

Toimintaperiaatteet ja menettelytavat



NU SKIN[®]
THE DIFFERENCE. DEMONSTRATED.™

Toimintaperiaatteet ja menettelytavat

Tämä asiakirja sisältää toimintaperiaatteet ja menettelytavat, joita sovelletaan suhteessasi Nu Skin International Inc. -yritykseen. Velvollisuutenasi on lukea ja ymmärtää tämän asiakirjan sisältö, ennen kuin solmit sopimuksen yhtiön kanssa.

Kaikki viitteet selitetään asiakirjan lopussa.

Tämän asiakirjan sisältö vastaa heinäkuun 2009 tilannetta.

1. JOHDANTO

1.1 Mahdolliseen "Jakelijaan" (oli sitten kyseessä luonnollinen henkilö, yritys tai kumppanuus) viitataan jatkossa myös sanoilla "sinä" (eri muodoissaan) ja "Edustaja". Nu Skin International, Inc. -yritykseen, jonka kotipaikka on Provo, Utah, USA, viitataan tässä tekstissä jatkossa sanalla "Yritys", jolla tarkoitetaan myös kaikkia Nu Skin -yritysryhmän tytäryhtiöitä. Paikallisesta Nu Skin -tytäryhtiöstä, joka toimii pääasiallisessa asuinmaassasi, käytetään jatkossa nimitystä "Paikalliskonttori". Nu Skin -yritysryhmän paikallisia toimintoja hoitavat tytäryhtiöt Itävallassa, Belgiassa, Tsekin tasavallassa, Tanskassa, Suomessa, Ranskassa, Saksassa, Unkarissa, Islannissa, Irlannissa, Italiassa, Luxemburgissa, Alankomaissa, Norjassa, Puolassa, Portugalissa, Romaniassa, Venäjällä, Espanjassa, Ruotsissa, Slovakiassa, Sveitsissä, Turkissa ja Iossa-Britanniassa ovat:

Nu Skin Belgium N.V. – Belgialle, Luxemburgille, Portugalille ja Sveitsille¹

Nu Skin France S.A.R.L. – Ranskalle (tiedustelut Belgian konttoriin)

Nu Skin Germany GmbH – Itävallalle ja Saksalle

Nu Skin Eastern Europe Kft. – Tsekin tasavallalle, Unkarille ja Slovakialle

Nu Skin Enterprises SRL – Romanianille (tiedustelut Unkarin konttoriin)

Nu Skin Italy SRL – Italialle ja Espanjalle (tiedustelut Belgian konttoriin)

Nu Skin Netherlands B.V. – Alankomaille (tiedustelut Belgian konttoriin)

Nu Skin Norway A/S – Norjalle

Nu Skin Enterprises Poland Sp. Z.o.o. – Puolalle (tiedustelut Unkarin konttoriin)

Nu Skin Enterprises RS LLC - Venäjälle

Nu Skin Scandinavia A/S – Tanskalle, Islannille, Irlannille, Isolle-Britannialle, Ruotsille ja Suomelle.

Nu Skin Turkey Cilt Bakımı ve Besleyici Ürünleri Ticaret Limited Şirketi - Turkille

1.2 Maakohtaiset erityisvaatimukset esitetään tämän asiakirjan viitteissä. Kun Nu Skinin liiketoimintaan viitataan yleisesti (kaikki toiminnot mukaanlukien kaikki yritysryhmän tytäryhtiöt) eikä tarkoiteta erityisesti Yritystä tai Paikalliskonttoria, käytetään yleistä nimitystä Nu Skin.

1.3 Oman liiketoimintasi, Nu Skinin liiketoiminnan sekä muiden Jakelijoiden eduksi suostut noudattamaan seuraavia menettelytapoja, joita tarkistetaan silloin tällöin. Nämä toimintaperiaatteet ja menettelytavat muodostavat yhdessä Myyntipalkkiojärjestelmän (SCP) ja Nu Skinin Jakelijasopimuksen kanssa kolmikantasopimuksen Yrityksen, Edustajan ja Paikalliskonttorin välillä. Jos tarvitset apua ymmärtääksesi, mistä näissä menettelytavoissa on kyse, ota yhteys Nu Skinin konttoriin.

2. ITSENÄISEKSI JAKELIJAKSI RYHTYMINEN

2.1 Jos olet täysi-ikäinen ja oikeustoimikelpoinen, voit ryhtyä itsenäiseksi Jakelijaksi pääasiallisessa asuinmaassasi pyytämällä not-for-profit -liiketoimintakansion Nu Skinin itsenäiseltä Jakelijalta tai suoraan Yritykseltä sekä allekirjoittamalla Nu Skin Enterprises -jakelijasopimuksen. Sopimuksen allekirjoitushetkellä veloitetaan lisäksi kertaluontoinen rekisteröitymismaksu. Kun sopimus on

hyväksytyt, voit ryhtyä jakelijaksi pääasiallisessa asuinmaassasi.² Seuraavassa on esimerkkejä Jakelijan tehtävistä:

- (i) Tukkuhankintojen tekeminen tai maksaminen Yrityksen minkä tahansa jakelijaorganisaation alaisuudessa;
 - (ii) Jakelijoiden ja ensisijaisten asiakkaiden sponsorointi;
 - (iii) Yrityksen tuotteiden tai palveluiden, tuotenäytteiden ja promootiomateriaalin myynti, lahjoitus ja jakelu kaikin tavoin;
 - (iv) Mahdollisten Jakelijoiden ohjaaminen, sponsorointi ja kutsuminen tilaisuuksiin, tuote-esittelyihin tai koulutustilaisuuksiin sekä
 - (v) Bonusten saaminen heti tai tulevaisuudessa, mahdollisuus osallistua omistukseen heti tai tulevaisuudessa sekä muut jakelijaorganisaation harkinnan varaiset toimet.
- 2.2 Sinulla on mahdollisuus tulla Executive-jakelijaksi ja saada Executive-tason jakelijan etuja, jos saavutat tämän Sopimuksen liitteessä ja Myyntipalkkiojärjestelmässä esitetyt pätevyysvaatimukset.
- 2.3 Jos haluat harjoittaa liiketoimintaa yhdessä tai useammassa hyväksytyssä maassa, joita ei ole lueteltu kohdassa 1.1, sinun on solmittava erilliset jakelijasopimukset (Kansainvälinen sponsorisopimus ISA ja Tuotteiden ostosopimus PPA). Sinun on myös tutustuttava kaikkiin kyseisen maan soveltuviin lakeihin ja määräyksiin sekä noudatettava niitä. Voit ostaa Nu Skin -tuotteita ja sponsoroida muita henkilöitä Jakelijoiksi, jos nämä asuvat maassa, jonka Yritys on hyväksynyt (autorisoitu maa). Sinun on allekirjoitettava Yrityksen ja kyseisen maan tytäryhtiön sopimukset (saat luettelon hyväksytyistä maista Nu Skiniltä). Sitoudut harjoittamaan hyväksytyssä maassa liiketoimintaa laillisesti ja eettisesti ja olemaan millään tavalla vahingoittamatta Nu Skinin, sen Jakelijoiden tai asiakkaiden mainetta. Yrityksen ja paikallisen Nun Skin -tytäryhtiön on hyväksyttävä ja vahvistettava omat vastaavat sopimuksensa, ennen kuin Edustaja voi aloittaa kansainvälisen toiminnan.
- 2.4 Ellei Yritys ole nimenomaisesti kieltänyt kaikkea esimarkkinointia jossain tietyssä maassa, voit ryhtyä tiettyihin toimiin jo ennen liiketoiminnan käynnistämistä hyväksytyssä maassa. Tällaisiksi hyväksytyiksi toimiksi katsotaan esim. käyntikorttien jakaminen sekä tilaisuuksien johtaminen, järjestäminen tai sellaisiin osallistuminen, kunhan niissä itsesi mukaanlukien on enintään viisi henkilöä. Muut aktiviteetit, kuten esimerkiksi (mutta ei yksinomaan) tuotteiden ja liiketoiminnan markkinointi ja jakelutoimet on kielletty, jos niihin ei ole Yritykseltä saatu erityistä lupaa.

3. LIIKETOIMINTAMAHDOLLISUUS

- 3.1 Suostut jälleenmyymään Nu Skin -tuotteita ja perehtymään niiden ominaisuuksiin. Suostut myös antamaan henkilökohtaista vähittäisasiakaspalvelua hoitamalla liiketoimintaasi eettisesti. Jotta voisit kehittää liiketoimintaasi, sinun on myös tunnettava eri jakelijatasot ja Myyntipalkkiojärjestelmä.
- 3.2 Olet yrittäjä, jolla ei ole oikeutta tehdä Nu Skinin puolesta sopimuksia tai saattaa sitä muuten vastuuseen. Itsenäisenä liiketoiminnan harjoittajana voit työskennellä parhaaksi katsomallasi tavalla ja aikoina, jos tästä Sopimuksesta ei muuta johdu. Olet itse vastuussa liiketoimintasi kustannuksista, kuten veroista, arvonlisäverosta ja vakuutuksista. Nu Skin saattaa vaatia palkkion maksamisen edellytyksenä, että olet asianmukaisesti rekisteröity itsenäinen sopimuskumppani.²
- 3.3 Kun myyt tuotteita asiakkaille, sinun on annettava Nu Skinin hyväksymä myyntikuitti ja muutenkin noudatettava Nu Skinin ehtoja.

- 3.4 Sinulle ei voida taata mitään erityistä tulotasoa, voittoja tai menestystä. Voittosi ja menestyksesi ovat täysin riippuvaisia Nu Skin -tuotteiden menestyksekkäästä jälleenmyynnistä ja oman organisaatiosi jälleenmyynnistä. Yritys lupautuu suorittamaan myyntipalkkiosi voimassaolevan Myyntipalkkiojärjestelmän mukaisesti niiden henkilöiden myynnistä, jotka olet suoraan tai epäsuoraan perehdyttänyt liiketoimintaan maassa, jonka Yritys on hyväksynyt ja jossa voit harjoittaa liiketoimintaa. Suostut ottamaan maksun vastaan Yritykseltä tai sen edustajalta henkilötietojesi mukaan pääasiallisessa asuinmaassasi.³
- 3.5 Sinulle ei makseta palkkiota ainoastaan sponsoroinnista tai muiden Jakelijoiden tutustuttamisesta Nu Skinin liiketoimintaan. Sinulle lähetetään kuukausittain palkkioselvitys, josta ilmenee ansaitsemasi palkkio. Selvitys sisältää myös luettelon oman organisaatiosi Jakelijoista. Tämä luettelo on Yrityksen omaisuutta ja Paikalliskonttoreilla on oikeus käyttää sitä. Sinulle on annettu toissijainen lupa käyttää luetteloa omassa liiketoiminnassasi. Luettelo on luottamuksellinen eikä sitä saa kopioida tai luovuttaa kolmannelle osapuolelle. Väärinkäyttötapauksissa Paikalliskonttori saattaa vaatia kaikki selvitykset takaisin. Koko luettelo on palautettava Nu Skinin vaatimuksesta. Mahdolliset Nu Skinin sinulle velkaa olevat summat voidaan kuitata omilla veloillasi Nu Skinille, kuten tämän asiakirjan tuotepalautusta koskevassa luvussa ilmenee.
- 3.6 Sinulla ei ole yksinoikeutta mihinkään tiettyyn alueeseen.

4. SOPIMUKSESI

- 4.1 Tämä Sopimus on henkilökohtainen eikä sitä saa siirtää kenenkään kolmannen osapuolen nimiin eikä muutenkaan antaa kolmannelle osapuolelle ilman Yrityksen ja Paikalliskonttorin kirjallista suostumusta. Voit samanaikaisesti osallistua vain yhden Nu Skinin jakelijaorganisaation toimintaan ja saada myös tuloja vain yhdeltä jakelijaorganisaatiolta.
- 4.2 Yhdessä taloudessa voi olla voimassa vain yksi Sopimus. Jos jakelijatoimintaa hoitaa kaksi henkilöä tai useampi henkilö yhdessä (kumppanuus, avio- tai avoliitto), he suostuvat toimimaan kumppaneina ja vastaamaan yhdessä Nu Skinille toimistaan.
- 4.3 Voit perustaa jakelijasuhteen toisen sponsorin alaisena ainoastaan yhdessä seuraavista tapauksista: (A) Jos olet ollut Executive-jakelija tai sinulla on ollut korkeampi nimitys viimeisen kahden vuoden aikana, et voi harjoittaa aktiivista jakelijatoimintaa yhden vuoden aikana uuden jakelijasuhteen perustamiseksi; (B) Jos et ole ollut Executive-jakelija tai sinulla ei ole ollut muuta korkeampaa nimitystä viimeisen kahden vuoden aikana, et voi harjoittaa aktiivista jakelijatoimintaa kuuden kuukauden aikana uuden jakelijasuhteen perustamiseksi. Jos olet aikaisemmin harjoittanut jakelijatoimintaa toisen sponsorin alaisena, et saa missään tapauksessa liittyä jo olemassa olevaan jakelijasuhteeseen tai osoittaa tällaiseen kiinnostusta. Et saa nyt etkä tulevaisuudessa perustaa jakelijasuhdetta perheenjäsenesi tai muun henkilön nimiin etkä osoittaa kiinnostusta tällaiseen toimintaan. "Jakelijatoiminnalla" tarkoitetaan tässä Jakelijasopimuksen allekirjoittamista, tuotteiden ostamista Yritykseltä tai niiden palauttamista Yritykselle, uusien Jakelijoiden sponsorioimista tai muuta Yrityksen toimintaa, jolla Yrityksen yksinomaisen harkintavallan mukaan edistetään Yrityksen liiketoimintaa. Aiempi Executive-jakelija ei saa milloinkaan ottaa haltuunsa jo voimassa olevaa jakelijasuhdetta, vaikka hän ei olisi harjoittanut jakelijatoimintaa yli yhden vuoden ajan.
- 4.4 Et saa milloinkaan kehottaa, suostutella tai muuten avustaa jotakuta toista Jakelijaa siirtymään eri sponsorin alaisuuteen.

- 4.5 Et saa kehottaa tai suostutella toista Jakelijaa, jota et ole sponsoroinut, myymään tai ostamaan muita kuin Nu Skin tuotteita tai palveluita.
- 4.6 Et saa kehottaa tai suostutella Jakelijoina toimimattomia toisen sponsorin alaisia asiakkaita (ensisijaiset asiakkaat), jotka osallistuvat tuotteiden ostoon automaattisella toimitusohjelmalla (ADP). Tällä toimitusohjelmalla tuotteet toimitetaan automaattisesti asiakkaalle kuukausittain pysyvän tilauksen perusteella. Poikkeuksena on, jos ensisijainen asiakas on peruuttanut automaattisen toimitusohjelmansa eikä ole ostanut Yritykseltä tuotteita kuuden kuukauden aikana. Tätä odotusaikaa sovelletaan silloinkin, jos ensisijainen asiakas ryhtyy Jakelijaksi toisen sponsorin alaisuuteen.
- 4.7 Jos Yritys havaitsee sopimattoman puolen vaihdon, se saattaa ryhtyä rangaistustoimiin, jolloin toisen tason jakelijasuhteet palautetaan ja liitetään ensimmäisen tason jakelijasuhteisiin. Yritys saattaa myös rangaista sellaista Jakelijaa, joka kehottaa tai suostuttelee toista Jakelijaa siirtymään eri sponsorin alaisuuteen.
- 4.8 Ymmärrät, että tässä Sopimuksessa olevat ja Sopimuksen täyttämiseen käytetyt ja jakelijatoiminnassa tarpeelliset henkilökohtaiset tietosi ovat tärkeitä Yritykselle sen jakelijaverkon hoitamiseksi ja koordinoimiseksi sekä tämän Sopimuksen velvoitteiden täyttämiseksi. Näitä tietoja käyttävät Yrityksen sisäiset ja ulkoiset osastot, jotka osallistuvat jakelijaverkon hallintoon. Tietosi voidaan siirtää Euroopan talousalueen ulkopuolelle niiden käsittelyä varten. Ne voidaan siirtää myös toisille Jakelijoille tämän Sopimuksen mukaisesti. Voit päästä tutustumaan omiin tietoihisi ja saada virheellisiin tietoihin korjauksen.
- 4.9 Sopimuksen allekirjoitushetkellä veloitetaan kertaluontoinen rekisteröitymismaksu. Jos peruutat Sopimuksen 14 päivän kuluessa sen allekirjoittamisesta, tähän maksuun liittyvät suoritukset palautetaan sinulle.

5. SINUN VELVOLLISUUTESI⁴

- 5.1 Vastaat henkilökohtaisesti siitä, että tunnet kaikki tarpeelliset kansallisten lakien säännökset, asetukset ja määräykset ja että toimit niiden mukaisesti. Suostut myös hankkimaan koulutusta, jotta voit hoitaa liiketoimintaasi laillisesti, eettisesti, tehokkaasti ja näiden toimintaperiaatteiden ja menettelytapojen mukaisesti.
- 5.2 Et saa millään tavalla toimia Yrityksen nimiin tai sitoa Yritystä oikeustoimilla.
- 5.3 Suostut noudattamaan niitä sääntöjä, jotka paikalliset ja kansainväliset suoramyyntijärjestöt (Federation for European Direct Selling Associations [FEDSA], World Federation of Direct Selling Associations [WFDSA]) ovat laatineet. Yritys on näiden järjestöjen jäsen. Sääntöihin voi tutustua järjestöjen verkkosivuilla www.fedsa.be ja www.wfdsa.org.⁵
- 5.4 Suostut pitämään asianmukaista kirjanpitoa liiketoiminnastasi ja myynnistä sekä pitämään tiedot käsillä, jotta Yritys voi halutessaan tarkastaa ne. Lupaat myös ilmoittaa Yritykselle viivytyksettä muutokset sellaisissa henkilötiedoissasi, jotka ilmenevät Jakelijasopimuksessa tai muissa asiakirjoissa.
- 5.5 Lupaat olla antamatta mitään harhaanjohtavia, liioiteltuja tai virheellisiä väittämiä Yrityksen tarjoamasta liiketoimintamahdollisuudesta. Ennen kuin aloitat sponsoritoiminnan, suostut osallistumaan tarvittavaan koulutukseen voidaksesi sponsoroida asianmukaisesti ja tukeaksesi sponsoroimiasi henkilöitä. Et saa käyttää epärehellisiä, petollisia tai harhaanjohtavia

rekrytointitapoja. Kaikkien myyntiä tai ansioita koskevien esitysten on perustuttava Yrityksen julkaiseman myyntiaineiston tosiasioihin.

- 5.6 Suostut olemaan esittämättä mitään harhaanjohtavia, liioiteltuja tai virheellisiä väittämiä tuotteista ja kuvailematta tuotteita muulla tavoin kuin voimassa olevassa Yrityksen aineistossa esitetään. On erityisen tärkeää, että et esitä tuotteista mitään lääkinällisiä väittämiä.

6. LIIKETOIMINTAMAHDOLLISUUDEN JA TUOTTEIDEN MAINOSTAMINEN

- 6.1 Kaikki tuotteiden jälleenmyynti tapahtuu ainoastaan suoramyyntiperiaatteella, ei jälleenmyyntitiloissa. Myyntiä voidaan harjoittaa palveluyrityksissä, joiden tuotto perustuu pääosin henkilökohtaisiin palveluihin. Tällaisia yrityksiä ovat esimerkiksi terveydenhuollon ammattilaisten liikehuoneistot, kuntokoulut, kauneushoitolat, kynsihoitolat, kylpylät ja muut sellaiset yritykset, jotka perustuvat jäsenyyteen tai ajanvaraukseen. Yrityksen nimeä tai logoa ei saa kuitenkaan pitää esillä paikassa, jossa ohikulkijat pystyvät näkemään ne. Lupa osallistua messuille on haettava Paikalliskonttorilta ja se voidaan myöntää Yrityksen kirjallisen suostumuksen perusteella.
- 6.2 Jälleenmyyntitilan ja Yrityksen etukäteen antaman suostumuksen perusteella voit asettaa Yrityksen laatimaa tai itse laatimaasi myyntimateriaalia näytteille jälleenmyyntitilaan. Myyntimateriaalia ei saa kuitenkaan laittaa esille niin, että se houkuttelee ohikulkijoita myyntitiloihin.
- 6.3 Et saa käyttää Yrityksen tuotenimiä tai tavaramerkkejä (muuten kuin tuotetunnistustarkoituksessa) ilman Yritykseltä etukäteen saatavaa kirjallista suostumusta. Hyväksyt sen, että Yrityksen tuotenimet ja tavaramerkit ovat Yrityksen omaisuutta ja lupaat olla loukkaamatta niitä millään tavalla. Kun esittelet liiketoimintamahdollisuutta tai tuotteita, saat käyttää vain Paikalliskonttorin myymää aineistoa ja apuvälineitä tai Yrityksen hyväksymää myyminenestämismateriaalia.
- 6.4 Yrityksen kirjallinen materiaali on tekijänoikeudellisesti suojattu eikä sitä saa kopioida ilman kirjallista suostumusta.
- 6.5 Et saa mainostaa tuotteita tai liiketoimintamahdollisuutta ilman Yritykseltä etukäteen saatua kirjallista suostumusta.
- 6.6 Et saa pakata uudelleen, vaihtaa pakkausta tai etikettejä tai muulla tavoin muuttaa Yrityksen tuotteita ennen niiden myyntiä asiakkaille. Lupaat myös myydä tuotteita vain maassa, jonka lainsäädännön mukaan ne on merkitty ja hyväksytty myyntiin. Et saa milloinkaan tuoda tuotteita tai myyntimateriaalia suoraan tai epäsuorasti ei-hyväksytyyn maahan tai tällaiselle alueelle. Jos haluat myydä tuotteita muussa kuin pääasiallisessa asuinmaassasi, sinun tulee pyytää Yritykseltä lisätietoja.
- 6.7 Et saa käyttää käyntikortteja tai muuta henkilökohtaista myyntimateriaalia, joissa on Yrityksen tuotenimiä tai logoja, ellei Yritys ole tuottanut kyseistä materiaalia tai sitä nimenomaisesti hyväksynyt.
- 6.8 Saat käyttää vain Yrityksen tuottamia Jakelijoiden verkkosivuja sekä verkkotyökaluja (esim. Dynaamiset verkkosivut, Maailmanlaajuinen verkkosivu [GWP], Oma verkkosivu [PWP], E-clips-toiminnot) edistäessäsi Yrityksen tuotteiden ja palveluiden myyntiä Internetissä. Saat lisäksi laatia yleisiä liiketoimintamahdollisuutta esitteleviä sivuja ja/tai yleisiä Splash-sivuja, joilla on linkit Yrityksen sivustoihin tai liiketoimintakeskukseen/GWP:hen. Näillä yleisillä

sivuilla ei saa esiintyä Yrityksen tavaramerkkejä tai muuta tekijänoikeudellisesti suojattua aineistoa. Niillä ei myöskään saa olla tietoja Yrityksestä, sen tuotteista tai liiketoiminnasta tai kuvia tuotteista, Yrityksen tiloista tai henkilökunnasta. Et saa käyttää Internetiä Yrityksen, sen tuotteiden ja palveluiden mainostamiseen muulla kuin tässä sopimuksessa kuvatuilla tavoilla. Rikkomustapauksessa Yritys voi vaatia sinua heti sulkemaan sivun, joka ei vastaa Nu Skinin toimintaperiaatteita. Yritys voi myös ryhtyä kurinpitotoimiin näiden toimintaperiaatteiden ja menettelytapojen luvun 9 mukaisesti. Sivustoja koskevat lisäksi seuraavat rajoitukset:

- (i) Jos olet aiemmin saavuttanut Blue Diamond Executive -aseman, joka on voimassa, voit laatia oman verkkosivun ja mainostaa siinä Yrityksen tuotteita/palveluita ja liiketoimintamahdollisuutta. Kaikki tällaiset sivut ja niiden muutokset on ensin tarkastettava ja hyväksyttävä myynninedistämismateriaaliksi näiden toimintaperiaatteiden ja menettelytapojen kohdan 6.7 mukaisesti. Lisäksi niissä on oltava Yrityksen hyväksymismerkintä. Sivustoon hyväksymismerkinnän jälkeen tehtävät muutokset edellyttävät jakelijapalveluyksikön kirjallista suostumusta.
- (ii) Et saa käyttää aineettomia oikeuksia tai niitä koskevia tietoja sivuston nimissä/ URL:ssä tai metatunnisteissa Yrityksen tuottamissa tai yleisissä liiketoimintamahdollisuutta koskevissa sivustoissa. Lisäksi aineettomia oikeuksia ja/tai niitä koskevia tietoja ei saa käyttää taustakuvana missään Yrityksen isännöimissä tai yleisissä liiketoimintamahdollisuutta esittelevissä sivustoissa.
- (iii) Et saa rekisteröidä sivustoja mihinkään hakukoneisiin tai verkkohakemistoihin aineettomia oikeuksia tai niitä koskevia tietoja käyttäen.
- (iv) Saat mainostaa Yrityksen isännöimää ja/tai yleistä liiketoimintamahdollisuutta esittelevää sivustoa ainoastaan henkilökohtaisten kontaktien avulla. Et saa myöskään lähettää sivustoistasi tietoja henkilöille, jotka eivät ole nimenomaisesti pyytäneet tietoja Yrityksen tarjoamasta liiketoimintamahdollisuudesta ja/tai tuotteista. Tällaista tietoa pidetään roskapostina (spam).

7. TUOTETILAUKSET, MYYNTI JA PALAUTUKSET

- 7.1 Voit tilata tuotteita Paikalliskonttorista Jakelijoita koskevien voimassa olevien myyntiehtojen mukaisesti. Voit tehdä tämän myös muissa maissa, joissa sinulla on lupa harjoittaa liiketoimintaa paikallisten määräysten mukaisesti.⁶
- 7.2 Paikalliskonttori tekee kaiken voitavansa toimittaakseen tilauksesi heti maksun saatuaan, mikäli tuotteita on varastossa. Paikalliskonttori pidättää oikeuden tarkistaa hintoja, tuotevalikoimaa ja tuotetietoja oman harkintansa mukaan. Yritys ilmoittaa itsenäisille Jakelijoilleen kaikki hinnannuutokset 30 päivää ennen niiden voimaantuloa.
- 7.3 Paikalliskonttorilla on oikeus kieltäytyä toimittamasta sinulle tavaroita, jos olet sen mielestä kerännyt tai olet keräämässä liian suurta varastoa. Hyväksyt sen, että sinulla saa olla vain kohtuullisen kokoinen tuotevarasto eli sellainen määrä tuotteita, jonka todennäköisesti pystyt myymään tai käyttämään yhden (1) kuukauden aikana. Jos Yritys on sitä mieltä, että ostat ja palautat tuotteita ainoastaan säilyttääksesi Executive-tason, Yritys voi harkintansa mukaan muuttaa Jakelija-asemasi niin, että se vastaa toimintatasoasi Myyntipalkkiojärjestelmän mukaisesti.
- 7.4 Paikalliskonttorissa tehtäviin tukkuostoihin sovelletaan seuraavia ehtoja:
 - (i) Paikalliskonttori suostuu omalla kustannuksellaan vaihtamaan vialliset tai kuljetuksessa vaurioituneet tuotteet uusiin, mikäli toimitat Paikalliskonttorille kirjallisen reklamaation 90 päivän kuluessa ostopäivämäärästä.

- (ii) Paikalliskonttori suostuu palauttamaan 90 % tukkuostohinnasta (sisältäen jo maksetut alv/verot⁷ vähennettynä rahdilla, palkkioilla ja muilla ostoon liittyvillä eduilla) jokaisesta tuotteesta (poislukien omat myynninedistämisaineistot), jotka palautat 12 kuukauden kuluessa ostopäivämäärästä. Jos tuotteet (paitsi omat myynninedistämisaineistot) palautetaan Yritykselle 30 päivän kuluessa ostopäivämäärästä, palautussumma on 100 % (sisältäen jo maksetut alv/verot, vähennettynä rahdilla, palkkioilla ja muilla ostoon liittyvillä eduilla). Tarvitset kaikkiin palautuksiin palautusnumeron (Return Merchandise Authorisation = RMA). Lasku on esitettävä palautusnumeron saamiseksi. Sinun on palautettava tuotteet Paikalliskonttoriin omalla kustannuksellasi uudenveroisessa kunnossa. Tuotteiden on oltava virheettömässä kunnossa, avaamattomia, muuttamattomia, uudelleen myytävissä ja varastoitavissa myynninedistämisaineisto mukaanlukien (paitsi oma). Hyväksyttävät palautusvaihtoehdot ovat mm. Yritysluotto, shekki, pankkisiirto tai luottokortin hyvitys. Kulloinenkin palautusmuoto vaihtelee paikallisten maksutapojen ja alkuperäisen suorituksen mukaan, paitsi jos pyydät Paikalliskonttorilta kirjallisesti muun kuin alkuperäisen maksumuodon palautusta varten. Palautus suoritetaan vain alkuperäiselle ostajalle.
- (iii) Alennushinnoilla myytyjä tuotteita (kuten sarjat ja paketit) ei voida palauttaa, paitsi jos koko sarja tai paketti palautetaan kokonaisuudessaan uudelleen myytävässä kunnossa. Yksittäistä tuotetta isommasta alennusmyyntihintaisesta paketista ei voi palauttaa.

7.5 Jälleenmyynnissä asiakkaille sovelletaan seuraavaa:

- (i) Suostut noudattamaan paikallisia säännöksiä tuotteen palautuksissa, kuten vähittäismyyntikuittiin on merkitty. Jos vähittäisasiakkaalla on lain mukaan pidemmälle meneviä oikeuksia, lupaudut hankkimaan asiakkaalle niistä lisätietoja ja huolehtimaan niiden toteutumisesta. Sinun on palautettava vähittäisasiakkaalle koko ostohinta arvonlisäveroineen.
- (ii) Paikalliskonttori suostuu vaihtamaan jokaisen vähittäisasiakkaan sinulle palauttaman tuotteen seuraavilla edellytyksillä. 1) Ilmoitat asiasta kirjallisesti Paikalliskonttoriin 90 päivän kuluessa jälleenmyynnistä; 2) Hankit Paikalliskonttorilta palautusnumeron ja esität kuitin, josta ilmenevät myyntitapahtuman tiedot; 3) Palautat omalla kustannuksellasi käyttämättömän osan tuotteesta Paikalliskonttoriin

7.6 Nu Skin Enterprises järjestää toimituksen useimpiin kaupunkeihin ja suurimpiin asutuskeskuksiin niissä maissa, missä se harjoittaa liiketoimintaa.

8. TUOTEVASTUUN SOVELTAMINEN

8.1 Yritys turvaa asemasi, jos tuotteiden käytöstä johtuvista syistä esitetään vaatimuksia.

8.2 Jakelijat saattavat olla vaatimusten kohteena asiakkaille myymiensä tuotteiden osalta. Yritys turvaa tällöin Jakelijan aseman kohtuullisissa rajoissa.

8.3 Yritys turvaa asemasi vain, kun markkinoit tuotteita näiden toimintaperiaatteiden ja menettelytapojen mukaisesti ja noudattaen Yrityksen tietyt tuotteen käytöstä ja markkinoinnista antamia ohjeita. Yritys voi kuitenkin evätä turvasi, jos pakkaat tuotteita uudelleen tai muutat niitä, olet huolimaton tai esität epäsiällisiä tuoterekламаatioita.

9. SOPIMUKSEN RIKKOMINEN

9.1 Jos Jakelija rikkoo jotakin Sopimuksen ehtoa tai määräystä, Yritys voi oman harkintansa mukaan irtisanoa Sopimuksen tai käyttää sanktioita rajoituksetta yhdellä tai useammalla seuraavassa esitetyllä tavalla:

- (i) Kirjallinen varoitus, josta ilmenee sanktiotoimien jatkuminen, jos sopimusta rikotaan edelleen;
- (ii) Koeaika, johon voi sisältyä jonkinlainen hyvittäminen. Yritys voi esimerkiksi tutkia, noudatetaanko tätä Sopimusta;
- (iii) Tunnustuspalkkio voidaan evätä tai peruuttaa, Yrityksen julkaisuissa ei anneta tunnustusta tai rajoitetaan osallistumista Yrityksen sponsoroimiin tilaisuuksiin tiettyinä ajanjaksona tai kunnes tietyt ehdot täyttyvät;
- (iv) Tiettyjen etujen lakkauttaminen, esimerkiksi (mutta ei yksinomaan) oikeus tehdä tilauksia ja osallistua Yrityksen ohjelmiin, eteneminen Myyntipalkkiojärjestelmän mukaisesti tai oikeus osallistua sponsorointiin;
- (v) Palkkioiden evääminen tiettyinä ajanjaksona tai kunnes tietyt ehdot täyttyvät;
- (vi) Sakkojen tai muiden lain sallimien rangaistusten määrääminen;⁹
- (vii) Kieltokanne ja muut oikeudelliset keinot.

9.2 Kun Yritys tutkii rikkomusta, valitusta tai välityspyyntöä, sovelletaan seuraavia menettelytapoja:

- (i) Yritys lähettää virallisen kirjallisen ilmoituksen siitä, että se aikoo ryhtyä sanktioihin rikkomuksen johdosta.
- (ii) Yritys antaa sinulle 20 päivää aikaa ilmoituksen lähettämispäivästä saattaa tapaus jakelijatarkastuskomitean (Distributor Conduct Review Committee = DCRC) tutkittavaksi.
- (iii) Yritys päättää asianmukaisesta sanktiosta välillisistä lähteistä saatujen tietojen, Yrityksen tutkimusten ja vastauksesi sisällön perusteella. Sanktio voi olla myös Sopimuksen päättäminen. Yrityksellä on oikeus päättää sanktioista tapauskohtaisesti. Yritys ilmoittaa ratkaisunsa sinulle viipymättä. Jokainen sanktiotoimenpide tulee voimaan sitä koskevan ilmoituksen lähetyspäivänä.
- (iv) Edustaja voi valittaa päätöksestä Internal Appeals Review'hun.
- (v) Kaikki tästä Sopimuksesta johtuvat riidat ja vaatimukset, joita ei voida ratkaista yllämainitussa menettelyssä sekä Jakelijoiden väliset riidat koskien liikesuhteita itsenäisinä Nu Skin -edustajina siirretään soviteltaviksi Utahiin, USA:han. Ellei sovittelussa saavuteta tyydyttävää tulosta, riita ratkaistaan sitovalla välimiesmenettelyllä samassa paikassa.

10. VAHINGONKORVAUS

10.1 Suostut suorittamaan Yritykselle vahingonkorvausta kaikesta Yritykselle koituvasta vastuusta, joka johtuu Jakelijasopimuksen velvoitteiden rikkomisesta. Yritys ei ole vastuussa Jakelijalle mistään vahingoista (mukaanlukien välilliset vahingot), jotka aiheutuvat Jakelijalle Yrityksen suorittamasta Sopimuksen päättämisestä.

11. AIKAINEN PURKAMINEN

11.1 Sinulla on 14 päivän⁹ kuluessa tämän Sopimuksen solmimisesta oikeus peruuttaa se välittömin vaikutuksin ilmoittamalla siitä kirjallisesti Yritykselle. Tällöin sinulla on oikeus:

- (i) Saada takaisin kaikki rahasummat, jotka olet suorittanut Yritykselle myyntijärjestelmän ja tämän Sopimuksen mukaisesti;
- (ii) Palauttaa Paikalliskonttorille kaikki myymättä jääneet tuotteet, jotka olet tänä aikana ostanut myyntijärjestelmän mukaisesti edellyttäen, että ne ovat ostohetkeä vastaavassa kunnossa (uudelleen myytävässä kunnossa) ja saada takaisin kaikki näistä tuotteista maksetut rahasummat;
- (iii) Peruuttaa kaikki mainittuna aikana tilaamasi myyntijärjestelmän mukaiset palvelut ja saada takaisin kaikki käyttämättömistä palveluista maksamasi rahasummat.

- 11.2 Jotta olisit oikeutettu saamaan kohdissa (i) ja (iii) tarkoitettuja rahasummia palautetuksi, sinun pitää 14 päivän⁹ kuluessa tämän Sopimuksen solmimisesta toimittaa Paikalliskonttorille kirjallinen ilmoitus, jolla vaadit mainittujen summien palauttamista. Nu Skin palauttaa sinulle summat, joihin olet lain mukaan oikeutettu kohtuullisen ajan¹⁰ kuluessa mainitun ilmoituksen vastaanottamisesta.
- 11.3 Jotta olisit oikeutettu saamaan kohdassa (ii) tarkoitettuja tuotteista suoritettuja maksuja palautetuksi, sinun pitää lähettää kaikki tuotteet (jotka eivät jo ole Paikalliskonttorissa), joista haluat palautuksen 21 päivän kuluessa peruutusilmoituksesi lähettämisestä Paikalliskonttorille. Vastaat itse lähetyksenkustannuksista. Tuotteista suoritettavat maksut palautetaan sinulle toimituksen saavuttua tai välittömästi, jos tuotteita ei vielä ole toimitettu sinulle.
- 11.4 Yrityksellä ei ole oikeutta periä käsittelymaksua yllä mainittujen kohtien (ii) ja (iii) tarkoittamista palautetuista tuotteista ja peruutetuista palveluista.
- 11.5 Et saa perustaa uutta jakelijasuhdetta toisen sponsorin alaisuudessa 14 päivän aikana tapahtuvasta peruutuksesta huolimatta. Kohdan 4 rajoituksia sovelletaan myös peruutustapauksessa.

12. PÄÄTTÄMINEN

- 12.1 Tämä sopimus päättyy automaattisesti, jos et ole harjoittanut yhden vuoden aikana jakelijatoimintaa.
- 12.2 Voit irtisanoa tämän Sopimuksen päättymään koska tahansa toimittamalla Yritykselle kirjallisen ja allekirjoitetun ilmoituksen. Yritys voi irtisanoa Sopimuksen koska tahansa, jos rikot sen ehtoja tai muusta syystä. Yritys ilmoittaa sinulle tästä kirjallisesti vähintään 10 päivää ennen Sopimuksen päättymistä.
- 12.3 Jos Yritys irtisanoo Sopimuksen tai jos itse irtisanot sen 14 päivän⁹ jälkeen solmimisesta, sinulla on seuraavat oikeudet:
- (i) Sinuun sovelletaan Sopimuksen ehtoja, jotka velvoittavat sinua olemaan kilpailematta Yrityksen liiketoiminnan kanssa. Nämä ehdot pysyvät voimassa mutta sinut vapautetaan kaikista muista sopimusoikeudellisista velvollisuuksista vastaisuudessa;
 - (ii) Jos sinulla on irtisanomisajankohtana viimeisen 12 kuukauden aikana tilattuja tuotteita, jotka haluat palauttaa, ne on palautettava ennen irtisanomisen loppuunsaattamista luvun 7 mukaisesti;
 - (iii) Yritys palauttaa sinulle luvun 7 mukaisen summan, kun tuotteet ovat saapuneet Paikalliskonttoriin tai välittömästi, jos tuotteet ovat jo Paikalliskonttorissa;
 - (iv) Jos haluat käyttää luvun 7 mukaisia oikeuksiasi, sinun on toimitettava kaikki tuotteet (jotka eivät jo ole Paikalliskonttorissa), jotka haluat palauttaa 21 päivän kuluessa Paikalliskonttoriin;
 - (v) Irtisanominen ei tule voimaan, ennen kuin kaikki palkkiot ja mahdolliset palautukset on selvitetty.
- 12.4 Jos tämä Sopimus irtisanoon mistä syystä tahansa, sinulla on oikeus pitää kaikki Sopimuksen mukaan sinulle maksetut palkkiot, paitsi jos palkkio on maksettu Paikalliskonttoriin palautettujen tuotteiden perusteella. Jos Yritys on jo palauttanut palautettuihin tuotteisiin

liittyviä rahasummia, Yritys saattaa vaatia sinua maksamaan palkkiot takaisin tai Yritys voi kuitata saatavansa sinulla mahdollisesti Yritykseltä olevilla vastasaatavilla.

12.5 Tässä luvussa olevat oikeudet perustuvat lakiin ja ne ovat voimassa niiden irtisanomista koskevien oikeuksien lisäksi, jotka mainitaan näissä toimintaperiaatteissa ja menettelytavoissa.

13. MUUTA

- 13.1 Tätä sopimusta säätelee sen lainkäyttöalueen lainsäädäntö, jossa Paikalliskonttori toimii yrityksenä¹¹. Jos jonkin tuomioistuimen mukaan jokin Sopimuksen ehto on laiton, pätemätön tai täytäntöönpanokelvoton, se ei vaikuta muiden sopimusehtojen voimaansaoloon ja soveltamiseen.
- 13.2 Kaikki tämän Sopimuksen mukaiset tiedoksisaatetut ilmoitukset tulevat voimaan siitä päivästä lukien, kun ne on lähetetty vastaanottajalle Sopimuksen hakemusosassa mainittuun osoitteeseen tai johonkin toiseen ilmoitettuun osoitteeseen.¹²
- 13.3 Tämä Sopimus sisältää ne ehdot, jotka on määritelty sopimusasiakirjoissa. Suullisia ehtoja ei ole. Sponsorillasi ei ole minkäänlaisia valtuuksia muuttaa ehtoja ja ne voidaan muuttaa vain kirjallisesti.
- 13.4 Jos sinusta tulee vastaaja oikeustapauksessa, joka liittyy tämän Sopimuksen¹³ ehtoihin, Yritys voi harkintansa mukaan ottaa asian ja oikeuskäsittelyn hoitakseen. Edustaja lupaa olla riitauttamatta sellaista Yrityksen toimenpidettä.
- 13.5 Yritys pidättää oikeuden muuttaa mitä tahansa näistä asiakirjoista. Muutokset ilmoitetaan vähintään 30 päivää ennen niiden voimaantuloa.
- 13.6 Tämä asiakirja on laadittu useilla eri kielillä. Jos käännöksissä jostain syystä esiintyy ristiriitaisuuksia, englanninkielinen versio ratkaisee.
- 13.7 Vihjeiden käsittely: Henkilöt kääntyvät silloin tällöin suoraan Yrityksen puoleen halutessaan tietoja liiketoimintamahdollisuudesta tai tuotteista. Jos tällainen henkilö on Yrityksen tiedon mukaan kuullut Yrityksestä tietyltä Jakelijalta, henkilö osoitetaan kyseiselle Jakelijalle. Tiedot niistä henkilöistä, jotka eivät ole kuulleet Yrityksestä minkään selvän kontaktin kautta, ohjataan Executive-jakelijoille. Vihjeet jaetaan mahdollisimman oikeudenmukaisesti ja ratkaiseva on yleensä tietoja haluavan henkilön asuinpaikka. Yritys pidättää oikeuden tehdä lopullisen päätöksen vihjeiden jaossa.

LIIKETOIMINNAN PERUSTAMINEN

Jakelijana suostut organisaatiotasi perustaessa kouluttamaan ja tukemaan sponsoroimiasi ja myyntiorganisaatiosi Jakelijoita. Suostut tekemään myyntiorganisaatiossasi seuraavaa:

- Annat säännöllistä jälleenmyynti- ja organisaatiokoulutusta, neuvontaa ja kannustusta;
- Pidät yhteyttä organisaatiosi jäseniin ja olet valmiina vastaamaan heidän kysymyksiinsä;
- Pidät parhaimpasi mukaan huolen siitä, että organisaatiosi jäsenet ymmärtävät kaikki Nu Skinin kanssa solmitun Sopimuksen ehdot ja sen maan lait, jossa liiketoimintaa harjoitetaan ja että he noudattavat näitä ehtoja ja lakeja.
- Puutut asiakkaan ja organisaatiosi jäsenen välisiin erimielisyyksiin ja pyrit ratkaisemaan ne nopeasti ja sovinnollisesti;
- Varmistat, että organisaatiosi jäsenten järjestämät tuotemyyntiä tai liiketoimintamahdollisuutta esittelevät tilaisuudet hoidetaan Nu Skinin kanssa solmitun Sopimuksen ja liiketoimintaa koskevien lakien mukaisesti.
- Sinulla on mahdollisuus tulla Executive-jakelijaksi ja ansaita tälle kuuluvia lisäetuja, jos täytät Palkkiojärjestelmän mukaiset Executive-jakelijaksi pätevöitymisen vaatimukset ja sitoudut niihin. Executive-jakelijana vastaat myyntiorganisaatiosi hallinnosta. Saavutettuasi Executive-tason suostut tekemään seuraavat yleistoimet sekä Executive-tasoon liittyvät erityistoimet.

EXECUTIVE-TOIMET

- Suoritat kaikki Jakelijalle kuuluvat tehtävät
- Perustat jälleenmyynnin markkinointiryhmän opastamalla ja kouluttamalla muita käyttämään ja jälleenmyymään Nu Skinin tuotteita
- Avustat muiden Jakelijoiden kouluttamisessa niin, että he voivat luoda vankan ja kannattavan jälleenmyyntiverkoston
- Pidät jälleenmyyntiasiakkaiden palvelemisen ja Jakelijoiden koulutuksen keskinäisessä tasapainossa.

GOLD EXECUTIVE -TOIMET

- Suoritat kaikki Executive-jakelijalle kuuluvat tehtävät
- Perustat jälleenmyynnin markkinointiryhmän, joka keskittyy tarjoamaan korkeatasoista palvelua asiakkaille ja kouluttamaan sekä tukemaan lisätuloja tarvitsevia osa-aikaisia Jakelijoita
- Koulutat ja tuet Jakelijoita, jotka haluavat luoda aiempaa tuottavamman jälleenmyyntiorganisaation
- Koulutat ainakin yhden myyntiorganisaatiosi jäsenen Executive-jakelijaksi
- Motivoit ja tuet muita Jakelijoita saavuttamaan Executive-jakelijan taso
- Avustat muita Jakelijoita asettamaan ja saavuttamaan tavoitteita
- Avustat muita Jakelijoita kehittämään tehokkaan Nu Skinin myyntiesittelyn
- Muodostat jälleenmyyntiryhmiä alemman tason Jakelijoista.

LAPIS EXECUTIVE -TOIMET

- Suoritat kaikki Gold Executive -jakelijalle kuuluvat tehtävät
- Kehität, koulutat, avustat ja tuet vähintään kaksi henkilöä organisaatiossasi Executive-jakelijoiksi
- Pidät viikottain ryhmäkokouksia, joissa keskustelet viimeisestä kehityksestä, motivoit Jakelijoita, lisäät tuotetietoutta ja koulutat organisaatiota parantamaan tehokkuutta
- Seuraat mainittujen kahden Executive-jakelijan menestystä tarkkailemalla heidän tehokkuttaan jälleenmyyntikoulutuksessa, tavoitteiden asettamisessa, asiakaskehityksessä ja asiakaspalvelussa sekä myyntiesittelissä

- Avustat kahta mainittua Executive-jakelijaa kehittymään henkilökohtaisesti ja kehittämään johtamistaitojaan
- Avustat Jakelijoita heidän koulutuspyrkimyksissään tunnistamalla mahdolliset Executive-tason jakelijat omassa organisaatiossaan ja tukemalla heitä
- Yrität opastaa muita kopioimaan menestyksensä.

RUBY EXECUTIVE -TOIMET

- Suoritat kaikki Lapis Executive -jakelijalle kuuluvat tehtävät
- Kehität, koulutat ja tuet vähintään neljä henkilöä organisaatiossasi Executive-jakelijoiksi
- Johdat omaa organisaatiotasi
- Opetat neljä Executive-jakelijaasi pitämään kokouksia Jakelijoiden kanssa heidän omissa organisaatioissaan. Kokouksissa avustetaan asettamaan tavoitteita, hankkimaan jälleenmyyntiasiakkaita, annetaan liiketoimintavihjeitä, tiedotetaan vallitsevista markkinasuuntauksista ja siitä, miten tullaan Executive-jakelijaksi
- Kehität korkeamman tason koulutus- ja myyntiohjelmiä.

EMERALD EXECUTIVE -TOIMET

- Suoritat kaikki Ruby Executive -jakelijalle kuuluvat tehtävät
- Kehität, koulutat ja tuet vähintään kuusi henkilöä omassa organisaatiossasi Executive-jakelijoiksi
- Järjestät viikottain ja kuukausittain ryhmäkokouksia tunnistaaksesi mahdolliset Executive-tason Jakelijat ja kouluttaaksesi heitä
- Kehität kykyäsi ymmärtää markkinointiperiaatteita ja perustaa myyntiorganisaatioita
- Avustat oman organisaatiosi Executive-jakelijoita heidän oman jakeluorganisaationsa perustamisessa
- Tuot jälleenmyyntiorganisaatioon kuuluvia henkilöitä henkilökohtaisessa kehittämisessä
- Annat jakelijaorganisaatiolle ajankohtaista tietoa ja teknistä ymmärrystä tuotteista ja niiden käytöstä.

DIAMOND EXECUTIVE -TOIMET

- Suoritat kaikki Emerald Executive -jakelijalle kuuluvat tehtävät
- Kehität, koulutat ja tuet vähintään kahdeksan henkilöä omassa organisaatiossasi Executive-jakelijoiksi
- Avustat organisaatiosi laajentamisessa
- Pidät säännöllisiä tuotekoulutus- ja myyntikokouksia organisaatiosi jäsenille.

BLUE DIAMOND EXECUTIVE -TOIMET

- Suoritat kaikki Diamond Executive -jakelijalle kuuluvat tehtävät
- Kehität, koulutat ja tuet vähintään kaksitoista henkilöä omassa organisaatiossasi Executive-jakelijoiksi
- Suunnittelet, kehität ja pidät säännöllisiä kokouksia ja konferensseja
- Pidät säännöllisiä kokouksia organisaation johtajille
- Kehität liiketoimintastrategioita tukeaksesi ja edistääksesi alueellisia jakeluorganisaatioita
- Olet perillä ajankohtaisista organisaatioosi vaikuttavista markkinointisuuntauksista ja tekijöistä ja reagoit niihin.

Viitteet:

1. Nu Skin Belgium N.V. on Sveitsissä asuvien Jakelijoiden Paikalliskonttori ja sopijapuoli.

2. **Jakelijaksi pyrkivien maakohtaiset erityisvaatimukset:**

Itävalta: Itävallan elinkeinolainsäädännön mukaan Nu Skin -jakelijat voivat harjoittaa liiketoimintaa joko "tuote-esittelijöinä" (Warenpräsentatoren) Itävallan liiketoimintaa ja kaupankäyntiä koskevan lain (Gewerbeordnung – "GewO") kohdan 284 d mukaisesti tai jälleenmyyjinä saman lain kohdan 124 no 10 mukaisesti. Jakelijan on hankittava elinkeinolupa.

Tanska: Lupaat pidättäytyä oma-aloitteista puhelinsoitoista asiakkaiden hankkimiseksi ja käynneistä asiakkaiden luona. Saat myydä tuotteita vain vakinaisessa liikepaikassasi (kotona). Voit kuitenkin suorittaa tuote-esittelyjä kodin ulkopuolella ja jakaa tilauslomakkeita, jotka asiakas voi toimittaa kotiisi.

Ranska: Jakelija suostuu rekisteröitymään sosiaaliturvaviranomaisille suoramyyntiä harjoittavien henkilöiden sosiaaliturvaa koskevan 27.1.1993 annetun säädöksen mukaisesti. Viranomaiselta saatu numero on toimitettava Paikalliskonttorille.

Unkari: Palkkioiden saaminen edellyttää, että Jakelija rekisteröityy yksityisyrittäjäksi tai yritykseksi Unkarin lainsäädännön mukaisesti. Yritykselle on toimitettava veronumero sekä yksityisyritysnumero (PEN) tai yrityksen rekisterinumero.

Italia: Edustaja saa ostaa Nu Skinin tuotteita vain omaan tai samassa taloudessa asuvien käyttöön. Et saa ostaa ja myydä tuotteita omaan laskuusi jälleenmyyntiasiakkaille. Suostut toimittamaan jälleenmyyntiasiakkailta saamasi tilaukset Paikalliskonttorille.

Puola: Jakelija voi allekirjoittaa Sopimuksen yrityksenä. Palkkion maksaminen edellyttää valtakirjaa.

Romania: Jakelija voi allekirjoittaa Sopimuksen yksityisyrittäjänä tai yrityksenä, jolloin hänelle suoritetaan 100 % palkkioista. Jakelija voi allekirjoittaa Sopimuksen myös yksityishenkilönä ilmoittaen henkilötunnuksensa, jolloin hänelle suoritetaan 90 % palkkioista. Loppuosa on Yrityksen suorittama henkilön tulovero.

Venäjä: Saadakseen palkkioita Jakelijan on Venäjän lain mukaan rekisteröidyttävä yksityisyrittäjäksi tai juridiseksi henkilöksi. Yritys vaatii yrittäjälisenssin tunnuksen, verotustunnuksen sekä Itsenäisen Yrittäjän Tilin tilioitteen.

Ruotsi: Saadakseen palkkioita Jakelijan on hankittava F-verotodistus.

Sveitsi: Vieraan maan kansalainen, jonka pääasiallinen asuinpaikka on Sveitsissä, voi ryhtyä Jakelijaksi, jos hänellä on voimassa oleva lupa harjoittaa yritystoimintaa Sveitsissä. Matkustavan myyntihenkilön toimilupaa ei tarvita, jos myyt ja/tai esittelet Nun Skin -tuotteita ainoastaan sovitus tapaamisen perusteella asiakkaan kotona. Sinun vastuullasi on yrittäjänä hankkia vaadittava matkustavan myyntihenkilön lupa, jos toimit muilla myyntitavoilla.

Iso-Britannia: Kaupankäynnin edellytysten mukaan Sopimuksen solmimista seuraavien 7 päivän aikana et saa tehdä yli 200 punnan sijoituksia.

3. **Vain Unkari, Puola, Tsekin tasavalta ja Slovakia:** Allekirjoittaessaan itsenäisen jakelijan sopimuksen itsenäinen jakelija valtuuttaa Nu Skin Eastern Europe Kft.:n* myöntymään siihen, että itsenäisen jakelijan on kirjoitettava laskunsa edustajan välityksellä. Allekirjoittaessaan itsenäisen jakelijan sopimuksen Nu Skin Eastern Europe Kft. hyväksyy valtuutuksen, mikä on yleinen käytäntö laskujen kirjoittamisen suhteen. Nu Skin Eastern Europe Kft. on laskussa ostajana ja se lähettää laskun postitse itsenäiselle jakelijalle. Itsenäinen jakelija suostuu laskun perusteella siihen, että Nu Skin Eastern Europe Kft. maksaa myyntipalkkiomaksut.

**Puolassa: Nu Skin Enterprises Poland Sp. Z.o.o.*

Itsenäisen jakelijan on viipymättä saatettava Nu Skin Eastern Europe Kft.:n tiedoksi velvollisuutensa maksaa ALV:tä samoin kuin kaikki hänen ALV-velvollisuuttaan koskevat muutokset. Itsenäinen jakelija on vastuussa kaikista seurauksista, jotka em. velvoitteen noudattamatta jättäminen tai viiveellä noudattaminen saattavat aiheuttaa.

Laskun sarjanumero koostuu kahdesta osasta: (i) jakelijan tunnistenumeroista, nk. Nu Skin ID, joka on itsenäisen jakelijan sopimuksen vasemmassa ylälaudassa, (ii) numerosarjasta, joka alkaa 001:stä. Näin ollen laskussa oleva numerosarja näyttää seuraavalta: "Nu Skin ID"-001, "Nu Skin ID"-002, "Nu Skin ID"-003, jne.

Vain Slovakia: Nu Skin Eastern Europe Kft. on velvollinen lähettämään laskun aina 15 päivän kuluessa palvelun suorittamisesta. Mikäli laskun tiedot eivät noudata Slovakian ALV-lakia, itsenäinen jälleenmyyjä on velvollinen saattamaan tämän Nu Skin Eastern Europe Kft.:n tiedoksi 7 päivän kuluessa siitä päivästä, jolloin hän on laskun saanut. Tällaisissa tapauksissa itsenäisellä jälleenmyyjällä on oikeus kieltäytyä hyväksymästä laskua. Nu Skin Eastern Europe Kft.:llä puolestaan on velvollisuus korjata tai kirjoittaa uusi lasku viipymättä.

Vain Tsekin tasavalta: Saadakseen palkkioita Jakelijan on toimitettava Paikalliskonttorille itsenäisen jakelijan sopimuksen solmimiskauden aikana i) asianmukaisesti allekirjoitettu erillinen Paikalliskonttorista saatava valtakirja laskutusta varten, sekä ii) yksi alkuperäiskappale yritysotteesta, joka on otettu enintään 60 päivää ennen itsenäisen jakelijan sopimuksen allekirjoittamista, tai valokopio elinkeinoluovasta.

4. **Vain Belgia:** Jakelija tuntee päätöksen no ET.102.595, 19.6.2002 (yleinen päätös suoramyynnistä, Administration of the A.F.E.R., palveluyksikkö, alv-osasto). Jakelija sitoutuu noudattamaan mainitun päätöksen kaikkia määräyksiä, erityisesti koskien Jakelijan noudatettavia muodollisuuksia. Tällaisia ovat esim. Jakelijan velvollisuus säilyttää tietyt asiakirjat 10 vuoden ajan sekä toimittaa tietyille asiakkaille lasku.
5. **Nu Skin Enterprises Europe on tällä hetkellä jäsenenä seuraavissa paikallisissa suoramyöntijärjestöissä:**
 - Nu Skin Belgium N.V. on APVD:n jäsen, www.apvd.be
 - Nu Skin France S.A.R.L. on FVD:n jäsen, www.fvd.fr
 - Nu Skin Eastern Europe Kft. on Unkarin suoramyöntijärjestön jäsen, www.dsa.hu
 - Nu Skin Scandinavia A/S – Irlanti on Irlannin suoramyöntijärjestön jäsen, www.dsai.ie
 - Nu Skin Netherlands B.V. on VDV:n jäsen, www.directeverkoop.nl
 - Nu Skin Norway A/S on DF:n jäsen, www.direktesalgsforbundet.no
 - Nu Skin Scandinavia A/S – Tanska on DSF:n jäsen, www.disafo.dk
 - Nu Skin Scandinavia A/S – Ruotsi on DF:n jäsen, www.direkthandeln.org
 - Nu Skin Scandinavia A/S - UK on DSA Ltd:n jäsen, www.dsa.uk.org
6. **Turkki:** Turkin lain mukaan ovelta ovelle -myyjä ei saa veloittaa asiakkaan luottokorttia tai vaatia muuta maksua ennen kuin 7 päivää on kulunut siitä, kun i) sopimus on allekirjoitettu, jos allekirjoittaminen ja tuotteen toimitus ovat yhtäaikaista, ii) tuote on toimitettu, jos toimitus tapahtuu sopimuksen allekirjoittamisen jälkeen tai iii) sopimus on allekirjoitettu, mikäli myydään palvelua eikä tuotetta. Jos kauppa tehdään etäsopimuksen mukaisesti, Yritys voi veloittaa asiakkaan luottokorttia tai vastaanottaa maksun jo 7 päivän kuluessa.

Ovelta ovelle -myynnin menetelmiä ja periaatteita koskevan säädöksen artiklan 8 mukaan kuluttajalla on oikeus palauttaa tuote ilman maksuvelvollisuutta tai syytä 7 päivän sisällä siitä, kun i) sopimus on allekirjoitettu, jos allekirjoittaminen ja tuotteen toimitus ovat yhtäaikaista, ii) tuote on toimitettu, jos toimitus tapahtuu sopimuksen allekirjoittamisen jälkeen tai iii) sopimus on allekirjoitettu, mikäli myydään palvelua eikä tuotetta. Yrityksen on noudettava tuote 20 päivän kuluessa kaupan purkamisesta.
7. **Vain Guadeloupe ja Martinique:** Verojen lisäksi tarkoitetaan myös "octroi de mer" ja meriveroja.
8. **Vain Sveitsi:** Sakkoja ja muita rangaistuksia voidaan vaatia vain, jos niistä on erikseen määrätty.
9. **Vain Norja:** 28 päivää.

Vain Sveitsi: Irtisanomista koskeva ilmoitus tulee päteväksi sen vastaanottamisella.
10. **Vain Italia:** 30 päivää.
11. **Vain Sveitsi:** Sveitsissä asuvien Jakelijoiden Sopimuksiin sovelletaan Sveitsin lakia.

Vain Tsekin tasavalta: Osapuolet ovat sopineet, että Tsekin tasavallassa asuvien Jakelijoiden Sopimuksiin sovelletaan Unkarin lakia.
12. **Vain Sveitsi:** Irtisanomista koskeva ilmoitus tulee päteväksi sen vastaanottamisella.
13. **Vain Sveitsi:** Yritys voi rikostapauksessa ryhtyä oikeudellisiin toimenpiteisiin Jakelijan puolesta vain, jos kyseinen Jakelija siihen suostuu.



NU SKIN[®]
THE DIFFERENCE. DEMONSTRATED.™

www.nuskin europe.com