



CHƯƠNG TRÌNH ĐỊNH HƯỚNG KINH DOANH GO STAR CAMP

THỜI GIAN XÉT CHUẨN: THÁNG 01 - 06/2020
2 Ngày 1 Đêm



NU
SKIN®

Chương trình Định hướng Kinh Doanh Go Star Camp sẽ mang đến cho bạn cơ hội học hỏi từ những Nhà Lãnh Đạo thành công, giúp bạn trải nghiệm văn hóa độc đáo của Nu Skin cũng như hiểu được giá trị và tinh thần làm việc theo nhóm bằng các hoạt động đội nhóm thú vị. Đây sẽ là chuyến đi đáng nhớ của bạn cùng đội nhóm.

a) Điều Kiện Đạt Chuẩn:

Bạn phải đạt một trong ba danh hiệu thể hiện dưới đây:

1. Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) Mới

Đạt Danh Hiệu Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) lần đầu và duy trì Danh Hiệu Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) đó trong vòng 03 tháng tính từ tháng đạt danh hiệu đó với doanh số nhóm tối thiểu như sau: 8 Khối Xây Dựng (4,000 GSV) trong 1 tháng bất kỳ và 6 Khối Xây Dựng (3,000 GSV) mỗi tháng trong 02 tháng còn lại.

2. Đối Tác Thương Hiệu (Brand Partner) Mới

Đạt Danh Hiệu Đối Tác Thương Hiệu (Brand Partner) lần đầu và duy trì Danh Hiệu Đối Tác Thương Hiệu (Brand Partner) trong vòng 03 tháng tính từ tháng đạt danh hiệu đó với doanh số nhóm tối thiểu như sau: 8 Khối Xây Dựng (4,000 GSV) trong 1 tháng bất kỳ và 6 Khối Xây Dựng (3,000 GSV) mỗi tháng trong 02 tháng còn lại, và

Được chi trả hoa hồng tương ứng với danh hiệu Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) hoặc cao hơn trong tháng đạt 8 hoặc 6 Khối xây dựng nêu trên (4,000 GSV hoặc 3,000 GSV).

3. Đối Tác Thương Hiệu Cấp Cao (Senior Brand Partner) Mới

Đạt Danh Hiệu Đối Tác Thương Hiệu Cấp Cao (Senior Brand Partner) lần đầu và duy trì Danh Hiệu Đối Tác Thương Hiệu Cấp Cao (Senior Brand Partner) trong vòng 03 tháng tính từ tháng đạt danh hiệu đó với doanh số nhóm tối thiểu như sau: 8 Khối Xây Dựng (4,000 GSV) trong 1 tháng bất kỳ và 6 Khối Xây Dựng (3,000 GSV) mỗi tháng trong 02 tháng còn lại, và

Được chi trả hoa hồng tương ứng với danh hiệu Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) hoặc cao hơn trong tháng đạt 8 hoặc 6 Khối xây dựng nêu trên (4,000 GSV hoặc 3,000 GSV).

b) Các Điều Khoản và Điều Kiện:

Chương trình này chỉ áp dụng cho các Nhà Phân Phối đạt danh hiệu lần đầu đối với các danh hiệu từ Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) đến Đối Tác Thương Hiệu Cấp Cao (Senior Brand Partner).

Nhà Phân Phối phải đảm bảo đạt doanh số duy trì của Danh Hiệu Đại Diện Thương Hiệu (Brand Representative) mà không sử dụng Khối Linh Hoạt cho đến khi chuyển đi được bắt đầu.

Công Ty sẽ gửi đơn đăng ký tham dự chuyến đi tới các Nhà Phân Phối đạt chuẩn. Nhà Phân Phối đạt chuẩn cần cung cấp các thông tin cá nhân, kích cỡ áo (nếu có), thông tin người ở cùng phòng. Công ty sẽ công bố giá trị Thuế Thu Nhập Cá Nhân ước tính mà người tham dự chương trình phải trả. Giá trị Thuế Thu Nhập Cá Nhân thực tế sẽ được công bố và khấu trừ sau khi Nhà Phân Phối tham gia chuyến đi.

Chuyến đi chỉ áp dụng cho tối đa 02 thành viên trong cùng một Vai Trò Đại Diện Thương Hiệu

Đại Diện Thương Hiệu tham gia chuyến đi sẽ khởi hành từ văn phòng của Nu Skin tại Việt Nam.

Chuyến đi sẽ không được chuyển nhượng, không được quy đổi ra tiền mặt trong trường hợp Đại Diện Thương Hiệu không thể tham gia.

Chuyến đi tập huấn và xây dựng tinh thần đội nhóm này được chi trả trọn gói cho thời gian 2 ngày 1 đêm. Giá trị ước tính của chuyến đi Định Hướng Kinh Doanh Go Star Camp là 4.600.000 đồng Việt Nam đối với 01 người tham gia. Giá trị ước tính này chỉ là chi phí ước tính của chuyến đi dựa trên báo giá hiện tại về chi phí được cung cấp bởi các đại lý du lịch khác nhau, có thể thay đổi tùy vào từng thời điểm và khác nhau giữa các đại lý du lịch.

Chương Trình Định Hướng Kinh Doanh Go Star Camp diễn ra 2 lần mỗi năm. Thời gian xét chuẩn là từ tháng 1 đến tháng 6 và từ tháng 7 đến tháng 12 của năm.

Đối Tác Thương Hiệu (Brand Partner) mới và Đối Tác Thương Hiệu Cấp Cao (Senior Brand Partner) mới có thể tham dự chuyến đi nhiều lần với điều kiện là họ đạt được danh hiệu cao hơn và thỏa các điều kiện trên.

Điều Hành Đối Tác Thương Hiệu (Executive Brand Partner) tuyển trên và các cấp cao hơn có tuyển dưới được tham dự Chương Trình Định Hướng Kinh Doanh Go Star Camp có thể tự chi trả chi phí để tham dự chuyến đi này với tuyển dưới của mình.

Việc hoàn trả sản phẩm ảnh hưởng đến các yêu cầu đạt chuẩn sẽ dẫn đến việc không đạt chuẩn để tham gia Chương Trình Định Hướng Kinh Doanh Go Star Camp.

Điểm đến của Chương Trình Định Hướng Kinh Doanh Go Star Camp sẽ là Việt Nam hoặc một trong các nước trong khu vực Đông Nam Á. Nu Skin Việt Nam có quyền thay đổi điểm đến của chuyến đi và bất kỳ điều kiện và điều khoản nào nếu thấy cần thiết và phù hợp với các quy định của pháp luật.

Nhà Phân Phối tham gia chương trình phải tuân thủ Quy Tắc Hoạt Động. Nhà Phân Phối đạt chuẩn để tham gia chương trình phải trả Thuế Thu Nhập Cá Nhân liên quan đến chuyến đi theo quy định của pháp luật Việt Nam.

Đây là chuyến đi tưởng thưởng, Nhà Phân Phối đạt chuẩn vui lòng không mang theo trẻ em.

* Điều kiện tham gia Chương Trình Định Hướng Kinh Doanh Go Star Camp hoặc bất kỳ thay đổi, sửa đổi, bổ sung, xóa hoặc thay thế sẽ được công bố trong các tài liệu chính thức của Công Ty và tại website chính thức của Nu Skin Việt Nam www.nuskin.com/vn sau khi được các cơ quan có thẩm quyền phê duyệt (theo quy định của pháp luật Việt Nam).