

תכנית התגמולים של ישראל

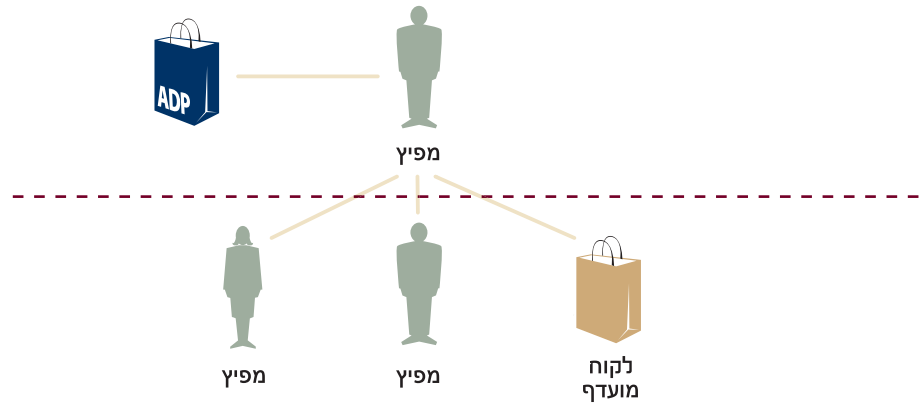


שלב 1: הצטרף באופן אישי לתכנית ההעברה האוטומטית (ADP), ותתחיל לגייס לקוחות ומפיצים*

תוכל להרוויח

גייס מפיצים ולקוחות חדשים בתכנית ההעברה האוטומטית (ADP)* גייס מפיצים ולקוחות חדשים בתכנית על מנת להתחיל לקבל עמלות על מכירות ורכישות ADP ברמה הראשונה שלך. באפשרותך לקבל בונוס רמה 1 של 6% על סך הנפח ברמה הראשונה שלך. באפשרותך גם לקבל רווח קמעונאי על רכישות שמבצעים לקוחותיך.**

בונוס רמה 1 של 6%



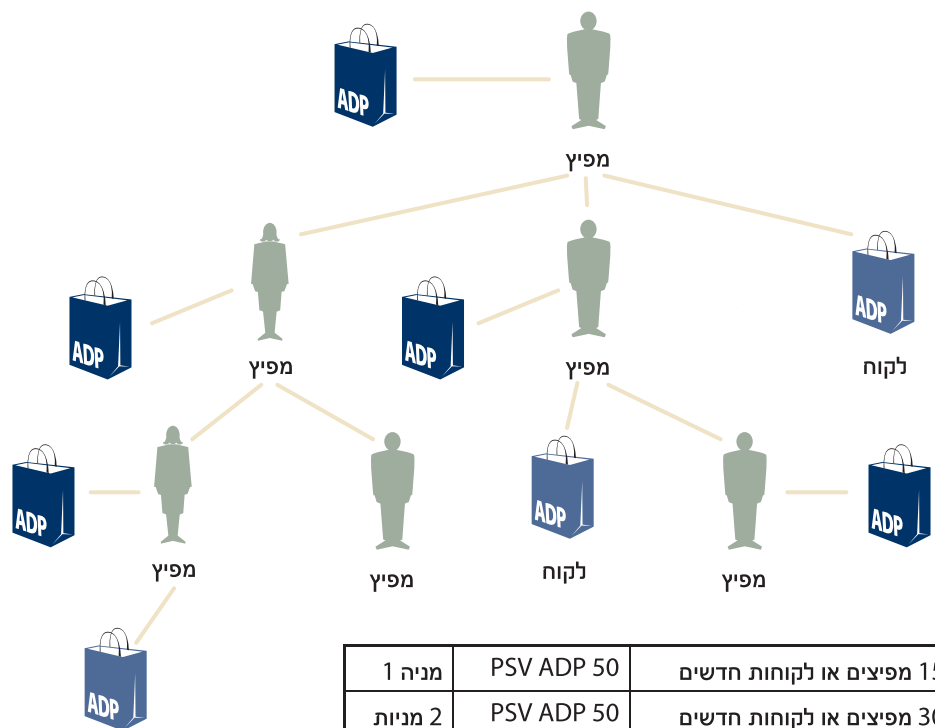
* כל המפיצים העצמאיים נדרשים לרכוש לפחות 100 נפח מכירות אישי (PSV), עם לפחות 50 PSV באמצעות ADP, על מנת לקבל המחאת עמלה.
** המחיר הקמעונאי המוצע הוא עד 43% מעל למחירים הסיטונאיים. הנך רשאי לקבוע בעצמך את מחירי המכירה החוזרת שלך ללקוחות קמעונאים. לקוחות שהפנית לחברה יוכלו לרכוש מוצרים במחיר שהנו 10% מעל למחיר הסיטונאי. ההפרש בין המחיר שמשלם הלקוח לבין המחיר הסיטונאי ישולם חזרה למפיץ המפנה, כבונוס קמעונאי.

שלב 2: השתתף בקופת הבונוס של ADP

דרישות

השתתף בקופת הבונוס של ADP וקבל 0.5% ממכירות ברות עמלה בישראל ובאירופה באמצעות גיוס אישי של מפיצים ולקוחות חדשים לחוזה ADP. הבונוס יחושב וישולם באופן יחסי (pro rata), על סמך מספר המשתתפים הכולל.

- תקבל מניה אחת באמצעות גיוס של לפחות 15 מפיצים חדשים תחת חסותך האישית או לקוחות חדשים, שמתחייבים כל אחד לרכישה מינימלית של 50 דולר אמריקאי לכל חודש ב-ADP. גיוס של 30 מפיצים או לקוחות חדשים יזכה אותך בשתי מניות. כל תוספת של 15 חוזי ADP חדשים תזכה אותך במניה נוספת בקופה. אין מגבלה על מספר המניות שתוכל לקבל.
- מקבל הבונוס חייב לעמוד בדרישות המינימום על מנת לקבל המחאה (PSV 100, שמתוכם מינימום של 50 PSV באמצעות ADP).



מניה 1	PSV ADP 50	15 מפיצים או לקוחות חדשים
2 מניות	PSV ADP 50	30 מפיצים או לקוחות חדשים

לקוח

שלב 3: השג זכאות להיות מנהיג בכיר

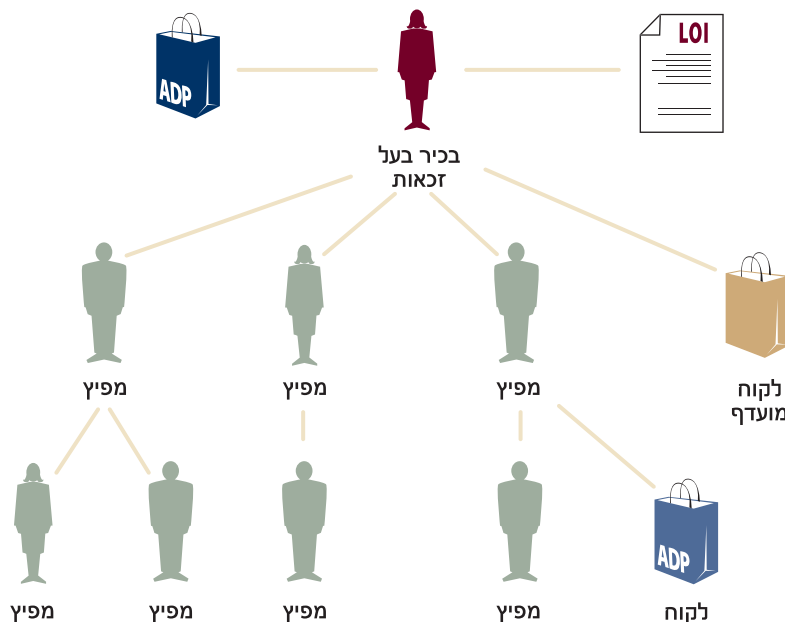
במהלך תהליך קבלת הזכאות
תוכל לקבל

עמלות ובנוסים בשלב 1

מכפיל בנוס*

בנוס רמה 1 של 12%

התחל בתהליך הזכאות לקבלת מעמד של בכיר באמצעות השגת 1,000 נקודות בנפח מכירות קבוצת מעגל (GSV), שמירה על פעילות אישית מינימלית של PSV 100, שמתוכם מינימום של PSV 50 באמצעות ADP, והגשה של הצהרת כוונות (LOI).



* בנוס כפול L1 משולם רק במהלך התקופה של קבלת זכאות למעמד של בכיר.

כיצד להשיג זכאות

השלם את תהליך הזכאות לקבלת מעמד של בכיר באמצעות השגת PSV 100, שמתוכם מינימום של PSV 50 באמצעות ADP.

חודש 4 (בכיר)	חודש 3 (Q2)	חודש 2 (Q1)	חודש 1 (LOI)
PSV 100 עם PSV 50 באמצעות ADP *GSV 2,000	PSV 100 עם PSV 50 באמצעות ADP GSV 2,000	PSV 100 עם PSV 50 באמצעות ADP GSV 1,500	PSV 100 עם PSV 50 באמצעות ADP GSV 1,000

* כדי לשמור על מעמד של בכיר ולקבל בנוסי בכירים עליך לשמור על לפחות PSV 100 עם PSV 50 באמצעות ADP ו-GSV 2,000 בחודש.

אילו נפחי מכירות ייחשבו לטובתך במהלך תהליך הזכאות לקבלת מעמד של בכיר?
חטבלה הבאה מסבירה מי תחת חסותך ייחשב לטובת דרישת ה-GSV שלך במהלך תהליך קבלת הזכאות:

תואר נותן החסות (אתה)

זכאות חוזרת בכיר בעל זכאות	בכיר	חודש 3 (Q2)	חודש 2 (Q1)	חודש 1 (LOI)	מפיץ	
*	*	*	*	*	*	מפיץ
*	*	*	*	*	*	חודש 1 (LOI)
	*					חודש 2 (Q1)
	*					חודש 3 (Q2)
						בכיר
	*					בכיר בעל זכאות חוזרת

תואר מקלט חסות

* נפח מכירות קבוצתי נחשב לטובת נותן החסות.

שלב 4: השתתף בקופת הבונוסים לבכירים בעלי זכאות

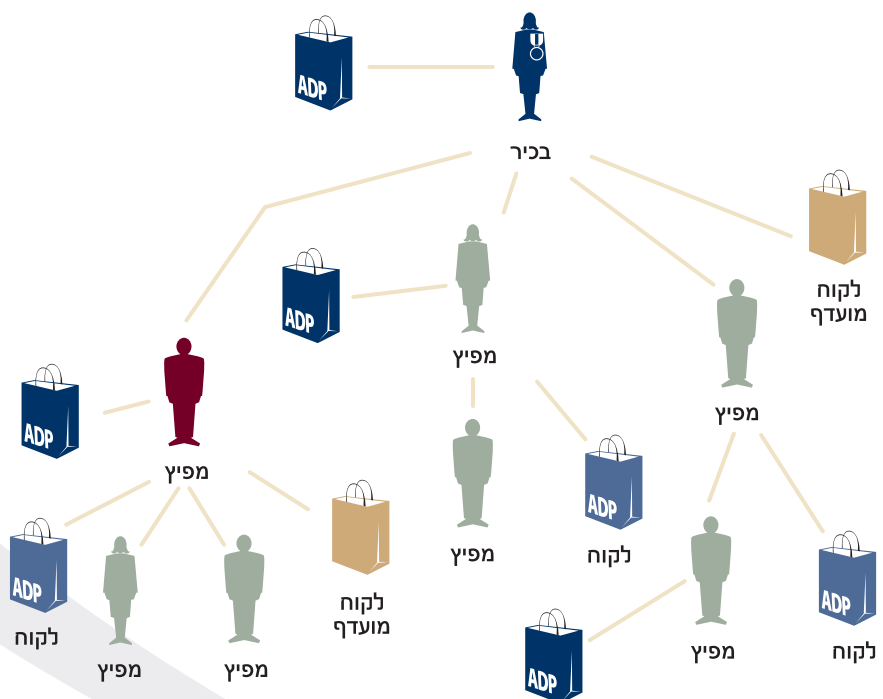
בכירים בעלי זכאות יכולים לקבל 0.25% ממכירות ברות עמלה בישראל ובאירופה באמצעות קופת הבונוסים לבכירים בעלי זכאות. קבלת מניות בקופה מתאפשרת באמצעות השגת סכומי ה-GSV הבאים:

מניות	סה"כ GSV
1	GSV 5,000 – 6,999
2	GSV 7,000 – 8,999
3	GSV 9,000 – 10,999
4	GSV 11,000 – 14,999
5	GSV + 15,000

שלב 5: הגדל את נפח המכירות של קבוצת המעגל שלך (GSV)

הגדל את נפח המכירות של קבוצת המעגל שלך (GSV) באמצעות קידום דינמיקה קמעונאית ומתן חסויות בכל ארגון המכירות שלך וקבל עד 15% עם הבונוס לבכירים.

תוכל להרוויח
GSV 2,000 – 2,999 — 9%
GSV 3,000 – 3,999 — 10%
GSV 4,000 – 4,999 — 11%
GSV 5,000 – 9,999 — 12%
GSV 10,000 – 24,999 — 13%
GSV 25,000 – 49,999 — 14%
GSV + 50,000 — 15%



• רק חשבונות ברמת בכיר זכאים לבונוס זה.

• השיעור באחוזים נקבע על סמך תחזוקת GV (לא כולל נפח מצטבר). נפח REXEC (בכיר בעל זכאות חוזרת) כולל.

שלב 6: השתתף בקופת הבונוס לבכירים

בכירים יכולים לקבל 1.5% ממכירות ברות עמלה בישראל ובאירופה באמצעות קופת הבונוס לבכירים. על מנת להיות זכאי להשתתף בקופת הבונוס לבכירים, על הבכיר לעמוד בדרישות החודשיות הבאות:

- בכיר חייב להגיע ל-PSV 100, שמתוכם מינימום של PSV 50 באמצעות ADP.
- הדרישה המינימלית לקופת בונוס בכירים היא 6 מניות.

1 מניה בקופת בונוס לבכירים	LOI בעל זכאות בקבוצת מעגל בכירים
1 מניה בקופת בונוס לבכירים	Q1 בעל זכאות (חודש שני בתהליך זכאות לקבלת מעמד של בכיר)
1 מניה בקופת בונוס לבכירים	Q2 בעל זכאות (חודש שלישי בתהליך זכאות לקבלת מעמד של בכיר)

שלב 7: בנה קבוצה מנהיגה של בכירים

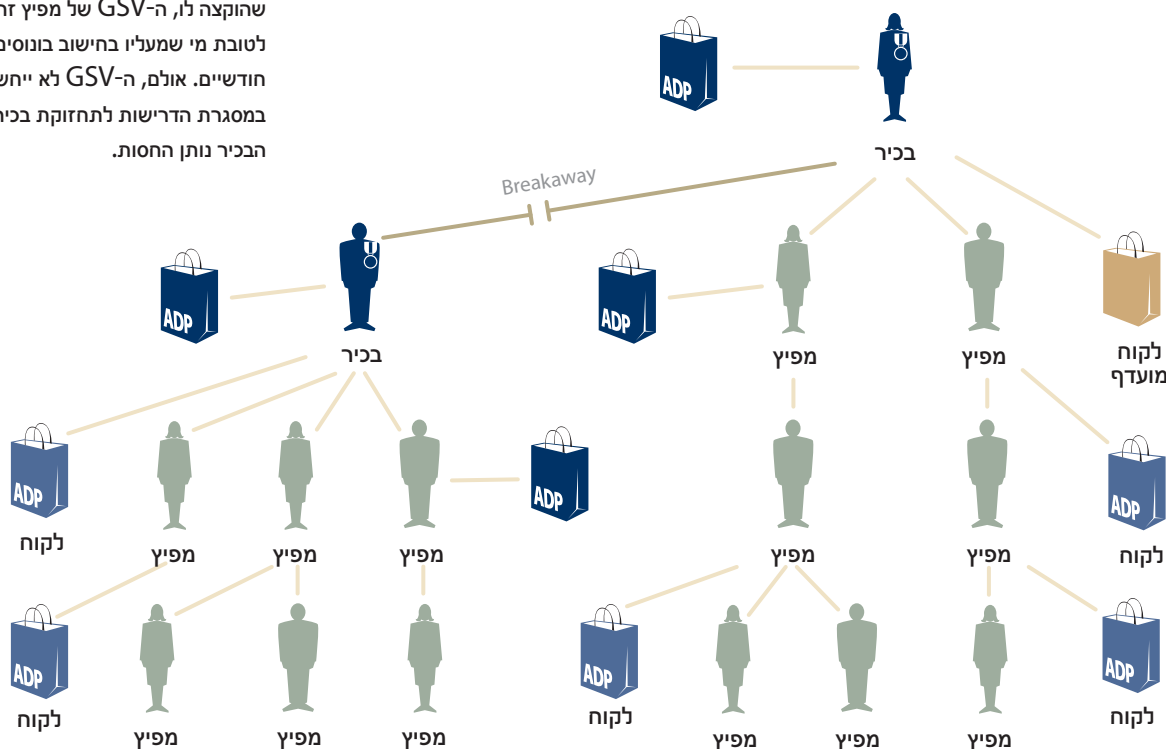
בנה קבוצה מנהיגה של בכירים וקבל עד 5% בונוס לבכיר מתנתק על 6 רמות של בכירים מתנתקים. **בונוס לבכיר מתנתק**

• על מנת לקבל בונוס למתנתק של 5%, על הבכיר להגיע ל-GSV 3,000 לפחות. אם ה-GSV שלך הנו בין 2,000 ל-3,000, GSV תהיה זכאי לקבל בונוס למתנתק של 2.5% עבור כל רמה לה אתה זכאי.

• אם ה-GSV שלך הנו מתחת ל-2,000, GSV, יינתן חודש חסד. ניתנת לך תקופת חסד אחת לכל שנה קלנדרית. בחודש בו מפיץ אינו מסוגל לעמוד בדרישות לתחזוקת בכירים וכבר השתמש בחודש החסד שהוקצה לו, ה-GSV של מפיץ זה יצטבר לטובת מי שמעליו בחישוב בונסים חודשיים. אולם, ה-GSV לא ייחשב במסגרת הדרישות לתחזוקת בכירים של הבכיר נותן החסות.

מספר הבכירים המתנתקים

זהב	אבן תכלת	אבן אודם	ברקת	יהלום	יהלום כחול
1	3, 2	5, 4	7, 6	11, 10, 9, 8	12
2	5%	5%	5%	5%	5%
3					
4					
5					
6					



שלב 8: קבל את הבונוס לקידום מנהיגות

הבונוס לקידום מנהיגות (LAB) הנו בונוס חד-פעמי הניתן בכל פעם שבכיר מתקדם לתואר הסיכה הבא, החל בתואר בכיר.

בונוס לקידום מנהיגות

קבל בונוס על השגת תואר סיכה חדש ועל אי שימוש בחודש החסד במשך 2 החודשים הראשונים. הכפל את הבונוס על-ידי אי שימוש בחודש החסד במשך 6 החודשים הראשונים!

התקדמות בסיכה	בונוס התקדמות (חודש 2)	בונוס שמירת מעמד (חודש 6)	סה"כ LAB אפשרי
בכיר	\$250	\$250	\$500
זהב	\$500	\$500	\$1,000
אבן תכלת	\$1,000	\$1,000	\$2,000
אבן אודם	\$2,000	\$2,000	\$4,000
ברקת	\$3,000	\$3,000	\$6,000
יהלום	\$4,000	\$4,000	\$8,000
יהלום כחול	\$5,000	\$5,000	\$10,000

הערה יש להשיג תארי סיכה חדשים באמצעות בכירים חדשים המושגים באמצעות בכירים שתחת חסות ושהנם בעלי זכאות חוזרת, שקודמו מחדש או שהשיגיהם הצטברו לטובת אלה שמעליהם לא ייחשבו כבכיר מתנתק חדש.

©2004 Nu Skin International, Inc. • www.nuskin.com/il

נו סקין ישראל בע"מ • בנין רב מכר • קומה 4
צומת גלילות 47100 • רמת השרון, ישראל

90018863/1