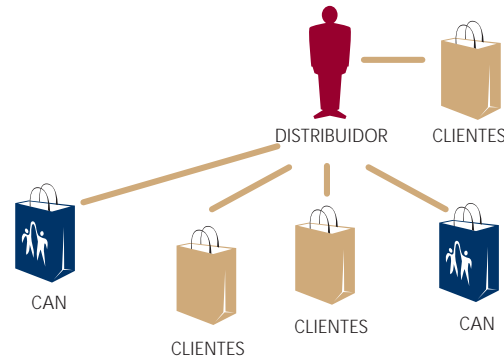


Nu Skin ofrece uno de los planes de compensación de ventas

que más remuneran en la industria de ventas directas. Este plan ha sido diseñado para compensar al Distribuidor Independiente generosamente por su arduo trabajo y su compromiso a largo plazo de vender los productos de Nu Skin y Pharmanex.

PASO 1 gana de tu compras personales

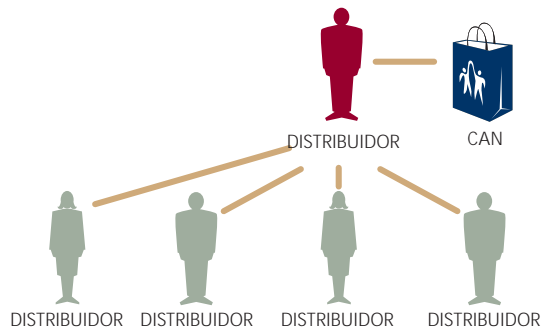
Presenta a tus clientes nuestros productos y suscríbelos al Programa de Club Amigos de Nu Skin (CAN):*



Tu Ganas	
Hasta un 40% en las ventas a tus clientes.*	
Adicionalmente recibes hasta un 20% en comisiones de tu volumen personal de acuerdo a la siguiente tabla:	
Volumen Personal	Ganancias
\$1,000 – \$1,999	5%
\$2,000 – \$3,999	10%
\$4,000 – \$6,999	15%
\$7,000+	20%

PASO 2 inscribe distribuidores

Presenta el negocio a nuevos Distribuidores y gana comisiones de las compras de todos los que patrocinas personalmente.



Además de las comisiones y los bonos mencionados en el Paso 1, tu puedes ganar:	
\$1,000 a \$ 9,999	5%
\$10,000 +	10%
Estas bonificaciones son pagadas sobre las compras acumuladas por todos los distribuidores patrocinados personalmente en un mes.	
El Bono de Patrocinio se le paga a los Distribuidores que tienen \$1,000 pesos de VP acumulados durante el mes.	

Nota: Comisiones y bonos de ventas se le pagan solo a Distribuidores activos.

* El único requisito que Nu Skin exige para firmarse como Distribuidor, es la compra de un Portafolio de Negocio para Distribuidores, el cual no es para revender.

PASO 3 califica para ser líder ejecutivo

Gana bonificaciones adicionales al calificar para ser Ejecutivo. Comienza la Calificación con la compra del Portafolio de Negocios y siguiendo los siguientes pasos

¿Cómo Calificar?.

Sigue el siguiente proceso sencillo de calificación y recibe el título de Ejecutivo

Mes 1*	Mes 2	Mes 3
\$1,000 \$10,000	\$1,000 \$10,000	\$1,000 \$15,000

* Todo distribuidor puede ser exento de los requisitos del primer mes al atender el módulo #1 de la Escuela de Ejecutivos durante el período de calificación.

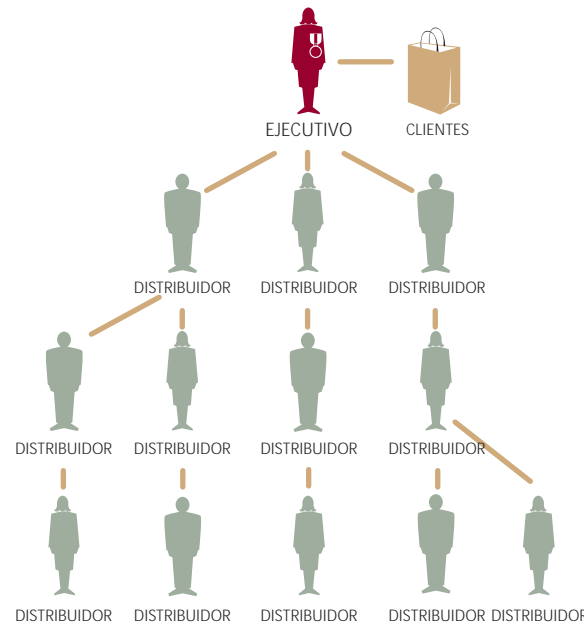
¿Cuál volumen puede contar durante el período de Calificación para Ejecutivo?

El siguiente cuadro explica a cuáles distribuidores en tu línea descendente puedes incluir en tu VG para cumplir con el requisito durante el período de calificación.

Ejecutivo en Calificación	Mes de Calificación		
	Mes 1	Mes 2	Mes 3
	si	no	no

PASO 4 Forma tu Organización

Como Ejecutivo gana el Bono Organizacional basado en las ventas de todo tu grupo, excluyendo los Ejecutivos.



Además de las comisiones y los bonos mencionados en el Paso 1, y el Bono de Patrocinio, puedes ganar de tu Volumen Grupal:

\$15,000–\$29,999	9%
\$30,000–\$44,999	10%
\$45,000–\$54,999	11%
\$55,000–\$99,999	12%
\$100,000–\$199,999	13%
\$200,000–\$299,999	14%
\$300,000 +	15%

PASO 5 crea líderes

Bono de Liderazgo

Además de las comisiones y los bonos mencionados en el Paso 1 y los bonos de patrocinio y el bono organizacional, ganas:

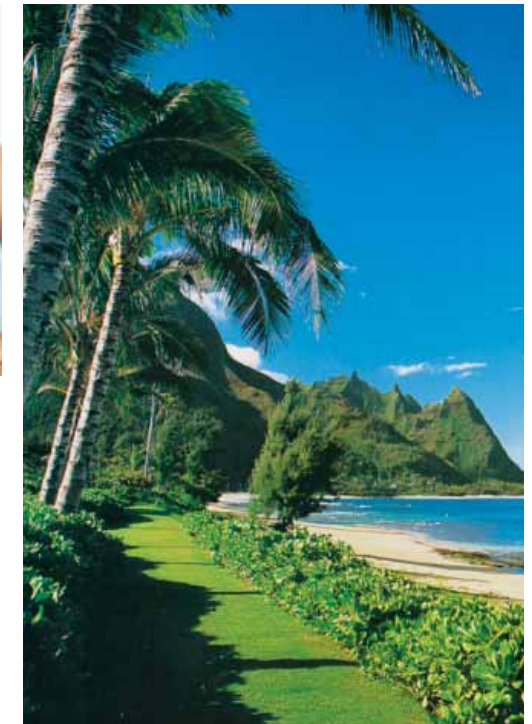
Un 5% de comisión del VG de cada Ejecutivo Autónomo en tu organización de ventas.

	Oro	Lapis	Rubi	Esmeralda	Diamante	Diamante Azul
	1	2	4	6	8	12
1	5%					
2		5%				
3			5%			
4				5%		
5					5%	
6						5%

*Para recibir el 5% de sus Ejecutivos Autónomos, un Ejecutivo debe tener un total de por lo menos \$25,000 pesos en VG. Si su VG es de menos de \$25,000, la compañía le pagará un 5% de Bono de Liderazgo por ese mes solamente. A esto se le llama el mes de reserva de comisión. Cada Ejecutivo puede tener un mes de reserva de comisiones por año fiscal. Si su VG menos de 25,000 pesos en meses subsiguientes, el Bono del Liderazgo se pagará a un 2.5% del VG de los Ejecutivos Autonomos para ese mes.



¡Nu Skin ofrece la oportunidad a sus Distribuidores Independientes de ganar incentivos y concursos que los remuneran con **grandes** premios y viajes a **fabulosos destinos!**





Además del simple proceso de cinco pasos para desarrollar su negocio e incrementar sus ganancias, Nu Skin ofrece **generosos incentivos que le ayudarán a crecer rápidamente en su carrera como Ejecutivo.**

Bono de Avance en Liderazgo

El bono de avance en liderazgo es un bono que se paga una sola vez a los distribuidores que logran el título de Ejecutivo o avanzan en su carrera de Ejecutivos obteniendo nuevos títulos. Un bono de Mantenimiento adicional es pagado a los Ejecutivos cuando mantienen su título por 3 meses consecutivos sin tomar mes de gracia.

Este bono le permite a todo Ejecutivo el potencial de ganar **\$142,000.00** pesos desde el comienzo de su carrera como Ejecutivo hasta el logro del título de Diamante Azul.*

El bono de avance en Liderazgo es un incentivo promocional que estará vigente de Julio 2004 hasta Junio 2005. **Aprovecha esta excelente Oportunidad y Acelera tu Carrera como Ejecutivo de Nu Skin.**

Título	Bono Inicial	Bono de Mantenimiento
Ejecutivo	\$1,000	\$1,500
Oro	\$2,000	\$2,500
Lapis	\$3,000	\$4,000
Rubí	\$6,000	\$8,000
Esmeralda	\$9,000	\$12,000
Diamante	\$15,000	\$18,000
Diamante Azul	\$25,000	\$35,000

* Todo esto teniendo en cuenta que el Ejecutivo cumple con los requisitos estipulados de volumen y título, mantiene sus títulos y no toma meses de gracia.

Definiciones

Volumen Personal (VP): El valor de productos que compra de la Compañía principalmente para vender a sus clientes.* Incluye también el volumen generado por sus clientes personales que están bajo el programa Club Amigos de Nu Skin.

Volumen Grupal (VG): El volumen grupal representa tu volumen de ventas personales más el volumen generado por los distribuidores en tu propia organización excepto que tengan el título de Ejecutivos. Se cuenta por mes calendario.

Distribuidor Activo: Para que un distribuidor sea considerado activo debe tener por lo menos \$1,000 pesos al mes de Volumen Personal.

Miembro del Club Amigos de Nu Skin: Un Cliente del Club Amigos de Nu Skin en México es una persona que no es Distribuidor que se inscribe para comprarlos productos y recibir créditos de productos y participar en promociones especiales mensualmente.

Bono de Patrocinio: Un bono basado en el VP de todos los Distribuidores que hayas patrocinado. Cuando algún Distribuidor que tu has patrocinado ha estado inactivo por lo menos 6 meses el Bono del Primer Nivel se paga basado en el VP de los Distribuidores del próximo Nivel (Compresión).

Calificativo del Bono de Patrocinio: El Bono de Primer nivel se le paga a los Distribuidores que tienen \$1,000 pesos VP acumulados durante el mes. Para recibir el 10%, además de tener \$10,000 pesos en su primer nivel es requisito tener 2 nuevos distribuidores activos durante el mes. De no cumplir con estos requisitos recibirá el 5% del bono de patrocinio.

Calificación como Ejecutivo: Para comenzar a calificar, el distribuidor debe, alcanzar \$1,000 pesos en VP y \$10,000 en compras de VG y someter su Carta de Intención. El calificar como Ejecutivo es un proceso de 3 meses con un periodo de gracia. El Primer mes de calificación será exonerado a todos aquellos que participen en el primer mes de la Escuela de Ejecutivos durante su periodo de calificación.

Escuela de Ejecutivos: Entrenamiento el cual incluye capacitación en productos, plan de compensación y estrategias de desarrollo impartido por las oficinas corporativas de Nu Skin.

Requisitos Mensuales para Mantenerse como Ejecutivo: \$1,000 pesos de Volumen Personal y \$15,000 pesos en Volumen Grupal.*

Requisitos para Actividad Personal: El distribuidor debe tener por lo menos \$1,000 en VP para ser considerado activo en un mes y recibir cheques de comisiones.

* Todos los bonos son calculados mensualmente y se depositan alrededor del 20 del mes siguiente.
**80% del Volumen Personal debe venderse o ser consumido antes de su próximo pedido.

NOTA: Todos los bonos y comisiones requieren ventas al precio de cliente a por lo menos 5 personas mensualmente o se debe comprar o consumir el 80% del Volumen Personal. Usted debe guardar todos los registros de ventas a precio de cliente durante al menos un año. Cumplimiento con los requisitos de compras al por menor son monitoreadas al azar por la Compañía. Todos los pedidos de Clientes del Club Amigos de Nu Skin por personas que no son Distribuidores se cuentan automáticamente en forma mensual como parte del requisito de compras al por menor. Nunca se pagan bonos por reclutar. La única forma de ganar bonos es cuando se compran productos.

www.nuskin.com/mexico
Nu Skin Mexico
Taine 234, Col. Chapultepec Morales
Deleg. Miguel Hidalgo
Mexico, D.F. 11570
01-800-906-9700/9800
5255-4026



PLAN DE COMPENSACIÓN



Comparte
Diviértete
Gana

Una forma RÁPIDA de ganar
Simplemente Compartiendo
Simplemente Divirtiéndote