



MAXIMIZADOR DE RIQUEZA\*



RECONOCIMIENTO



APOYO DE LA COMPAÑÍA



VIAJES DE INCENTIVO



BONIFICACIÓN POR DUPLICACIÓN DE EJECUTIVOS DE LA REGIÓN EMEA

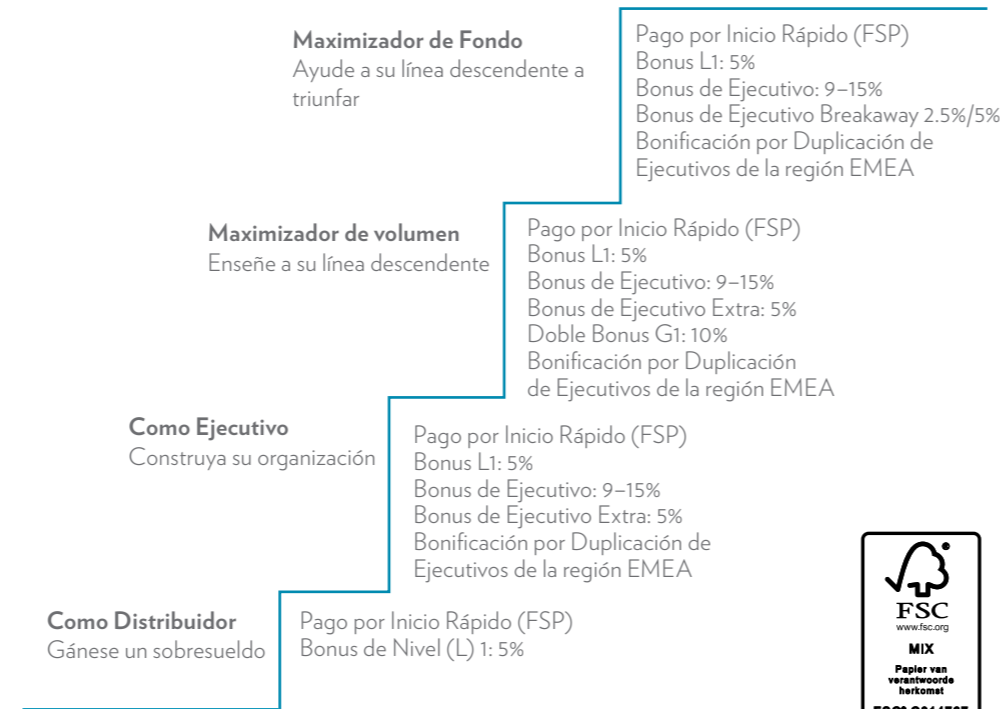


BONIFICACIÓN SPRINGBOARD PARA EMEA

Nu Skin® es la diferencia demostrada. Como distribuidor independiente, tiene la oportunidad de construir su propio negocio. Nuestra visión está muy clara – “convertirnos en la principal compañía de venta directa en el mundo, generando más ingresos para nuestros Líderes Comerciales que ninguna otra compañía.” –Truman Hunt, Chief Executive Officer

El Plan de Compensación de Ventas de Nu Skin® le recompensa por su liderazgo, su trabajo duro y sus ventas según va construyendo una organización estable y próspera. La clave está en vender de una forma personalizada, encontrar a otros socios para construir su negocio y formar a los demás para que hagan lo mismo. El Maximizador de Riqueza es otro de los aspectos que demuestran la diferencia y oportunidad de Nu Skin®. Cada mes, Nu Skin® analiza automáticamente su organización y calcula las comisiones utilizando dos cálculos diferentes. Este revolucionario elemento garantiza que le pagemos el máximo posible de comisiones: un concepto que realmente marca la diferencia.

## EL MAXIMIZADOR DE RIQUEZA EN GENERAL\*



ES\_02\_2014\_LM\_CM © 2014 NSE Products, Inc.



www.nuskin.com

## HOJA DE RUTA HACIA EL ÉXITO



Algunas personas miden el éxito por la cantidad de libertad que éste les ha proporcionado.

En Nu Skin® creemos en ayudar a los demás a alcanzar el éxito que desean, y a tener la libertad de hacer lo que desean, cuando lo desean. Esta hoja de ruta ha sido creada para ayudarle en su camino al éxito. A medida que siga los pasos y vaya alcanzando sus metas, verá que empezar y dirigir su propio negocio hacia el éxito es algo factible con trabajo duro y dedicación.

**Disfrute de su viaje por el camino del éxito.**

### Metas


Construir su organización y alcanzar estos hitos es uno de los aspectos más emocionantes de este negocio. Según vaya avanzando, y aumenten sus ventas y el tamaño de su organización, más dinero podrá ganar. Esta hoja de ruta es un resumen que le guiará en su viaje hacia el éxito. Estas son las metas más importantes que irá alcanzando.


\*Para cualificarse para cualquier título, debe reunir los requisitos especificados en el Plan de Compensación de Ventas, incluyendo las ventas al por menor. Sin embargo, el éxito no está garantizado. No todos los distribuidores ganan dinero. Para ver un completo resumen del Plan de Compensación de Ventas, visite por favor la sección de Beneficios Financieros de nuestra página web [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com).








## EJECUTIVO\*

 Al alcanzar el título de Ejecutivo, recibirá un pin como conmemoración de este emocionante hito.

 En su camino hacia el éxito, la compañía se preocupa de ofrecerle toda la ayuda que necesite. A medida que siga construyendo su negocio, se le asignará un Account Manager. También tendrá acceso a la herramienta online personalizada GPS Navigator para facilitarle el seguimiento de su negocio en cualquier momento y lugar.

 Cualifíquese para el Maximizador de Riqueza donde ganará el Bonus de Ejecutivo extra (EEB) (5%) más el Bonus Doble de 1a Generación (DBLG1) (10%) si llega a los 3.000 puntos de Volumen Global de Ventas (GSV), o el Bonus de Ejecutivo Breakaway sobre sus G1s.\*

 Usted cumplirá los requisitos para participar en la Bonificación por Duplicación de Ejecutivos y ganar su participación en los ingresos totales comisionables de los mercados de Europa, Oriente Medio y África de Nu Skin Enterprises una vez haya alcanzado 3.000 GSV y haya acumulado dos participaciones.

 Puede embolsarse participaciones durante su propio periodo de calificación como Ejecutivo sobre cualquier Distribuidor que haya patrocinado personalmente y que consiga superar la calificación como Ejecutivo. Tan pronto como consiga el título pin de Ejecutivo, se le pagará sobre las acciones que se haya embolsado.

\* Póngase en contacto con su Account Manager en Nu Skin® para saber cómo participar en estos apasionantes programas.


*“El potencial de las personas es algo fascinante, porque no hay forma de medirlo. Nadie sabe hasta dónde puede llegar. Podemos conseguir mucho más de lo que creemos. No hay duda de que todos podemos llegar más lejos, subir más alto, hacer cosas que nunca habríamos imaginado.”*


- Steve Lund


Co-fundador y Vice Chairman of the Board. Extraído de “The Success Formula” (“La Fórmula del Éxito”)





## RUBY\*

 Al alcanzar el título de Ruby, continuamos celebrando su éxito no sólo en los eventos de su mercado local sino también en los eventos regionales. Recibirá su pin y certificado de Ruby Executive de Nu Skin® y será felicitado públicamente en las páginas web de la empresa.

 El de Ruby Executive es un hito importante, y se le asignará un Account Manager para que le apoye en su camino hacia el título de Blue Diamond mediante un análisis frecuente del rendimiento de su organización. También tendrá acceso a la herramienta online personalizada GPS Navigator para facilitarle el seguimiento de su negocio en cualquier momento y lugar.


 Tendrá la posibilidad de calificarse para el Viaje del Éxito de la región EMEA, que es el primer hito importante en la Ruta hacia el Éxito. Durante el viaje, se le reconocerá por sus logros, disfrutará de fantásticas actividades, pasará tiempo con los líderes corporativos y aprenderá de las otras personas que también estarán disfrutando del viaje con Nu Skin®. Para saber más sobre cómo calificarse, póngase en contacto con su Account Manager local o entre en Office.


 Cualifíquese para el Maximizador de Riqueza donde ganará el (EEB) (5%) más el DBLG1 (10%) si llega a los 3.000 GSV, o el Bonus de Ejecutivo Breakaway sobre sus G1, G2 y G3.\*


 Usted cumplirá los requisitos para participar en la Bonificación por Duplicación de Ejecutivos y ganar su participación en los ingresos totales comisionables de los mercados de Europa, Oriente Medio y África de Nu Skin Enterprises una vez haya alcanzado 3.000 GSV y haya acumulado dos participaciones.





## BLUE DIAMOND\*

 Conseguir el título de Blue Diamond es un testimonio del éxito que ya ha alcanzado con su línea descendente. Como dijo Blake Roney, “alcanzar el éxito ayudando a los demás a alcanzarlo también.” Al recibir el título de Blue Diamond, su éxito se celebrará en todos los eventos corporativos. Recibirá su pin Nu Skin® Blue Diamond, junto con su colgante o anillo y un trofeo de cristal tallado. Celebraremos su éxito publicándolo en la página web corporativa, y entrará a formar parte del codiciado Mural de la Fama de todas las Concept Store de Nu Skin® en Europa.

 El título de Blue Diamond es una meta importante y su Sales Manager le apoyará para expandir su negocio de forma global. También tendrá acceso a la herramienta online personalizada GPS Navigator para facilitarle el seguimiento de su negocio en cualquier momento y lugar.


 Junto a todos los nuevos Ruby hasta Team Elite de la región EMEA, tiene la posibilidad de participar en un viaje con todos los gastos pagados, el Viaje del Éxito “Team Up”. Durante el viaje, se le reconocerá por sus logros, disfrutará de fantásticas actividades, tendrá tiempo de relajarse, pasará tiempo con los líderes corporativos y aprenderá de las otras personas que también estarán disfrutando del viaje con Nu Skin®. ¡Estamos impacientes de poder celebrar sus logros! Para saber más sobre cómo calificarse, póngase en contacto con su Account Manager local o entre en Office.


 Cualifíquese para el Maximizador de Riqueza donde ganará el (EEB) (5%) más el DBLG1 (10%) si llega a los 3.000 GSV, o el Bonus de Ejecutivo Breakaway sobre sus G1-G6.\*


 Usted cumplirá los requisitos para participar en la Bonificación por Duplicación de Ejecutivos y ganar su participación en los ingresos totales comisionables de los mercados de Europa, Oriente Medio y África de Nu Skin Enterprises una vez haya alcanzado 3.000 GSV y haya acumulado dos participaciones.





## TEAM ELITE\*

 Conseguir el título de Team Elite es la cumbre del éxito para nuestros distribuidores y le convertirá en miembro del exclusivo club de los líderes globales de Nu Skin®. Al recibir el título de Team Elite, su éxito se celebrará en todos los eventos corporativos. Recibirá su pin de Team Elite y un exclusivo trofeo de cristal tallado. Su logro se celebrará durante la gala Team Elite Awards Night (Gala de Entrega de Premios a los Team Elite) en la Convención Global y formará parte del codiciado Mural de la Fama en las oficinas centrales de Nu Skin® en Provo, Utah. Celebraremos su éxito publicándolo en la página web corporativa.

 Cada año que mantenga su título de Team Elite disfrutará, junto con el resto de Team Elite de todo el mundo, del Team Elite Trip. Un viaje con todos los gastos pagados, a diversos destinos por todo el mundo, junto a los Fundadores de Nu Skin® y altos cargos de la compañía. Además, también podrá celebrar su éxito junto a su equipo en el Viaje del Éxito “Team Up” de la región EMEA si cumple los requisitos. Para más detalles, póngase en contacto con su Account Manager o entre en [www.nseteamelite.com](http://www.nseteamelite.com).

 Los Team Elite juegan un papel muy importante en el crecimiento y éxito de Nu Skin®. Nuestros directivos locales y regionales y su Sales Manager seguirán apoyándole a medida que vaya desarrollando su negocio. También tendrá acceso a la herramienta online personalizada GPS Navigator para facilitarle el seguimiento de su negocio en cualquier momento y lugar.

 Cualifíquese para el Maximizador de Riqueza donde ganará el (EEB) (5%) más el DBLG1 (10%) si llega a los 3.000 GSV, o el Bonus de Ejecutivo Breakaway sobre sus G1-G6.\*

 Usted cumplirá los requisitos para participar en la Bonificación por Duplicación de Ejecutivos de la región EMEA y ganar su participación en los ingresos totales comisionables de los mercados de Europa, Oriente Medio y África de Nu Skin Enterprises una vez haya alcanzado 3.000 GSV y haya acumulado dos participaciones.

