

# INDIA PRE-MARKETINGACTIVITEITEN WEL DOEN en NIET DOEN

Nu Skin Enterprises, Inc. heeft opmerkelijke successen behaald en groei doorgemaakt naarmate we hebben uitgebreid naar nieuwe markten over de hele wereld. Marktopeningen kunnen echter gepaard gaan met belangrijke uitdagingen. We moeten deze uitdagingen als een solidair team aangaan om ons internationale succes op de lange termijn te verzekeren. Een van de uitdagingen waarmee we worden geconfronteerd, zijn ongepaste voorbereidende marketingactiviteiten in Ongeopende Markten.\*

Wanneer onafhankelijke Brand Affiliates (Affiliates) zich bezighouden met ongepaste pre-marketingactiviteiten in Ongeopende Markten, kan dat de toekomstige werkzaamheden van Nu Skin in die markt in gevaar brengen. Daarom moeten Affiliates hoofdstuk 4/sectie 3 van het beleid en de procedures nalezen voordat zij deelnemen aan pre-marketingactiviteiten in welke vorm dan ook.

Voor nu vraagt Nu Skin om uw medewerking bij het voorkomen van ongepaste pre-marketingactiviteiten in India. Hoewel Nu Skin bijzonder enthousiast is over deze markt, dient u zich ervan bewust te zijn dat een schending van het internationale bedrijfsbeleid een risico kan vormen voor het bedrijf en voor uw account. In het bijzonder brengen Affiliates die het pre-marketingbeleid overtreden hun vermogen om deel te nemen aan en commissies te ontvangen in de nieuwe markt in gevaar.

Nu Skin wil u graag bedanken voor uw voortdurende leiderschap en ondersteuning.

## WEL DOEN

- ✓ Doorgaan met lokaal bouwen, maar wereldwijd denken.
- ✓ Personen in uw vestigingsland \*\*coachen en, waar gepast, sponsoren die mogelijk in aanmerking komen om een account in India op te zetten wanneer het land is aangewezen als een Bevoegde Markt.\*\*\*
- ✓ Onthoud dat accountoverdrachten vanaf een Bevoegde Markt (naar India) pas zes (6) maanden na het openen van de markt in India zullen worden goedgekeurd.
- ✓ De geschiktheidsvereisten begrijpen voor het opzetten van een Nu Skin-account in India:
  - inwoners van India met een geldig Indiaas paspoort (of ander door de overheid uitgegeven identiteitsbewijs); of
  - niet-inwoners van India (NRI) met een geldig Indiaas paspoort (of ander door de overheid uitgegeven identiteitsbewijs); of
  - personen van Indiase afkomst (PIO) met een geldige PIO-kaart; of
  - burgers van Indiase overzeese gebieden (OCI) met een geldige OCI-kaart; of
  - personen met een geldig zakenvisum in India; of
  - een rechtspersoon volgens Indiaas recht, met onder andere een Indiase directeur; en
  - in alle gevallen met een lokaal adres en een lokale bankrekening (in India).
- ✓ Een team coachen en bouwen dat meteen een vliegende start kan maken zodra India opengaat.
- ✓ Uw team leren en trainen hoe zij een bedrijf kunnen opbouwen in overeenstemming met het Nu Skin-beleid.
- ✓ Organiseer bijeenkomsten in een Bevoegde Markt met personen die vanuit een Ongeopende Markt (India) op bezoek komen.

# NIET DOEN

- × Nu Skin-producten of monsters van Nu Skin-producten importeren of de import faciliteren, deze producten/monsters verkopen, weggeven of distribueren op ongeacht welke manier in India.
- × Sociale media, flyers, advertenties gebruiken of promotiematerialen distribueren in India met betrekking tot Nu Skin, Nu Skin-producten of de Nu Skin-businessopportunity.
- × Overeenkomsten aanvragen of onderhandelen met als doel een burger of inwoner van India te binden aan een Nu Skin-businessopportunity, een specifieke Sponsor of een bepaalde sponsorschapslijn.
- × Burgers of inwoners van India registreren in een Bevoegde Markt of overeenkomsten voor Brand Affiliates van een Bevoegde Markt gebruiken om dergelijke personen in te schrijven, tenzij de burger of inwoner van India op het moment van registreren daar zijn/haar permanente woonplaats en de wettelijke toestemming heeft om te werken in de Bevoegde Markt.
- × Geld of andere tegenprestaties accepteren of betrokken zijn bij financiële transacties met een potentiële Brand Affiliate in India met betrekking tot Nu Skin-producten of de Nu Skin-businessopportunity.
- × Faciliteiten huren, leasen of kopen met als doel de Nu Skin-producten of de businessopportunity te promoten in India.
- × Handelsmerken, logo's, handelsnamen of merknamen van Nu Skin registreren of reserveren in India.
- × Contact leggen met overheidsinstanties of -functionarissen in India om te proberen enige vorm van overheidscontacten op te zetten in India.
- × Nu Skin-producten registreren of proberen goedkeuring te krijgen voor Nu Skin-producten in India.
- × Vergaderingen van welke aard ook houden in India. (inclusief virtuele vergaderingen)
- × Hoewel het Nu Skin-beleid op dit moment bijeenkomsten in een Ongeopende Markt toestaat wanneer het aantal deelnemers aan een bepaalde bijeenkomst niet meer is dan vijf personen, is deze activiteit ten strengste verboden in India.

\*Ongeopende Markt: een land, markt, grondgebied of ander politiek rechtsgebied dat geen Bevoegde Markt is.

\*\*Vestigingsland: als je een natuurlijke persoon bent, dan is dit het land, de markt, het grondgebied of een ander politiek rechtsgebied waarvan u inwoner bent of waarin u rechtmatig verblijft en waarvoor u de overeenkomst voor Brand Affiliates van dat land, die markt, dat grondgebied of een ander politiek rechtsgebied hebt uitgevoerd. Als u een rechtspersoon bent, zoals een naamloze vennootschap, vennootschap onder firma of vennootschap met beperkte aansprakelijkheid of elke andere vorm van handelsorganisatie, verwijst het naar het land, de markt, het grondgebied of ander politiek rechtsgebied waarin elke persoon met een winstbelang in de rechtspersoon de juiste wettelijke bevoegdheid heeft om zaken te doen en waarvoor je de overeenkomst voor Brand Affiliates van dat land, die markt, dat grondgebied of een ander politiek rechtsgebied hebt uitgevoerd.

\*\*\*Bevoegde Markt: elk land of andere geografische markt dat/die door Nu Skin schriftelijk is aangewezen als officieel geopend voor zakelijke activiteiten voor alle Brand Affiliates.