



WEALTH MAXIMISER\*



AUSZEICHNUNGEN



UNTERSTÜTZUNG VOM UNTERNEHMEN



INCENTIVE-REISEN



EMEA EXECUTIVE DUPLICATION BONUS

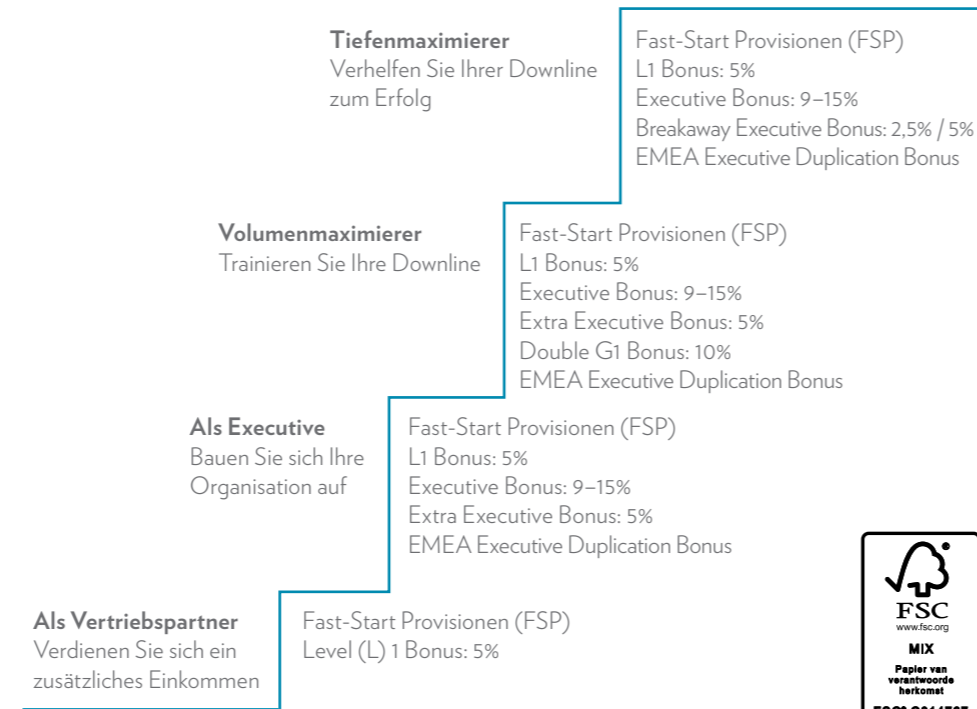


EMEA SPRINGBOARD BONUS

Nu Skin® zeigt den Unterschied. Als selbstständiger Vertriebspartner können Sie sich Ihr eigenes Geschäft aufbauen. Unsere Vision steht fest: „Wir wollen das führende Direktvertriebsunternehmen der Welt werden, indem wir höhere Provisionen an unsere Vertriebspartner auszahlen als jedes andere Unternehmen.“ - Truman Hunt, Chief Executive Officer

Der Nu Skin® Vergütungsplan belohnt Sie für Ihre erfolgreiche Führungsarbeit, Ihr Engagement und Ihren Produktverkauf, während Sie sich eine gesunde und stabile Organisation aufbauen. Dafür ist es erforderlich, Produkte persönlich weiterzuverkaufen, neue Geschäftspartner zu finden und sie dahingehend zu schulen, dasselbe zu tun. Das Rechnungsmodell „Wealth Maximiser“ im Vergütungsplan ist ein weiterer Aspekt, der den Unterschied und den Erfolg von Nu Skin® demonstriert. Jeden Monat analysiert Nu Skin® automatisch Ihre Organisation und berechnet die Provisionen anhand zweier Rechnungen. Mit diesem Prinzip wird sichergestellt, dass wir Ihnen die höchstmögliche Provision auszahlen, was in dieser Branche einzigartig ist.

### DER WEALTH MAXIMISER IM ÜBERBLICK\*



DE\_G2\_2014\_LM\_CM © 2014 NSE Products, Inc.



www.nuskin.com

## IHR FAHRPLAN ZUM ERFOLG



Einige messen den Erfolg anhand der Freiheit, die sie erhalten, sobald sie Erfolg haben.

Wir helfen den Menschen, den Erfolg zu erreichen, den sie sich wünschen, um unabhängig zu sein und tun zu können, was immer sie wollen. Dieser Erfolgsplan soll Ihnen auf Ihrem Weg zum Erfolg helfen und Sie zu mehr Zeit und finanzieller Unabhängigkeit führen. Wenn Sie den Schritten folgen und die Meilensteine erreichen, werden Sie feststellen, dass sich mit motivierter Arbeit und Engagement ein erfolgreiches Geschäft aufbauen lässt.

**Genießen Sie Ihre Reise auf dem Weg zum Erfolg.**

### Meilensteine

Die eigene Organisation auszubauen und diese Meilensteine zu erreichen macht dieses Geschäft so aufregend und erfüllend. Je höher Sie aufsteigen und Ihre Produktverkäufe sowie die in Ihrer Organisation zunehmen, wächst auch Ihr Verdienstpotalential. Dieser Erfolgsplan ist eine Übersicht und Ihr persönlicher Leitfaden für die Reise auf Ihrem Weg zum Erfolg. Nachfolgend sind die wichtigsten Meilensteine aufgeführt, die Sie erreichen werden.

\*Um sich für einen Pin-Titel zu qualifizieren, müssen alle Anforderungen des Vergütungsplans einschließlich des Weiterverkaufs von Produkten erfüllt werden. Dennoch gibt es für den Erfolg keine Garantie. Nicht alle Vertriebspartner verdienen Geld. Umfassende Informationen zum Vergütungsplan erhalten Sie auf unserer Webseite [www.nuskin.com](http://www.nuskin.com) unter „Finanzielle Vergütung“.



## EXECUTIVE\*

Wenn Sie den Executive Titel erreichen, erhalten Sie eine Anstecknadel als Auszeichnung für diesen wichtigen Meilenstein.

Auf Ihrem Weg zum Erfolg möchte das Unternehmen Ihnen die beste Unterstützung bieten. Daher wird Ihnen für Ihren weiteren Geschäftsaufbau ein Account Manager zur Seite gestellt. Zudem erhalten Sie Zugang zu Ihrem persönlichen GPS Navigator, ein Internetwerkzeug, mit dem Sie Ihr Geschäft unkompliziert und bequem verfolgen und analysieren können, immer und überall.

Sie qualifizieren sich für den „Wealth Maximiser“, mit dem Sie den Extra Executive Bonus (EEB; 5%) sowie den Double Generation 1 Bonus (DBLG1; 10%) für ein Gruppenverkaufsvolumen von mindestens 3.000 GSV oder den Breakaway Executive Bonus für Ihre G1 Breakaway Executives erhalten.\*

Sie können am EMEA Executive Duplication Bonus teilnehmen und sich einen Anteil am Gesamtumsatzvolumen der EMEA-Märkte, auf das Provisionen gezahlt wird, verdienen, wenn Sie 3.000 GSV erreichen und zwei Anteile haben.

Während der Executive-Qualifikation können Sie Anteile für jeden persönlich gesponserten Vertriebspartner sammeln, der ebenfalls die Executive-Qualifikation durchläuft. Sobald Sie den Executive-Titel erreicht haben, können Ihnen die Anteile, die Sie gesammelt haben, ausbezahlt werden.

\* Ihr Nu Skin® Account Manager kann Ihnen helfen herauszufinden, wie Sie an diesen lukrativen Programmen teilnehmen können.

*„Das menschliche Potential ist eine faszinierende Sache, denn man kann es keinem von uns messen. Niemand weiß, wie viel wir erreichen können. Wir alle sind fähig, mehr zu tun als wir denken. Jeder von uns kann weiter gehen, höher klettern und mehr tun als wir jemals für möglich gehalten haben.“*

-Steve Lund

Mitgründer und Vizevorsitzender des Firmenvorstands  
Aus „The Success Formula“



## RUBY\*

Wenn Sie den Ruby Titel erreichen, wird dieser Erfolg nicht nur auf Veranstaltungen Ihres Marktes, sondern auch auf internationalen Veranstaltungen der ganzen Region gefeiert. Sie erhalten Ihre Nu Skin® Anstecknadel für den Titel Ruby Executive und Ihr neuer Titel wird über Mitteilungen des Unternehmens öffentlich bekanntgegeben.

Der Ruby Titel ist ein wichtiger Meilenstein, daher wird Ihnen ein Account Manager zugewiesen, der Sie auf Ihrem Weg zum Blue Diamond Titel unterstützt und Ihnen regelmäßig aktuelle Informationen zur Leistung Ihrer Organisation gibt. Zudem erhalten Sie Zugang zu Ihrem persönlichen GPS Navigator, ein Internetwerkzeug, mit dem Sie Ihr Geschäft unkompliziert und bequem verfolgen und analysieren können, immer und überall.

Als ersten großen Meilenstein auf Ihrem Erfolgsweg haben Sie die Chance, sich für den EMEA Success Trip zu qualifizieren. Während der Reise werden Sie für Ihren Erfolg geehrt, unterhalten sich bei spannenden Aktivitäten, treffen die Unternehmensführer und tauschen sich mit den anderen Teilnehmern dieser Reise aus. Um zu erfahren, wie Sie sich qualifizieren können, kontaktieren Sie bitte Ihr Account Management oder besuchen Sie Office.

Sie qualifizieren sich für den „Wealth Maximiser“, mit dem Sie den EEB (5%) sowie den DBLG1 Bonus (10%) für ein Gruppenverkaufsvolumen von mindestens 3.000 GSV oder den Breakaway Executive Bonus für Ihre G1, G2 und G3 Breakaway Executives erhalten.\*

Sie können am EMEA Executive Duplication Bonus teilnehmen und sich einen Anteil am Gesamtumsatzvolumen der EMEA-Märkte, auf das Provisionen gezahlt wird, verdienen, wenn Sie 3.000 GSV erreichen und zwei Anteile haben.



## BLUE DIAMOND\*

Der Blue Diamond Titel steht für den Erfolg, den Sie zusammen mit Ihrer Downline geschaffen haben. Doch wie schon Blake Roney sagte: „Sie haben Erfolg, indem Sie anderen helfen, erfolgreich zu sein.“ Wenn Sie den Titel Blue Diamond erreichen, wird Ihr Erfolg auf allen Unternehmensveranstaltungen gefeiert und gewürdigt. Sie erhalten Ihre Nu Skin® Blue Diamond Anstecknadel, einen Anhänger bzw. Ring und eine gravierte Blue Diamond Auszeichnung aus Kristall. Ihr neuer Pin-Titel wird zudem über die Unternehmenswebseite bekanntgegeben und Sie werden ein Teil der begehrten „Wall of Fame“ in allen europäischen Nu Skin® Niederlassungen.

Der Blue Diamond Titel ist ein wichtiger Meilenstein und während Sie Ihr Geschäft weiter global ausbauen, erhalten Sie Unterstützung von Ihrem Nu Skin® Sales Manager. Sie erhalten Zugang zu Ihrem persönlichen GPS Navigator, ein Internetwerkzeug, mit dem Sie Ihr Geschäft unkompliziert und bequem verfolgen und analysieren können, immer und überall.

Sie haben die Chance, gemeinsam mit allen neuen Rubys bis hin zu den Team Elites der EMEA-Region auf Nu Skin® Kosten am „Team Up“ Success Trip teilzunehmen. Während dieser Reise werden Sie für Ihren Erfolg geehrt, unterhalten sich bei spannenden Aktivitäten oder nutzen die Zeit zum Entspannen, treffen die Unternehmensführung und tauschen sich mit den anderen Teilnehmern dieser Reise aus. Wir freuen uns darauf, Ihren Erfolg zu feiern! Um zu erfahren, wie Sie sich qualifizieren können, kontaktieren Sie bitte Ihr Account Management oder besuchen Sie Office.

Sie qualifizieren sich für den „Wealth Maximiser“, mit dem Sie den EEB (5%) sowie den DBLG1 Bonus (10%) für ein Gruppenverkaufsvolumen von mindestens 3.000 GSV oder den Breakaway Executive Bonus für Ihre G1 bis G6 Breakaway Executives erhalten.\*

Sie können am EMEA Executive Duplication Bonus teilnehmen und sich einen Anteil am Gesamtumsatzvolumen der EMEA-Märkte, auf das Provisionen gezahlt wird, verdienen, wenn Sie 3.000 GSV erreichen und zwei Anteile haben.



## TEAM ELITE\*

Der höchste Erfolg ist das Erreichen des Team Elite Titels, womit Sie zum exklusiven Klub der weltweit besten Führungskräfte von Nu Skin® gehören. Wenn Sie den Titel Team Elite erreichen, wird Ihr Erfolg auf allen Unternehmensveranstaltungen gefeiert. Sie erhalten Ihre Nu Skin® Team Elite Anstecknadel und einen gravierten Team Elite Kristall. Ihr Erfolg wird auf der „Team Elite Awards Night“ und der Gala auf der Global Convention gefeiert. Außerdem werden Sie Teil der begehrten „Wall of Fame“ im Nu Skin® Unternehmenshauptsitz in Provo, Utah. Ihr Erfolg wird ebenfalls über unsere Unternehmenswebseiten bekanntgegeben.

Sie nehmen jedes Jahr, in dem Sie Ihren Team Elite Titel erreichen, zusammen mit allen anderen Team Elites auf Kosten des Unternehmens an der Team Elite Reise teil, die Sie an die verschiedensten Orte auf der ganzen Welt führt und an denen auch die Nu Skin® Gründer und Unternehmensführer teilnehmen. Zusätzlich können Sie Ihren Erfolg gemeinsam mit Ihrem Team auf dem EMEA „Team Up“ Success Trip feiern, wenn Sie die Kriterien erfüllen. Ausführliche Informationen erhalten Sie von Ihrem Account Manager oder auf [www.nseteamelite.com](http://www.nseteamelite.com).

Die Team Elites spielen immer eine wichtige Rolle bei dem Marktwachstum und Erfolg von Nu Skin®. Das lokale und regionale Unternehmensmanagement und Ihr Nu Skin® Sales Manager werden Sie weiterhin bei Ihrem weltweiten Geschäftsaufbau unterstützen. Sie erhalten Zugang zu Ihrem persönlichen GPS Navigator, ein Internetwerkzeug, mit dem Sie Ihr Geschäft unkompliziert und bequem verfolgen und analysieren können, immer und überall.

Sie qualifizieren sich für den „Wealth Maximiser“, mit dem Sie den EEB (5%) sowie den DBLG1 Bonus (10%) für ein Gruppenverkaufsvolumen von mindestens 3.000 GSV oder den Breakaway Executive Bonus für Ihre G1 bis G6 Breakaway Executives erhalten.\*

Sie können am EMEA Executive Duplication Bonus teilnehmen und sich einen Anteil am Gesamtumsatzvolumen der EMEA-Märkte, auf das Provisionen gezahlt wird, verdienen, wenn Sie 3.000 GSV erreichen und zwei Anteile haben.

