

# RETNINGSLINJER FOR FORBEREDENDE MARKETING I INDIEN

Nu Skin Enterprises, Inc. har oplevet betydelig succes og vækst i takt med, at vi har udvidet til nye markeder i hele verden. Markedsåbninger kan dog medføre mange vigtige udfordringer. Vi skal møde disse udfordringer som et team for at sikre vores internationale succes på langt sigt. En sådan udfordring, som vi står over for, er upassende forberedende marketingaktiviteter på uåbnede markeder.\*

Hvis uafhængige Brand Affiliates (Affiliates) udøver upassende forberedende marketingaktiviteter på uåbnede markeder, står fremtiden af Nu Skins drift i det gældende marked på spil. Derfor skal Affiliates gennemgå kapitel 4/afsnit 3 i Politikkerne og Procedurerne, før de deltager i enhver form for forberedende marketingaktivitet.

På nuværende tidspunkt beder Nu Skin om dit samarbejde for at undgå upassende forberedende marketingaktiviteter i Indien. Nu Skin er spændt på at komme ud på dette marked, men vi beder dig om at huske, at enhver overtrædelse af virksomhedens internationale forretningspolitikker kan bringe virksomheden og din konto i fare. Særligt risikerer Affiliates, som krænker forberedende markedspolitikker, deres mulighed for at deltage og modtage provisioner på det nye marked.

Nu Skin takker dig for dit fortsatte lederskab og din fortsatte støtte.

## DET SKAL DU GØRE

- ✓ Fortsæt med at opbygge lokalt, mens du tænker globalt.
- ✓ Coach og, hvis det er relevant, sponsorer individer på det marked, hvor du er bosat\*\*, som måske er kvalificerede til at etablere en konto i Indien, når det bliver udpeget som et autoriseret marked.\*\*\*
- ✓ Husk, at kontooverførsler fra et autoriseret marked (til Indien) ikke godkendes i en periode på seks (6) måneder, efter Indien åbner.
- ✓ Forstå kvalifikationsbetingelserne for at etablere en Nu Skin-konto i Indien-
  - Borgere i Indien, som har et gyldigt indisk pas (eller et andet offentligt udstedt ID), eller
  - Udeboende indere, som har et gyldigt indisk pas (eller et andet offentligt udstedt ID), eller
  - Personer med indisk oprindelse, som har et gyldigt PIO-kort (Persons of Indian Origins), eller
  - Borgere i Indien, som bor i udlandet, og som har et gyldigt OCI-kort (Overseas Citizens of India), eller
  - En indehaver af et gyldigt forretningsvisum i Indien, eller
  - En juridisk enhed dannet i henhold til Indiens love, med en indisk direktør samt andre krav, og
  - I alle tilfælde har en lokal adresse og bankkonto (i Indien)
- ✓ Coach og opbyg et team, der kan gå direkte i gang, når Indien åbner.
- ✓ Uddan og træn dit team i at opbygge en forretning, som er i overensstemmelse med Nu Skin-politik.
- ✓ Afhold møder i et autoriseret marked med besøgende fra et uåbnet marked (Indien).

# DET SKAL DU UNDLADE AT GØRE

- × Undlad at importere eller facilitere importen af, sælge, uddele gratis eller distribuere Nu Skin-produkter eller prøver af Nu Skin-produkter i Indien.
- × Brug ikke sociale medier, flyere, annoncer, eller distribuer kampagnematerialer i Indien, der relaterer til Nu Skin, Nu Skin-produkter eller Nu Skin-forretningsmuligheden.
- × Undlad at hverve eller forhandle om en aftale med det formål at forpligte en borger eller en person, der er bosiddende, i Indien til Nu Skin-forretningsmuligheden, en bestemt sponsor eller sponsorat.
- × Tilmeld ikke borgere eller personer, der er bosiddende, i Indien på et autoriseret marked, og brug ikke Brand Affiliate-aftaler fra et autoriseret marked til at tilmelde sådanne personer, med mindre borgeren eller personen, der er bosiddende, i Indien på tilmeldingstidspunktet har fast bopæl og juridisk tilladelse til at arbejde på det autoriserede marked.
- × Tag ikke imod penge eller andre hensyn, og tag ikke del i nogen økonomiske transaktioner med mulige Brand Affiliates i Indien, der relaterer til Nu Skin-produkter eller Nu Skin-forretningsmuligheden.
- × Undlad at leje, lease eller købe faciliteter med det formål at promovere Nu Skin-produkterne eller -forretningsmuligheden i Indien.
- × Undlad at registrere eller reservere Nu Skin-varemærker, -logoer, -varebetegnelser eller -mærkenavne i Indien.
- × Indgå ikke i dialog med myndigheder eller embedsmænd i Indien, og prøv ikke at etablere regeringskontakter af nogen art i Indien.
- × Undlad at registrere eller prøve at få godkendelse af Nu Skin-produkter i Indien.
- × Hold møder af enhver art i Indien (inklusive virtuelle møder).
- × Selvom Nu Skin-politik på nuværende tidspunkt tillader møder i et uåbnet marked, hvis antallet af deltagere ikke overstiger fem deltagere på et givent møde, så er denne aktivitet strengt forbudt i Indien.

\*Uåbnet marked- Ethvert land, marked, område eller anden politisk jurisdiktion, som ikke er et autoriseret marked.

\*\*Marked, hvor man er bosat- Hvis du er en person, er det landet, markedet, området eller anden politisk jurisdiktion, hvor du er borger eller har en lovlige bopæl, og hvor du har udført den Brand Affiliate-aftale, som er gældende i det givne land, marked, område eller anden politisk jurisdiktion. Hvis du er en forretningsenhed, såsom en virksomhed, et partnerskab, aktieselskab eller en anden form for forretningsorganisation, er det landet, markedet, området eller en anden politisk jurisdiktion, hvor du er retsmæssigt forpligtet, og hvor hver person, som har en økonomisk fordel i forretningsenheden, har retsmæssig tilladelse til at drive forretning, og hvor du har udført den Brand Affiliate-aftale, som er gældende i det givne land, marked, område eller anden politisk jurisdiktion.

\*\*\*Autoriseret marked- Ethvert land eller andet geografisk marked, som er blevet skriftligt udpeget af Nu Skin som officielt åbent for handel for alle Brand Affiliates.