้แทนจำหน่ายที่สร้างขึ้นเมื่อบุคคลหรือองค์กรทางธุรกิจเข้าผูกสัมพันธ์ทางสัญญาฉบับเดียวกับบริษัท

องค์กรดาวน้ำไล

กลุ่มของผู้แทนจำหน่ายซึ่งได้รับการผู้สปอนเซอร์โดยตรงหรือเชื่อมโยงในสายตรงของการเป็นผู้สปอนเซอร์ในองค์กรการขายของผู้แทนจำหน่ายรายใด

ผู้บริหาร

ผู้แทนจำหน่ายผู้ได้รับบรรลุกระบวนการจัดคุณสมบัติอย่างเป็นทางการที่แสดงเค้าโครงไว้ในแผนการปันผลตอบแทนเพื่อที่จะได้เป็นผู้บริหาร ผู้บริหารที่แตกกลุ่มออกมาจากกลุ่มของผู้สปอนเซอร์ของตน และยอดขายของผู้บริหารไม่นับรวมเป็นยอดขายของผู้สปอนเซอร์ของตนหรือข้อกำหนดของการคงสถานะ แต่ผู้สปอนเซอร์ยังคงได้รับโบนัสผู้บริหารสาขาจากกลุ่มนั้นดังกล่าวที่กำหนดไว้ในแผนการปันผลตอบแทน

ยอดขายกลุ่ม

ยอดขายส่วนตัวของผู้แทนจำหน่ายรายใดบวกยอดขายส่วนตัวของผู้แทนจำหน่ายทุกรายในกลุ่มของตน (ไม่รวมยอดขายของผู้บริหารสาขาและองค์กรดาวน้ำไลนซ์ของผู้บริหารสาขานั้น)

ผู้สปอนเซอร์สากล

ผู้แทนจำหน่ายที่มีชื่อเสียงดี ได้รับการอนุญาตภายใต้ข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้สปอนเซอร์สากลให้ทำหน้าที่เป็นผู้สปอนเซอร์ในประเทศที่ได้รับอนุญาตภายนอกประเทศ สถานที่จำหน่าย อาณาเขต หรือเขตอำนาจทางการเมืองอื่นๆ ซึ่งผู้แทนจำหน่ายรายนั้นก่อตั้งสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่ายกับบริษัทขึ้นเป็นครั้งแรก

เว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ต

“เว็บไซต์ซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ต” คือสถานที่ในเว็บซึ่ง (ก) ถูกใช้ (หรือซึ่งส่วนที่มีนัยสำคัญของสถานที่นั้นถูกใช้) เพื่อแสดงหรือสื่อสารข้อมูลเกี่ยวกับบริษัท ผลิตภัณฑ์ของบริษัท หรือแผนการปันผลตอบแทน/โอกาสสร้างรายได้ หรือ (ข) มี “เอกสารซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ต” เอกสารซื้อขายสินค้าทางอินเทอร์เน็ตหมายถึงเอกสารการซื้อขายสินค้าเกี่ยวกับบริษัท ผลิตภัณฑ์ของบริษัท หรือแผนการปันผลตอบแทน / โอกาสสร้างรายได้ของบริษัทซึ่งบริษัทมิได้จัดทำขึ้นและอนุมัติให้นำไปแสดงไว้ในบล็อกส่วนตัว หน้าเฟซบุ๊ก และเว็บไซต์สังคมออนไลน์

แบบฟอร์มการเป็นพันธมิตรร่วม

เอกสารเพิ่มเติมซึ่งถือเป็นส่วนหนึ่งของข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่าย บุคคลที่สมัครเป็นผู้แทนจำหน่ายตลอดจนบุคคลอื่นทุกรายที่ประสงค์จะเข้าร่วมเป็นผู้สมัครร่วมนั้นต้องกรอกและลงนามในแบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วม แบบฟอร์มการเป็นผู้สมัครร่วมต้องมีรายชื่อของทุกคนที่เป็นสมาชิกในการเป็นผู้แทนจำหน่ายที่มีผู้สมัครร่วม

สัญญาใบอนุญาต

สัญญาระหว่างบริษัทกับผู้บริหารบลูโดมอนด์ว่าด้วยสิทธิของผู้บริหารบลูโดมอนด์ที่จะใช้เครื่องหมายการค้าและชื่อทางการค้าของบริษัทในอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ บลูโดมอนด์ และในอินเทอร์เน็ต

เครือข่าย

เครือข่ายผู้แทนจำหน่ายและลูกค้าของบริษัทและการเก็บรายชื่อต่างๆ ทั้งหมดที่บรรยายถึงเครือข่ายนั้นหรือสมาชิกของเครือข่ายนั้น รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง การติดต่อหรือข้อมูลส่วนตัวใดๆ และทั้งหมดที่บริษัทเก็บมาเกี่ยวกับผู้แทนจำหน่ายและลูกค้า

ประเทศที่ไม่ได้พำนักอาศัยอยู่

ประเทศที่ได้รับอนุญาตนอกเหนือจากประเทศที่พำนักอาศัยอยู่

ผู้เข้าร่วม

บุคคลใดผู้มีสิทธิที่จะใช้หรือได้รับผลประโยชน์ในองค์กรทางธุรกิจหรือสิทธิเป็นผู้แทนจำหน่าย

บุคคล

ปัจเจกบุคคลหรือองค์กรทางธุรกิจ

เอกสารรับเขตส่วนบุคคล

นามบัตร หัวจดหมาย เครื่องเขียน ซอง สมุดฉีก ฉลากมีกาวในตัว ป้ายชื่อ หรือบัตรของสมาคมชายตรงที่มีรอยประทับด้วยชื่อหรือตราของบริษัทและชื่อ ที่อยู่ หมายเลขโทรศัพท์ และข้อมูลในการติดต่อส่วนตัวอื่นๆ ของผู้แทนจำหน่าย

ยอดขายส่วนตัว

คะแนนของผลิตภัณฑ์ที่ผู้แทนจำหน่ายซื้อในหนึ่งเดือนปฏิทินจากสาขาที่ได้รับการแต่งตั้งใดๆ ของบริษัทเพื่อขายต่อให้แก่ลูกค้าเป็นหลัก

นโยบายและระเบียบการ

นโยบายเกี่ยวกับวิธีการที่ผู้แทนจำหน่ายจะทำธุรกิจของตนตามที่แสดงไว้ในเอกสารนี้ (รวมทั้งนโยบายเพิ่มเติม) และกำหนดสิทธิและความสัมพันธ์ของคู่สัญญา

ผลิตภัณฑ์

ผลิตภัณฑ์และการบริการของบริษัทที่ขายผ่านสาขาท้องถิ่นในแต่ละประเทศที่ได้รับอนุญาต

ประเทศที่พำนักอาศัย

ถ้าท่านเป็นปัจเจกบุคคลแล้ว ได้แก่ประเทศ สถานที่จำหน่าย อาณาเขต หรือเขตอำนาจทางการเมืองอื่นๆ ซึ่งท่านเป็นพลเมือง หรือผู้พำนักอาศัยที่ถูกต้องตามกฎหมาย และท่านได้ทำข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของประเทศ / สถานที่จำหน่ายนั้น ถ้าท่านเป็นองค์กรทางธุรกิจ เช่นบริษัท ห้างหุ้นส่วน บริษัทจำกัดความรับผิด หรือองค์กรธุรกิจรูปแบบอื่นแล้ว ได้แก่ประเทศ สถานที่จำหน่าย อาณาเขต หรือเขตอำนาจทางการเมืองอื่นๆ ซึ่งท่านก่อตั้งขึ้นตามกฎหมายภายใต้กฎหมายของประเทศที่พำนักอาศัยของท่าน และสมาชิกแต่ละรายขององค์กรทางธุรกิจนั้นมีอำนาจที่ถูกต้องตามกฎหมายที่จะทำธุรกิจในประเทศที่ตนพำนักอาศัย และท่านได้ทำข้อตกลงว่าด้วยการเป็นผู้แทนจำหน่ายของประเทศ/สถานที่จำหน่ายนั้น

แผนการปันผลตอบแทน

แผนเฉพาะซึ่งนำมาใช้โดยบริษัทที่วางโครงสร้างรายละเอียดและข้อกำหนดของโครงสร้างค่าตอบแทนสำหรับผู้แทนจำหน่าย

ผู้สポンเซอร์

ความเป็นผู้แทนจำหน่ายที่อยู่ภายใต้ผู้แทนจำหน่ายรายอื่นที่ดูกว้างไว้เดิม ภายหลังจากที่ได้สมัครเป็นผู้แทนจำหน่ายแล้ว

ประเทศที่ยังมิได้เปิดดำเนินการ

ประเทศหรือสถานที่จำหน่ายใดๆ ที่ไม่ใช่ประเทศที่ได้รับอนุญาต

ยูอาร์แอล (URL)

Uniform Resource Locator หรือ ที่อยู่เว็บ

ผนวก ข

นโยบายสำหรับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์

1. อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์

1.1 การปฏิบัติตามกฎหมายและนโยบายและระเบียบการ

อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ต้องสอดคล้องกับนโยบายและระเบียบการนี้และกับกฎหมายและข้อบังคับทั้งหมดที่เกี่ยวข้อง รวมทั้งสิทธิในทรัพย์สินทางปัญญาใดๆ ของบุคคลอื่น ท่านต้องรับผิดชอบอย่างเต็มที่สำหรับเนื้อหาของอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ของท่าน การจดทะเบียนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ของท่านเป็นไปเพื่อจุดประสงค์ของการติดตามเท่านั้น และบริษัทไม่มีภาระต้องประกันว่าอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ของท่านสอดคล้องกับกฎหมายและข้อบังคับที่เกี่ยวข้อง กระบวนการจดทะเบียนไม่ใช่คำแนะนำทางกฎหมายจากบริษัท และท่านควรอย่างยิ่งที่จะขอคำแนะนำจากที่ปรึกษากฎหมายอิสระเกี่ยวกับความถูกต้องและความสอดคล้องตามกฎหมายของอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ของท่าน

1.2 การระบุตัวผู้ตีพิมพ์เผยแพร่

อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ต้องระบุอย่างชัดเจน (ก) ว่าเอกสารนี้ “ทำขึ้นโดยผู้แทนจำหน่ายอิสระ” และการระบุอื่นๆ ที่บริษัทอาจกำหนดเพื่อแสดงว่าเอกสารนั้นทำขึ้นโดยผู้แทนจำหน่าย และ (ข) ชื่อและที่อยู่ของผู้บริหารบลูไดมอนด์ผู้ตีพิมพ์เผยแพร่ อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์นั้น ตัวอย่างเช่น: “เอกสารนี้ทำขึ้นโดยจอห์น โด ผู้แทนจำหน่ายอิสระของบริษัท นู สกิน อินเตอร์เนชั่นแนล อิงค์, ที่อยู่ _____” ท่านไม่อาจระบุ ชี้แนะ หรือแสดงนัยว่าอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์นั้นได้รับการทำขึ้น อนุมัติ รับรอง เสนอ หรือแนะนำโดยบริษัท

1.3 การใช้ข้อมูลที่บริษัททำขึ้น

อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์อาจใช้ข้อมูลที่บริษัททำขึ้น เช่น รูปภาพ ภาพวิดีโอ และรายการผลิตภัณฑ์และแผนการปันผลตอบแทนที่บริษัทได้กำหนดแล้วว่ามีให้ใช้ได้ (i) อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ และ (ii) ประเทศที่ได้รับอนุญาตซึ่งท่านตั้งใจจะนำข้อมูลดังกล่าวไปใช้ การใช้เครื่องหมายการค้า ชื่อทางการค้า คำขวัญ หรือข้อมูลที่มีลิขสิทธิ์ใดๆ ของบริษัท และข้อความที่บริษัททำขึ้นใดๆ ในอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูไดมอนด์ต้องสอดคล้องกับข้อกำหนดที่แสดงไว้ในสัญญาอนุญาตให้ใช้สิทธิ ถ้าท่านใช้ข้อความที่บริษัททำขึ้น ท่านต้องไม่เปลี่ยนข้อความและต้องระบุโดยแจ้งชัดถึงลิขสิทธิ์ของบริษัทในข้อความดังกล่าว บริษัทสงวนสิทธิ์ที่จะยกเลิกสิทธิที่จะใช้ข้อมูลใดๆ ที่บริษัททำขึ้นเสียเมื่อใดก็ได้ด้วยดุลพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว

2. การขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์

2.1 การจดทะเบียนก่อนการขาย

ท่านต้องจดทะเบียนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์กับบริษัทและได้รับคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนตามความในข้อ 6 ของบทที่ 3 ก่อนนำไปขายให้แก่ผู้แทนจำหน่ายอื่นๆ

2.2 จุดมุ่งหมายหลักคือการขายผลิตภัณฑ์

จุดมุ่งหมายหลักทางธุรกิจของท่านต้องได้แก่การขายผลิตภัณฑ์เพื่อการบริโภคเสมอ การขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ต้องไม่กลายเป็นศูนย์รวมกำไรอย่างมีนัยสำคัญสำหรับท่าน บริษัทแนะนำว่าโดยทั่วไปแล้วควรขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ในราคาทุนและไม่ว่าในกรณีใดต้องขายในราคาที่สมเหตุสมผล ตามหลักข้อนี้ ท่านยังไม่อาจเสนอสินน้ำใจใดๆ ต่อผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ เกี่ยวเนื่องกับการขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ใดๆ ให้แก่ผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ และลูกค้า ตัวอย่างเช่น ท่านไม่อาจเสนอที่จะจ่ายโบนัส ไม่ว่าจะโดยตรงหรือโดยอ้อมก็ตาม ให้แก่ผู้แทนจำหน่ายสำหรับการขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ให้กับผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ หรือลูกค้า หรือสำหรับการแนะนำผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้ซื้ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ต่อท่าน

2.3 ไม่มีการกำหนดให้ต้องซื้อ ไม่มีการขายให้กับผู้ที่อาจจะมาเป็นผู้แทนจำหน่าย

ท่านไม่อาจกำหนดให้ผู้ที่จะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายรายใดซื้ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์เป็นเงื่อนไขบังคับก่อนที่รับมาเป็นผู้แทนจำหน่าย ท่านยังไม่อาจระบุ เสนอแนะ หรือแสดงนัยว่าเป็น

- อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของบริษัทหรือของผู้บริหารบลูโดมอนด์เป็นสิ่งที่กำหนดหรือจำเป็นต้องมีในการที่จะเข้าร่วมหรือประสบความสำเร็จในธุรกิจ
- อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของบริษัทหรือของผู้บริหารบลูโดมอนด์เป็นสิ่งที่กำหนดหรือจำเป็นต้องมีในการที่จะได้รับการสนับสนุนและการฝึกอบรมจากผู้อยู่ในลำดับเหนือขึ้นไปตามสายงาน
- บริษัทเป็นผู้ทำหรือเสนอหรือขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ หรือ
- บริษัทอนุมัติ รับรอง หรือเสนอแนะอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์

ท่านไม่อาจขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของบริษัทหรือของผู้บริหารบลูโดมอนด์ใดๆ ให้แก่ผู้ที่จะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายก่อนที่ผู้ที่จะมาเป็นผู้แทนจำหน่ายนั้นได้ยื่นใบสมัครเป็นผู้แทนจำหน่ายต่อบริษัทแล้ว

2.4 นโยบายการคืน

ในเรื่องเกี่ยวกับการขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์นั้น ท่านต้องเสนอนโยบายการคืนอย่างเดียวกันกับที่บริษัทเสนอสำหรับอุปกรณ์ส่งเสริมการขายของบริษัท ท่านต้องคืนเงินร้อยละ 90 ของราคาซื้อให้กับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ใดๆ ที่ยังไม่ได้เปิดและสามารถนำไปขายต่อได้ที่คืนมาในเวลา 30 วัน การคืนเงินควรกระทำภายใน 15 วันเมื่อผู้ซื้อของท่านร้องขอ

2.5 ค่าแถลงเกี่ยวกับการเปิดเผย

ท่านต้องให้ค่าแถลงเกี่ยวกับการเปิดเผยอุปกรณ์ส่งเสริมการขายต่อผู้แทนจำหน่ายก่อนที่จะขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ครั้งแรกให้กับผู้แทนจำหน่ายรายนั้น ท่านอาจขอแบบค่าแถลงเกี่ยวกับการเปิดเผยดังกล่าวได้จากเว็บไซต์ My Office ท่านควรตรวจสอบเว็บไซต์นั้นเป็นประจำเพื่อประกันว่าท่านมีแบบค่าแถลงเกี่ยวกับการเปิดเผยฉบับล่าสุด การส่งมอบใบเสร็จรับเงินรับตามข้อ 2.6 ข้างล่างนี้จะปลดเปลื้องภาระผูกพันตามความในข้อ 2.5 นี้ถ้าส่งมอบใบเสร็จรับเงินดังกล่าวไปพร้อมกับการซื้ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์

2.6 ใบเสร็จรับเงิน

ท่านต้องออกใบเสร็จรับเงินให้สำหรับการซื้ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ทุกครั้ง ใบเสร็จรับเงินต้องสอดคล้องกับความในข้อ 6.3 ของบทที่ 2 และต้องมีการเปิดเผยดังต่อไปนี้:

ท่านไม่จำเป็นต้องซื้ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายใดๆ เพื่อที่จะได้เป็นผู้แทนจำหน่ายของนูสกิน

“อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายนี้ทำขึ้นและจัดจำหน่ายโดยผู้แทนจำหน่ายอิสระของบริษัท นูสกิน อินเตอร์เนชันแนล อิงค์ และไม่ใช่โดยบริษัท นูสกิน อินเตอร์เนชันแนล อิงค์ ถึงแม้ว่าผู้แทนจำหน่ายบางรายอาจเห็นว่าสิ่งเหล่านี้เป็นประโยชน์ในธุรกิจนูสกินของตน แต่ไม่ใช่สิ่งจำเป็นในการที่จะมาเป็นผู้แทนจำหน่าย และไม่มีประกันความสำเร็จใดๆ จากการที่ท่านซื้อมัน การที่ท่านปฏิเสธที่จะซื้อสิ่งเหล่านี้จะไม่ส่งผลกระทบต่อความรับผิดชอบของผู้ที่อยู่ในลำดับเหนือขึ้นไปตามสายงานของท่านที่จะจัดหาการฝึกอบรมและการสนับสนุนให้กับท่าน บริษัท นูสกิน อินเตอร์เนชันแนล อิงค์มิได้อนุมัติ รับรอง แนะนำ หรือสนับสนุนเอกสารและการบริการเหล่านี้ ค่าใช้จ่ายของท่าน

ในการซื้อสิ่งเหล่านี้ควรสมเหตุสมผลและจำนวนเงินที่ท่านจ่ายไปควรสัมพันธ์กับธุรกิจและยอดขายของท่าน

ในกรณีที่ท่านประสงค์จะคืนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขาย ท่านอาจขอเงินคืนได้จากผู้แทนจำหน่ายอิสระซึ่งขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายนั้นต่อท่านเท่านั้น ท่านมีสิทธิได้รับเงินคืนร้อยละ 90 ของราคาซื้อถ้าท่านคืนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายใดๆ ที่ยังไม่ได้เปิดและนำไปขายต่อได้ให้แก่ผู้ขายตามที่อยู่ที่แสดงไว้ในใบเสร็จรับเงินนี้ภายใน 30 วันนับจากวันที่ซื้อ การคืนเงินจะกระทำภายใน 15 วันหลังจากวันที่ท่านร้องขอ”

ในกรณีที่ท่านจัดหาอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ให้ตามเกณฑ์ของการจูงซื้อเป็นสมาชิกหรือวิธีการอื่นซึ่งผู้แทนจำหน่ายไม่จำเป็นต้องซื้อซ้ำแต่ครั้ง (เช่น ค่าธรรมเนียมการเข้าดูเว็บไซต์รายเดือน) แล้ว ท่านต้องระบุประโยคต่อไปนี้ไว้ในใบเสร็จรับเงินดังกล่าวข้างต้นสำหรับการจูงซื้อเป็นสมาชิกหรือการซื้อซ้ำครั้งแรกและในใบเสร็จรับเงินครั้งต่อมาใดๆ: “ท่านอาจบอกเลิก (คำสั่ง/การเป็นสมาชิก ฯลฯ) ของท่านเมื่อใดก็ได้โดยการส่งคำบอกกล่าวเป็นลายลักษณ์อักษรหรือในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ไปยัง (เต็มชื่อและข้อมูลการติดต่อ (รวมทั้งอี-เมลล์))”

2.7 การปฏิบัติตามกฎหมาย

การขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์และการปฏิบัติบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ใดๆ ต้องสอดคล้องกับนโยบายและระเบียบการนี้และกับกฎหมายและข้อบังคับทั้งหมดที่เกี่ยวข้อง รวมทั้ง แต่ไม่จำกัดเพียง กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับความเป็นส่วนตัวของผู้บริโภค การคุ้มครองข้อมูล ข้อบังคับว่าด้วยการไม่โทรศัพท์ ข้อบังคับว่าด้วยการต่อต้านอี-เมลล์ขยะ และกฎหมายคุ้มครองผู้บริโภคอื่นๆ ที่เกี่ยวข้อง ท่านต้องรับผิดชอบต่ออย่างเต็มที่ในการ

ประกันว่าท่านปฏิบัติตามกฎหมายที่เกี่ยวข้องทั้งหมด และท่านจะต้องรับผิดชอบบริษัทในกรณีที่บริษัทต้องก่อความรับผิดใดๆ อันเป็นผลของการที่ท่านไม่ปฏิบัติตามกฎหมายและข้อบังคับดังกล่าว ท่านควรหารือกับที่ปรึกษาทางกฎหมายของท่าน เกี่ยวกับการปฏิบัติตามกฎหมายและข้อบังคับเหล่านี้ ในขณะที่บริษัทอาจพิจารณาทบทวนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ และอาจขอให้ทำการแก้ไขต่อเอกสารดังกล่าวได้ การพิจารณาทบทวนของบริษัทและการที่บริษัทอนุญาตให้ขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ดังกล่าวได้นั้น ไม่ใช่คำแนะนำทางกฎหมายจากบริษัทหรือการแสดงในรูปแบบใดๆ ว่าเอกสารนั้นสอดคล้องกับกฎหมายที่เกี่ยวข้อง

2.8 การสามารถช้อหาได้

ท่านต้องประกันว่าปริมาณและต้นทุนของอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ใดๆ ที่ท่านขายให้แก่ผู้แทนจำหน่ายคนอื่นนั้นสมเหตุสมผลสัมพันธ์กับยอดขายและระดับโบนัสของผู้แทนจำหน่ายรายนั้น ท่านไม่อาจยุ้งให้ผู้แทนจำหน่ายรายใดต้องเป็นหนี้เพื่อที่จะซื้อไม่ว่าอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของบริษัทหรือของผู้บริหารบลูโดมอนด์

2.9 ไม่มีกิจกรรมการขายที่งานของบริษัท

ท่านไม่อาจตั้งแสดง ส่งเสริม หรือขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ใดๆ ในการประชุมหรืองานที่บริษัทเป็นผู้สponsoredหรือจัดขึ้น ไม่ว่าทั้งหมดหรือเพียงบางส่วนก็ตาม

2.10 เว็บไซต์

ถึงแม้ว่าท่านอาจยินยอมให้ผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ใช้เว็บไซต์ของท่านและเรียกเก็บค่าธรรมเนียมที่สมเหตุสมผลเพื่อเป็นค่าใช้จ่ายของท่านสำหรับการให้บริการดังกล่าวก็ตาม ท่านก็ไม่อาจขายเว็บไซต์ที่จำลองแบบมาจากหรือตามแม่แบบของเว็บไซต์ของท่านให้แก่ผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ ได้โดยไม่ได้รับคำอนุมัติเป็นลายลักษณ์อักษรล่วงหน้าจากบริษัท

2.11 สิทธิที่สงวนไว้ของบริษัท คำมั่นสัญญาที่มีขอบเขต

- (ก) สิทธิของท่านที่จะขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ให้แก่ผู้แทนจำหน่ายรายอื่นๆ มีเงื่อนไขขึ้นอยู่กับความยินยอมของท่านว่าข้อมูลทั้งหมดที่เกี่ยวกับผู้แทนจำหน่ายซึ่งซื้ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ยังคงเป็นทรัพย์สินของบริษัท รวมทั้งข้อมูลเกี่ยวกับการติดต่อของคณเหล่านั้นด้วย ท่านยินยอมว่าในกรณีที่ท่านบอกเลิกสิทธิการเป็นผู้แทนจำหน่าย ท่านจะ: (i) ส่งคืนให้แก่บริษัทหรือทำลายข้อมูลดังกล่าวทั้งหมดและสำเนาใดๆ ของข้อมูลนั้นด้วย และ (ii) ไม่นำข้อมูลนี้ไปใช้เพื่อประโยชน์ใดๆ ทั้งสิ้น
- (ข) เมื่อคำนี้ถึงการที่บริษัทยินยอมให้ท่านนำอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์ออกสู่ตลาดและจำหน่ายให้แก่ผู้แทนจำหน่ายได้ ท่านยินยอมโดยสัญญาไว้ว่า ระหว่างระยะเวลาที่ท่านเป็นผู้แทนจำหน่ายอยู่และในระยะเวลาอีกสองปีหลังจากนั้น ท่านจะไม่รับสมัคร ชักชวน เป็นผู้สponsoredให้ผู้แทนจำหน่ายใดๆ (รวมทั้งผู้แทนจำหน่ายใดๆ ที่ซื้ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนด์จากท่าน) ไม่ว่าในทางใดๆ ไม่ว่าโดยตรงหรือโดยอ้อมก็ตาม เพื่อ (i) ก่อความสัมพันธ์กับ (ii) ส่งเสริม ขาย หรือซื้อผลิตภัณฑ์หรือการบริการของ (iii) เข้าร่วมเป็นพนักงานขายของ (iv) หรือเข้าร่วมโดยประการอื่นกับ บริษัทขายตรงใดๆ หรือสนับสนุนให้ผู้แทนจำหน่ายหรือลูกค้ารายใดทำเช่นนั้น หรือให้บอกเลิกความสัมพันธ์ระหว่างคณเหล่านั้นกับบริษัท ภาวะผูกพันนี้ยังคงมีผลบังคับอยู่แม้หลังจากที่สัญญานี้สิ้นสุดลงไปแล้วก็ตาม

2.12 บันทึก

ท่านต้องเก็บบันทึกที่ถูกต้องและสมบูรณ์เกี่ยวกับการขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ได้ รวมทั้งบันทึกด้านการเงินเกี่ยวกับต้นทุนการผลิตและผลกำไรที่ได้จากการขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ เมื่อบริษัทร้องขอ ท่านต้องมอบบันทึกเหล่านี้ให้บริษัทตรวจสอบเพื่อยืนยันว่าท่านได้ปฏิบัติตามนโยบายและระเบียบการนี้หรือไม่เกี่ยวกับการขายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ได้ ท่านต้องปฏิบัติตามคำขอใดๆ เพื่อตรวจสอบบันทึกสถิติการเป็นผู้แทนจำหน่ายของท่านโดยพลันและครบถ้วน

3. การจดทะเบียนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์

3.1 กายจดทะเบียน

- (ก) เพื่อจดทะเบียนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ ท่านต้องยื่นคำขอจดทะเบียนกับบริษัทพร้อมด้วยสำเนาของอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ที่เสนอและเอกสารประกอบต่างๆ คำขอจดทะเบียนมีข้อกำหนดและเงื่อนไขเพิ่มเติมซึ่งควบคุมการผลิตและจัดจำหน่ายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ของท่าน คำบอกกล่าวรับจดทะเบียนที่ออกตามคำขอจดทะเบียนใดๆ จะหมดอายุเมื่อครบสองปีนับจากวันที่ออก จนกว่าจะหมดอายุ อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์เพิ่มเติมใดๆ ที่เสนอจะถือว่าเป็นผนวกต่อคำขอจดทะเบียนฉบับปัจจุบันที่อยู่ในแฟ้มของบริษัท เมื่อหมดอายุคำบอกกล่าวรับจดทะเบียน ท่านต้องยื่นคำขอจดทะเบียนใหม่เพื่อใช้อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ได้ๆ ที่ยื่นมาก่อนหน้านี้ต่อไป หรือพร้อมกับการยื่นอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ฉบับใหม่ใดๆ
- (ข) อาจขอแบบคำขอจดทะเบียนได้จากเว็บไซต์ My Office หรือโดยการโทรศัพท์ไปที่ฝ่ายความร่วมมือผู้แทนจำหน่ายหรือผู้บริหารงานผู้แทนจำหน่ายของท่าน บริษัทอาจขอให้ท่านทำการเปลี่ยนแปลงต่ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ที่ท่านเสนอมา ดังนั้น ท่านจึงไม่ควรทำเอกสารจำนวนมากหรือก่อค่าใช้จ่ายที่มีนัยสำคัญอื่นๆ จนกว่าท่านจะได้รับคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนจากบริษัท การที่ไม่ได้ทำเช่นนั้นอาจทำให้ท่านจำต้องทำลายเอกสารดังกล่าว จ่ายค่าพิมพ์อุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ใหม่ หรือมีฉะนั้นก็ก่อค่าใช้จ่ายซ้ำซ้อนโดยไม่จำเป็น ซึ่งบริษัทจะไม่ใช้คืนให้

3.2 เอกสารประกอบเพิ่มเติม สิทธิตรวจสอบ การแก้ไข

เมื่อได้รับคำขอจดทะเบียน บริษัทจะตรวจสอบคำขอและเอกสารประกอบที่ยื่นมาด้วย และแจ้งให้ท่านทราบถึงการแก้ไขที่จำเป็นใดๆ ต่ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ตามที่บริษัทเห็นว่าเหมาะสมด้วยดุลพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว บริษัทอาจขอเอกสารประกอบ การสนับสนุน และความเห็นทางกฎหมายเพิ่มเติมตามที่บริษัทเห็นว่าเหมาะสม บริษัทยังมีสิทธิที่จะทบทวนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์เมื่อใดก็ได้ รวมทั้งการทบทวนเพิ่มเติมหลังจากที่ออกคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนแล้วด้วย ท่านต้องแจ้งรหัสผ่านหรือรหัสประจำตัวใดๆ ที่อาจจำเป็นเพื่อให้บริษัททบทวนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ได้ ตามการทบทวนใดๆ ดังกล่าว บริษัทอาจกำหนดให้ท่านทำการแก้ไขต่ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ตามที่บริษัทเห็นว่า

เหมาะสมด้วยดุลพินิจของบริษัทแต่เพียงผู้เดียว ถ้าบริษัทแจ้งให้ท่านทราบถึงการแก้ไขใดๆ ที่กำหนด ท่านต้องทำการแก้ไขดังกล่าวต่ออุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์โดยพลัน และไม่อาจใช้ เสนอ ขาย หรือปฏิบัติอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ ผู้บริหารบลูโดมอนต์ใดๆ ที่ยังไม่ได้แก้ไขตามคำสั่งของบริษัทต่อไปได้อีก

3.3 คำสรณียบคำขอ

บริษัทอาจกำหนดค่าธรรมเนียมที่สมเหตุสมผลสำหรับการรับจดทะเบียนอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ ก็ได้

3.4 คำบอกกล่าวรับจดทะเบียน

หลังจากตรวจสอบคำขอจดทะเบียนแล้ว บริษัทจะวินิจฉัยว่าจะออกคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนเกี่ยวกับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ภายใต้คำขอนั้นหรือไม่ บริษัทมีสิทธิที่จะทำการวินิจฉัยนี้ด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว และไม่มีภาระผูกพันที่จะต้องออกคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนให้กับคำขอจดทะเบียนใดๆ และอาจปฏิเสธที่จะออกคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนก็ได้ด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว ในกรณีดังกล่าว ท่านไม่อาจใช้ เสนอ ขาย หรือปฏิบัติอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ ผู้บริหารบลูโดมอนต์ภายใต้คำขอจดทะเบียนนั้น ในกรณีที่บริษัทตัดสินใจที่จะออกคำบอกกล่าวรับจดทะเบียน บริษัทจะส่งมอบคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนให้แก่ท่านตามที่อยู่ที่ระบุไว้ในแบบคำขอ

3.5 การต่ออายุการจดทะเบียน การเพิกถอน

- (ก) คำบอกกล่าวรับจดทะเบียนจะระบุวันที่ซึ่งคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนดังกล่าวหมดอายุ ท่านไม่อาจใช้ เสนอ ขาย หรือปฏิบัติการเกี่ยวกับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของ ผู้บริหารบลูโดมอนต์ที่คำบอกกล่าวรับจดทะเบียนหมดอายุต่อไป นอกจากท่านได้ยื่นเอกสารขอจดทะเบียนใหม่กับบริษัทและได้รับคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนฉบับใหม่จากบริษัทสำหรับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์นั้นแล้ว จะต้องยื่นเอกสารที่ท่านประสงค์จะขอต่ออายุเป็นส่วนหนึ่งของคำขอจดทะเบียนฉบับปัจจุบันของท่านซึ่งอยู่ในแฟ้มที่บริษัท และจัดการตามวิธีการเดียวกัน ถ้าคำขอจดทะเบียนของท่านหมดอายุแล้ว ท่านต้องยื่นคำขอจดทะเบียนใหม่พร้อมกับอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ใดๆ ที่ท่านประสงค์จะขอต่ออายุ
- (ข) โดยไม่คำนึงถึงความใดๆ ที่เป็นไปในทางตรงข้ามในนโยบายและระเบียบการนี้ บริษัทสงวนสิทธิ์ที่จะบอกเลิกและเพิกถอนคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนใดๆ เมื่อใดก็ได้ด้วยดุลพินิจของตนแต่เพียงผู้เดียว ถ้าคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนถูกเพิกถอนแล้ว ท่านต้องยุติการใช้หรือจัดจำหน่ายอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ที่ถูกระงับโดยทันที บริษัทไม่ต้องรับผิดชอบ และจะไม่ใช้คืนค่าใช้จ่ายใดๆ ที่ท่านก้อขึ้นเป็นค่าผลิตอุปกรณ์และบริการส่งเสริมการขายของผู้บริหารบลูโดมอนต์ที่อยู่ใต้บังคับของคำบอกกล่าวรับจดทะเบียนที่ถูกเพิกถอนให้แก่ท่าน