

ĐƠN ĐỀ NGHỊ PHÁT TRIỂN DANH HIỆU (LOI)

Mã số Nhà Phân Phối: _____

Tên Nhà Phân Phối: _____

Địa chỉ: _____

Tôi xin nộp Đơn Đề Nghị Phát Triển Danh Hiệu (LOI) từ ngày _____

Tôi đã đọc toàn bộ nội dung đơn đăng ký, tôi chấp nhận rằng tôi hiểu và đồng ý những yêu cầu thể hiện trong mẫu đơn này.

Nhà Phân Phối chính
(trong vai trò Nhà Phân Phối theo Nhóm)

Nhà Phân Phối cùng tham gia
(trong vai trò Nhà Phân Phối theo Nhóm)

Ngày

Để được xem xét phát triển danh hiệu trong tháng yêu cầu, Đơn này phải được nộp trước ngày làm việc cuối cùng của tháng đó. Vui lòng đính kèm bản sao giấy CMND của các thành viên tham gia trong vai trò Nhà Phân Phối.

Để có thêm thông tin, vui lòng liên hệ tuyến trên hoặc Quản Lý Kinh Doanh

Là một Nhà Phân Phối, tôi hiểu những yêu cầu để đạt danh hiệu Executive như sau:

1. Thời điểm đánh giá năng lực là từ 1- 6 tháng liên tục
2. Hàng tháng phải đạt doanh số cá nhân (PSV) là 100 điểm và doanh số nhóm (GSV) là 1.000 điểm. Tổng doanh số nhóm cộng dồn trong quá trình xét đạt chuẩn là 6.000 điểm (GSV).
 - Nhà Phân Phối được yêu cầu phải hoàn tất Chương Trình Huấn Luyện Phát Triển Danh Hiệu LOI trong suốt thời gian xem xét phát triển danh hiệu.
 - Không chấp nhận việc gia hạn thêm tháng trong thời gian xét phát triển danh hiệu này.
3. Để duy trì danh hiệu Executive:
 - 100 điểm doanh số cá nhân (PSV) và 2.000 điểm doanh số nhóm mỗi tháng (GSV)
4. Tháng không đạt chuẩn (Grace month)
 - Nhà Phân Phối được phép có một tháng không đạt doanh số yêu cầu (Grace month) trong vòng 12 tháng. Tiền thưởng dành cho Nhà Phân Phối Executive và hoa hồng lãnh đạo sẽ không được trả trong tháng không đạt chuẩn này.
5. Hoa hồng
 - Yêu cầu tối thiểu để nhận được tiền hoa hồng là Nhà Phân Phối đạt 100 điểm doanh số cá nhân (PSV) và hoàn tất yêu cầu về doanh số theo chính sách trả thưởng.