



# インドネシア サーティファイケーション トレーニング (インドネシア オポチュニティ サーティファイケーション コース)

2005年7月2日 現在(日本語訳)

\* 画面をクリックして次ページへ進んでください



# ニュー スキン ミッション ステートメント

私たちは人間性を高め、豊かにする考えに基づき、卓越したビジネスの機会と革新的な製品を提供することにより、世界中の人々がより豊かな生活を実現できるよう、貢献します。



# ニュー スキン ビジョン

私たちのビジョンは、業界トップの収入を  
ディストリビューターに  
提供することにより、  
世界一のダイレクト セリング企業  
となることです。



ブレイク ローニー:  
「当社は、皆様が  
扱いきれないほど  
のチャンスを提供  
することをお約束  
します」





全世界への拡大



40のマーケット、28億人の人々

Market	Date Opened	Market	Date Opened	Market	Date Opened
1. United States	June 1984	15. United Kingdom	November 1995	28. Iceland (hosted by NS Denmark)	June 1999
2. Canada	March 1990	16. Korea, Republic of	February 1996	29. Luxembourg	(hosted by NS Belgium) August 1999
3. Hong Kong	September 1991	17. Spain (hosted by NS Netherlands)	April 1996	30. Norway (hosted by NS Denmark)	November 1999
4. Taiwan	January 1992	18. Italy (hosted by NS Netherlands)	May 1996	31. Finland (hosted by NS Denmark)	May 2000
5. Australia	January 1993	19. Ireland (hosted by NS U.K.)	August 1996	32. Singapore	December 2000
6. New Zealand	January 1993	20. Thailand	March 1997	33. Malaysia	November 2001
7. Japan	April 1993	21. Portugal	(hosted by NS Netherlands) September 1997	34. China (Retail)	January 2003
8. Mexico	May 1994	22. Austria	September 1997	35. Fiji (hosted by NS Australia)	January 2004
9. Macau (hosted by Hong Kong)	February 1995	23. Philippines	February 1998	36. El Salvador	July 2004
10. Guatemala	August 1995	24. Poland	June 1998	37. Honduras	July 2004
11. Netherlands	November 1995	25. Sweden (hosted by NS Denmark)	September 1998	38. Brunei	August 2004
12. France	November 1995	26. Denmark	September 1998	39. Israel	November 2004
13. Germany	November 1995	27. Brazil	November 1998	40. Hungary	February 2005
14. Belgium	November 1995				





## インドネシア: 17,000以上の島から成る国



# 41番目の開業マーケット！



人口：2億4,200万人(2005年7月推定)

労働人口：1億1,150万人(2004年推定)

失業率：9.2%(2004年推定)

通貨：インドネシア ルピア (Rp)

米ドルへの為替レート：US\$ 1=Rp9,600 (Nu Skin ERM: 9,500)

国民1人あたりのGDP：購買力換算でUS\$3,500(2004年推定)

宗教：イスラム教 88%、キリスト教(プロテスタント)5%、キリスト教(カトリック)3%、ヒンドゥー教 2%、仏教 1%、他 1%



# インドネシアにおけるニュー スキン

当初3年間の投資額: US\$2,000万

開業6カ月後の販売製品数:  $26+23+6=55$ 製品

ショーケース展開: 当初はジャカルタに1箇所、  
その後、6カ月ごとに  
EXEC数により追加

開業スタッフ数: 60名

現地法人名: P.T. Nusa Selaras Indonesia

(株式会社ヌサ セララス インドネシア)





# あなたをインドネシアでサポートするチーム



**ブレット ネルソン**  
サウス アジア&パシフィック  
リージョナル バイスプレジデント



**アグン サルジョーノ**  
ジェネラル マネージャー



**アンドリュー ファン**  
サウス イースト アジア  
リージョナル バイスプレジデント



**ケニー ソエマントロ**  
セールス & ディベロップメント シニアマネージャー



**スーザン バビータ ジョージ**  
セールス&ディベロップメント マネージャー



**アーリーン アシダオ**  
マーケティング&コミュニケーション マネージャー



© Scholz

全人口の10%が居住し、  
インドネシアの富の80%が集まる都市  
ジャカルタ

# ジャカルタ Jakarta



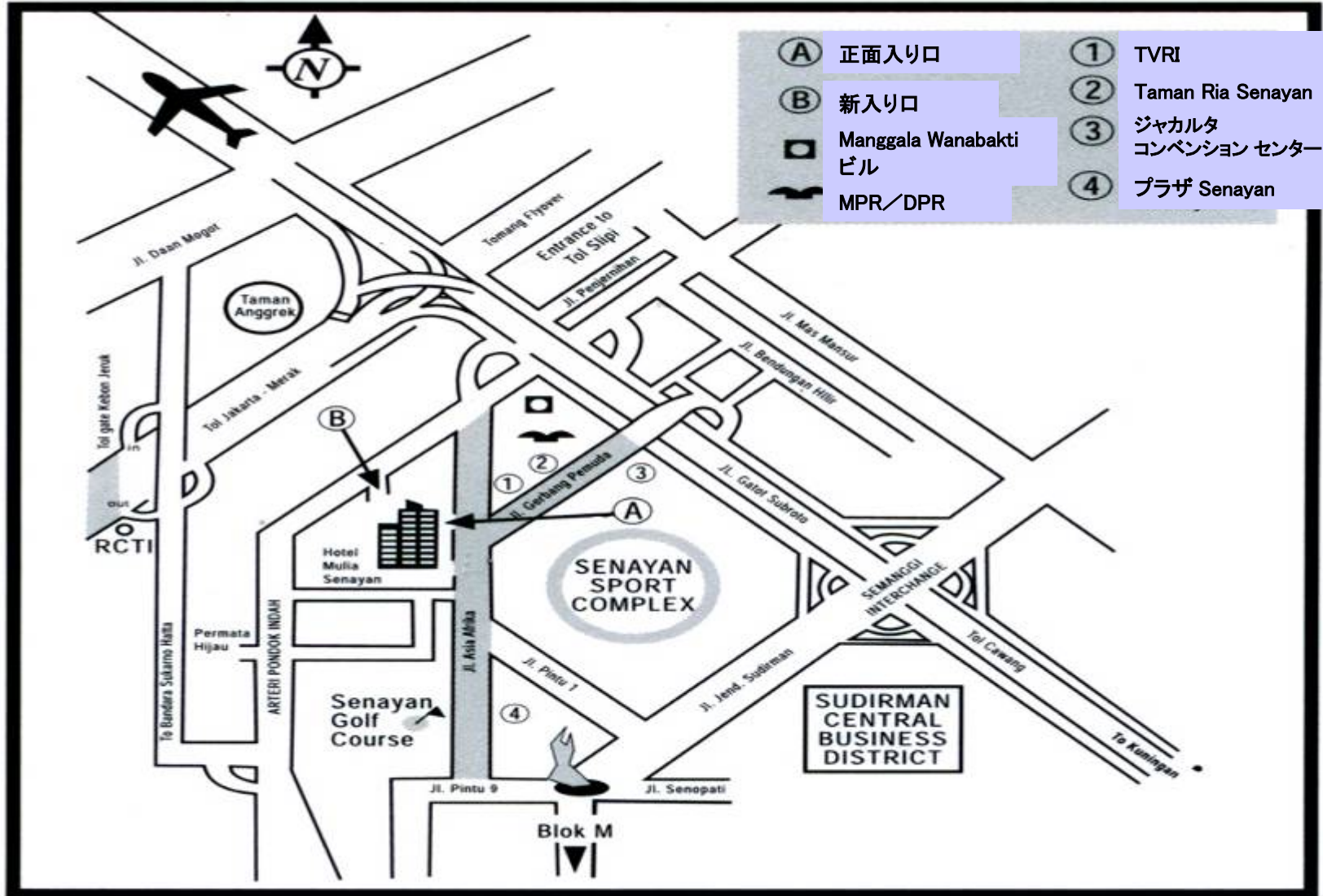
© Scholz



# ニュー スキン インドネシア オープニング エクスポ

8月4日～6日  
午前10時～午後5時  
ホテル ムリアにて

ディストリビューター契約書、  
製品購入契約書、  
ARO申込書、製品注文書、  
製品パッケージを販売します。  
製品の単品販売は  
ありません。



 NU SKIN ENTERPRISES®



# Nu Skin Jakarta ShowCase

ニュー スキン ジャカルタ ショーケース



ニュー スキン インドネシア

EXIT Km 9  
SEANAYAN

EXIT Km 9  
SEMANGGI

  
P.T. NUSA SELARAS  
INDONESIA

  
Shangri La

Jakarta  
Convention Centre

  
Hilton Hotel

  
GKBI

  
Aston Hotel

  
Crown Plaza

Sudirman Central  
Business District



**15,300 sqf (1,700 sqm)**

1,700平方メートルの広さをもつショーケース





# ニュー スキン ジャカルタ ショーケース

2005年8月8日 営業開始

営業：月曜～土曜 12時～20時

休業：日曜および祝日

住所：BRI II Center Park, Suite CP903 dan CP906, Jl.  
Jenderal Sudirman Kav. 44-46, Jakarta 10210

ディストリビューターサポート：62-21-300-300-66

国内通話料無料電話注文：0-800-1-NUSKIN (687546)

国内通話料無料FAX注文：0-800-1-NUSFAX (687329)

Email：[48hr\\_reply\\_indonesia@nuskin.com](mailto:48hr_reply_indonesia@nuskin.com)

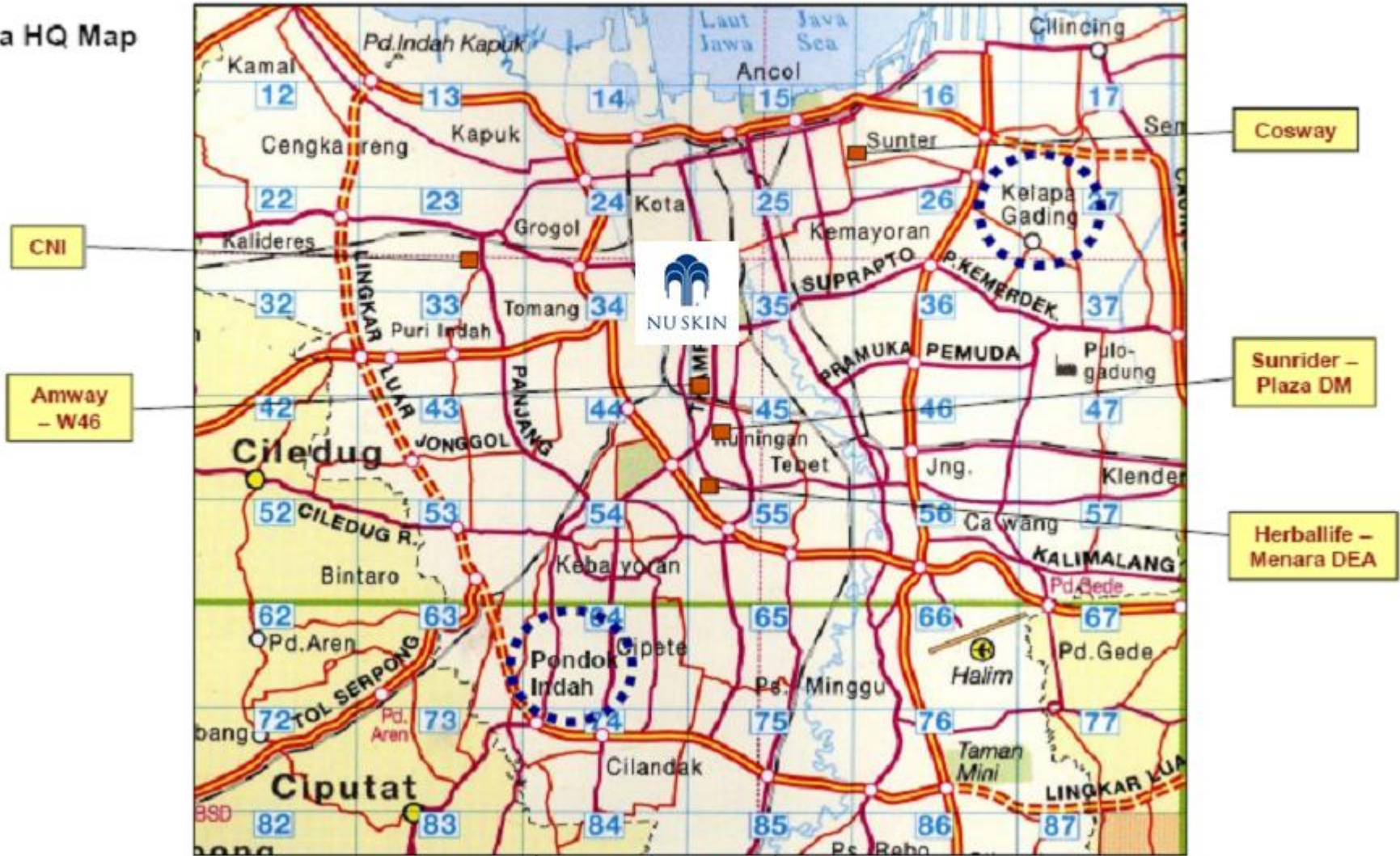
ウェブサイト：[www.nuskin.com/id](http://www.nuskin.com/id)





ニュー スキンとダイレクト セリング他社の所在地

Jakarta HQ Map





# Nu Skin ShowBus in Jakarta

ジャカルタのニュー スキン ショーバス

開業3カ月目から運用開始



**(available after the 3rd month)**



1 location per day

1日 1カ所

毎週 6カ所にショーバス登場!

6 locations every week!



# Nu ShowCases every 6 months

地域ごとのビジネスビルダー数により  
6か月ごとにショーケースをオープン予定

priority by # of business builders in the area





## 開業時の製品



### ニュートリセンシャルズ フェイス ケア

- ・ピュア クレンジング ジェル
- ・クリーミー クレンジング ローション
- ・pH バランス トナー
- ・pH バランス マットファイング トナー
- ・モイスター リストア デイ ローション(C-O)
- ・モイスター リストア デイ ローション(N-D)
- ・ナイト サプライ ナリッシング クリーム
- ・ナイト サプライ ナリッシング ローション
- ・セルトレックス ウルトラ





## 開業時の製品



### フェイスケアラインアップ

- ・エクسفオリエント スクラブ
- ・エンハンサー
- ・NaPCA モイスチャー ミスト
- ・フェイス リフト パウダー
- ・フェイス リフト アクティベーター
- ・インテンシブ アイ コンプレックス





## 開業時の製品



### ボディケア

- ・リキッド ボディバー
- ・ボディバー
- ・リキッド ボディルフラ
- ・ハンドローション
- ・ペレニアル インテンス ボディ  
モイスチャーライザー
- ・サンライト フェイス & ボディ35+



## 開業時の製品

### シオン ファミリー ケア

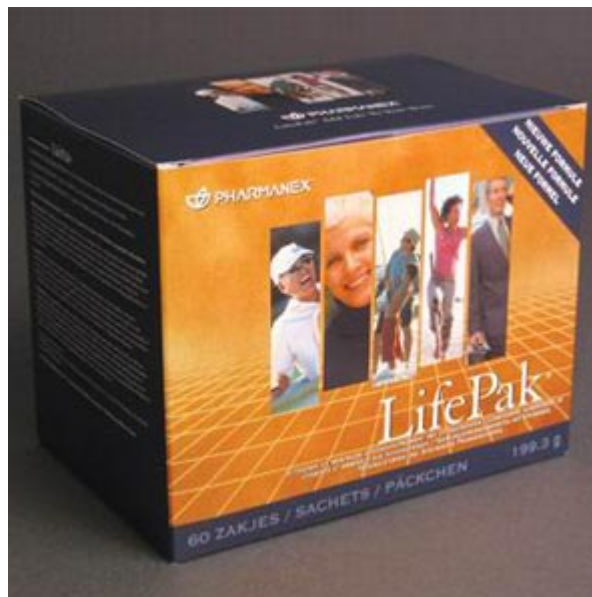
- ・シオン2-1シャンプー
- ・シオントウースペースト
- ・シオン ハンド & ボディ ウォッシュ
- ・シオン ホワイトニング ロールオン







## 開業時の製品



ファーマネックス: ライフパック 60s



## 開業3カ月後の発売予定製品



- ・トウルー フェイス プライミング ソリューション
- ・トウルー フェイス ライン コレクター
- ・ガルバニック スパシステム II
- ・ガルバニック フェイス ジェル
- ・ガルバニック ボディシェイピング ジェル
- ・ニュートリオール シャンプー
- ・ニュートリオール ヘア フィットネストリートメント





## 開業3カ月後の発売予定製品

- ・Triphasic ホワイト システム
- ・ポリッシング ピール
- ・トウルー フェイス リバーリング ジェル
- ・シオン フェミニン ウォッシュ
- ・シオン ピュア シャンプー
- ・シオン ピュア コンディショナー
- ・シオン スタイリング ジェル
- ・シオン ヘア スプレー



- ディヴィデンス フォー メン
- ・Antiperspirant デオドラント
  - ・アフター バーム
  - ・シェーブ クリーム





## 開業6カ月後の発売予定製品

- ・エピック グレーシャル マリーン マッド
- ・エピック アバプヒ モニ シャンプー
- ・エピック アバプヒ モニ コンディショナー
- ・エピック アンチダンドラフ シャンプー
- ・マリン オメガ
- ・ティグリーン 30
- ・ティグリーン 120s





<b>小売価格</b> (100を小売価格とする)	<b>100 + 税 (10%)          = Rp 110</b>	<b>顧客</b>
<b>VIP価格</b>	<b>90 + 税 (10%)          = Rp 99</b>	<b>ディストリビューター</b>
<b>ARO価格</b>	<b>80 + 税 (10%)          = Rp 88</b>	<b>ARO登録している          ディストリビューター</b>
<b>PSV</b>	<b>70 PV</b>	



## 開業時の製品詳細(予定)

製品 コード	製品名	PSV	ARO 価格	VIP 価格	小売 価格
<b>NUTRICENTIALS FACE CARE</b>					
41110309	Pure Cleansing Gel 150ml	13.00	155,000	175,000	194,000
41110310	Creamy Cleansing Lotion 150ml	13.00	155,000	175,000	194,000
41110312	pH Balance Toner (Norm/Dry) 150ml	11.30	135,000	152,000	169,000
41110313	pH Balance Mattefying Toner (Com/Oily) 150ml	11.30	135,000	152,000	169,000
41102702	Moisture Restore Day Lotion (Com/Oily) 50ml	21.35	255,000	287,000	319,000
41102703	Moisture Restore Day Lotion (Norm/Dry) 50ml	21.35	255,000	287,000	319,000
41102705	NightSupply Nourishing Cream 50g	25.10	300,000	338,000	375,000
41102735	NightSupply Nourishing Lotion II 50ml	25.10	300,000	338,000	375,000
41102700	Celltrex Ultra Recovery Fluid 15ml	29.40	351,000	395,000	439,000
<b>EXTENDED FACE CARE</b>					
41102707	Exfoliant Scrub 100ml	13.00	155,000	175,000	194,000
41110308	Enhancer 100ml	11.10	133,000	150,000	166,000
41101226	NaPCA Moisture Mist 250ml	7.75	93,000	104,000	116,000
41110266	Face Lift Power - Sensitive Formula 75g	19.50	233,000	262,000	291,000
41110267	Face Lift Activator - Sensitive Formula 125ml	9.30	111,000	125,000	139,000
41101233	Intensive Eye Complex II 15ml	25.10	300,000	338,000	375,000



## 開業時の製品詳細(予定)

製品 コード	製品名	PSV	ARO 価格	VIP 価格	小売 価格
<b>BODY CARE</b>					
41101216	Liquid Body Bar 250ml	9.30	111,000	125,000	139,000
41110353	Body Bar 115g	8.35	100,000	113,000	125,000
41102717	Liquid Body Lufra II 250ml	8.70	104,000	117,000	130,000
41110328	Hand Lotion 125ml	7.45	89,000	100,000	111,000
41100875	Perennial Intense Body Moisturiser 250ml	14.00	167,000	188,000	209,000
41110375	SunRight Face & Body 35+ 100g	14.00	167,000	188,000	209,000
<b>SCION FAMILY CARE</b>					
41110115	Scion 2-in-1 Shampoo	4.10	49,000	55,000	61,000
41138046	Scion Toothpaste	2.75	33,000	37,000	41,000
41110125	Scion Hand & Body Wash	3.20	38,000	43,000	48,000
41102911	Scion Whitening Roll-on	3.55	42,000	48,000	53,000
<b>PHARMANEX DIETARY SUPPLEMENT</b>					
41003484	LifePak (60 packs)	50.25	600,000	675,000	750,000



## 製品パッケージ (デュプリケーションをサポート)

パッケージ名	PSV	小売価格	VIP価格	ARO価格
ビジネス スターター パック	518.55	Rp7,744,000	Rp6,973,000	Rp6,193,000
デイリー ファミリー ヘルス	100.50	Rp 1,500,000	Rp 1,350,000	Rp 1,200,000
デイリー ニュートリション フォー フェイス (オイリースキン用)	100.15	Rp 1,496,000	Rp 1,347,000	Rp 1,196,000
デイリー ニュートリション フォー フェイス (ドライスキン用)	100.15	Rp 1,496,000	Rp 1,347,000	Rp 1,196,000
デイリー ニュートリション フォー ボディ	53.45	Rp 798,000	Rp 718,000	Rp 638,000
フェイス ケア スペシャルティ	51.10	Rp 808,000	Rp 732,000	Rp 655,000
ファミリー ケア	52.15	Rp 779,000	Rp 703,000	Rp 623,000
パーソナル ハイジーン	52.75	Rp 788,000	Rp 710,000	Rp 630,000





## 支払方法

1. 現金
2. BCA デビット カード
3. VISA & Masterカード、BCA カード
4. 銀行振込



## インドネシア ARO プログラムについて

- 登録をすると、両ディビジョンの製品購入可
- 毎月Rp500,000以上のARO 製品購入を12ヵ月継続必須
- 毎月5日～20日の指定日に契約製品を配送
- 毎月5日～20日の期間、ARO以外でのRp500,000以上の注文については、何度でも、どの製品でもARO価格で購入可能



## 毎月のARO注文日 区分

1日～4日	5日～20日	21日	21日～月末
<p><b>VIP価格による注文期間</b> この期間全製品は、ARO登録の有無にかかわらず、VIP価格での購入となる。</p> <p><b>新規ARO契約 提出期間</b> 当月分 新規ARO契約の提出期間(締め切り:4日)</p>	<p><b>ARO出荷期間</b> この期間、ARO登録製品は、毎月指定した日に出荷される。</p> <p>またこの時期に、他の製品購入があった場合は、ARO価格で購入可能。</p>	<p><b>ARO配送日指定なし分出荷</b> 5日～20日に配送を指定しなかった登録製品が処理、出荷される。</p>	<p><b>VIP価格による注文期間</b> この期間全製品は、ARO登録の有無にかかわらず、VIP価格での購入となる。</p> <p><b>レイトオーダー処理期間</b> 新たなARO契約が随時処理され、製品が受け取れる。</p>



## 配送料 & 配送日数(暫定)

<p><b>第1地域</b>                  Jakarta、Tangerang、Bekasi、Bogor                  (ジャカルタから約25~30キロ圏内)</p>	<p>Rp10,000</p>	<p>注文後                  3営業日</p>
<p><b>第2地域</b>                  ジャワとバリの諸都市(例: Bandung、Cirebon、                  Semarang、Solo、Jogyakarta、Surabaya、Denpasar、                  Singaraja)</p>	<p>Rp15,000</p>	<p>注文後                  4営業日</p>
<p><b>第3地域</b>                  スマトラ: Medan、Pekanbaru、Batam、Palembang、                  Padang、Jambi、Bandar Lampung                  カリマンタン + セレベス: Pontianak、Banjarmasin、                  Balikpapan、Samarinda、Menado、Makassar</p>	<p>Rp20,000</p>	<p>注文後                  5営業日</p>



# 交換 & 返品ポリシー

## 通常注文 (小売 & VIP注文)

- 未使用、未開封に限り、90日以内であれば製品交換可
- 未使用、未開封に限り、90日以内であれば製品購入額の100%が返金されるが、返金はディストリビューター権の解約を意図するものと見なされる

## ARO & 割引クーポン注文

- 交換、返金の対象とならない



# インドネシアでビジネス活動するには

- ・ 開業後6カ月間以内は、登録国でQEXEC以上のみ活動可
- ・ 1,000 ARO／ADP GSVを達成し、インドネシア サーティファイケーショントレーニング料 ¥2,500を払い、テストに合格すること。
- ・ テスト受講月に1,000 ARO／ADP GSVを達成できた場合、¥2,500を翌々月までにCVとして計上する。
- ・ GWP オーナーも、上記の¥2,500がCVとして計上される。
- ・ インドネシア国際販売・スポンサー契約書 (IDSAおよびPPA)を、PLAZAより入手し提出する(開業後6カ月間は無料、7カ月目以降は¥630)。



## 海外登録ディストリビューターの責任

1. スポンサーング、製品紹介、トレーニングにはビジネスビザが必要である。
2. インドネシア政府が認可した登録番号を有する製品以外を紹介してはならない。
3. ニュースキンインドネシア(P.T.N.S.I.)の承認を受けたインドネシア語の印刷物を使用すること。
4. 外国語での製品紹介は可能であるが、求められた場合は、速やかにインドネシア語で対応すること。
5. 頭文字を使用して、他社を示唆してはならない。
6. 他社の製品と比較してはならない。
7. 他社の報酬制度と比較してはならない。
8. 製品、とくに栄養補助食品について、その効果を誇張してはならない。
9. イスラム教の文化を尊重し、敬意を払い、特に金曜日には留意すること。
10. 午後6時以降、知人以外の自宅に勧誘の電話をしてはならない。
11. 新たな勧誘の際は、事前にその目的を明確に伝えておかなければならない。
12. いかなる収入も保証してはならない。



バイオフィットニック スキャナーに関しては、  
言及、持ち込み不可とします。





## インドネシアでディストリビューターとなるには

1. Rp500,000のビジネス ポートフォリオを購入する。
2. もしくは、1回の注文でRp500,000以上の製品購入をし、無料で登録する。
3. もしくは、毎月Rp500,000以上のARO契約をし、無料で登録する。



## 個人ディストリビューター登録

1. 17歳以上であること。
2. ディストリビューター契約書と製品購入契約書を提出すること。
3. 16桁の番号が記載されているインドネシア身分証明カードの両面コピーを提出すること。



16桁の番号

16 digits



16 digits

16桁の番号



# インドネシアの身分証明カード見本



## 法人登録に必要な書類

- ディストリビューター契約書(社印押印のこと)
- 製品購入契約書(社印押印のこと)
- 法人組織概要(社印押印のこと)
- 全従業員の身分証明カードの両面コピー  
(16桁の身分証明カード番号必須)
- 以下の登記関連書類(社印押印のこと)  
設立証書、一般貿易免許(SIUP)、  
法人登記証書(TDP)
- 銀行口座の取引情報コピー



# インドネシア国内外 でのビジネス活動に 必要とされる書類

種別	必要書類(必須)	必要書類(任意)
インドネシア国内での活動しか希望しない インドネシア登録ディストリビューター	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 身分証明カード</li> <li>● ディストリビューター契約書</li> <li>● PPA(製品購入契約書)</li> </ul>	● GSDAI *
エグゼクティブ資格申請を行いインドネシア国外でのスポンサー活動を希望する インドネシア登録ディストリビューター	<ul style="list-style-type: none"> <li>● ARO-LTP申請書</li> <li>● GSDAI*</li> </ul>	
インドネシア国外での製品購入を希望する インドネシア登録ディストリビューター	<ul style="list-style-type: none"> <li>● 製品購入したい国のPPA</li> <li>● GSDAI*</li> </ul>	
インドネシアでのスポンサー活動を予定している海外登録ディストリビューター	● IDSA (インドネシア スポンサー契約書)	
インドネシアでの製品購入を希望する海外登録ディストリビューター	● PPA(製品購入契約書)	

\*GSDAI (インドネシア グローバル スポンサーリング & ディストリビューション契約書) はすべての開業国を網羅する書類。この書類提出により、インドネシア登録ディストリビューターは国外でのスポンサー活動が可能となります。また、国外の製品購入を希望するインドネシア登録ディストリビューターは、それぞれの開業国の製品購入契約書を提出する必要があります。



# 海外登録からインドネシア登録への変更

- 開業後、いつでも変更可能
- 現ディストリビューター登録国と  
インドネシアでの居住証明が必要
- 変更後はインドネシアの  
セールス コンペンセーション プランを適応



# インドネシア セールス コンペンセーション プラン

“SEA” プラン:  
Simple (シンプル)、Effective (効果的)、  
ARO-Centric (ARO重視)



## ディストリビューターの特典

- 登録後、ディストリビューターはRp100,000相当の「VIPクーポン」を3枚付与される。このクーポンは、それぞれ登録後2ヵ月目、3ヵ月目、4ヵ月目に、Rp500,000以上のVIP価格での注文に使用することができる。
- 直接スポンサーするごとに、1人につきRp100,000のVIPクーポンがスポンサーに付与される。このクーポンは、新規ディストリビューターの登録同月内に、Rp500,000以上のVIP価格での注文に使用することができる。
- 本人が、毎月100 ARO PSV以上を達成し、ARO アチーバーとなり、ダウンラインの「アクティブ ARO ライン(100 ARO PSV以上を達成しているライン)」を構築すると、「ARO アチーバー ボーナス(AAB)」を獲得することができる。





## ARO アチーバー ボーナス (AAB):

- 「**アクティブ ARO アチーバー**」になるには、100 ARO PSVを達成しなければならない。
- 最高第6レベルまでのアクティブ ARO アチーバーの ARO PSVから、5%のAABを取得することができる。
- ボーナスレベルは、アクティブ ARO アチーバー ライン数により決定される。



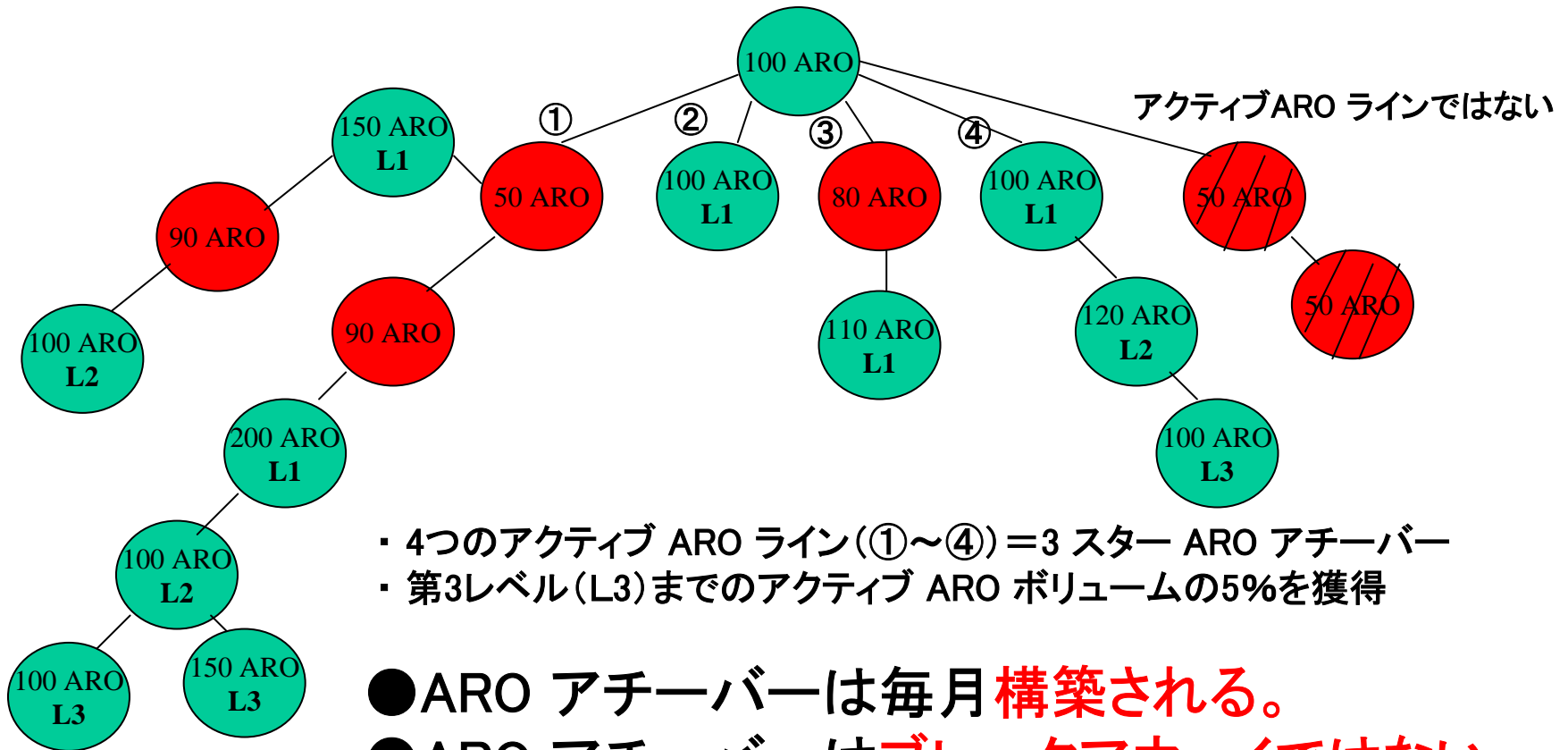
# ARO アチーバー ボーナス(AAB)

タイトル	1 スター ARO アチーバー	2 スター ARO アチーバー	3 スター ARO アチーバー	4 スター ARO アチーバー	5 スター ARO アチーバー	6 スター ARO アチーバー
ボーナス 取得条件	100 ARO PSV	100 ARO PSV	100 ARO PSV	100 ARO PSV	100 ARO PSV	100 ARO PSV
アクティブ ARO ライン	1	2~3	4~5	6~7	8~11	12以上
レベル 1	5%	5%	5%	5%	5%	5%
レベル 2		5%	5%	5%	5%	5%
レベル 3			5%	5%	5%	5%
レベル 4				5%	5%	5%
レベル 5					5%	5%
レベル 6						5%



# ARO アーチーバー ボーナス (AAB)

## 3 スター ARO アーチーバーの例



- ARO アーチーバーは毎月構築される。
- ARO アーチーバーはブレイクアウェイではない。

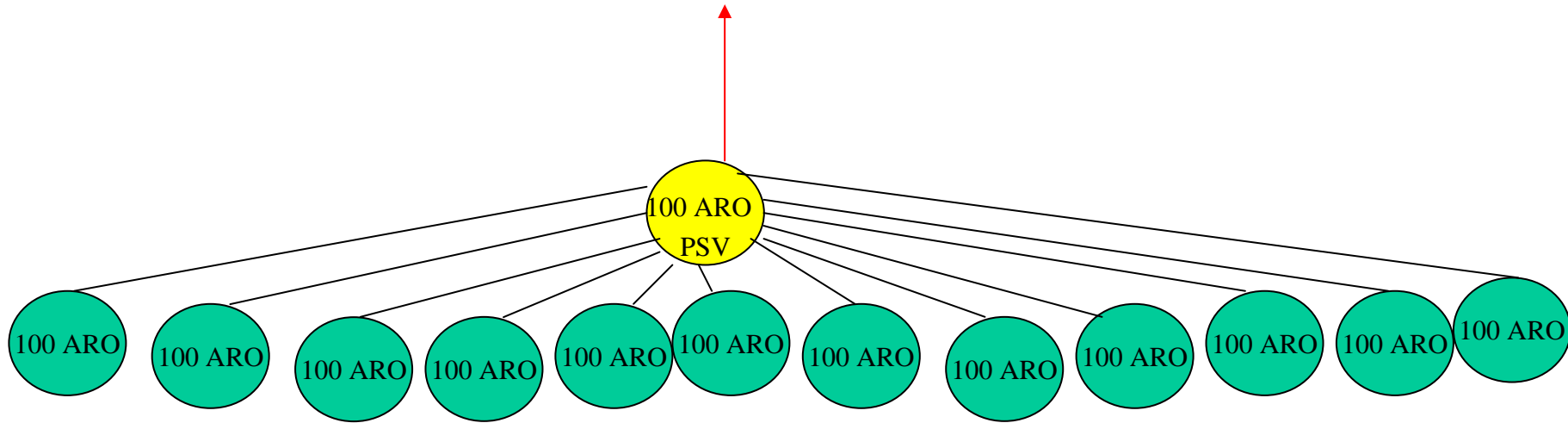


## エグゼクティブ ディストリビューターとなるには— ARO-LTPの達成

- 「インドネシア グローバル スポンサーング & ディストリビューション 契約書 (GSDAI)」 と ARO-LTP 申請書 (日本での LOI に相当) を提出する。
  - 毎月 100 ARO PSV を達成する。
  - 毎月 1,000 GSV を達成する。
  - 1～6カ月間で 6,000 GSV を累積する。
- ※ ARO PSV は スポンサー に計上される。



# ARO PSV はスポンサーに計上されるので……











アクティブ ARO アーチバー ラインが12本ある場合

GSV = 1,200以上 → エグゼクティブになる条件を容易に達成できる。



# 誰が誰をカウントするか

	DIST	LTP	QEXEC	EXEC
DIST				
LTP				
QEXEC				
EXEC				



# LTP / QEXECとして受け取れるボーナス

1. ARO アチーバー ボーナス (AAB) :  
最高第6レベルまでのアクティブ ARO アチーバーのARO PSVから、5%のAABを取得することができる。ボーナス レベルは、アクティブ ARO アチーバー ライン数により決定される。
2. リテール ボーナス (RB) :  
あなたのサークル グループの新規登録の際の、小売購入の合計PVの20%。もし、あなたがLTP申請月に、条件をすべて達成した場合は、その月の あなたの小売金額もボーナス対象となる。
3. VIP ボーナス (VIPB) :  
あなたのサークル グループによる全VIP購入額の合計PSVの10%。もし、あなたがLTP申請月に、条件をすべて達成した場合は、その月のあなたのVIP購入額もボーナス対象となる。



## エグゼクティブの維持条件

- 毎月100 ARO PSV を達成
- 毎月2,000 GSV を達成

※ ARO PSV はスポンサーのGSVとしてカウントされる。  
ARO PSV は本人ではなく、常にスポンサーのGSVとして  
カウントされ、本人の第1レベルのエグゼクティブの  
ARO PSVは、あなたのGSVとしてカウントされる。





# エグゼクティブとして受け取れるボーナス

1. ARO アチーバー ボーナス (AAB) :  
最高第6レベルまでのアクティブ ARO アチーバーのARO PSVから、5%のAABを取得することができる。  
ボーナスレベルは、アクティブ ARO アチーバー ライン数により決定される。
2. リテール ボーナス (RB) :  
サークル グループの新規登録の際の小売購入合計PSVの20%。  
もし、あなたがLTP申請月に、条件をすべて達成した場合は、その月のあなたの小売金額もボーナス対象となる。
3. VIP ボーナス (VIPB) :  
あなたのサークル グループによる全VIP購入額の合計PSVの10%。  
もし、あなたがLTP申請月に、条件をすべて達成した場合は、その月のあなたのVIP購入額もボーナス対象となる。
4. エグゼクティブ ボーナス (EB) :  
あなたのサークル グループのすべての小売、VIP、ARO購入額を含むあなたのサークル グループ (GSV) の合計PSVの9~15%。ただし、あなた自身のARO購入額を除く。



# エグゼクティブ ボーナス (EB) 取得条件

<u>GSV</u>	<u>ボーナス</u>
2,000	9%
3,000	10%
4,000	11%
5,000	12%
10,000	13%
25,000	14%
50,000	15%

※EBを受け取るには、本人が2,000 GSV以上を達成していなければなりません。



## タイトルによる6レベルのリーダーシップ ボーナス(LB)

	ゴールド	ラピス	ルビー	エメラルド	ダイヤモンド	ブルー ダイヤモンド
ボーナス 取得条件	100 ARO PSV	100 ARO PSV	100 ARO PSV	100 ARO PSV	100 ARO PSV	100 ARO PSV
2.5%	2,000 GSV	2,000 GSV	2,000 GSV	2,000 GSV	2,000 GSV	2,000 GSV
5%	3,000 GSV	3,000 GSV	3,000 GSV	3,000 GSV	3,000 GSV	3,000 GSV
フロントライン ブレイクアウェイ	1	2~3	4~5	6~7	8~11	12以上
G1	2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%
G2		2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%
G3			2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%
G4				2.5% / 5%	2.5% / 5%	2.5% / 5%
G5					2.5% / 5%	2.5% / 5%
G6						2.5% / 5%

※LBボーナスを受け取るには、本人が2,000 GSV以上を達成していなければなりません。



## リーダーシップ ボーナス (LB) の取得

1. 本人が2,000 GSV 以上を達成すること。
2. リーダーシップ ボーナス (LB)、ARO アチーバー ボーナス (AAB) のうち、より高い方が支払われる。



## 猶予期間(グレース)

条件: 2,000 GSV を達成できず、グレースを取得をする場合でも、  
100 ARO PSVは必要である。

- 12カ月に一度、猶予期間(グレース)を使用することができる。

例: 2005年9月にグレースを使用した場合、次に使用できるのは2006年  
9月となる。

- EBとLBを受け取ることはできない。

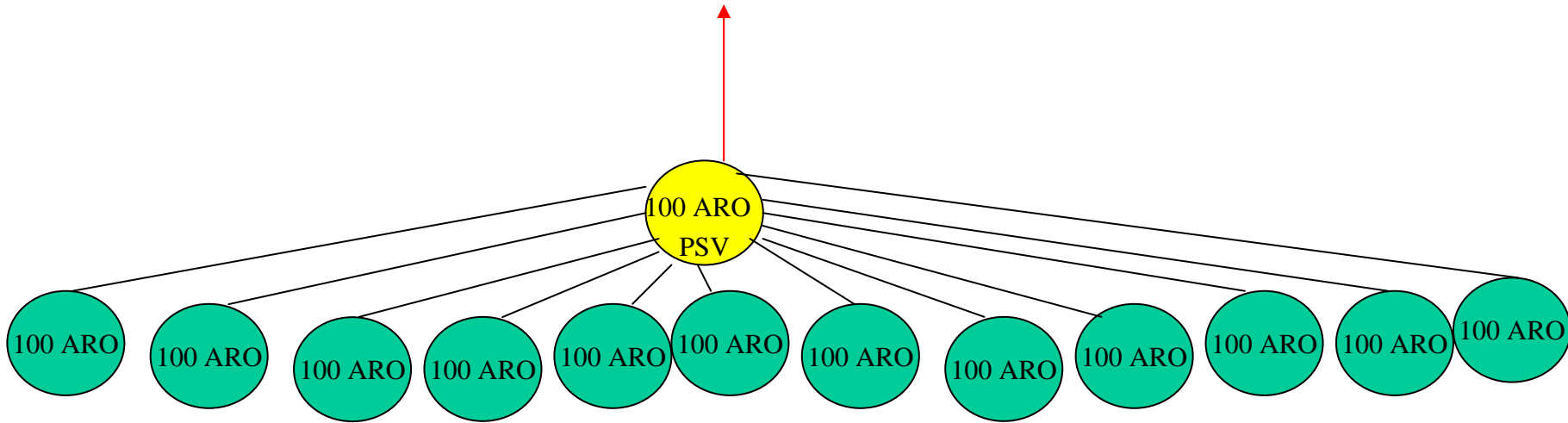
- 100 ARO PSV を達成していれば、AAB、RB、VIPBを受け取る  
ことができる。

※AABは、その取得条件を満たせば、タイトルに関係なく支払われる。

※EXECから降格すると、ダウンラインのEXECはロールアップし、元に戻る  
ことはない。



ARO PSV はスポンサーのGSVとなる。



ブルーダイヤモンド エグゼクティブであれば、あなたのフロントラインにいる12名のエグゼクティブの ARO PSV は、あなたの GSV としてカウントされるため、少なくとも1,200 GSV を達成することになる。



## ブルーダイヤモンド エグゼクティブから チームエリートへ

- 第1レベルのエグゼクティブが12名になると、ビジネスビルダーポジション(BBP)得ることができる。
- リーダーシップ ボーナス(LB)がARO アチーバー ボーナス(AAB)より高い場合は、BBPのアカウントからもLBを取得できる。
- 年間6カ月間、第1レベルにエグゼクティブを15名維持すると、あなたはチームエリートとなり、毎年恒例のチームエリートトリップに参加することができる。



チームエリートトリップ





# インドネシア プラン概要

タイトル	ARO アーチバー (1~6 スター)	LTP & QEXEC	エグゼクティブ	ゴールド~ ブルーダイヤモンド	チームエリート
条件	毎月100 ARO PSV  1~12本の アクティブ ARO アーチバー ライン	毎月100 ARO PSV  1~12本の アクティブ ARO アーチバー ライン  毎月1,000 GSV  1~6月間で6,000 GSV	毎月100 ARO PSV  1~12本の アクティブ ARO アーチバー ライン  毎月2,000 GSV	毎月100 ARO PSV  1~12本の アクティブ ARO アーチバー ライン  毎月2,000 GSV  BB: 2,000 GSV = 2.5% 3,000 GSV = 5%	毎月100 ARO PSV  1~12本の アクティブ ARO アーチバー ライン  毎月2,000 GSV  BB: 2,000 GSV = 2.5% 3,000 GSV = 5%  15名の第1レベル エグゼクテ ィブを6か月維持
ボーナス	AAB: 5%X最高6レベルの ダウンライン ARO ア ーチバーのARO PSV	AAB: 5%X最高6 レベル  RB: サークル グループの 全小売注文の20%  VIPB: サークル グループのVIP注文 によるPSVの10%	AAB: 5%6X最高6レベル  RB: 20%  VIPB: 10%  EB: サークル グループ全ボリューム の9~15%	AAB: 5%6X最高6レベル  RB: 20%  VIPB: 10%  EB: 9~15%  LB: ダウンライン ブレイクアウェイの 2.5%/5% (LBがAABを 上回る場合)  BB アカウント	AAB: 5%6X最高6レベル  RB: 20%  VIPB: 10%  EB: 9~15%  LB: 6段階の2.5%/5%  BB アカウント  チームエリートトリップ



## ダイレクト セリング活動に関するの税

ディストリビューターが毎月獲得するボーナスは、一般的な税法に準じ、Pajak Penghasilan (PPH) Pasal 21に従い、以下の基準で税金が差し引かれます。

ボーナス／コミッション金額	税率
Rp1,000,000 以下	0%
Rp1,000,000 ~ Rp25,000,000	5%
Rp25,000,000 ~ Rp50,000,000	10%
Rp50,000,000 ~ Rp100,000,000	15%
Rp100,000,000 ~ Rp200,000,000	25%
Rp200,000,000 以上	35%

※ディストリビューターが受け取るすべてのボーナスは、上記の税の対象であり、当社により毎月、適用される税率で徴収されるものとする。



## 法人ディストリビューターの源泉徴収率

Rp 0 ~ Rp 50,000,000 = 10%

Rp 50,000,000 ~ Rp 100,000,000 = 15%

Rp 100,000,000 以上 = 30%



# インドネシア プラン 概要

- **AAB (5% × 最高6レベル) :**  
タイトルに関係なく、100 ARO PSV を達成したすべての人が対象。  
ブレイクアウェイではなく、ダウンラインのARO数に対しての  
ボーナスであり、サークル グループを越えてのビジネス構築を支援
- **RB + VIPB :**  
小売販売を拡大し、グループ構築を助けるインセンティブ ボーナス
- **EB :**  
サークル グループ全レベルの全ボリュームが対象のボーナス
- **LB (2.5%もしくは5% × 最高6レベル) :**  
6レベルすべてのボリュームが対象のボーナス



## インドネシア ニュー ファウンダーズ (INF)

資格申請期間：開業後6カ月間

特典：インドネシア開業から6カ月間の売上の1%をプール ボーナスとし、INF ポイントに応じて、1回限り7カ月目もしくは8カ月目に受け取ることができます。

INFになるには：

- ・ 海外登録もしくはインドネシアのEXECであること。
- ・ 1,000 ARO GSVが必要。
- ・ 1,000 ARO GSVを維持している インドネシア登録の第1レベル EXECが1名以上必要。
- ・ 上記の条件を期間中、毎月維持すること。



# 誰がINF?

INF

1000  
ARO GSV

海外登録 EXEC

INF

1000  
ARO GSV

インドネシアの EXEC

~~INF~~

1000  
ARO GSV

インドネシアの EXEC



# INF ポイント カウント方法 (例)

INFである あなたの ポイント		フロントラインにいる1,000 ARO GSVをもつ インドネシアのEXEC数	
0	開業月	0	
1	2ヵ月目	2	
1	3ヵ月目	2 + 1	
1	4ヵ月目	3	
1	5ヵ月目	3 + 1	
1	6ヵ月目	4	
合計 5ポイント		合計 16ポイント	総合計 21ポイント

- ・ INFは、条件を満たしている限り、毎月1シェアを獲得(条件:本人がEXECで1,000 ARO GSVを達成するとともに、第1レベルに1,000 ARO GSVを達成しているインドネシアのEXECがいること)。
- ・ INFは、インドネシア開業 6ヵ月間の売上からプールされた1%から各自の獲得ポイントに応じて支払われる。



# INF コンファレンス イン バリ

2006年3月に2泊3日で開催の予定です。  
参加には少なくとも**15** INF ポイントが必要となります。  
インターナショナルとインドネシア INFともに有効です。  
インドネシアの最新情報を、  
マリンスポーツを楽しみながら、いち早く得られます。  
ホテル宿泊と食事は無料でご提供します。  
参加される方は、バリまでご自身で  
お越しいただくことをご承知おきください。





# インドネシア ブルーダイヤモンド インセンティブ

ブルーダイヤモンド エグゼクティブ  
(第1レベルのエグゼクティブ12名以上)を、  
2006年3月までに**3ヵ月間**維持した方を、  
2006年5月に香港で開催される  
東南アジア & グレーター チャイナ  
リージョナル ミーティングに、  
往復のエアチケット、ホテル宿泊を含め、  
無料でご招待します。



# インドネシアへ行きましょう……

## 400人のミリオネアに 仲間入りするために



※上記は、あくまでも可能性を説明するための例であって、すべては個人の実績とビジネス活動の成果によってもたらされるものです。



## 覚えておいていただきたい重要事項

1. インドネシアにスキャナーを持ち込むことはできません。違反者には厳しい罰則が科せられます。
2. 会社から正式に開業日が発表された後は、5人以上のミーティングを開催することができますが、ディストリビューター規約 セクション32、33（開業前の活動）が適用されることをご留意ください。



ブレイク ローニー：  
「私たちの次の大きな目標は  
20億ドル企業に成長する  
ことです。世の中への貢献  
とともに、その目標を達成  
することこそ、私たちの使命  
です」





# See You in Jakarta!

ジャカルタでお会いしましょう！