

LEADERSHIP TRAINING



Gặp gỡ các diễn giả
Lãnh Đạo hàng đầu
đang được săn đón nhất



Học hỏi kỹ năng
lãnh đạo chuyên sâu



Tận hưởng những
dịch vụ sang trọng,
đẳng cấp

THỜI GIAN XÉT CHUẨN: THÁNG 1/2021 - THÁNG 6/2021

Điều kiện đạt chuẩn:

Dành cho Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) trở lên

Cách thức	Điều kiện đạt chuẩn	
Cách 1: Tăng trưởng thêm 1	<ul style="list-style-type: none">- Đại Diện Thương Hiệu¹ (Brand Representative) trở lên duy trì doanh số tối thiểu 8 Khối Xây Dựng - Building Blocks trong 1 tháng và 6 Khối Xây Dựng - Building Blocks mỗi tháng và duy trì trong 2 tháng trong thời gian xét chuẩn; và- Tạo ra 1 Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mới ở Thế Hệ 1 (G1)² từ Việt Nam và Đại Diện Thương Hiệu này duy trì doanh số tối thiểu 8 Khối Xây Dựng – Building Blocks trong 1 tháng và 6 Khối Xây Dựng - Building Blocks trong 1 tháng trong thời gian xét chuẩn.	1 vé tham dự trọn gói ³
	<ul style="list-style-type: none">- Đại Diện Thương Hiệu¹ (Brand Representative) trở lên duy trì doanh số tối thiểu 8 Khối Xây Dựng – Building Blocks trong 1 tháng và 6 Khối Xây Dựng - Building Blocks mỗi tháng và duy trì trong 2 tháng trong thời gian xét chuẩn; và- Tạo ra 2 Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mới thuộc Thế Hệ 1 (G1)² từ Việt Nam và các Đại Diện Thương Hiệu này duy trì doanh số tối thiểu 8 Khối Xây Dựng – Building Blocks trong 1 tháng và 6 Khối Xây Dựng - Building Blocks trong 1 tháng trong thời gian xét chuẩn.	2 vé tham dự trọn gói ³
Cách 2: Xây dựng Nhóm Lãnh Đạo (Leadership Team)	<ul style="list-style-type: none">- Duy trì ít nhất 6 Khối Xây Dựng trong 3 tháng bất kỳ của thời gian xét chuẩn.- Tạo ra ít nhất 1 Nhóm Lãnh Đạo (Leadership Team) mới với 10.000 điểm Doanh Số Nhóm Lãnh Đạo (Leadership Team Sales Volume - LTSV) và duy trì doanh số trong 3 tháng bất kỳ trong thời gian xét chuẩn.- Tăng trưởng 30.000 điểm doanh số Hệ Thống⁴ so với cùng kỳ.	1 vé tham dự trọn gói ³
	<ul style="list-style-type: none">- Duy trì ít nhất 6 Khối Xây Dựng trong 3 tháng bất kỳ của thời gian xét chuẩn.- Tạo ra ít nhất 1 Nhóm Lãnh Đạo (Leadership Team) mới với 10.000 điểm Doanh Số Nhóm Lãnh Đạo (Leadership Team Sales Volume - LTSV) và duy trì doanh số trong 3 tháng bất kỳ trong thời gian xét chuẩn.- Tăng trưởng 50.000 điểm doanh số Hệ Thống⁴ so với cùng kỳ.	2 vé tham dự trọn gói ³

Lưu ý:

(1) Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) trở lên

+ Tháng cuối cùng Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) trở lên có thể tham gia chương trình là Tháng 6 và phải hoàn thành doanh số 6 hoặc 8 Khối Xây Dựng (Building Block) theo yêu cầu trước Tháng 8/2021

+ Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) trở lên phải duy trì tối thiểu 4 Khối Xây Dựng (Building Blocks) và không sử dụng Khối Linh Hoạt (Flex Block) cho đến khi chương trình diễn ra.

(2) Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mới thuộc Thế Hệ 1 (G1)

+ Là các Nhà Liên Kết Thương Hiệu ký Hợp đồng Nhà Liên Kết Thương Hiệu với Nu Skin Việt Nam.

+ Chưa từng là Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) trước thời gian xét chuẩn cho chương trình. Tái Đạt Chuẩn Danh Hiệu Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) sẽ không được tính là Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mới

+ Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mới thuộc Thế Hệ 1 (G1) sẽ được tính cho tuyến trên trực tiếp vào thời điểm hoàn thành yêu cầu tháng đạt doanh số 6 hoặc 8 Khối Xây Dựng (Building Blocks).

+ Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mới thuộc Thế Hệ 1 (G1) phải duy trì tối thiểu 4 Khối Xây Dựng (Building Blocks) và không sử dụng Khối Linh Hoạt (Flex Block) trước khi hoàn thành yêu cầu tháng đạt doanh số 6 hoặc 8 Khối Xây Dựng (Building Blocks).

+ Tháng cuối cùng để tính Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mới thuộc Thế Hệ 1 (G1) sẽ là Tháng 6 (Hoàn thành doanh số đạt chuẩn Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mới trong tháng 5) và phải hoàn thành yêu cầu tháng đạt doanh số 6 hoặc 8 Khối Xây Dựng (Building Blocks) trước Tháng 8/2021

(3) Vé tham dự trọn gói bao gồm chi phí đi lại, phòng ở, ăn uống, huấn luyện.

(4) Tăng trưởng 30.000 hoặc 50.000 điểm doanh số Hệ Thống: Doanh số hệ thống là tổng doanh số từ Nhóm Kinh Doanh (Group) của các Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) trong Hệ Thống (Team) của Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đạt chuẩn. Doanh số hệ thống tính dựa vào danh hiệu được trả hàng tháng của Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đạt chuẩn (Thế Hệ 1 đến Thế Hệ 6). Tổng doanh số này sẽ được so sánh với cùng kỳ năm trước. Ví dụ: Doanh số từ tháng 1 đến tháng 6/2019 sẽ được so sánh với doanh số từ tháng 1 đến tháng 6/2018.

a) Điều khoản & điều kiện:

- Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) phải đạt doanh số duy trì Danh Hiệu Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mà không sử dụng Khối Linh Hoạt (Flex Block) từ lúc bắt đầu đạt chuẩn cho đến khi chương trình diễn ra.
- Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) tham gia chương trình phải hoàn thành điều kiện đạt chuẩn trong thời gian xét chuẩn quy định là: Đợt 1 Tháng 1 đến Tháng 6 và Đợt 2 Tháng 7 – Tháng 12.
- Chương Trình Huấn Luyện Kỹ Năng Lãnh Đạo “Tăng Trưởng Thêm Một” (“Grow 1 More Leadership Training”) diễn ra 2 lần mỗi năm. Thời gian xét chuẩn là từ tháng 1 đến tháng 6 và từ tháng 7 đến tháng 12 của năm. Trường hợp không đáp ứng đầy đủ điều kiện đạt chuẩn trong giai đoạn xét chuẩn, Nhà Liên Kết Thương Hiệu có thể nộp đơn đề nghị Công Ty cho phép hoàn thành bổ sung điều kiện tối đa đến tháng 8 năm hiện tại (nếu thời gian xét chuẩn từ tháng 1 đến tháng 6 năm hiện tại) hoặc

đến tháng 2 năm kế tiếp (nếu thời gian xét chuẩn từ tháng 7 đến tháng 12 năm hiện tại). Hạn cuối cùng để nộp đơn là ngày làm việc cuối cùng của tháng 5 (đối với thời gian xét chuẩn từ tháng 1 đến tháng 6) hoặc ngày làm việc cuối cùng của tháng 11 (đối với thời gian xét chuẩn từ tháng 7 đến tháng 12).

- Công Ty sẽ gửi đơn đăng ký tham dự chuyến đi tới các Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đạt chuẩn. Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đạt chuẩn cần cung cấp các thông tin cá nhân, kích cỡ áo (nếu có), thông tin người ở cùng phòng. Công ty sẽ công bố giá trị Thuế Thu Nhập Cá Nhân ước tính mà người tham dự chương trình phải trả. Giá trị Thuế Thu Nhập Cá Nhân thực tế sẽ được công bố và khấu trừ sau khi Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) tham gia chuyến đi.
- Chương trình Huấn Luyện không được chuyển nhượng và không được quy đổi thành tiền mặt theo yêu cầu của người tham gia chương trình. Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) chỉ được tham dự chương trình Huấn Luyện mà Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đó đạt đủ điều kiện. Công Ty sẽ không chấp nhận yêu cầu đòi đổi để tham dự chương trình Huấn Luyện trong tương lai hoặc bất cứ khoản bồi thường nào trong tương lai, bất kể hoàn cảnh nào.
- Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đạt được 2 vé tham dự nhưng tài khoản chỉ có một thành viên có thể chuyển vé thứ 2 cho thành viên trực tiếp trong gia đình (con cái, vợ chồng, cha mẹ và ông bà, từ 18 tuổi trở lên) tham gia.
- Trong vòng 12 tháng sau chương trình Huấn Luyện kết thúc, nếu trong hệ thống của Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) xảy ra trường hợp trả hàng làm cho Doanh Số Hệ Thống trong thời gian xét chuẩn giảm quá 5% và khiến cho Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) này không đủ điều kiện tham gia chương trình Huấn Luyện thì Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đó sẽ bị xem là không đạt chuẩn và mọi hình thức công nhận danh hiệu khác có liên quan sẽ bị thu hồi. Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đồng ý hoàn trả cho Công ty các chi phí đã chi trả cho việc tham gia Huấn luyện và các sự kiện công nhận danh hiệu khác.
- Các Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) tham gia chương trình không được vi phạm quy định của Hợp Đồng Nhà Liên Kết Thương Hiệu và Quy Tắc Hoạt Động trước và trong suốt giai đoạn xét đạt chuẩn.
- Nu Skin Việt Nam có quyền thay đổi địa điểm chuyến đi và bất kì điều kiện hoặc điều khoản nào nếu thấy cần thiết và phù hợp với các quy định của pháp luật. Trong trường hợp bất khả kháng không thể tổ chức chuyến đi, Nu Skin có quyền thay đổi chuyến đi thành phần thưởng tương đương (bao gồm nhưng không giới hạn là tiền mặt, tiệc chúc mừng, sản phẩm công ty hay quà lưu niệm)
- Các Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) tham gia chương trình phải xây dựng công việc kinh doanh Nu Skin của mình theo đúng Quy Tắc Hoạt Động của Nu Skin Việt Nam.
- Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đạt chuẩn để tham gia chương trình phải trả Thuế Thu Nhập Cá Nhân liên quan theo quy định của pháp luật Việt Nam.
- Chương trình Huấn Luyện Kỹ Năng Lãnh Đạo – Grow 1 More là chương trình đào tạo kinh doanh chuyên sâu, Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) không dẫn theo trẻ em tham dự chương trình này.

* Điều kiện tham gia Chương Trình Huấn Luyện Kỹ Năng Lãnh Đạo – Grow 1 More hoặc bất kỳ thay đổi, sửa đổi, bổ sung, xóa hoặc thay thế sẽ được công bố trong các tài liệu chính thức của Công Ty và tại website chính thức của Nu Skin Việt Nam www.nuskin.com/vn sau khi được cơ quan có thẩm quyền phê duyệt (theo quy định của pháp luật Việt Nam).