

DVD,... Xem định nghĩa của "Tài Liệu Hỗ Trợ Kinh Doanh", Phụ Lục A của Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin.

Để bảo vệ sự toàn vẹn của hệ thống và đảm bảo rằng Tài Liệu Hỗ Trợ Kinh Doanh và Dịch Vụ chỉ được sản xuất, sử dụng và phân phối bởi các Nhà Phân Phối giàu kinh nghiệm và kiến thức liên quan đến Nu Skin và các Sản Phẩm, chỉ Nhà Phân Phối Đạt Danh Hiệu Blue Diamond có thể sản xuất, sử dụng và phân phối Tài Liệu Hỗ Trợ Kinh Doanh và Dịch Vụ riêng của họ. Vui lòng xem Chương 3, Mục 4.1.

Báo chí địa phương là nơi hoàn hảo để đăng mẫu quảng cáo về Sản phẩm Chống lão hóa – Tôi có thể đặt quảng cáo trên báo chí để mô tả Sản Phẩm và cơ hội kinh doanh không?

Hãy ghi nhớ rằng bán hàng trực tiếp là việc bán hàng trực tiếp từ người này qua người khác. Bạn không thể sử dụng bất kỳ phương tiện truyền thông hoặc quảng cáo truyền thông diện rộng, bao gồm cả báo chí địa phương, để tiếp thị Sản Phẩm. Điều này cũng bao gồm quảng cáo truyền thông đại chúng trên Internet, câu chuyện tin tức hoặc những mẫu khuyến mãi trên chương trình truyền hình, tin thời sự, chương trình giải trí, quảng cáo internet,... Vui lòng xem Chương 3, Mục 5.1.

Bạn có thể đặt những mẫu quảng cáo về cơ hội kinh doanh một cách khái quát trong giới hạn cho phép theo kiểu loại quảng cáo nhưng phải tuân thủ theo Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin.

Tôi có thể xuất hiện trên chương trình truyền hình địa phương buổi sáng để quảng cáo cho Nu Skin và Sản phẩm của Nu Skin không? Tôi có thể trả lời phỏng vấn cho báo chí cộng đồng không?

Bạn không thể tiếp thị Sản Phẩm hoặc cơ hội thông qua việc trả lời phỏng vấn với báo chí, truyền thông công cộng, tin tức, hoặc bất kỳ nguồn thông tin công nghiệp, thương mại, thông tin công cộng nào, nếu không được cho phép bằng văn bản bởi Nu Skin. Tất cả câu hỏi hoặc liên lạc với phương tiện truyền thông sẽ được chuyển ngay lập tức cho Nu Skin bằng cách gọi tới [(08) 3932 4300]. Vui lòng xem Chương 3, Mục 5.1 và 5.2 để biết thêm chi tiết.

Tôi có thể sử dụng Internet để quảng bá công việc kinh doanh Nu Skin của tôi?

Chúng tôi đồng ý rằng Internet cung cấp cơ hội tuyệt vời để tuyên truyền hình ảnh tích cực về Nu Skin và cung cấp thông tin về công ty cũng như Sản Phẩm. Vui lòng xem Phần 7 của Chương 3 liên quan tới việc tiếp thị Nu Skin và Sản Phẩm trên Internet.

Tuy nhiên, vui lòng lưu ý là bạn có thể sử dụng Internet, bao gồm mạng xã hội, blogs, ứng dụng của mạng xã hội, và các trang khác có nội dung dựa trên sự tham gia của người sử dụng và người sử dụng vận hành nội dung, diễn đàn, bảng tin nhắn, blog, wiki và buu thiếp (ví dụ: Facebook, Twitter, Flickr,...) để (1) quảng bá những thông tin cơ bản về Nu Skin hoặc sự hợp tác của bạn với Nu Skin, (2) những người sử dụng trực tiếp Trang Mạng Tiếp Thị Nu Skin hoặc Trang Mạng Tiếp Thị của Nhà Phân Phối Blue Diamond đã đăng ký và (3) đưa những Tài Liệu Hỗ Trợ Kinh Doanh được Nu Skin chấp thuận để gửi lên các trang blog cá nhân hoặc mạng xã hội, **tuy nhiên, với điều kiện là các phương tiện truyền thông này phải là (i) bổ sung cho cách**

sử dụng chính của những trang diễn đàn, blog, bảng, wiki hoặc buu thiếp đó hoặc bất kể dạng nào của việc sử dụng internet, và (ii) không phải là Trang Mạng Tiếp Thị. Vui lòng xem Chương 3, Mục 7.2.

Tôi quay phim cuộc hội thảo về cơ hội kinh doanh với Người Bảo Trợ của tôi. Tôi có thể gửi nó lên Youtube?

Bạn không thể gửi bất kỳ đoạn video hoặc nội dung ghi âm nào được tạo ra bởi, sản xuất bởi, thuộc về hoặc liên quan đến (i) Nu Skin, Sản Phẩm, Chính Sách Trả Thường hoặc Nhà Phân Phối, hoặc (ii) bạn hoặc bất kỳ bên thứ ba, trên bất kỳ website nào trừ khi bạn nhận được sự cho phép trước bằng văn bản của Nu Skin hoặc việc đưa thông tin này được cho phép đặc biệt theo Mục 7.5 của Chương 3. Lý do của quy định này là đôi khi những vấn đề được nói hoặc trình bày tại thời điểm đó có thể là ý kiến hay nhưng thực tế, hoặc có thể gây hiểu nhầm hoặc diễn đạt nhầm sự thật, và chúng tôi không muốn chúng được gửi lên Internet trước khi chúng được xem xét và chỉnh sửa chính xác. Vui lòng xem Chương 3, Mục 7.5.

THAY ĐỔI NGƯỜI BẢO TRỢ

Tôi có một người bạn học đã đăng ký là Nhà Phân Phối. Tôi gặp cô ấy tại một buổi họp và phát hiện chúng tôi đều là Nhà Phân Phối. Cô ấy muốn đăng ký làm tuyến dưới của tôi. Cô ấy có thể làm ngay lập tức không, vì chúng tôi là bạn và có thể làm việc với nhau tốt hơn?

Bạn không thể khuyến khích, lôi kéo, hoặc có hình thức hỗ trợ khác đối với Nhà Phân Phối khác để họ thay đổi Người Bảo Trợ. Vui lòng xem Chương 4, Mục 2.2. Nếu cô ấy muốn được bạn bảo trợ, thì cô ấy phải chấm dứt Vai Trò Nhà Phân Phối hiện tại của cô ấy, dừng việc kinh doanh trong khoảng thời gian cần thiết sau đó đăng ký làm tuyến dưới của bạn. Vui lòng xem Chương 1, Mục 3.3.

KINH DOANH TẠI CÁC QUỐC GIA MÀ NU SKIN CHƯA HOẠT ĐỘNG

Tôi có thể quảng cáo cơ hội kinh doanh Nu Skin và bán các Sản Phẩm ở một quốc gia mà Nu Skin chưa chính thức hoạt động ("Quốc Gia Nu Skin Chưa Hoạt Động") được không?

Điều này liên quan tới "hoạt động tiến tiếp thị". Nếu một quốc gia hoặc thị trường là Quốc Gia Nu Skin Chưa Hoạt Động thì bạn bị hạn chế cung cấp danh thiếp và tiến hành, tổ chức hoặc tham gia các cuộc họp mà số người tham gia được gặp gỡ, bao gồm bạn, không quá 5 người. Hãy cung cấp những kết quả tiềm năng cho Nu Skin, có một vài hạn chế bổ sung quan trọng được đề cập ở Chương 4, Mục 3.

BÁN SẢN PHẨM CỦA BÊN THỨ BA CHO HỆ THỐNG TUYẾN DƯỚI CỦA TÔI

Tôi sở hữu một Tổ Chức Cấp Dưới, và tôi có thể tiếp thị sản phẩm khác (ngoài các Sản Phẩm Nu Skin) cho họ được không?

Hệ thống Tuyến Dưới của bạn là tài sản được sở hữu bởi Nu Skin. Theo đó, bạn không được, bằng bất kỳ hình thức nào, trực tiếp hay gián tiếp, quảng cáo, tiếp thị hoặc bán sản phẩm hoặc dịch vụ của bất kỳ Pháp Nhân Kinh Doanh hoặc cá nhân nào khác cho hệ thống trừ khi bạn đã có sẵn các quan hệ thương mại với Nhà Phân Phối trước khi bạn trở thành Nhà Phân Phối của Nu Skin. Vui lòng xem Chương 5, Mục 1.

CÁC ĐIỀU LỆ DÀNH CHO NHÀ PHÂN PHỐI CỦA NU SKIN

Tôi đang làm việc với một tổ chức kinh doanh với những hoạt động Làm Vì Những Điều Tốt Đẹp trên toàn thế giới. Tôi sẽ thực hiện điều này bằng cách mang đến những cơ hội kinh doanh tuyệt vời cho mọi người xung quanh. Tôi sẽ hỗ trợ cho các Nhà Phân Phối cùng làm việc với mình, các khách hàng sử dụng sản phẩm, các cổ đông và các nhân viên của Nu Skin trên tinh thần giúp cho cuộc sống của tất cả mọi người trở nên tốt đẹp hơn.

Để làm điều này, tôi sẽ không ngừng vươn tới sự hoàn thiện bằng cách tự rèn luyện, trao đổi đạo đức và sự chuyên nghiệp trong kinh doanh

- Tôi sẽ luôn nuôi dưỡng tinh thần tôn trọng và niềm vui trong công việc
- Tôi sẽ làm những việc sau:

LÀ MỘT NHÀ PHÂN PHỐI, Ở BẤT KÌ DANH HIỆU NÀO

- Tôi sẽ luôn hành động tuân theo các nguyên tắc về sự liêm chính và trung thực. Tôi sẽ giúp tạo ra một môi trường hợp tác và tôn trọng giữa công ty, Nhà Phân Phối và các đối thủ, tạo nên một môi trường hoàn hảo cho việc phát triển kinh doanh.
- Tôi sẽ luôn tuân thủ các Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối của Nu Skin cũng như các Nguyên Tắc Đạo Đức của Hiệp Hội Bán Hàng Trực Tiếp.
- Tôi sẽ luôn hoàn thiện các tiêu chuẩn về nghề nghiệp. Tôi sẽ hiểu biết tường tận về sản phẩm cũng như các kỹ năng bán hàng và bảo trợ.
- Tôi sẽ là người đại diện trung thực và chuyên nghiệp cho các sản phẩm cũng như các cơ hội kinh doanh được mang đến từ Nu Skin.
- Tôi sẽ không đại diện, không bán sản phẩm hay làm bất kì điều gì không chính xác hoặc không đúng sự thật.
- Tôi sẽ không có được những khoản thu nhập cố định bảo đảm vì tôi biết rằng thu nhập sẽ thay đổi và phụ thuộc vào thời gian và sự nỗ lực mà tôi đầu tư vào.
- Tôi sẽ thiết lập những kỷ lục cho riêng mình về sự thành công và thịnh vượng.
- Tôi sẽ tự nguyện tham gia các lớp huấn luyện.

LÀ MỘT EXECUTIVE (QUẢN TRỊ VIÊN)

- Tôi sẽ không làm bất kì việc gì ảnh hưởng đến lợi ích lâu dài của Nu Skin và của bản thân mình như việc lôi kéo, dụ dỗ các thành viên của nhóm khác làm việc cho mình, thay đổi tuyến, trữ hàng, bán phá giá hay nói sai sự thật về tính năng sản phẩm và thu nhập từ việc kinh doanh.
- Tôi sẽ không khuyến khích hay hỗ trợ bất kì Nhà Phân Phối nào trong việc thay đổi Người bảo trợ.

LÀ MỘT NGƯỜI LÃNH ĐẠO

- Tôi sẽ ủng hộ tinh thần cạnh tranh công bằng và sẽ là tấm gương tốt trong việc thực hiện điều này.
- Tôi sẽ không tham gia bất kì công ty Bán Hàng Trực Tiếp nào khác cũng như sẽ không trực tiếp hay gián tiếp bán sản phẩm cho các đối thủ cạnh tranh của Nu Skin.
- Tôi sẽ không bán hay mang sản phẩm đến các thị trường chưa chính thức mở cửa. Tôi cũng sẽ không bán hay khuyến khích việc bán sản phẩm ở các thị trường chưa được cấp phép.

Dù có bất kì thử thách nào ở phía trước, tôi vẫn sẽ luôn tự tin. Vì chỉ như thế tôi mới có thể tạo nên được sự thành công trong sự nghiệp kinh doanh với Nu Skin và đạt được những thành tựu cho riêng mình.



NU SKIN
DISCOVER THE BEST YOU™

CÁC ĐIỂM NỔI BẬT CẦN LƯU Ý TRONG QUY TẮC HOẠT ĐỘNG ÁP DỤNG CHO NHÀ PHÂN PHỐI

DISCOVER THE BEST YOU™

© Bản quyền thuộc về Công ty TNHH Nu Skin Enterprises Việt Nam Địa chỉ: 201 Nam Kỳ Khởi Nghĩa, P7, Q3, HCM. Điện thoại: (08) 3932 4300 Fax: (08) 3932 0311 www.nuskin.com.vn

BẢN TÓM TẮT QUY TẮC HOẠT ĐỘNG ÁP DỤNG CHO NHÀ PHÂN PHỐI NU SKIN

Sau đây là một bản mô tả tóm lược về công ty và các cơ hội kinh doanh của công ty, và một bản tóm tắt các Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin mà các Nhà Phân Phối thường đặt câu hỏi nhiều nhất. Vui lòng đọc kỹ cả bản mô tả của Nu Skin và bản tóm tắt .

Các Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin này mô tả các quyền và nghĩa vụ của Nhà Phân Phối độc lập của Nu Skin đọc lập. Để biết thêm chi tiết, xin vui lòng xem bản hoàn chỉnh Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin của chúng tôi trong đĩa CD-ROM. Để hỗ trợ bạn hiểu rõ quyền lợi và hướng dẫn bạn trong hoạt động kinh doanh của mình, bản tóm tắt này sử dụng phương pháp phổ biến "Các Câu Hỏi Thường Gặp" để mô tả tóm lược một số quy tắc của chúng tôi.

Mặc dù Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin dường như được thể hiện theo hướng chúng tôi đang hạn chế năng lực kinh doanh của bạn, nhưng xin vui lòng lưu ý rằng các quy tắc này là nhằm bảo vệ bạn, các Nhà Phân Phối, khách hàng và công ty. Các Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin này dựa trên quy định pháp luật hiện hành và "thực tiễn đáng tin cậy" trong ngành nhằm mang đến cho bạn cơ hội kinh doanh lâu dài.

CHÀO MỪNG BẠN ĐẾN VỚI NU SKIN VÀ CÔNG VIỆC BÁN HÀNG TRỰC TIẾP

Cảm ơn bạn đã tham gia Đội Ngũ Thành Viên Nu Skin. Nu Skin là một công ty bán hàng trực tiếp đưọc thành lập tại Hoa Kỳ năm 1984, và kể từ đó, phát triển cơ hội kinh doanh trên toàn thế giới với các hoạt động tại hơn 54 thị trường khác nhau. Là một công ty bán hàng trực tiếp, chúng tôi kinh doanh các sản phẩm dinh dưỡng và chăm sóc cá nhân chất lượng cao, tư vấn trực tiếp không thông qua một đại điểm bán lẻ cố định nào mà chỉ thông qua những đại diện bán hàng độc lập – chính là các bạn - Nhà Phân Phối của Nu Skin!

Chúng tôi tự hào cung cấp cho các bạn và khách hàng các sản phẩm giúp nâng cao chất lượng sống chủ yếu là các sản phẩm chống lão hóa - cũng như mang đến cho bạn cách kiểm thêm thu nhập tuyệt vời hoặc khi bạn đã lựa chọn, tập trung vào kinh doanh và xem Nu Skin như một công việc toàn thời gian. Hãy nhớ rằng, giống như bất kỳ công việc kinh doanh chính thức nào khác, Nu Skin đòi hỏi một sự làm việc chăm chỉ. Đây không phải là "việc kiếm tiền dễ dàng", bạn sẽ không "làm giàu nhanh chóng" và không có một bảo đảm nào cho sự thành công.

Đối với những người thiết lập mục tiêu thực tế và thích công việc kinh doanh linh hoạt, có thể làm việc tại nhà, cơ hội bán hàng trực tiếp của chúng tôi thỏa mãn tất cả những điều này. Nu Skin cho bạn sự lựa chọn, và chính bạn quyết định những cơ hội nào của Nu Skin là phù hợp với bạn. Đối với một số người, cơ hội này có thể là làm việc một vài giờ một tuần và kiếm thêm nguồn thu nhập khiêm tốn để có thể thanh toán một số hóa đơn chi tiêu. Mặt khác, một số bạn có thể nhìn thấy cơ hội kinh doanh của chúng tôi như là một công việc toàn thời gian, đòi hỏi một cam kết ít nhất 40 giờ hoặc nhiều hơn mỗi tuần với mục tiêu (i) bán lẻ các sản phẩm, và (ii) phát triển một mạng lưới tuyển dưới mà bạn sẽ là người đào tạo và hướng dẫn để giúp họ thành công. Một điều quan trọng cần nhớ là, trong hầu hết các trường hợp, các Nhà Phân Phối Nu Skin đang kiếm thu nhập

toàn thời gian đã phải làm việc trong thời gian dài – có thể là nhiều năm – để đạt thành công ở cấp bậc cao. Cuối cùng, đối với một số người, chúng tôi chỉ đơn giản là nơi có các sản phẩm tiên tiến mà bạn có thể mua với mức giá chiết khấu cho mục đích sử dụng cá nhân .

Chúng tôi mang cơ hội kinh doanh đến cho mọi lứa tuổi, giới tính, chủng tộc, tôn giáo hoặc trình độ. Không phải tất cả các bạn sẽ thành công như bạn đang hình dung - một số bạn khám phá ra rằng bạn không thích công việc đi bán sản phẩm, hoặc trở thành Nhà Phân Phối Nu Skin là điều không hề dễ dàng như bạn nghĩ. Không vấn đề gì cả. Nét đẹp trong công việc kinh doanh của Nu Skin là mở rộng cơ hội cho tất cả mọi người, dễ dàng để bắt đầu, và dễ dàng để đi theo một hướng khác nếu bạn quyết định rằng Nu Skin không phải là nơi dành cho bạn. Tuy nhiên, hãy tận hưởng cuộc hành trình, dù rằng, nó có thể kéo dài trong bao lâu, chúng tôi hy vọng bạn sẽ tìm thấy đây là một cuộc phiêu lưu bền bỉ đầy thú vị.

BẢN TÓM TẮT QUY TẮC HOẠT ĐỘNG ÁP DỤNG CHO NHÀ PHÂN PHỐI NU SKIN VÀ CÁC CÂU HỎI THƯỜNG GẶP

Để thuận tiện, các câu hỏi và câu trả lời đã được chia thành sáu loại sau đây. Bản tóm tắt sẽ cung cấp một câu trả lời ngắn gọn cho câu hỏi và sau đó viện dẫn đến chương của các phần mà bạn cần tìm. Ý nghĩa của thuật ngữ viết hoa không được tìm thấy trong câu trả lời có thể được tìm thấy tại bản hoàn chỉnh các Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin.

TRỞ THÀNH MỘT NHÀ PHÂN PHỐI

Tôi là một công dân Việt Nam và đang học tại Hoa Kỳ với thị thực du học. Tôi có thể trở thành một Nhà Phân Phối ở Hoa Kỳ được không?

Không. Hợp Đồng Nhà Phân Phối của bạn phải được nộp và Vai Trò Nhà Phân Phối của bạn được duy trì tại đất nước hoặc thị trường nơi bạn là công dân và nơi bạn có quyền hợp pháp để thực hiện hoạt động kinh doanh Nu Skin. Xin vui lòng xem Chương 1, Mục 1.5.

Tôi là một công dân Việt Nam và cư trú tại Hoa Kỳ. Tôi có thể đăng ký trở thành một Nhà Phân Phối tại Việt Nam được không?

Nếu bạn là người nước ngoài hoặc công dân Việt Nam định cư ở nước ngoài không có giấy phép lao động do Việt Nam cấp, hoặc đang bị cấm tham gia bán hàng đa cấp theo pháp luật Việt Nam, bạn có thể không được đăng ký Hợp Đồng Nhà Phân Phối tại Việt Nam. Xin vui lòng xem Chương 1, Mục 1.5.

Có bao nhiêu người có thể đăng ký để trở thành các Nhà Phân Phối trong một Vai Trò Nhà Phân Phối độc lập?

Chỉ có một cá nhân có thể đăng ký cho một Vai Trò Nhà Phân Phối và nộp một Hợp Đồng Nhà Phân Phối cho Công ty. Có một ngoại lệ cho Vợ/Chồng và Những Người Cùng Chung Sống. Nếu bạn muốn bao gồm cả Vợ/Chồng hoặc Người Cùng Chung Sống cùng trong Hợp Đồng Nhà Phân Phối, thì thông tin của những người này phải được đưa vào Hợp Đồng Nhà Phân Phối. Xin vui lòng xem Chương 1, Mục 1.2 và 1.7.

Nếu tôi và một người bạn của tôi muốn trở thành Nhà Phân Phối trong cùng một Vai Trò Nhà Phân Phối, chúng tôi phải nộp cho Nu Skin những giấy tờ gì?

Nếu nhiều hơn một người muốn tham gia một Vai Trò Nhà Phân Phối, thì Những Người này phải nộp đơn đăng ký cùng gia nhập. Bạn phải nộp cả hai tài liệu (i) Hợp Đồng Nhà Phân Phối, có chữ ký của Nhà Phân Phối Chính, và (ii) Đơn Đăng Ký Cùng Gia Nhập, ký kết bởi các Nhà Phân Phối Chính và mỗi người tham gia bổ sung. Xin vui lòng xem Chương 1, Mục 1.10A để biết thêm chi tiết.

Tôi đã thành lập một công ty và muốn trở thành một Nhà Phân Phối dưới tên công ty tôi. Tôi có được phép làm điều đó hay không?

Không. Chỉ cá nhân mới có thể trở thành Nhà Phân Phối. Nếu nhiều hơn một người muốn tham gia cùng một Vai Trò Nhà Phân Phối, ngoại trừ là Vợ/Chồng hoặc Những Người Cùng Chung Sống, Những Người này phải nộp Đơn Đăng Ký Cùng Gia Nhập. Vui lòng xem Chương 1, Mục 1.2 và 1.10A.

Một Nhà Phân Phối Chính là gì, tại sao cá nhân ấy phải ký Hợp Đồng Nhà Phân Phối và được nêu rõ trong Đơn Đăng Ký Cùng Gia Nhập?

Người Phân Phối Chính là cá nhân duy nhất được ủy quyền để thực hiện mọi hành động thay mặt cho Vai Trò Nhà Phân Phối liên quan đến Hợp Đồng Nhà Phân Phối (bao gồm cả việc thực hiện những thỏa thuận) hoặc bất kỳ vấn đề nào khác liên quan đến Nu Skin. Do đó, điều đó là cần thiết để một Người Tham Gia được chỉ định là Nhà Phân Phối Chính trong Đơn Đăng Ký Cùng Gia Nhập.

Việc chỉ định này là rất quan trọng bởi vì Nu Skin sẽ căn cứ vào thẩm quyền và chỉ dẫn của Nhà Phân Phối Chính đối với tất cả các vấn đề liên quan đến Hợp Đồng Nhà Phân Phối (bao gồm cả Các Khoản Tiền Thường phải trả theo qui định) hoặc liên quan đến Nu Skin.

Tất cả Các Khoản Tiền Thường hoặc các khoản lợi ích khác được tạo ra hoặc phân bổ cho Vai Trò Nhà Phân Phối (bao gồm cả kết quả hoạt động kinh doanh của Người Tham Gia Bổ Sung) sẽ được thanh toán hoặc chuyển trực tiếp cho Nhà Phân Phối Chính và không ai trong số những Người Tham Gia Bổ Sung, cho dù là cá nhân hay tập thể, được có bất kỳ yêu cầu khiếu nại nào đối với Nu Skin liên quan đến Các Khoản Tiền Thường hoặc các lợi ích khác. Vui lòng xem Chương 1, Mục 1.10A.

Nu Skin yêu cầu cung cấp những loại Mã Số Thuế Cá Nhân nào?

Bạn được yêu cầu cung cấp cho Công ty mã số thuế cá nhân (bao gồm nhưng không giới hạn, Mã Số Thuế Thu Nhập Cá Nhân của bạn) trước khi bạn đủ điều kiện nhận Khoản Tiền Thường hoặc khi nhận được yêu cầu của công ty về thuế hay mục đích khác. Vui lòng xem Chương 1, Mục 1.9.

Tôi có thể thay đổi Người Bảo Trợ bất cứ khi nào tôi muốn được không?

Cho dù bạn là Nhà Phân Phối hiện tại hay là một Nhà Phân Phối trước đây, bạn có thể thiết lập một Vai Trò Nhà Phân Phối mới dưới một Người Bảo Trợ mới chỉ khi bạn đã không tham gia Hoạt Động Kinh Doanh (cho dù là Vai Trò Nhà Phân Phối của bạn hay Vai Trò Nhà Phân Phối của Người khác) theo đúng thời gian quy định. Xin vui lòng xem Chương 1, Mục 3.3 để biết thời gian không tham gia hoạt động.

Lợi Ích Được Chi Trả (Beneficial Interest) là gì?

Nu Skin định nghĩa "Lợi Ích Được Chi Trả" bao gồm bất kì lợi ích gì cho dù là trực tiếp hay gián tiếp, bao gồm nhưng không giới hạn các quyền và lợi ích được sở hữu, ngay hiện tại hay trong tương lai, các lợi ích về tài chính hay các hình thức khác, quyền được Nu Skin hoặc được Công Ty Bán Hàng Trực Tiếp tài trợ các chuyến đi và tham gia các sự kiện khác, quyền mua Các Sản Phẩm hoặc các sản phẩm của Công Ty Bán Hàng Trực Tiếp với giá bán sỉ bất kỳ hình thức công nhận nào hay bất kỳ các lợi ích hữu hình hay vô hình khác liên quan với một Vai Trò Nhà Phân Phối hay vai trò Nhà Phân Phối của một Công Ty Bán Hàng Trực Tiếp. Vui lòng xem định nghĩa "Lợi Ích Được Chi Trả" trong Phụ Lục A của Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho Nhà Phân Phối Nu Skin. Một cá nhân có Lợi Ích Được Chi Trả trong Vai Trò Nhà Phân Phối vợ/chồng hoặc với Người Cùng Chung Sống.

Nếu một Người được hoặc nên được liệt kê là một Người Tham Gia Bổ Sung trong Đơn Đăng Ký Cùng Gia Nhập, người đó sẽ được xem như có Lợi Ích Được Chi Trả trong Vai Trò Nhà Phân Phối đó.

Một cá nhân có Lợi Ích Được Chi Trả trong vai trò Nhà Phân Phối của Công Ty Bán Hàng Trực Tiếp của (i) Vợ/chồng hoặc Những Người Cùng Chung Sống hoặc (ii) (nếu có áp dụng) một Pháp Nhân Kinh Doanh nếu cá nhân đó có Lợi Ích Được Chi Trả trong Pháp Nhân Kinh Doanh; hoặc (iii) bất kỳ người nào khác nếu cá nhân có phần trong các lợi ích (tài chính hay hình thức khác) của vai trò Nhà Phân Phối của người này. Id.

Tôi có thể có Lợi Ích Được Chi Trả trong nhiều Vai Trò Nhà Phân Phối được không?

Không. Bạn không được phép có Lợi Ích Được Chi Trả trong nhiều Vai Trò Nhà Phân Phối, ngoại trừ trường hợp: (i) có sự kết hôn giữa hai Nhà Phân Phối mà trước khi kết hôn mỗi người đã có một Vai Trò Nhà Phân Phối, (ii) được thừa kế Vai Trò Nhà Phân Phối từ một Nhà Phân Phối hiện hữu, hoặc (iii) các trường hợp khác được Công Ty chấp thuận bằng văn bản. Vui lòng xem Chương 1, Mục 3.4.

Tôi có thể sáp nhập Vai Trò Nhà Phân Phối của tôi với Vai Trò Nhà Phân Phối khác hay không?

Nói chung, việc hình thành mối quan hệ đối tác giữa các Nhà Phân Phối, sáp nhập các Vai Trò Nhà Phân Phối, mua lại các Lợi Ích Được Chi Trả trong một Vai Trò Nhà Phân Phối của Nhà Phân Phối đã tham gia vào các Hoạt Động Kinh Doanh, đều bị cấm. Tuy nhiên, Nu Skin có thể theo quyết định của mình, xem xét việc sáp nhập của các Vai Trò Nhà Phân Phối trong một số trường hợp hạn chế. Vui lòng xem Chương 1, Mục 3.5 để biết thêm chi tiết.

THỰC HIỆN VAI TRÒ NHÀ PHÂN PHỐI CỦA TÔI

Nu Skin có cung cấp bất kỳ hướng dẫn chung cho việc tiến hành hoạt động kinh doanh của tôi không?

Bởi vì, bạn đang bán sản phẩm của Nu Skin và giới thiệu cơ hội kinh doanh cho người khác, Nu Skin đòi hỏi bạn phải tuân thủ một số chính sách nhất định để bảo vệ bạn, Công ty, các Nhà Phân Phối khác và khách hàng của chúng tôi. Vì vậy, Nu Skin yêu cầu bạn khi thực hiện Vai Trò Nhà Phân Phối, bạn phải tuân thủ về đạo đức, sự chuyên nghiệp, và lịch sự. Vui lòng xem Chương 2, Mục 1.3. Điều này có nghĩa là, ngoài các vấn đề khác, bạn phải trung thực, không có những tuyên bố sai lệch hoặc gây hiểu nhầm, và giới thiệu cho khách hàng tiềm năng và Nhà Phân

Phối của bạn biết bạn là ai và tại sao bạn lại liên hệ với họ và bạn đang bán Sản Phẩm gì. Bạn phải xuất trình thẻ thành viên của bạn trước khi giới thiệu hoặc tiếp thị Sản Phẩm. Vui lòng xem Chương 2, Mục 1.3 để biết thêm hướng dẫn.

Tôi được biết rằng Các Nhà Phân Phối được gọi là "cá nhân thấu độc lập", điều này chính xác nghĩa là gì?

Nói chung, một nhà thấu độc lập là một người được thuê để làm công việc cho người khác nhưng không phải là một nhân viên hoặc đại lý của Công ty. Là một nhà thấu độc lập, bạn sẽ không phải là nhân viên của Nu Skin. Bạn tự chịu trách nhiệm về các quyết định kinh doanh riêng của bạn, về công việc, số giờ làm việc, việc thanh toán các khoản nộp thuế và chi phí kinh doanh. Vui lòng xem Chương 2, Mục 2.1 để biết thêm chi tiết.

Tôi có thể sử dụng thẻ tín dụng của người khác để đặt mua Sản Phẩm không?

Bạn không nên sử dụng thẻ tín dụng của người khác để đặt hàng mà không có sự chấp thuận trước bằng văn bản của người đó. Vui lòng xem Chương 2, Mục 3.9.

Tôi có một số Sản Phẩm mà tôi không thể bán hết cho khách hàng mua lẻ. Tôi có thể bán chúng trên Ebay hay các Website tương tự không?

Không, các Sản Phẩm chỉ có thể bán trên internet thông qua Website của Nu Skin. Bạn không thể sử dụng Nhà Phân Phối hoặc Website của bên thứ 3 để bán Sản Phẩm mà bạn đã mua từ Nu Skin. Vui lòng xem Chương 3, Mục 7.6 để biết thêm chi tiết. Hãy nhớ rằng bạn luôn luôn có lựa chọn cho việc trả lại bất kỳ Sản Phẩm nào mà bạn đã mua từ Nu Skin. Nói chung, Nu Skin sẽ hoàn trả lại cho bạn 90% giá, cộng với các khoản thuế đã trả trước theo quy định, trừ đi Các Khoản Tiền Thường theo quy định, đối với các Sản Phẩm có thể bán lại được và chưa mở còn dấu hiệu niêm phong và Các Tài Liệu Hỗ Trợ Kinh Doanh của Nu Skin, với điều kiện là bạn phải hoàn lại Sản Phẩm trong vòng 12 tháng kể từ ngày đặt hàng. Vui lòng xem Chương 2, Mục 4.1 để biết thêm chi tiết.

Tôi biết một cá nhân là người điều hành một trang web được sử dụng để bán các sản phẩm làm đẹp. Tôi có thể bán Sản Phẩm cho anh ta và sau đó anh ta có thể bán nó trên website của mình được không?

Không. Bạn chỉ được bán Sản Phẩm trực tiếp cho khách hàng mua lẻ. Bạn không thể bán hoặc phân phối Sản Phẩm cho bất cứ ai có ý định bán lại Sản Phẩm hoặc đã bán lại Sản Phẩm trước đây. Vui lòng xem Chương 2, Mục 5.2.

Nu Skin có trả cho tôi Các Khoản Tiền Thường cho việc bảo trợ các Nhà Phân Phối mới không?

Tuyệt đối không! Bạn không được nhận bất cứ khoản tiền nào để bảo trợ cho Nhà Phân Phối khác. Mức độ tiền thưởng của bạn sẽ được dựa trên kết quả làm việc chăm chỉ của bạn, số lượng sản phẩm bạn đã bán và doanh số bán hàng của Tuyển Dưới trong tổ chức của bạn. Vui lòng xem Chương 2, Mục 6.3.

Là một Nhà Phân Phối, tôi có đăng ký trở thành Khách Hàng Ưu Đãi không?

Không. Đây được coi là mảnh khoẻ vận dụng Chính Sách Trả Thường, điều này vi phạm các Quy Tắc Hoạt Động Áp Dụng Cho

Nhà Phân Phối Nu Skin. Vui lòng xem Chương 2, Mục 6.5.

TUYÊN BỐ VỀ SẢN PHẨM VÀ THU NHẬP; QUẢNG CÁO

Tôi được phép tuyên bố những vấn đề gì liên quan đến Sản Phẩm?

Bạn chỉ có thể tuyên bố về công dụng Sản Phẩm như đã được trình bày trong các Tài Liệu Hỗ Trợ Kinh Doanh của Nu Skin, và các ấn phẩm đã được thông qua bởi Nu Skin để sử dụng các Tài Liệu Hỗ Trợ Kinh Doanh tại những Quốc Gia Được Phép nơi bạn đưa ra các tuyên bố này. Vui lòng xem Chương 3, Mục 2.1.

Bạn không thể đưa ra các tuyên bố liên quan đến khía cạnh y khoa của sản phẩm, một cách rõ ràng hay ngụ ý rằng Sản Phẩm được lập công thức, thiết kế hoặc chấp thuận bởi Nu Skin hoặc bất kỳ cơ quan có thẩm quyền nào để chữa bệnh hoặc phục vụ cho y tế. Những tuyên bố ám chỉ rằng Sản Phẩm là thuốc hơn là mỹ phẩm hoặc sản phẩm dinh dưỡng. Bạn cũng không thể so sánh Sản Phẩm với thuốc, hoặc làm từ thuốc hoặc các tuyên bố về y tế khác. Vui lòng xem Chương 3, Mục 2.2.

Tôi có thể nói với mọi người rằng nếu họ trở thành một Nhà Phân Phối Nu Skin, trong vòng 5 năm, họ sẽ kiếm được một triệu đô la mỗi năm không?

Không. Điều quan trọng là tất cả các Nhà Phân Phối đều được thông tin đầy đủ và có những kì vọng thực tế về cơ hội thu nhập khi trở thành Nhà Phân Phối. Thêm nữa, bạn không nên đưa ra tuyên bố, cụ thể hoặc ám chỉ, liên quan đến cơ hội thu nhập có thể gây hiểu sai hoặc hiểu lầm, bao gồm cả việc đảm bảo về thu nhập dưới mọi hình thức. Bạn không nên tiết lộ bản chính hoặc bản sao tấm séc chi trả Các Khoản Tiền Thường hoặc bất kì hóa đơn ghi nhận sự chi trả Các Khoản Tiền Thường nào. Vui lòng xem Chương 3, Mục 3.1.

Giờ đây, liên quan đến tuyên bố "hàng triệu đô la" - bạn chỉ có thể đưa ra tuyên bố về mức sống của bạn (ví dụ như, với công việc kinh doanh ở Nu Skin tôi có thể mua xe, nghỉ việc, mua một căn nhà mới...) hoặc tuyên bố liên quan đến mức Hoa Hồng hoặc thu nhập khi tham gia hoạt động kinh doanh của Nu Skin nếu bạn có đủ điều kiện nêu trong Chương 3, Mục 3.2. Vui lòng đọc kỹ để tránh đưa ra bất kỳ tuyên bố gây hiểu sai hoặc hiểu lầm nào.

Điều này có thể gây hiểu lầm và cho bạn nhưng sự hạn chế này là để bảo vệ bạn và Nu Skin, và quan trọng hơn, nó phù hợp với nguyên tắc của Nu Skin – rằng chúng tôi tiến hành hoạt động kinh doanh theo chuẩn mực chuyên nghiệp và đạo đức trong kinh doanh , điều này có nghĩa là chúng tôi cung cấp những thông tin chính xác về Nu Skin và những cơ hội, không nói hoặc làm bất cứ điều gì có thể gây nhầm lẫn. Vui lòng xem Chương 3, Mục 3.1 và 3.2.

Tài Liệu Hỗ trợ Kinh Doanh là gì và bất kỳ Nhà Phân Phối nào cũng có thể sản xuất chúng phải không?

Tài Liệu Hỗ Trợ Kinh Doanh được định nghĩa là những tài liệu điện tử, in ấn, ghi âm hoặc quay phim hoặc những tài liệu khác được sử dụng trong việc chào hàng hoặc bán Sản Phẩm, tuyển dụng những Nhà Phân Phối tiềm năng hoặc đào tạo Nhà Phân Phối, những tài liệu này giới thiệu về Nu Skin, Sản Phẩm của Nu Skin, Chính Sách Bán Hàng Trả Thường hoặc tên thương mại. Ví dụ như sách quảng cáo, website, phim, bài thuyết trình, CD,