



CÔNG TY TNHH NU SKIN ENTERPRISES VIỆT NAM

CHƯƠNG TRÌNH ĐÀO TẠO CƠ BẢN

Nhằm trang bị cho Nhà Liên Kết Thương Hiệu đầy đủ những kiến thức cơ bản về quy định pháp luật Việt Nam cũng như chính sách của Công Ty TNHH Nu Skin Enterprises Việt Nam (“**Công Ty**” hoặc “**Nu Skin Việt Nam**”), tất cả các Nhà Liên Kết Thương Hiệu phải tham gia Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản do Nu Skin Việt Nam (“**Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản**”) tổ chức.

1. GIỚI THIỆU CHUNG

- Tất cả các Nhà Liên Kết Thương Hiệu được yêu cầu tham gia và hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản trước khi Công Ty cấp Thẻ Thành Viên để có thể thực hiện hoạt động bán hàng đa cấp.

Mỗi Người Cùng Gia Nhập trong cùng một vai trò/tài khoản Nhà Liên Kết Thương Hiệu cũng được yêu cầu tham gia và hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản.

- Nu Skin Việt Nam không thu phí tham gia Chương Trình Đào Tạo dưới bất kỳ hình thức nào.
- Chương Trình Đào Tạo có tổng thời lượng đào tạo tối thiểu tám (08) giờ với nội dung đáp ứng đầy đủ quy định tại Điều 31 của Nghị định 40/2018/NĐ-CP của chính phủ ngày 12/03/2018 về quản lý hoạt động kinh doanh theo phương thức đa cấp (“**Nghị Định 40/2018/NĐ-CP**”). Thời lượng cho mỗi học phần có thể thay đổi tùy nhiên vẫn đáp ứng tổng thời lượng đào tạo tối thiểu nêu trên.
- Trong trường hợp có thay đổi liên quan đến nội dung quy định tại Khoản 2, Điều 31, Nghị Định 40/2018/NĐ-CP, Nu Skin Việt Nam cam kết sẽ đào tạo bổ sung hoặc thông báo cho Nhà Liên Kết Thương Hiệu qua trang thông tin điện tử hoặc niêm yết công khai tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện và địa điểm kinh doanh của Nu Skin Việt Nam trong thời hạn ba mươi (30) ngày kể từ ngày có sự thay đổi.

2. PHƯƠNG THỨC, NỘI DUNG VÀ THỜI LƯỢNG ĐÀO TẠO

2.1 Phương thức đào tạo

Hiện nay, Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản được tổ chức theo một (01) trong hai (02) hình thức sau:

- Đào tạo trực tiếp: Được tổ chức tại trụ sở chính, chi nhánh, văn phòng đại diện, địa điểm kinh doanh của Công Ty, hoặc tại một địa điểm khác mà Công Ty quyết định.
- Đào tạo từ xa thông qua website <https://thuviennuskin.com/>

2.2 Nội dung và thời lượng đào tạo

- (1) Tổng quan Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản của Nu Skin Việt Nam (09 phút)
- Các nội dung cơ bản của Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản của Nu Skin Việt Nam;
 - Cơ chế đánh giá hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản;
 - Trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc.

Nội dung trong phần này tuân thủ và phù hợp với quy định của pháp luật hiện hành và các quy định sửa đổi, bổ sung cũng như nội dung đã được Cục Cạnh Tranh và Bảo Vệ Người Tiêu Dùng- Bộ Công Thương phê duyệt.

- (2) Chuẩn mực đạo đức kinh doanh (20 phút)
- Bộ quy tắc đạo đức kinh doanh dành cho cá nhân và tổ chức bán hàng trực tiếp thuộc Hiệp Hội Doanh Nghiệp Bán Hàng Trực Tiếp Thế Giới (WFDSA);
 - Trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc.
- (3) Pháp luật về bán hàng đa cấp và quy định pháp luật liên quan khác (160 phút)
- Tổng quan về bán hàng đa cấp
 - Pháp luật về bán hàng đa cấp;
 - Pháp luật về xử lý vi phạm trong hoạt động bán hàng đa cấp;
 - Pháp luật về hàng hóa;
 - Pháp luật về quảng cáo;
 - Pháp luật về bảo vệ quyền lợi người tiêu dùng;
 - Trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc.

Nội dung trong phần này tuân thủ và phù hợp với quy định của pháp luật hiện hành và các quy định sửa đổi, bổ sung.

- (4) Hợp Đồng Nhà Liên Kết Thương Hiệu và Quy Tắc Hoạt Động của Nu Skin Việt Nam (160 phút)
- Các nội dung cơ bản của Hợp Đồng Nhà Liên Kết Thương Hiệu của Nu Skin Việt Nam;
 - Các nội dung cơ bản của Quy Tắc Hoạt Động của Nu Skin Việt Nam;
 - Trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc.

Nội dung đào tạo trong phần này phù hợp với nội dung các tài liệu và các sửa đổi, bổ sung đã được Cục Cảnh Tranh và Bảo Vệ Người Tiêu Dùng- Bộ Công Thương phê duyệt.

- (5) Kế Hoạch Trả Thưởng của Nu Skin Việt Nam (140 phút)
- Các nội dung cơ bản của chương trình trả thưởng Velocity;
 - Các nội dung cơ bản của Chương Trình Hành Trình Đến Thành Công;
 - Trao đổi, thảo luận, giải đáp thắc mắc.

Nội dung đào tạo trong phần này phù hợp với nội dung các tài liệu và các sửa đổi, bổ sung đã được Cục Cảnh Tranh và Bảo Vệ Người Tiêu Dùng- Bộ Công Thương phê duyệt.

3. QUY TRÌNH ĐÀO TẠO

3.1 Quy trình đào tạo cơ bản trực tiếp

Bước 1: Nhà Liên Kết Thương Hiệu/Người Cùng Gia Nhập (“Học viên”) có thể đăng ký khóa đào tạo trực tiếp theo lịch tổ chức của Nu Skin Việt Nam bằng cách đăng ký trực tiếp với Nu Skin Việt Nam. Lịch tổ chức được niêm yết công khai tại Trung Tâm Phân Phối Nu Skin hoặc thông báo qua website của Nu Skin Việt Nam.

Bước 2: Công Ty lập Danh sách Học viên tham gia học và tiến hành điếm danh đối với những Học viên đến lớp học. Trước khi vào lớp học, Học viên sẽ được yêu cầu ký tên vào Danh sách Học viên để xác nhận về việc tham gia học.

Bước 3: Học viên tham gia học và làm bài kiểm tra

- Các nội dung đào tạo được thực hiện lần lượt theo thứ tự nêu tại Phần 2.2. Trong quá trình học, Học viên và Đào tạo viên có thể tương tác thông qua việc đặt câu hỏi, tình huống giả định... Đào tạo viên sẽ trả lời trực tiếp những câu hỏi của Học viên.

- Học viên tham gia đầy đủ thời lượng của Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản mới đủ điều kiện tham gia làm bài kiểm tra đánh giá mức độ hoàn thành đào tạo.
- Sau khi kết thúc các nội dung đào tạo, Học viên được yêu cầu tham gia làm bài kiểm tra đánh giá mức độ hoàn thành nội dung và thời lượng Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản dưới hình thức bài kiểm tra gồm hai mươi (20) câu hỏi trắc nghiệm trong thời gian 30 phút.

Bước 4. Chấm điểm bài kiểm tra và thông báo kết quả kiểm tra

- Sau khi kết thúc thời gian làm bài, Học viên phải nộp lại bài kiểm tra cho Đào tạo viên. Đào tạo viên sẽ chấm điểm và công bố kết quả kiểm tra ngay tại lớp học hoặc sau hai (02) ngày tùy thuộc vào số lượng Học viên tham dự. Điểm bài kiểm tra sẽ được Đào tạo viên ghi trên phiếu làm bài kiểm tra của Học viên.
- Học viên được xếp loại đạt khi trả lời đúng 16/20 câu hỏi. Trong trường hợp kiểm tra lần thứ nhất không đạt, Học viên được tham gia làm bài kiểm tra lần thứ hai. Trường hợp không đạt trong cả hai (02) lần kiểm tra, Học viên phải học lại Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản.

Bước 5. Học viên hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản sẽ được cấp Chứng chỉ Đào tạo cơ bản về Bán hàng đa cấp. Học viên được yêu cầu ký xác nhận kết quả bài kiểm tra vào phiếu làm bài kiểm tra và nộp lại cho Đào tạo viên/trợ giảng của Nu Skin Việt Nam. Đồng thời, Học viên được cung cấp mẫu số 13 theo Nghị Định 40/2018/NĐ-CP để Học viên có thể điền đầy đủ và ký ngay tại lớp học.

Bước 6: Nhân viên Nu Skin chuyển tất cả tài liệu của lớp học (bao gồm: phiếu điểm danh và tất cả các bài kiểm tra được xếp loại đạt) về trụ sở chính theo lịch nội bộ để lưu trữ.

Toàn bộ tài liệu liên quan đến hoạt động đào tạo theo Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản theo quy định của Nghị Định 40/2018/NĐ-CP của mỗi Học viên (bao gồm: Tên Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản, thời gian diễn ra, tên Đào tạo viên tham gia đào tạo, địa điểm tổ chức, mức độ tham gia và hoàn thành đào tạo, bản cam kết, Chứng chỉ Đào tạo cơ bản về Bán hàng đa cấp, và thẻ thành viên) được Công Ty lưu trữ bằng bản giấy hoặc bằng dữ liệu điện tử.

3.2 Quy trình đào tạo cơ bản từ xa thông qua website

Bước 1. Nhà Liên Kết Thương Hiệu/Người Cùng Gia Nhập có thể đăng nhập tài khoản bằng mã số Tài Khoản Nhà Liên Kết Thương Hiệu để học trực tuyến tại website <http://thuviennuskin.com/>

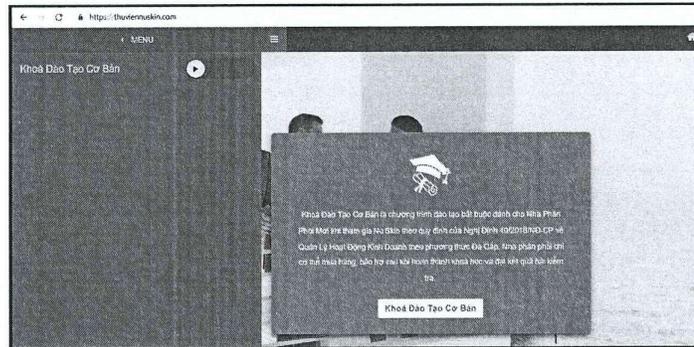
Lưu ý:

- Nhà Liên Kết Thương Hiệu và Người Cùng Gia Nhập đều phải hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản. Trong trường hợp này, Nhà Liên Kết Thương Hiệu Chính và (những) Người Cùng Gia Nhập có tài khoản đào tạo từ xa thông qua website khác nhau.
- Nhà Liên Kết Thương Hiệu phải tự hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản mà không có sự hỗ trợ/ thao tác máy tính từ người khác.



Bước 2. Học viên tham gia học và làm bài kiểm tra

- Các nội dung đào tạo được thực hiện và truyền đạt bởi Đào tạo viên của Nu Skin Việt Nam theo quy định của Nghị Định 40/2018/NĐ-CP



[Hình 1: Giao diện Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản sau khi đăng nhập thành công]

- Sau khi đăng nhập vào tài khoản, Học viên có thể lựa chọn từng học phần để học một cách độc lập. Học viên sẽ phải tham gia học từ đầu đến cuối mỗi học phần. Hệ thống không cho phép tua lại bài để đảm bảo tổng thời lượng đào tạo.
- Học viên đang học phần này có thể tạm dừng để học sang học phần khác hoặc thoát khỏi chương trình, trên hệ thống sẽ ghi nhận thời gian mà Học viên đã tham gia học thực tế. Khi Học viên mở lại nội dung đào tạo, hệ thống cho phép Học viên lựa chọn tiếp tục chương trình học hoặc học lại từ đầu.
- Để đảm bảo tính tương tác, hệ thống cho phép Học viên có thể đặt câu hỏi có liên quan đến nội dung đào tạo tại phần “ĐẶT CÂU HỎI” trên màn hình. Tất cả các câu hỏi của Học viên sẽ được giải đáp bởi Đào tạo viên của Công Ty, câu trả lời sẽ được gửi vào địa chỉ thư điện tử của Học viên đã đăng ký với Công Ty.



[Hình 2: Cửa sổ “Đặt câu hỏi” luôn được hiển thị trên màn hình để Học viên có thể đặt câu hỏi bất kỳ lúc nào]

ĐẶT CÂU HỎI

Tổng Quan Nu Skin Việt Nam

Thời hạn trả lại hàng hóa là bao nhiêu ngày?

GỬI

[Hình 3: Giao diện cửa sổ “Đặt câu hỏi” khi Học viên nhập câu hỏi với Đào tạo viên]

GỬI THÀNH CÔNG

Vui lòng kiểm tra email để xác nhận thông tin

Chúng tôi sẽ trả lời câu hỏi của bạn trong thời gian sớm nhất. Chân thành cảm ơn.

TIẾP TỤC

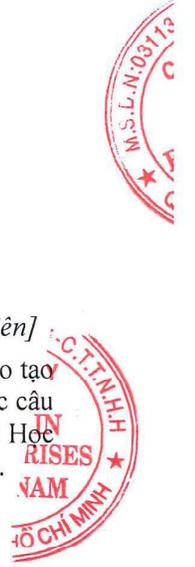
[Hình 4: Hình ảnh thông báo câu hỏi của Học viên đã được gửi thành công đến Đào tạo viên]

- Trong thời gian từ 8h00-17h30 (từ thứ 2 đến thứ 6 hàng tuần, trừ ngày lễ, tết), Đào tạo viên sẽ trả lời các câu hỏi của Học viên trong thời gian 48 giờ kể từ khi nhận được câu hỏi. Sau thời gian này các câu hỏi sẽ được chuyển tới các Đào tạo viên để trả lời Học viên. Câu trả lời của Đào tạo viên sẽ được gửi vào địa chỉ thư điện tử của Học viên.

[Hình 5: Giao diện trả lời câu hỏi khi đăng nhập bằng tài khoản của Đào tạo viên]
 Câu hỏi và câu trả lời đều được lưu trữ trên hệ thống của Công Ty.

STT	Đã trả lời	Khách hàng	Tên đăng nhập	Học viên gửi câu hỏi	Nội dung câu hỏi	Nội dung câu trả lời	Ngày gửi câu hỏi	Ngày trả lời	Trạng thái	Các hành động
1		Quý Tác Hoạt Động Nu Skin	VN111511	Lý Thị Mỹ Loan	Thời hạn trả lại hàng hóa là bao nhiêu ngày?	Theo quy định tại Quy Tắc Hoạt Động của Nu Skin Việt Nam và quy định tại Nghị Quyết 48/2018/NĐ-CP, người tham gia bán hàng đã cấp Giấy chứng nhận hàng hóa trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng tại Nu Skin Việt Nam	2019-03-08 11:25:48	2019-03-08 02:25:04	Đã trả lời	
2		Phạm Lưu Cơ Dân Kế Sách Hưng Yên Cầu	VN111111	Lý Thị Mỹ Loan	Người tham gia bán hàng đã cấp Giấy chứng nhận hàng hóa trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng tại Nu Skin Việt Nam	Người tham gia bán hàng đã cấp Giấy chứng nhận hàng hóa trong thời hạn 30 ngày kể từ ngày nhận hàng tại Nu Skin Việt Nam	2019-03-08 09:03:57	2019-03-08 09:23:00	Đã trả lời	

[Hình 6: Giao diện hệ thống quản lý của Nu Skin Việt Nam lưu trữ câu hỏi và câu trả lời]

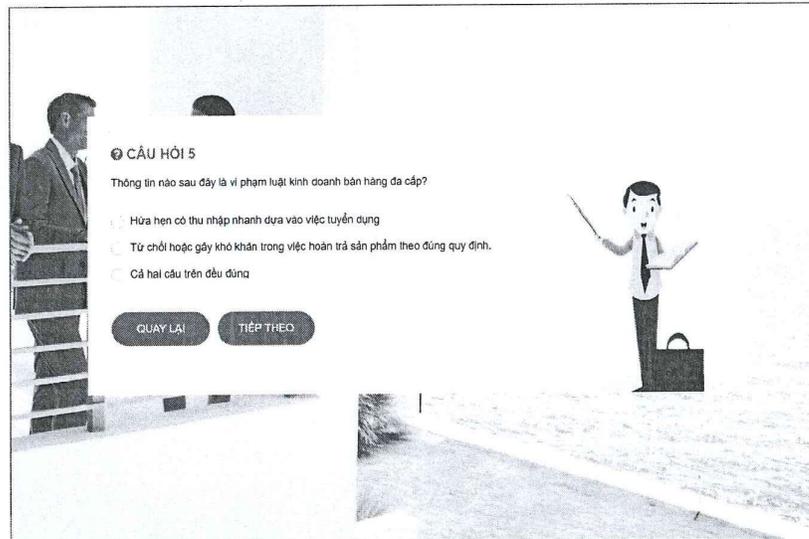


- Sau khi Học viên hoàn thành tất cả các Học phần, hệ thống sẽ ghi nhận và hiển thị thông báo “HOÀN THÀNH” nội dung học và yêu cầu làm bài kiểm tra.



[Hình 7: Hệ thống đưa ra thông báo Học viên đã học xong nội dung Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản và yêu cầu thực hiện Bài kiểm tra]

- Bài kiểm tra được xây dựng dưới hình thức hai mươi (20) câu hỏi trắc nghiệm trong vòng 30 phút. Thời gian làm bài sẽ được hệ thống tự động tính kể từ khi Học viên nhấn nút bắt đầu. Học viên phải trả lời đúng 16/20 câu hỏi được xếp loại đạt. Trong trường hợp không đạt, Học viên được làm lại Bài kiểm tra cho đến khi đạt (Hệ thống không khống chế số lần làm bài kiểm tra).



[Hình 8: Một câu hỏi trong tổng số 20 câu hỏi thuộc Bài kiểm tra]

- Học viên hoàn thành Bài kiểm tra với kết quả đạt mới được xem là hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản.
- Ngay sau khi hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản, Học viên sẽ được cấp Chứng chỉ Đào tạo cơ bản về Bán hàng đa cấp.

Lưu ý: Học viên đã hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản phải nộp Bản cam kết theo mẫu số 13 ban hành kèm theo Nghị định 40/2018/NĐ-CP trực tiếp đến Công Ty hoặc gửi qua đường bưu điện.

Bước 3. Ghi nhận và lưu trữ kết quả đào tạo cơ bản

Kết thúc Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản, các thông tin: Thời gian tham gia đào tạo, Kết quả đào tạo, Chứng chỉ Đào tạo cơ bản về Bán hàng đa cấp sẽ được lưu trữ tại tài khoản Đào Tạo Cơ Bản của cá nhân Nhà Phân Phối.

Ngoài ra, tại hệ thống của Công Ty, các nội dung: Danh sách Học viên, Tiến trình học, Chứng chỉ Đào tạo cơ bản về Bán hàng đa cấp, Bài kiểm tra và kết quả kiểm tra được lưu trữ, có thể kết xuất danh sách và cho phép in ra.

Danh sách Học viên

Bảng điều khiển > Quản lý website > Học viên > Danh sách học viên

Đăng nhập học viên Thêm mới học viên Danh sách học viên đã đậu

Khoá Đào Tạo Cơ Bản (2 lớp)

Tổng thời gian phải học của khoá học: 02:09:41

STT	Mã số	VND	Họ tên	Địa chỉ	Số điện thoại	Email	CMND	Tiến độ	Số lần thi	Trạng thái	Các hành động
1	919060	VN1441918	Nguyễn Thị Hoài	Thương yên, Chương Mỹ, Hà Nội	0963933040	Thomnguyen901@gmail.com	0170967700	đang học		Kích hoạt	
2	919058	VN0011791	Nguyễn Mạnh Cường	603 Nguyễn Thị đẹp ở Cát Lái q 2	0927382109	Kimbenh@gmail.com	079059010317	đang học	0	Kích hoạt	
3	916055	VN4472532	LÝ THỊ SÚCHO	502 KP4, Tân Chánh Hiệp, Q.12, TP. Hồ Chí Minh	0968741616	anhhoang09187@gmail.com	092187093487	đang học		Kích hoạt	
4	916057	VN3484536	Tiền Thị Thanh Tâm	TỔ 01 - phường Đoàn Kết - tr. ayan pa - gia lai	0977475499	Tamuu@gmail.com	230712624	đang học		Kích hoạt	
5	916056	VN0501883	ĐỖ THỊ ĐÍCH HANH	Khu liên thao - thị trấn Lạc Thổ - huyện Lạc Thổ - Tỉnh phú thọ	0372007783	ngocanh1@gmail.com	131337605	đang học		Kích hoạt	
6	919055	VN1488324	Le Hoa Hinh	128 Hoàng Hưng ở Quang Ngai	0935621689	Hoaanh10@gmail.com	212556481	đang học		Kích hoạt	
7	919054	VN3587381	Nguyễn Thị Ngọc Layen	Quan 9 TPHCM	0709891657	ngocuyennghy909@gmail.com	023343579	đang học		Kích hoạt	
8	919053	VN3587382	Nguyễn Thị Chuyen	58M/11 Ng. 6, p. Trường Thọ q. Thủ Đức	0904896113	ngocanmen2@gmail.com	023673442	đang học		Kích hoạt	
9	919052	VN0011615	HỒ THỊ THANH HẢO	LỘC TRƯỜNG QUANG, CẨM LỘC, CẨM RẠNH, KHÁNH HÒA	0878303433	Thanhthanhho@gmail.com	226053092	đang học		Kích hoạt	
10	918051	VN0502656	Thạch Thiên Đào	272516375	0862500020	thachthienao@gmail.com	272516375	đang học		Kích hoạt	
11	918050	VN1402450	Đông Thị Thu Trang	Việt Trì	0912612519	Viethien24@gmail.com	132197682	đang học		Kích hoạt	
12	919049	VN1443499	Nguyễn Mạnh Linh	số 112 tổ 8 trường Đem tranh nước và hồ	0901991699	hanhkimjane@gmail.com	04209100079	đang học		Kích hoạt	
13	919048	VN1455222	Nguyễn Xuân Trường Thăng	99E-191E công Quỳnh, phường Nguyễn cơ bình - Q1	0943913051	buikhuat@yahoo.com.vn	022328414	đang học	0	Kích hoạt	
14	919047	VN1444450	HỒ VĂN QUANG	40 đường số 11 phường 11 quận gò vấp thành phố hồ chí minh	09039976955	hoavannq@gmail.com	020969057	đang học	0	Kích hoạt	
15	919046	VN3385793	VŨ THỊ THANH THẢO	109/6/12 N/P3, P. Bình Trị Đông A, Bình Tân, HCM	09054919161	thucnatan@gmail.com	024462055	đang học	0	Kích hoạt	
16	918045	VN0011583	Trương Ngọc Thuỳ	Bình Thuận	0907479720	figaolhuong22@gmail.com	254079630	đang học	0	Kích hoạt	
17	919044	VN0094641	Mã Thị Thu Nguyệt	140 Lê Trọng Tấn, P. Tây Thạnh TP HCM	0903384772	thunguyetma@gmail.com	022844712	Đã thi đầu	1	Kích hoạt	
18	918043	VN0011482	Kim Chung	Quảng Nam	09135142353	kimchung@gmail.com	295304232	Đã thi đầu	2	Kích hoạt	
19	919042	VN1488128	Nguyễn Thị Ngọc Thư	Ấp 2, Phú Hoà, Bình Duân, Đồng Nai	0955140667	Goodyun13@gmail.com	272171143	Đã thi đầu	1	Kích hoạt	
20	919041	VN1397000	Trần Thanh Trà	Hà Nội	0802851111	tranthanhtra@zoho.com.vn	001105017797	Đã thi đầu	1	Kích hoạt	

Trang 1/11 1 2 3 4 5 6 Tổng cộng có 11.974 kết quả, hiển thị trong 799 hàng

[Hình 9: Hệ thống quản lý của Nu Skin Việt Nam lưu trữ danh sách Học viên và các thông tin liên quan đến khóa học]

Tiến trình học

← → ↻ 🏠 <https://thuvienuskin.com/admin.php?op=manage&act=customer&mod=1> ☆ ⚙️ 📄 🗑️

Thông tin tài khoản > Diễn đàn > Trợ giúp

NU SKIN
DISCOVER THE BEST YOU™

Bảng điều khiển Quản lý website Cấu hình Xin chào Kevin Trần (trần) [1] [Đăng xuất]

Bảng điều khiển Quản lý website

Quản lý website

- Học viên
 - Thêm mới học viên
 - Danh sách học viên
 - Danh sách học viên đã đậu
- Câu hỏi của học viên
- Tài khoản

Tiến trình của học viên: Ly Thị My Linh - VN1111111

STT	Khóa học	Bài giảng	Tổng thời gian học	Thời gian bắt buộc phải học	Tổng câu trả lời đúng	Tổng câu trả lời sai	Kết quả thi	Ngày thi đầu
1	Khóa Đào Tạo Cơ Bản	Tổng Quan Nu Skin Việt Nam	00:15:28	00:15:28	17	3	Đã thi đầu	2018-11-01 14:08:25
2	Khóa Đào Tạo Cơ Bản	Chương Trình Trà Thượng	00:25:15	00:25:15	17	3	Đã thi đầu	2019-11-01 14:08:25
3	Khóa Đào Tạo Cơ Bản	Tổng Quan Thực Phẩm Bảo Vệ Sức Khỏe Pharnanex	00:10:33	00:10:33	17	3	Đã thi đầu	2018-11-01 14:08:25
4	Khóa Đào Tạo Cơ Bản	Tổng Quan Sản Phẩm Chăm Sóc Cá Nhân Nu Skin	00:10:05	00:10:05	17	3	Đã thi đầu	2018-11-01 14:08:25
5	Khóa Đào Tạo Cơ Bản	Các công cụ trực tuyến hỗ trợ kinh doanh	00:26:53	00:26:53	17	3	Đã thi đầu	2018-11-01 14:08:25
6	Khóa Đào Tạo Cơ Bản	Quy Tắc Hoạt Động Nu Skin	00:37:49	00:37:49	17	3	Đã thi đầu	2018-11-01 14:08:25
7	Khóa Đào Tạo Cơ Bản	Phương Luật Cơ Bản về Bán Hàng Đa Cấp	00:03:38	00:03:38	17	3	Đã thi đầu	2018-11-01 14:08:25

[Hình 10: Tiến trình học của một Học viên đã hoàn thành Chương Trình Đào Tạo Cơ Bản]

C.N
G
i RAN
.O VÈ
LIÊU DÙ
S TH

Chứng chỉ Đào tạo cơ bản về Bán hàng đa cấp

CÔNG TY TNHH NU SKIN ENTERPRISES VIỆT NAM
 Số 201 Đường Nam Kỳ Khởi Nghĩa, P.7, Q.3, Tp HCM
 ĐT: (081) 3932 4300

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
 Độc lập - Tự do - Hạnh phúc

CHỨNG CHỈ ĐÀO TẠO CƠ BẢN VỀ BÁN HÀNG ĐA CẤP

Ông/Bà: **LY THI MY LINH**
 Ngày tháng năm sinh: **22/05/1987**
 CMND/Hộ chiếu số: **123466890**
 Cấp ngày: **09/05/2013** tại: **CATPHCM**
 Địa chỉ thường trú: **201 Nam Kỳ Khởi Nghĩa P7 Q3**
 Hoàn thành khóa đào tạo cơ bản về bán hàng đa cấp tại:
CÔNG TY TNHH NU SKIN ENTERPRISES VIỆT NAM
 Ngày: **01/11/2018**

SỐ: **NSVN1000001**
 Ngày cấp: **01/05/2018**

TỔNG GIÁM ĐỐC

ONG-EA PANAUDOMSIN

[Hình 11: Hệ thống quản lý của Nu Skin Việt Nam lưu trữ Chứng chỉ Đào tạo cơ bản về Bán hàng đa cấp của Học viên]

Bài kiểm tra và kết quả kiểm tra

THÔNG TIN BÀI THI KHÓA ĐÀO TẠO CƠ BẢN

Tên học viên	LY THI MY LINH
Mã số nhà phân phối	VN1111111
Ngày làm bài thi	14:08 01/11/2018
Số câu đúng	17/20
Số câu đúng tối thiểu để đậu bài thi	16
Số lần thi	21 lần

Câu trả lời của học viên được khoanh tròn: Câu được chọn
 Đáp án đúng của câu hỏi được in đậm và in hoa: **ĐÁP ÁN ĐÚNG**

Thông tin chi tiết bài thi Khóa Đào Tạo Cơ Bản

CÂU HỎI 1
 Từ danh hiệu Gold Executive trở lên, Nhà Phân Phối sẽ được trả thưởng dựa trên cơ chế trả thưởng nào?
 Volume Maximizer – Chính sách trả thưởng theo chiều ngang
 Depth Maximizer – Chính sách trả thưởng theo chiều sâu
 CẢ HAI CHÍNH SÁCH TRÊN, TÙY THEO CÁCH NÀO TRẢ THƯỞNG CHO NHÀ PHÂN PHỐI CAO HƠN

CÂU HỎI 2
 Doanh Số Cá Nhân Hàng Tháng (PSV) và Doanh Số Nhóm (GSV) tối thiểu để duy trì danh hiệu Executive là

[Hình 12: Hệ thống quản lý của Nu Skin Việt Nam lưu trữ kết quả kiểm tra, số lần làm bài kiểm tra và nội dung bài kiểm tra Học viên đã thực hiện]