



THỬ THÁCH TĂNG TRƯỞNG JUMPSTART & BDM

CHƯƠNG TRÌNH 2019 ĐẾN 2021

Giai đoạn xét chuẩn – Từ tháng 6/2019 đến tháng 12/2021

Chương trình Thử Thách Tăng Trưởng Jumpstart & BDM được đưa ra nhằm khuyến khích việc phát triển dài hạn, tăng trưởng bền vững doanh số hệ thống & khách hàng.

JUMPSTART

Tăng trưởng 45,000 OSV
Chiến thắng 117,500,000 VNĐ

BDM

Tăng trưởng 225,000 OSV
Chiến thắng 940,000,000 VNĐ

Những phần thưởng KHỞI ĐẦU & TĂNG TỐC

- * Điều khoản & Điều kiện chung được áp dụng
- * Để biết thêm thông tin chi tiết, vui lòng liên hệ Quản Lý Kinh Doanh của bạn.

LÀM THẾ NÀO ĐỂ ĐẠT CHUẨN?

Rất đơn giản! Mỗi 45,000 OSV điểm doanh số tăng trưởng so với điểm của tháng cơ sở, bạn sẽ nhận được 117,500,000 VNĐ và bạn có thể chiến thắng với số tiền lên tới 940,000,000 VNĐ nếu bạn đạt được mức tăng trưởng 225,000 OSV so với mức điểm của tháng cơ sở.

Còn gì nữa?! Bạn có thể chiến thắng phần thưởng thêm là 23,500,000 VNĐ cho mỗi 45,000 OSV điểm doanh số tăng trưởng, nếu tiếp tục đà tăng trưởng với 45,000 OSV điểm doanh số tăng thêm để giành lấy 47,000,000 VNĐ trong 6 tháng liền kề!

Đây chính là thời điểm tuyệt vời nhất để xây dựng hệ thống của bạn!

GIẢI ĐOẠN XÉT CHUẨN – TỪ THÁNG 6/2019 ĐẾN THÁNG 12/2021

Tháng cơ sở: Tổng Doanh số Hệ thống (OSV) theo danh hiệu trả thưởng vào tháng 12/2018

Tháng xác định tăng trưởng: Tháng 6 và 12 hàng năm trong giai đoạn xét chuẩn (2019 đến 2021)

JUMSTART

Với mỗi 45,000 OSV
Chiến thắng **117,500,000 VNĐ**

HOẶC*

BDM

Với mỗi 225,000 OSV
Chiến thắng **940,000,000 VNĐ****



PHẦN THƯỞNG KHỞI ĐỘNG

Bạn sẽ nhận thêm tiền thưởng Khởi Động **23,500,000 VNĐ** cho lần đầu gia tăng 45,000 OSV.



PHẦN THƯỞNG TĂNG TỐC

Tiếp tục gia tăng 45,000 OSV sau đó, so với tháng xác định tăng trưởng liền kề trước, bạn sẽ nhận thêm tiền thưởng Tăng Tốc **47,000,000 VNĐ**

Chỉ tính doanh số từ các Đại Diện Thương Hiệu tuyển dưới đạt chuẩn đến từ Việt Nam (có doanh số từ 4 Khối Xây Dựng – 2,000 GSV trở lên) và tính tối đa 5 Khối Xây Dựng – 2,500 GSV/Đại Diện Thương Hiệu cho tuyển trên.

Ví dụ 1 – Tháng xác định tăng trưởng là Tháng 6

**Phần thưởng có thể nhận được:
JUMPSTART & KHỞI ĐỘNG**

Ví dụ 2 – Tháng xác định tăng trưởng là Tháng 12

**Phần thưởng có thể nhận được:
JUMPSTART & TĂNG TỐC**

Điều kiện duy trì:

Nhà Phân Phối chiến thắng chương trình JUMPSTART phải được trả hoa hồng tối thiểu là Điều Hành Đối Tác Thương Hiệu (Executive Brand Partner/ Ruby Executive) với 4 Nhân đạt chuẩn*** đến từ Việt Nam trong 4 tháng (từ tháng 1 đến tháng 6 hoặc từ tháng 7 đến tháng 12) và tại tháng xác định tăng trưởng (tháng 6/ tháng 12).

Bạn không sử dụng Khối Linh Hoạt (Flex block) trong năm xét chuẩn.

Nhà Phân Phối chiến thắng theo chương trình BDM phải tạo ra 1 Ngôi Sao Mới hoặc gia tăng 1 Nhóm Lãnh Đạo đến từ Việt Nam và duy trì Ngôi Sao Mới/gia tăng Nhóm Lãnh Đạo trong 4 tháng của năm xét chuẩn.

Bạn phải duy trì tối thiểu 2,000 GSV (4 Khối xây dựng) mỗi tháng trong suốt giai đoạn xét chuẩn.

* Nu Skin sẽ xác định giá trị thưởng theo cả 2 chương trình Jumpstart & BDM và chi trả phần thưởng có giá trị cao hơn.

** Phần thưởng BDM 940,000,000 VNĐ sẽ bao gồm phần thưởng Jumpstart nếu Nhà Liên Kết Thương Hiệu đã nhận thưởng Jumpstart trước đó.

*** Nhân đạt chuẩn là: là nhân trong đó Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) thuộc Thế Hệ 1 (G1) đến từ Việt Nam và duy trì doanh số tối thiểu 4 Khối Xây Dựng (Building Blocks) – 2,000 GSV mà không sử dụng Khối Linh Hoạt (Flex Block); hoặc

Các Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) thuộc Thế Hệ 2 (G2) đến từ Việt Nam duy trì doanh số tối thiểu 4 Khối Xây Dựng (Building Blocks) – 2,000 GSV mà không sử dụng Khối Linh Hoạt (Flex Block) trong trường hợp Đại Diện Thương Hiệu thuộc Thế Hệ 1 (G1) không thể duy trì tối thiểu 4 Khối Xây Dựng (Building Blocks) – 2,000 GSV.

MULTIPLY YOUR REWARDS TODAY!

Nhà Phân Phối có tuyển dưới tham gia xét chuẩn từ Thế hệ 1 đến Thế hệ 6 sẽ có doanh số hệ thống tối đa được tính trên mỗi tuyển như sau:

THẾ HỆ	Với mỗi 45,000 OSV tăng trưởng trong tháng 6/ tháng 12	Với mỗi 225,000 OSV tăng trưởng trong tháng 12
G1	22,500 OSV	112,500 OSV
G2	11,250 OSV	90,000 OSV
G3	11,250 OSV	67,500 OSV
G4	-	45,000 OSV
G5	-	22,500 OSV
G6	-	-

Để biết thêm thông tin chi tiết, vui lòng liên hệ Quản Lý Kinh Doanh của bạn

Điều khoản và Điều kiện

- Chương trình Jumpstart & BDM tập trung vào xây dựng kinh doanh bền vững thông qua việc xây dựng nhóm khách hàng tiêu dùng và đem lại kết quả là sự tăng trưởng của người tiêu dùng tích cực trong tổ chức mạng lưới của Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA). Nu Skin không trả thưởng dựa trên việc tuyển dụng.
- Chương trình Jumpstart & BDM chỉ áp dụng cho Nhà Liên Kết Thương Hiệu cấp bậc Điều Hành Đối Tác Thương Hiệu (Executive Brand Partner) trở lên đến từ Việt Nam.
- Doanh Số Hệ Thống để xét chuẩn chương trình này phải đến từ các mã đơn hàng với Nu Skin Việt Nam.
- Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) phải tuân thủ Hợp Đồng Tham Gia Bán Hàng Đa Cấp và Quy Tắc Hoạt Động và không vi phạm bất kỳ điều khoản nào trong suốt quá trình xét đạt chuẩn; trong trường hợp không tuân thủ hoặc vi phạm, Công Ty sẽ hủy bỏ và không công nhận người đạt chuẩn đối với bất kỳ giải thưởng nào.
- Công ty có quyền thu hồi lại tiền thưởng nếu Công ty xác định người đạt chuẩn vi phạm bất kỳ điều kiện nào của chương trình này, bao gồm cả việc thao túng Kế Hoạch Trả Thưởng.
- Công Ty có quyền kiểm tra và đánh giá tính hợp lệ của các tài khoản Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) và doanh số liên quan đến tài khoản của họ. Bất kỳ tài khoản Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) nào và doanh số của họ được xác định có vi phạm liên quan đến những quy định được nêu tại Kế Hoạch Trả Thưởng đều sẽ được coi là không hợp lệ và có thể bị kỷ luật. Người tham gia không được phép mua hoặc khuyến khích người khác mua thêm sản phẩm chỉ nhằm mục đích đạt chuẩn tham dự chương trình này và Công Ty có thể không công nhận việc đạt chuẩn nếu phát hiện doanh số hệ thống của họ được tạo ra bằng cách mua một số lượng lớn sản phẩm, trừ khi người tham gia chứng minh được rằng họ có thể bán lại số sản phẩm đã được mua vượt quá nhu cầu tiêu dùng của bản thân.
- Không ảnh hưởng đến chính sách hoàn trả sản phẩm trong các Quy Tắc Hoạt Động (bao gồm cả việc Nu Skin có quyền trừ lại khoản tiền thưởng đã trả trên lượng sản phẩm hoàn trả), trong vòng 12 tháng sau khi chương trình kết thúc, nếu trong hệ thống của Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) xảy ra trường hợp trả hàng làm cho Doanh Số Hệ Thống trong thời gian xét chuẩn giảm quá 15%, Công ty có quyền thu hồi khoản thưởng đã chi trả theo chương trình này. Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) không được phép vi phạm Mục 6.5, Chương 2 của Quy Tắc Hoạt Động. Bất kỳ hành vi thao túng nào để đáp ứng điều kiện đạt chuẩn sẽ khiến Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) không đủ điều kiện tham gia chương trình. Điều này bao gồm cả việc mua doanh số cho tài khoản tuyển dưới nhằm mục đích đạt chuẩn.
- Công ty có quyền thay đổi hay chấm dứt chương trình này tại bất kỳ thời điểm nào dựa trên tính hiệu quả, số lượng Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đủ điều kiện hoặc các yếu tố khác, sau khi đăng ký và nhận được sự chấp thuận của cơ quan nhà nước có thẩm quyền (nếu pháp luật Việt Nam có yêu cầu). Trong trường hợp chương trình được điều chỉnh hay bị chấm dứt, Công ty có thể bồi thường cho Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) đủ điều kiện tham gia chương trình theo tỉ lệ phù hợp.
- Không ảnh hưởng đến các quyền được quy định trong Hợp đồng Nhà Liên Kết Thương Hiệu, bao gồm cả Quy Tắc Hoạt Động, trong trường hợp có bất kỳ tranh chấp nào liên quan tới điều khoản, điều kiện của Kế Hoạch Trả Thưởng, quyết định của Nu Skin là quyết định cuối cùng và có tính ràng buộc. Trong trường hợp không đồng ý với quyết định của Nu Skin, Nhà Liên Kết Thương Hiệu có thể khiếu nại theo quy trình giải quyết khiếu nại quy định tại Quy Tắc Hoạt Động và pháp luật Việt Nam.
- Nhà Liên Kết Thương Hiệu (BA) nhận thưởng có trách nhiệm trả Thuế Thu Nhập Cá Nhân theo quy định của pháp luật Việt Nam.