

ALGEMEEN OVERZICHT VAN DE COMPENSATIES VOOR DISTRIBUTEURS IN 2012

Nu Skin Enterprises, Inc. (samen met zijn filialen, het “Bedrijf”) is een wereldwijd directe verkoopbedrijf dat momenteel in meer dan 50 landen actief is en dat zijn producten verkoopt via een netwerk van Onafhankelijke Distributeurs.

De bedoeling van dit document is om accurate en duidelijke informatie te verschaffen over de bonuscommissies die het Bedrijf aan Distributeurs uitbetaalt. De onderstaande tabel bevat gedetailleerde gegevens over de compensaties die in 2012 aan Distributeurs uitbetaald werden.

Om als Distributeur commissies te krijgen, is een aanzienlijke tijdsinvestering, betrokkenheid en inzet nodig. Het is geen kans om snel rijk te worden, en er zijn geen garanties op financieel succes.

Compensaties voor Distributeurs in 2012

Titel Distributeur	Maandelijks gemiddelde commissie op elk niveau in 2009 (in US\$)	Commissies op jaarbasis ¹ (in US\$)	Gemiddeld percentage actieve Distributeurs	Gemiddeld percentage Executive Distributeurs en hoger
Actieve Distributeur die een cheque verdient (niet-Executive)	36	432	5,73%	NVT
Qualifying Executive	117	1.404	1,78%	NVT
Executive	576	6.912	2,73%	54,58%
Gold Executive	986	11.832	0,95%	18,99%
Lapis Executive	1.589	19.068	0,68%	13,54%
Ruby Executive	2.741	32.892	0,34%	6,74%
Emerald Executive	5.004	60.048	0,13%	2,57%
Diamond Executive	10.089	121.068	0,10%	1,92%
Blue Diamond Executive	38.094	457.128	0,08%	1,66%

Het wereldwijde gemiddelde aantal actieve Distributeurs² per maand bedroeg 664.068. Op maandbasis werd een commissie uitbetaald aan een gemiddelde van circa 85.057 Distributeurs, ofwel 12,8% van de actieve Distributeurs wereldwijd.³

¹ Opmerking: deze cijfers vertegenwoordigen niet de winst van een Distributeur, aangezien ze geen rekening houden met de kosten die een Distributeur maakt voor het promoten van zijn/haar onderneming en ze niet de winst uit detailhandelsverkoop omvatten. De gemiddelde jaarlijkse commissies in deze kolom werden verkregen door de gemiddelde maandelijks commissies te vermenigvuldigen met 12.

² Een ‘actieve’ Distributeur is elke Distributeur die een persoonlijke aankoop verrichtte gedurende de recentste periode van drie maanden.

³ In dit overzicht zijn geen Distributeurs opgenomen die producten voor persoonlijk gebruik kopen maar niet in aanmerking komen voor commissies. Het overzicht bevat tevens geen gegevens van het Chinese vasteland op het gebied van actieve Distributeurs of gemiddeld inkomen.