

# Nu Skin

# Plán prodejní výkonnosti

Naplňte svou budoucnost

S ÚČINNOSTÍ OD 1. LEDNA 2026 EVROPA A AFRIKA

## Selling Bonus (Prodejní bonus) + Affiliate Referring Bonus (Bonus za vedení)

**Prodávajte produkty přímým zákazníkům + pomáhejte svým Brand Affiliates dělat totéž**

Co děláte	Co si vyděláte**	
Zvyšujte měsíční objem prodeje přímým zákazníkům*	<b>4–20 % Selling Bonus (Prodejní bonus)</b> Vyplácí se z čisté prodejní ceny* vašeho celkového měsíčního objemu prodeje přímým zákazníkům	<b>4–24 % Affiliate Referring Bonus (Partnerský bonus za doporučení)†</b> Vyplácí se z celkového měsíčního objemu vašich osobně registrovaných partnerských prodeju*
0–249 DC-SV	4 %	-
0–499 DC-SV	4 %	4 %
500 AŽ 2 499 DC-SV	8 %	12 %
2 500 AŽ 9 999 DC-SV	12 %	16 %
10 000 DC-SV +	20 %	24 %

\*Přímý zákazník je člen nebo maloobchodní zákazník, kterému Brand Affiliate přímo prodává Produkty prostřednictvím systémů Nu Skin, a zákazníci, kteří nakupují produkty přímo od Brand Affiliate prostřednictvím způsobilých objednávek Drop Ship, pokud jsou k dispozici. Objem prodeje přímým zákazníkům (DC-SV) je součet všech objemů prodeje Produktů z nákupů vašich přímých zákazníků. Čistá prodejní cena je cena zaplacená za Produkty bez maloobchodní přírážky, daně a dopravy. Osobně registrované partnerské prodeje jsou prodeje zákazníků uskutečněné vašimi osobně registrovanými Brand Affiliates jejich přímým zákazníkům, které se vypočítají součtem čistých prodejních cen Produktů prodaných jejich přímým zákazníkům.

\*\*4 % z vašeho Selling Bonus (Prodejní bonus) se počítají denně. Jakýkoliv další Selling bonus (Prodejní bonus) nebo Affiliate Referring Bonus (Partnerský bonus za doporučení), na který máte nárok, bude vypočten a přidán na váš bonusový účet Nu Skin každý týden.

† Pro získání Affiliate Referring Bonus (Partnerský bonus za doporučení) je třeba každý měsíc získat minimálně 250 DC-SV.

## Building Bonus (Bonus za růst)

**Staňte se Brand Representative a vybudujte si rostoucí skupinu zákazníků a Brand Affiliates**

Co děláte	Co vyděláte
Staňte se Brand Representative a zvyšte svůj celkový Skupinový objem prodeje** (včetně 250 bodů z objemu prodeje přímým zákazníkům)	<b>5–10 % Building Bonus (Bonus za růst)</b> Vyplácí se na základě měsíční hodnoty objemu prodeje vaší skupiny**
2 000 až 2 999 bodů Skupinového objemu prodeje	5 %
3 000+ bodů Skupinového objemu prodeje	10 %

\*\*Vaši skupinu tvoříte (1) vy, (2) vaši přímí zákazníci a Direct Affiliates, (3) všichni zákazníci a Brand Affiliates, které vaši Direct Affiliates zaregistrují, a tak dále až po dalšího Brand Affiliate pod vámi, avšak s výjimkou tohoto zástupce. Skupinový objem prodeje (GSV) je součet objemu prodeje ze všech nákupů v rámci skupiny. Hodnota objemu prodeje (CSV) je hodnota v měně, která je nastavena pro každý Produkt, a slouží k výpočtu Building bonus (Bonus za růst) a Leading Bonus (Bonus za vedení).

## Leading Bonus (Bonus za vedení)

**Rozšiřujte svou skupinu a ved'te tým Brand Representatives**

Co děláte	Co vyděláte	
Udrzte si status Brand Representative, dosáhnete měsíčního Skupinového objemu prodeje 3 000 bodů a rozvíjete Leadership Teamy†	<b>5 % Leading Bonus (Bonus za vedení)</b> Vypláceno na základě měsíční hodnoty objemu prodeje vašeho týmu†	
Leadership Teamy	Odznakový titul	Placené generace##
1	Gold	5 % z vaší G1
2	Lapis	5 % z vaší G1–G2
3 Včetně 1 s ≥ 5 000 bodů Objemu prodeje Leadership Teamu	Ruby	5 % z vaší G1–G3
4 Včetně 1 s ≥ 10 000 bodů Objemu prodeje Leadership Teamu	Emerald	5 % z vaší G1–G4
5 Včetně 1 s ≥ 10 000 bodů Objemu prodeje Leadership Teamu + 1 s ≥ 20 000 bodů Objemu prodeje Leadership Teamu	Diamond	5 % z vaší G1–G5
6 Včetně 1 s ≥ 10 000 bodů Objemu prodeje Leadership Teamu + 1 s ≥ 20 000 bodů Objemu prodeje Leadership Teamu + 1 s ≥ 30 000 bodů Objemu prodeje Leadership Teamu	Blue Diamond	5 % z vaší G1–G6

†Vaše Leadership Teamy se skládají z vašich Brand Representatives G1–G6 a začínají u každého z vašich Brand Representatives G1. Objem prodeje Leadership Teamu (LTSV) je součet všech objemů prodeje daného Leadership Teamu. Váš Tým se skládá ze všech generací Brand Representatives a jejich skupin podle vašeho Odznakového titulu. Váš Tým nezahrnuje vás ani vaši skupinu.

##Požadavky pro způsobilost naleznete v Zásadách a postupech společnosti Nu Skin.

Získání odměn jako Brand Affiliate vyžaduje značné množství času, úsilí a odhodlání. Úspěch také závisí na vašich dovednostech, nadání a schopnosti vést lidi. Neexistují žádné záruky finančního úspěchu a výsledky se mezi jednotlivými účastníky značně liší. V roce 2023 činila průměrná měsíční odměna za prodej vyplácená aktivním Brand Affiliates v Evropě a Africe 73 USD. V průměru získalo v daném měsíci odměnu za prodej přibližně 15,2% aktivních Brand Affiliates v Evropě a Africe. Přehled prodejních odměn vyplácených na všech úrovních v rámci Plánu prodejní výkonnosti Nu Skin a definici „aktivních Brand Affiliates“ naleznete na adrese nuskin.com.

Abyste mohli získávat Building Bonus (Bonus za růst), musíte být Brand Representative a splňovat určité prodejní a další podmínky. V Evropě a Africe činil typický Building Bonus (Bonus za růst) vyplácený měsíčně všem Brand Representatives 222 dolarů a 405 dolarů pro Brand Representative, kteří za měsíc uskutečnili skupinový objem prodeje v hodnotě větší než 2 000 bodů. V EMEA získalo v roce 2023 Building Bonus (Bonus za růst) přibližně 4,5% Brand Affiliates.

Abyste mohli získávat Leading Bonus (Bonus za vedení), musíte být Brand Representative a splňovat určité požadavky na prodej a další podmínky. V Evropě a Africe činil typický Leading Bonus (Bonus za vedení) vyplácený měsíčně všem Brand Representatives 392 USD a 628 USD pro Brand Representatives, kteří za měsíc uskutečnili skupinový objem prodeje v hodnotě větší než 3 000 bodů.