



MAXIMIZADOR DE RIQUEZA*



RECONOCIMIENTO



APOYO DE LA COMPAÑÍA



MEGA PERFORMANCE BONUS POOL*

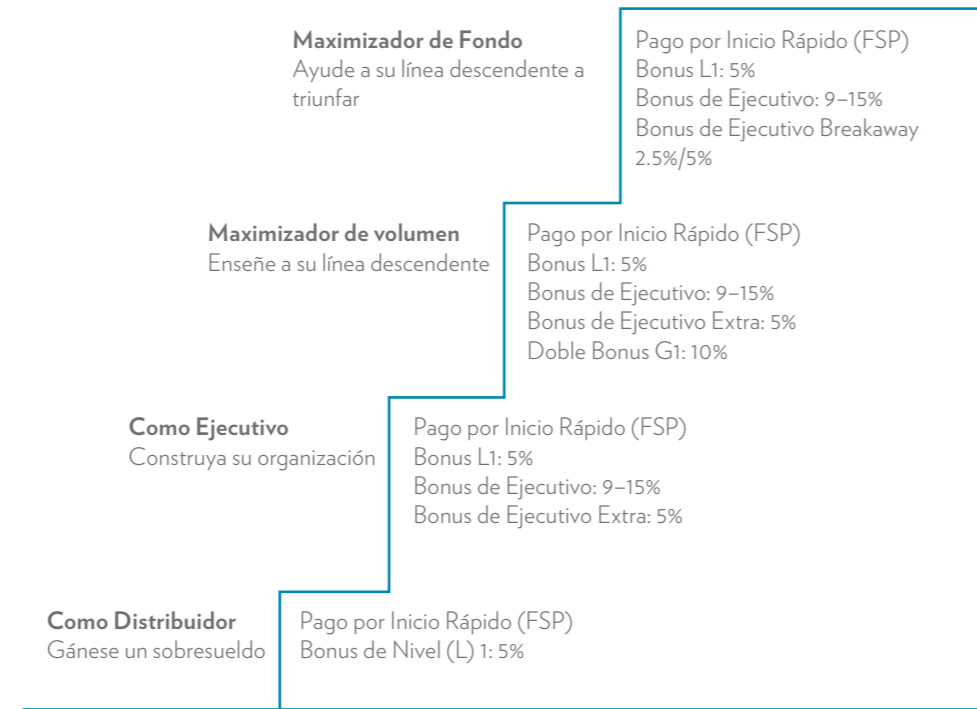


VIAJES DE INCENTIVO

Nu Skin® es la diferencia demostrada. Como distribuidor independiente, tiene la oportunidad de construir su propio negocio. Nuestra visión está muy clara – “convertirnos en la principal compañía de venta directa en el mundo, generando más ingresos para nuestros distribuidores que ninguna otra compañía.” – Truman Hunt, Chief Executive Officer

El Plan de Compensación de Ventas de Nu Skin® le recompensa por su liderazgo, su trabajo duro y sus ventas según va construyendo una organización estable y próspera. La clave está en vender de una forma personalizada, encontrar a otros socios para construir su negocio y formar a los demás para que hagan lo mismo. El Maximizador de Riqueza es otro de los aspectos que demuestran la diferencia y oportunidad de Nu Skin®. Cada mes, Nu Skin® analiza automáticamente su organización y calcula las comisiones utilizando dos cálculos diferentes. Este revolucionario elemento garantiza que le pagemos el máximo posible de comisiones – un concepto que realmente marca la diferencia.

EL MAXIMIZADOR DE RIQUEZA EN GENERAL*



www.nuskin europe.com

HOJA DE RUTA HACIA EL ÉXITO



© 2009 NSE Products, Inc. 86137481ES_0907_PS_VWV



Algunas personas miden el éxito por la cantidad de libertad que éste les ha proporcionado.

En Nu Skin® creemos en ayudar a los demás a alcanzar el éxito que desean, y a tener la libertad de hacer lo que desean, cuando lo desean. Esta hoja de ruta ha sido creada para ayudarle en su camino al éxito. A medida que siga los pasos y vaya alcanzando sus metas, verá que empezar y dirigir su propio negocio hacia el éxito es algo factible con trabajo duro y dedicación.

Disfrute de su viaje por el camino del éxito.


Metas


Construir su organización y alcanzar estos hitos es uno de los aspectos más emocionantes de este negocio. Según vaya avanzando, y aumenten sus ventas y el tamaño de su organización, más dinero podrá ganar. Esta hoja de ruta es un resumen que le guiará en su viaje hacia el éxito. Estas son las metas más importantes que irá alcanzando.

*Para calificarse para cualquier título, debe reunir los requisitos especificados en el Plan de Compensación de Ventas, incluyendo las ventas al por menor. Sin embargo, el éxito no está garantizado. No todos los distribuidores ganan dinero. Para ver un completo resumen del Plan de Compensación de Ventas, visite por favor la sección de Beneficios Financieros de nuestra página web www.nuskin europe.com.




EJECUTIVO*

 Al recibir el título de Ejecutivo su éxito se celebrará en los eventos corporativos. También recibirá un pin y un certificado conmemorativo de este emocionante momento.

 En su camino hacia el éxito, la compañía se preocupa de ofrecerle toda la ayuda que necesite. A medida que siga construyendo su negocio, se le asignará un Account Manager. También tendrá acceso a la herramienta online personalizada GPS Navigator para facilitarle el seguimiento de su negocio en cualquier momento y lugar.

 Podrá también participar en el Mega Performance Bonus Pool, donde podrá ganar una participación en los ingresos totales sujetos a comisión de los mercados de las Américas, Europa y Pacífico.

 Cualifíquese para el Maximizador de Riqueza donde ganará el Bonus de Ejecutivo extra (EEB) (5%) más el Bonus Doble de 1a Generación (DBLG1) (10%) si llega a los 3,000 puntos de Volumen Global de Ventas (GSV), o el Bonus de Ejecutivo Breakaway sobre sus G1s.*


Póngase en contacto con su Account Manager en Nu Skin® para saber cómo participar en estos apasionantes programas.


“El potencial de las personas es algo fascinante, porque no hay forma de medirlo. Nadie sabe hasta dónde puede llegar. Podemos conseguir mucho más de lo que creemos. No hay duda de que todos podemos llegar más lejos, subir más alto, hacer cosas que nunca habríamos imaginado.”

- Steve Lund
Co-Founder and Vice Chairman of the Board
Extraído de “The Success Formula” (“La Fórmula del Éxito”)





RUBY*


 Al alcanzar el título de Ruby, continuamos celebrando su éxito no sólo en los eventos de su mercado local sino también en los eventos regionales. Recibirá su pin y certificado de Ruby Executive y será felicitado públicamente en la página web de la empresa.

 Todos los nuevos Ruby Executive de las Américas, Europa y Pacífico Sur que reúnan los requisitos necesarios, tendrán la oportunidad de participar en uno de los Ruby Trip con todos los gastos pagados que tienen lugar al menos tres veces al año en las oficinas centrales de la compañía en Provo, Utah, EEUU. En esta fascinante conferencia se reunirá con líderes corporativos y científicos para sesiones de formación, definición de objetivos y otras interesantes actividades.

Para más detalles sobre las fechas en las que tendrán lugar los Ruby Trip y cómo cualificarse diríjase por favor a la sección “My Office” de nuestra página web.


 El título de Ruby Executive es una meta importante, y se le asignará un Account Manager para que le apoye en su camino hacia el título de Blue Diamond mediante un análisis frecuente del rendimiento de su organización. También tendrá acceso a la herramienta online personalizada GPS Navigator para facilitarle el seguimiento de su negocio en cualquier momento y lugar.


 Podrá también participar en el Mega Performance Bonus Pool, donde podrá ganar una participación en los ingresos totales sujetos a comisión de los mercados de las Américas, Europa y Pacífico.

 Cualifíquese para el Maximizador de Riqueza donde ganará el (EEB) (5%) más el DBLG1 (10%) si llega a los 3,000 GSV, o el Bonus de Ejecutivo Breakaway sobre sus G1, G2 y G3.*





BLUE DIAMOND*


 Conseguir el título de Blue Diamond es un testimonio del éxito que ya ha alcanzado con su línea descendente. Como dijo Blake Roney, “alcanzar el éxito ayudando a los demás a alcanzarlo también.” Al recibir el título de Blue Diamond, su éxito se celebrará en todos los eventos corporativos. Recibirá su pin Nu Skin® Blue Diamond, junto con su colgante o anillo y un trofeo de cristal tallado. Celebraremos su éxito publicándolo en la página web corporativa, y entrará a formar parte del codiciado Mural de la Fama de todas las Concept Stores de Nu Skin® en Europa.

 Todos los nuevos Blue Diamond Executive de las Américas, Europa y Pacífico Sur que reúnan los requisitos necesarios, tendrán la oportunidad de participar en el Blue Diamond Trip con todos los gastos pagados. Es un congreso de liderazgo para nuestros exitosos distribuidores. Tendrá la oportunidad de conocer otros Blue Diamond Executive de su región para compartir estrategias de negocio y sus historias de éxito. Se reunirá con líderes corporativos para tratar las iniciativas de marketing y el rendimiento de la compañía y podrá disfrutar de varios días de aventura y relax en un exclusivo centro turístico.

Para más detalles sobre la fecha en la que tendrá lugar el Blue Diamond Trip y cómo cualificarse diríjase por favor a la sección “My Office” de nuestra página web.


 El título de Blue Diamond es una meta importante y su Sales Manager le apoyará para expandir su negocio de forma global. También tendrá acceso a la herramienta online personalizada GPS Navigator para facilitarle el seguimiento de su negocio en cualquier momento y lugar.


 Podrá también participar en el Mega Performance Bonus Pool, donde podrá ganar una participación en los ingresos totales sujetos a comisión de los mercados de las Américas, Europa y Pacífico.

 Cualifíquese para el Maximizador de Riqueza donde ganará el (EEB) (5%) más el DBLG1 (10%) si llega a los 3,000 GSV, o el Bonus de Ejecutivo Breakaway sobre sus G1-G6.*





TEAM ELITE*


 Conseguir el título de Team Elite es la cumbre del éxito para nuestros distribuidores y le convertirá en miembro del exclusivo club de los líderes globales de Nu Skin®. Al recibir el título de Team Elite, su éxito se celebrará en todos los eventos corporativos. Recibirá su pin de Team Elite y un exclusivo trofeo de cristal tallado. Su logro se celebrará durante la gala Team Elite Awards Night (Gala de Entrega de Premios a los Team Elite) en la Global Convention y formará parte del codiciado Mural de la Fama en las oficinas centrales de Nu Skin® en Provo, Utah. Cuando cumpla su quinto año como Team Elite, descubriremos su “estrella” en el Paseo de la Fama de Nu Skin® en las oficinas centrales en EEUU. Celebraremos su éxito publicándolo en la página web corporativa.

 Cada año que mantenga su título de Team Elite, disfrutará, junto con el resto de Team Elites de todo el mundo, del Team Elite Trip. Un viaje con todos los gastos pagados, a diversos destinos por todo el mundo, junto a los Fundadores de Nu Skin® y altos cargos de la compañía.

Para más detalles sobre la fecha en la que tendrá lugar el Team Elite Trip y cómo cualificarse, póngase en contacto con su Account Manager o diríjase a la sección “My Office” de nuestra página web.

 Los Team Elite juegan un papel muy importante en el crecimiento y éxito de Nu Skin®. Nuestros directivos locales y regionales y su Sales Manager seguirán apoyándole a medida que vaya desarrollando su negocio. También tendrá acceso a la herramienta online personalizada GPS Navigator para facilitarle el seguimiento de su negocio en cualquier momento y lugar.

 Podrá también participar en el Mega Performance Bonus Pool, donde podrá ganar una participación en los ingresos totales sujetos a comisión de los mercados de las Américas, Europa y Pacífico.

 Cualifíquese para el Maximizador de Riqueza donde ganará el (EEB) (5%) más el DBLG1 (10%) si llega a los 3,000 GSV, o el Bonus de Ejecutivo Breakaway sobre sus G1-G6.*

