

Nu Skin Enterprises, Inc. đã đạt được thành công và tăng trưởng đáng kể khi chúng tôi mở rộng sang các thị trường mới trên toàn thế giới. Tuy nhiên, việc mở cửa thị trường có thể mang lại nhiều thách thức quan trọng. Chúng ta phải giải quyết những thách thức này với tư cách là một đội gắn kết để đảm bảo thành công lâu dài trên trường quốc tế. Một thách thức mà chúng tôi phải đối mặt là hoạt động tiền thị trường không phù hợp ở Thị trường chưa mở.*

Khi Nhà Liên Kết Thương Hiệu độc lập tham gia vào các hoạt động không phù hợp tại các Thị trường chưa mở, tương lai của sự hoạt động Nu Skin tại thị trường đó có thể gặp rủi ro. Vì vậy, các Nhà Liên Kết Thương Hiệu nên xem lại Chương 4 mục 3 của Quy tắc hoạt động trước khi tham gia vào bất kỳ loại hoạt động tiếp thị nào.

Tại thời điểm này, Nu Skin yêu cầu sự hợp tác của bạn để tránh các hoạt động không phù hợp trước khi đưa ra thị trường ở Ấn Độ. Mặc dù Nu Skin rất hào hứng với thị trường này nhưng hãy nhớ rằng bất kỳ vi phạm nào đối với chính sách Kinh doanh Quốc tế của công ty đều có thể khiến công ty và tài khoản của bạn gặp rủi ro. Cụ thể, các Nhà Liên Kết Thương Hiệu vi phạm chính sách về tiếp thị tiền thị trường sẽ gặp rủi ro về khả năng tham gia và nhận hoa hồng tại thị trường mới.

Nu Skin cảm ơn bạn vì sự lãnh đạo và hỗ trợ liên tục của bạn.

ẤN ĐỘ - TIẾP THỊ TRƯỚC

Những điều NÊN và KHÔNG NÊN



NÊN

- Tiếp tục xây dựng địa phương nhưng có tư duy toàn cầu
- Huấn luyện và khi thích hợp thì bảo trợ trong Thị trường thường trú của bạn**, những người có thể có đủ điều kiện sẽ lập tài khoản ở Ấn Độ, tài khoản đó sẽ được chỉ định là Thị trường ủy quyền.***
- Hãy nhớ rằng việc chuyển tài khoản từ Thị trường được ủy quyền (vào Ấn Độ) sẽ không được phê duyệt trong khoảng thời gian sáu (6) tháng sau khi Ấn Độ mở cửa
- Các điều kiện để thiết lập tài khoản Nu Skin ở Ấn Độ-
 - Công dân Ấn Độ có hộ chiếu Ấn Độ hợp lệ (hoặc giấy tờ tùy thân khác do chính phủ cấp); hoặc
 - Người Ấn Độ không thường trú (NRI) có hộ chiếu Ấn Độ hợp lệ (hoặc giấy tờ tùy thân khác do chính phủ cấp); hoặc
 - Người gốc Ấn Độ (PIO) có thẻ PIO hợp lệ; hoặc
 - Công dân nước ngoài của Ấn Độ (OCI) có thẻ OCI hợp lệ; hoặc
 - Người có thị thực kinh doanh hợp lệ ở Ấn Độ; hoặc
 - Một pháp nhân được thành lập theo luật của Ấn Độ, với một giám đốc là người Ấn Độ và các yêu cầu khác; Và
 - Trong mọi trường hợp, phải có địa chỉ và tài khoản ngân hàng địa phương (ở Ấn Độ)
- Huấn luyện và xây dựng một đội có thể bắt đầu hoạt động khi Ấn Độ khai mạc
- Dạy và đào tạo nhóm của bạn cách xây dựng doanh nghiệp theo chính sách của Nu Skin
- Tổ chức các cuộc họp tại Thị trường được ủy quyền với các cá nhân đến thăm từ Thị trường chưa mở cửa (Ấn Độ).



KHÔNG NÊN

- Nhập khẩu hoặc tạo điều kiện thuận lợi cho việc nhập khẩu, bán, tặng hoặc phân phối Sản phẩm Nu Skin hoặc mẫu Sản phẩm Nu Skin vào Ấn Độ dưới bất kỳ hình thức nào
- Sử dụng phương tiện truyền thông xã hội, tờ rơi, quảng cáo hoặc phân phối tài liệu quảng cáo ở Ấn Độ về Nu Skin, Sản phẩm Nu Skin hoặc cơ hội kinh doanh Nu Skin
- Kêu gọi hoặc đàm phán bất kỳ thỏa thuận nào nhằm mục đích cam kết đưa công dân hoặc cư dân ở Ấn Độ tham gia vào cơ hội kinh doanh của Nu Skin, Nhà tài trợ cụ thể hoặc dòng tài trợ cụ thể
- Đăng ký công dân hoặc cư dân Ấn Độ tại Thị trường được ủy quyền hoặc sử dụng Thỏa thuận liên kết thương hiệu từ Thị trường được ủy quyền để đăng ký những người đó, trừ khi công dân hoặc cư dân Ấn Độ, tại thời điểm đăng ký, có hộ khẩu thường trú và giấy phép làm việc hợp pháp trong thị trường được ủy quyền
- Nhận tiền hoặc sự cân nhắc khác hoặc tham gia vào bất kỳ giao dịch tài chính nào với bất kỳ Nhà Liên Kết Thương Hiệu tiềm năng nào ở Ấn Độ liên quan đến Sản phẩm Nu Skin hoặc cơ hội kinh doanh của Nu Skin
- Thuê, cho thuê hoặc mua cơ sở vật chất nhằm mục đích quảng bá Sản phẩm Nu Skin hoặc cơ hội kinh doanh tại Ấn Độ
- Đăng ký hoặc bảo lưu nhãn hiệu, logo, tên thương mại hoặc tên thương hiệu Nu Skin ở Ấn Độ
- Tương tác với các tổ chức hoặc quan chức chính phủ ở Ấn Độ hoặc cố gắng thiết lập bất kỳ mối liên hệ nào với chính phủ ở Ấn Độ
- Đăng ký hoặc cố gắng đảm bảo sự chấp thuận cho Sản phẩm Nu Skin ở Ấn Độ
- Tổ chức bất kỳ cuộc họp nào ở Ấn Độ (bao gồm cả cuộc họp ảo)
- Mặc dù chính sách của Nu Skin hiện cho phép các cuộc họp ở một thị trường chưa mở cửa mà số lượng người tham dự tại bất kỳ cuộc họp nào không vượt quá năm, nhưng hoạt động này bị nghiêm cấm ở Ấn Độ

*Thị trường chưa mở - Bất kỳ quốc gia, thị trường, lãnh thổ hoặc khu vực pháp lý chính trị nào khác không phải là Thị trường được ủy quyền.

**Thị trường thường trú- Nếu bạn là cá nhân thì đó là quốc gia, thị trường, lãnh thổ hoặc khu vực tài phán chính trị khác mà bạn là công dân hoặc cư dân hợp pháp và Thỏa thuận liên kết thương hiệu của quốc gia, thị trường, lãnh thổ hoặc khu vực tài phán chính trị khác của quốc gia đó bạn đã thực hiện. Nếu bạn là một Thực thể Kinh doanh, chẳng hạn như một công ty, công ty hợp danh, công ty trách nhiệm hữu hạn hoặc bất kỳ hình thức tổ chức kinh doanh nào khác thì đó là quốc gia, thị trường, lãnh thổ hoặc khu vực pháp lý chính trị khác nơi bạn được thành lập hợp pháp và tại đó mỗi bên người có Lợi ích có lợi trong Thực thể Kinh doanh có giấy phép hợp pháp thích hợp để tiến hành kinh doanh và Thỏa thuận Nhà Liên kết Thương hiệu của quốc gia, thị trường, lãnh thổ hoặc khu vực pháp lý chính trị khác mà bạn đã ký kết.

***Thị trường được ủy quyền-Bất kỳ quốc gia hoặc thị trường địa lý nào khác được Nu Skin chỉ định bằng văn bản là chính thức mở cửa kinh doanh cho tất cả các Nhà Liên Kết Thương hiệu.