

# INNAN LANSERINGEN I INDIEN – VAD MAN FÅR och INTE FÅR GÖRA

Nu Skin Enterprises, Inc. har upplevt fantastiska framgångar och stor tillväxt när vi har expanderat in i nya marknader världen över. Dock kan det innebära många viktiga utmaningar att öppna på en ny marknad. Vi måste möta dessa utmaningar tillsammans som ett team för att säkerställa långsiktig internationell framgång. En sådan utmaning vi står inför är olämpliga förberedande marknadsaktiviteter på stängda marknader.\*

När oberoende Brand Affiliates (Affiliates) ägnar sig åt olämpliga förberedande marknadsaktiviteter på stängda marknader kan det äventyra framtiden för Nu Skins verksamhet på den marknaden. Därför bör Affiliates granska kapitel 4/avsnitt 3 i Policyer och procedurer innan de deltar i någon form av marknadsförberedande aktivitet.

Härmed ber Nu Skin er alla att avstå från att genomföra någon form av olämplig förberedande marknadsaktivitet i Indien. Även om vi på Nu Skin är mycket förväntansfulla inför lanseringen på den här marknaden är det viktigt att komma ihåg att det kan innebära en risk för företaget och era konton om företagets internationella verksamhetspolicyer inte följs. Detta gäller specifikt för Affiliates som kan riskera att förlora möjligheten att bedriva verksamhet och tjäna provision på den nya marknaden om de inte följer policyerna för förberedande marknadsaktiviteter.

Nu Skin tackar för ert fortsatta ledarskap och stöd.

## VAD DU FÅR GÖRA

- ✓ Fortsätta att bygga lokalt, men tänka globalt.
- ✓ Coacha och i lämpliga fall sponsra individer på din hemmamarknad\*\* som kan vara berättigade till att upprätta ett konto i Indien när landet räknas som en godkänd marknad.\*\*\*
- ✓ Kom ihåg att kontoöverföringar från en godkänd marknad (till Indien) inte kommer att godkännas under de första sex (6) månaderna efter att Indien öppnas.
- ✓ Förstå vad som krävs för att vara berättigad att upprätta ett Nu Skin-konto i Indien –
  - indiska medborgare med giltigt indiskt pass (eller annan statligt utfärdad legitimation); eller
  - utlandsboende indisk medborgare (NRI) med giltigt indiskt pass (eller annan statligt utfärdad legitimation); eller
  - personer med indisk bakgrund (PIO) med ett giltigt PIO-kort; eller
  - utländska medborgare i Indien (OCI) med ett giltigt OCI-kort; eller
  - en innehavare av ett giltigt affärsvisum i Indien; eller
  - en juridisk person bildad enligt Indiens lagar, med en indisk direktör bland andra krav; och
  - i varje fall, har en lokal adress och lokalt bankkonto (i Indien).
- ✓ Coacha och bygga ett team som kan påbörja arbetet så snart Indien öppnar.
- ✓ Utbilda och träna ditt team i hur man bygger upp en verksamhet i enlighet med Nu Skins policy.
- ✓ Hålla möten på en godkänd marknad med besökande deltagare från en stängd marknad (Indien).

# VAD DU INTE FÅR GÖRA

- ✘ På något sätt importera eller underlätta import av, sälja, skänka eller distribuera Nu Skins produkter eller produktprover till/i Indien.
- ✘ Använda sociala medier, flygblad, annonser eller distribuera marknadsföringsmaterial i Indien om Nu Skin, Nu Skins produkter eller Nu Skins affärsmöjligheter.
- ✘ Begära eller förhandla fram ett avtal i syfte att förbinda en medborgare eller någon som är bosatt i Indien till Nu Skins affärsmöjligheter, en viss sponsor eller viss sponsorlinje.
- ✘ Registrera medborgare eller personer som är bosatta i Indien på en godkänd marknad eller använda Brand Affiliate-avtal från en godkänd marknad för att registrera en sådan person, om medborgaren eller personen som är bosatt i Indien vid tidpunkten för avtalets tecknande inte har permanent bosättning och lagligt tillstånd att arbeta på den godkända marknaden.
- ✘ Acceptera pengar eller annan form av betalning, eller vara inblandad i någon typ av ekonomisk transaktion med någon framtida Brand Affiliate i Indien i relation till Nu Skin-produkter eller Nu Skins affärsmöjligheter.
- ✘ Hyra, leasa eller köpa inrättningar i syfte att marknadsföra Nu Skins produkter eller affärsmöjligheter i Indien.
- ✘ Registrera eller reservera NU Skins varumärken, logotyper eller handelsnamn i Indien.
- ✘ Kommunicera med statliga organ eller tjänstemän i Indien eller försöka etablera statliga kontakter av något slag i Indien.
- ✘ Registrera eller försöka säkra tillåtelse för Nu Skin-produkter i Indien.
- ✘ Hålla möten av alla slag i Indien. (inklusive virtuella möten)
- ✘ Även om Nu Skins policy just nu tillåter möten på en stängd marknad när antalet deltagare inte överstiger fem vid något tillfälle, är denna aktivitet strängt förbjuden i Indien.

\*Stängd marknad – Alla länder, marknader, territorier eller andra politiska jurisdiktioner som inte är godkända marknader.

\*\*Hemmamarknad – För enskilda individer innebär detta det land, territorium eller annan politisk jurisdiktion där de är medborgare eller lagligen bosatta och vars lands, marknads, territoriums, eller annan politisk jurisdiktions Brand Affiliate-avtal de har undertecknat. För en affärsenhet, t.ex. ett bolag, handelsföretag, aktieföretag eller någon annan form av företagsorganisation, så är det fråga om det land, territorium eller annan politisk jurisdiktion där affärsenheten lagligen har bildats och där varje enskild person med nyttjanderätt i affärsenheten har tillbörliga, lagliga tillstånd att bedriva verksamhet och vars lands, marknads, territoriums eller annan politisk jurisdiktions Brand Affiliate-avtal affärsenheten har undertecknat.

\*\*\*Godkänt land – Alla länder eller annan geografisk marknad som skriftligen officiellt har angetts av Nu Skin som verksamhetstillgängligt för alla Brand Affiliates.